

**RAPORT ROCZNY  
ZA ROK OBROTOWY ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 R.**

Limassol, 30 marca 2010 r.



Siarhei Kostevitch  
Chairman & CEO

## Szanowni Akcjonariusze,

Miniony rok był najbardziej wymagającym i z pewnością najtrudniejszym rokiem w mojej karierze biznesowej. Światowy kryzys finansowy wpłynął na wszystkie segmenty gospodarki, a rynek dystrybucji IT nie mógł być od tego wyjątkiem. Konsekwencje kryzysu były wielorakie i widoczne we wszystkich krajach działalności Grupy.

Duża skala niedostępności kredytów miała bezpośredni wpływ na siłę zakupową klientów prywatnych i korporacyjnych. W rezultacie obserwowaliśmy gwałtowny spadek popytu na produkty IT w związku z czym przychody Grupy były istotnie mniejsze szczególnie w krajach byłego ZSRR. Ponadto kryzys doprowadził do ogromnej awersji do ryzyka, która sprawiła iż wielu inwestorów wycofywało fundusze ze wschodzących rynków europejskich co z kolei powodowało gwałtowną deprecjację walut lokalnych wobec naszej waluty sprawozdawczej – dolara amerykańskiego. W rezultacie Grupa ucierpiała w wyniku dużych strat walutowych, których wysokość sięgnęła 4 milionów USD w skali roku. Dwa wspomniane powyżej czynniki, w połączeniu z innymi wskazanymi w innych miejscach niniejszego raportu, sprawiły iż Grupa nie była rentowna po raz pierwszy od swojego powstania w 1990 roku.

Stojąc przed koniecznością zarządzania biznesem w takim otoczeniu i będąc zmuszonym do radzenia sobie z tak niezwykłymi warunkami, jestem zadowolony z wyników osiągniętych w 2009 roku. Nie tylko udało nam się ograniczyć koszty tak by przystawały do nowych warunków gospodarczych, ale również zwiększyliśmy swoją efektywność operacyjną, co doprowadziło do znacznego wzrostu przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej oraz stanu gotówki na koniec roku. W czasach gdy popyt był tak istotnie ograniczony przez gospodarkę, Grupa była wystarczająco proaktywna by podpisać dużą ilość nowych umów dystrybucyjnych w większości krajów swojej działalności. Miało to odzwierciedlenie w istotnym wzroście sprzedaży, gdy światowy kryzys finansowy zaczął ustępować pod koniec roku.

Wszystkie te nowe umowy dystrybucyjne, istotna przebudowa portfolio produktów pod markami własnymi oraz ścisła kontrola kosztów pozwoliły zbudować podstawy udanego roku 2010 i lat kolejnych. W czasach gdy popyt jest znacznie mniejszy, przetrwają tylko silne podmioty, a ASBIS dowiódł swojej siły i tego, że z kryzysu wychodzi znacznie mocniejszy. Wiemy, że kryzys jeszcze się nie skończył oraz że wciąż przed nami wiele wyzwań, ale zarówno ja osobiście jak i cały zespół zarządzający, jesteśmy pewni i przekonani do sprawienia by rok 2010 był udany dla akcjonariuszy, naszych pracowników i naszych dostawców.

Siarhei Kostevitch

Przewodniczący Rady Dyrektorów i CEO

**Sprawozdanie Dyrektorów z działalności Grupy  
Za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2009 r.**

## SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I.....	7
Punkt 1. Informacje podstawowe .....	7
Punkt 2. Charakterystyka Grupy Kapitałowej .....	16
Punkt 3. Omówienie wyników operacyjnych i finansowych oraz perspektyw rozwoju.....	35
Punkt 4. Rada Dyrektorów, kierownictwo i pracownicy.....	45
Punkt 5. Główni akcjonariusze i transakcje z podmiotami powiązanymi.....	50
Punkt 6. Informacje finansowe .....	51
Punkt 7. Informacje dodatkowe.....	55
CZĘŚĆ II.....	65
Punkt 8. Podstawowe usługi księgowe i wynagrodzenie za te usługi .....	65
CZĘŚĆ III.....	66
Punkt 9. Sprawozdanie finansowe .....	66

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Rosja, Słowacja, Ukraina, Polska, Czechy, Białoruś, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, i kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Arabia Saudyjska, Katar i inne państwa Zatoki).

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe (dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych). Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell i Hitachi. Ponadto, coraz większa część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych i elektroniki użytkowej pod markami własnymi Prestigio i Canyon.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez trzy główne centra dystrybucyjne (w Czechach, Zjednoczonych Emiratach Arabskich i Chinach) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 33 magazynów w 26 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 75 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z artykułem 82 ustęp 1 punkt 3 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

Zawarte w niniejszym raporcie rocznym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki. „Akcje” odnoszą się do istniejących akcji zwykłych wprowadzonych do obrotu na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

### **Stwierdzenia odnoszące się do przyszłości**

Niniejszy raport roczny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie kwartalnym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich

stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie sporządzania niniejszego raportu rocznego.

Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu rocznego.

### **Dane branżowe i rynkowe**

W niniejszym raporcie rocznym przedstawiamy informacje dotyczące naszej działalności i rynków, na których działamy i na których działają nasi konkurenci. Informacje o rynku, jego wielkości, naszym udziale w rynku, pozycji rynkowej, wskaźnikach wzrostu, jak również inne dane branżowe odnoszące się do naszej działalności i rynku, na którym działamy, obejmują dane i raporty opracowane przez różne strony trzecie, rozmowy z naszymi klientami i wartości oszacowane wewnętrznie. Dane rynkowe i branżowe odnoszące się do naszej działalności uzyskaliśmy od dostawców danych branżowych, w tym:

- Gartner – wiodąca firma badawcza branży IT, oraz
- IDC – organizacja dedykowana publikacji danych branży IT.

Jesteśmy przekonani, że publikacje, ankiety i prognozy branżowe są wiarygodne, ale nie dokonaliśmy ich niezależnej weryfikacji, i nie możemy gwarantować ich dokładności ani kompletności. Niektóre dane których użyliśmy powstały przed obserwowanym ostatnio światowym kryzysem finansowym, w związku z tym część danych może być nieadekwatnych.

Ponadto, w wielu przypadkach w niniejszym raporcie rocznym zawarliśmy stwierdzenia dotyczące naszej branży i naszej pozycji rynkowej oparte na doświadczeniu własnym i naszych badaniach warunków rynkowych. Nie możemy zapewnić, że przyjęte założenia prawidłowo odzwierciedlają naszą pozycję rynkową. Nasze badania wewnętrzne nie zostały zweryfikowane przez żadne niezależne źródła.

### **Dane finansowe i operacyjne**

Niniejszy raport roczny zawiera sprawozdanie finansowe inne dane finansowe odnoszące się do Grupy. W szczególności zawiera zaudytowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres dwunastu miesięcy zakończony 31 grudnia 2009 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej ("IFRS") i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie rocznym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu w niektórych z przedstawionych w raporcie tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości na akcję oraz kursów wymiany, o ile nie zaznaczono inaczej.

## CZĘŚĆ I

### PUNKT 1. INFORMACJE PODSTAWOWE

#### *Prezentacja walut i informacje o kursach wymiany*

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie rocznym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97; wszystkie odniesienia do „PLN” i „złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce.

Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, euro i złotych polskich i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości na akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

Poniższa tabela przedstawia – za wskazane okresy – wybrane informacje dotyczące kursu średniego kupna/sprzedaży, publikowanego przez Narodowy Bank Polski („NBP”) dla złotego („obowiązujący kurs wymiany NBP”), wyrażonego w złotych za dolara i w złotych za euro. Poniższe kursy walutowe mogą różnić się od rzeczywistych kursów zastosowanych dla celów sporządzania naszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego i innych informacji finansowych przedstawionych w niniejszym raporcie rocznym. Prezentacja kursów wymiany nie ma sugerować, że kwoty w dolarach amerykańskich faktycznie odzwierciedlają określone kwoty w złotych lub euro, ani że kwoty takie mogły być przeliczone na złote lub euro, według określonej stawki.

	<b>Rok zakończony 31 grudnia</b>				
<b>Rok (złoty za 1,00 dolara amerykańskiego)</b>	<b>2005</b>	<b>2006</b>	<b>2007</b>	<b>2008</b>	<b>2009</b>
Kurs wymiany na koniec okresu .....	3,26	2,91	2,44	2,96	2,85
Średni kurs wymiany w ciągu okresu <sup>(1)</sup> .....	3,25	3,10	2,77	2,41	3,12
Najwyższy kurs wymiany w ciągu okresu .....	3,45	3,30	3,04	3,13	3,90
Najniższy kurs wymiany w ciągu okresu .....	2,91	2,86	2,43	2,02	2,71

Średni kurs celny ogłoszony przez NBP ostatniego dnia roboczego każdego miesiąca w danym okresie

<b>Miesiąc (złoty za 1,00 dolara amerykańskiego)</b>	<b>Najwyższy kurs wymiany w ciągu miesiąca</b>	<b>Najniższy kurs wymiany w ciągu miesiąca</b>
Styczeń 2009.....	3,46	2,88
Luty 2009.....	3,90	3,47
Marzec 2009.....	3,79	3,33
Kwiecień 2009.....	3,52	3,19
Maj 2009.....	3,33	3,15
Czerwiec 2009.....	3,27	3,12
Lipiec 2009.....	3,19	2,92
Sierpień 2009.....	2,98	2,85
Wrzesień 2009.....	2,94	2,80
Październik 2009.....	2,92	2,78
Listopad 2009.....	2,92	2,74
Grudzień 2009.....	2,93	2,71
Styczeń 2010.....	2,91	2,79
Luty 2010.....	2,83	2,99

Następująca tabela pokazuje dla wskazanych dat i okresów koniec okresu, średni, najwyższy i najniższy kurs wymiany Euro do dolara amerykańskiego wyliczony na podstawie stóp ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski.

<b>Rok zakończony 31 grudnia (euro za 1,00 dolara amerykańskiego)</b>	<b>2005</b>	<b>2006</b>	<b>2007</b>	<b>2008</b>	<b>2009</b>
Kurs wymiany na koniec okresu .....	0,8449	0,7597	0,6798	0,7099	0,6938
Średni kurs wymiany w ciągu okresu <sup>(1)</sup> .....	0,8044	0,7970	0,7269	0,6809	0,7182
Najwyższy kurs wymiany w ciągu okresu .....	0,8565	0,8442	0,7747	0,6259	0,7992
Najniższy kurs wymiany w ciągu okresu.....	0,7387	0,7515	0,6727	0,8053	0,6616

Średni kurs wymiany NBP euro do USD ostatniego dnia roboczego każdego miesiąca w czasie danego okresu



<b>Miesiąc (euro za 1,00 dolara amerykańskiego)</b>	<b>Najwyższy kurs wymiany w ciągu miesiąca</b>	<b>Najniższy kurs wymiany w ciągu miesiąca</b>
Styczeń 2009.....	0,7821	0,7169
Luty 2009.....	0,7955	0,7716
Marzec 2009.....	0,7992	0,7308
Kwiecień 2009.....	0,7737	0,7390
Maj 2009.....	0,7526	0,7135
Czerwiec 2009.....	0,7213	0,7026
Lipiec 2009.....	0,7200	0,7007
Sierpień 2009.....	0,7092	0,6937
Wrzesień 2009.....	0,7030	0,6759
Październik 2009.....	0,6873	0,6651
Listopad 2009.....	0,6804	0,6633
Grudzień 2009.....	0,7020	0,6616
Styczeń 2010.....	0,7821	0,7169
Luty 2010.....	0,7413	0,7136

### **Wybrane dane finansowe**

Poniższa tabela przedstawia wybrane historyczne dane finansowe za lata zakończone 31 grudnia 2009 i 2008. Dane te powinny być analizowane w połączeniu z punktem 3 „Omówienie wyników operacyjnych i finansowych oraz perspektyw rozwoju” oraz sprawozdaniem finansowym (włączając noty) załączonym do niniejszego raportu rocznego. Dane finansowe prezentowane zgodnie z MSSF pochodzą ze zbadanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Dla państwa wygody, pewne kwoty w USD dla roku i na koniec roku zakończonego 31 grudnia 2009 r. zostały przeliczone na Euro i PLN w następujący sposób:

- Poszczególne pozycje bilansu – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2009: 1 USD = 2,8503 PLN i 1 EUR = 4,1082 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów wymiany Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w okresie pomiędzy 1 stycznia a 31 grudnia 2009: 1 USD = 3,1236 PLN i 1 EUR = 4,3406 PLN.

## Okres od 1 stycznia do 31 grudnia

	2009		2008	
	USD	PLN	EUR	USD
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>1.162.458</b>	<b>3.631.052</b>	<b>836.532</b>	<b>1.495.324</b>
Koszt własny sprzedaży	(1.109.500)	(3.465.635)	(798.423)	(1.418.115)
<b>Zysk brutto</b>	<b>52.957</b>	<b>165.417</b>	<b>38.109</b>	<b>77.209</b>
Koszty sprzedaży	(27.114)	(84.692)	(19.512)	(34.706)
Koszty ogólnego zarządu	(22.954)	(71.700)	(16.518)	(27.175)
<b>Zysk operacyjny</b>	<b>2.889</b>	<b>9.025</b>	<b>2.079</b>	<b>15.327</b>
Koszty finansowe	(7.042)	(21.996)	(5.068)	(8.745)
Przychody finansowe	626	1.956	451	200
Pozostałe przychody	707	2.208	509	346
Ujemna wartość firmy i odpis wartości firmy	2	6	1	90
Zmniejszenie wartości inwestycji	0	0	0	(90)
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>(2.817)</b>	<b>(8.801)</b>	<b>(2.028)</b>	<b>7.127</b>
Podatek	(179)	(559)	(129)	(3.024)
<b>Zysk po opodatkowaniu</b>	<b>(2.997)</b>	<b>(9.360)</b>	<b>(2.156)</b>	<b>4.103</b>
<b>Przypisany:</b>				
Udziały mniejszościowe	212	662	153	83
Właściciele podmiotu dominującego	(3.208)	(10.022)	(2.309)	4.021
	<b>(2.997)</b>	<b>(9.360)</b>	<b>(2.156)</b>	<b>4.103</b>

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)
Zysk na akcję				
Średni ważony podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	(5,78)	(18,06)	(4,16)	7,24

	USD	PLN	EUR	USD
Wpływy/(wyływy) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	34.124	106.588	24.556	(623)
Wpływy/(wyływy) środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(3.393)	(10.599)	(2.442)	(13.654)
Wpływy/(wyływy) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(7.093)	(22.154)	(5.104)	(2.075)
<b>Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>	<b>23.638</b>	<b>73.835</b>	<b>17.010</b>	<b>(16.352)</b>
Środki pieniężne na początek roku	12.934	40.401	9.308	29.286
Środki pieniężne na koniec roku	36.572	114.236	26.318	12.934

	Na dzień 31 grudnia 2009		Na dzień 31 grudnia 2008	
	USD	PLN	EUR	USD
Aktywa obrotowe	357.920	1.020.179	248.328	336.117
Aktywa trwałe	27.903	79.532	19.359	26.773
Aktywa ogółem	385.823	1.099.711	267.687	362.891
Pasywa	294.471	839.332	204.307	267.878
Kapitał własny	91.352	260.379	63.380	95.013

## **Czynniki ryzyka**

*Niniejsza sekcja opisuje główne ryzyka i czynniki niepewności wpływające na naszą działalność. Poza opisanymi poniżej, istnieją inne rodzaje ryzyka i niepewności, które nas dotyczą. Poza tym, pewne rodzaje ryzyka i niepewności, mogą być nam obecnie nieznane lub możemy uznawać je za nieistotne. Wymienione ryzyka mogą mieć negatywny wpływ na naszą działalność, sytuację finansową, wyniki działalności operacyjnej i płynność.*

### **Czynniki ryzyka związane z przedmiotem i branżą działalności**

***Zmiany wartości walut, w których prowadzona jest działalność i finansowana aktywność w stosunku do dolara amerykańskiego mogą negatywnie wpływać na naszą działalność, wyniki operacyjne i sytuację finansową.***

Naszą walutą sprawozdawczą jest dolar amerykański. Według stanu na koniec 2009 roku w tej walucie denominowanych jest około 50% naszych przychodów, podczas gdy pozostała część denominowana jest w Euro i innych walutach, w tym również powiązanych z Euro. Większość naszych zobowiązań z tytułu dostaw i usług denominowanych jest w USD. Ponadto, w USD denominowane jest około połowy naszych kosztów operacyjnych, podczas gdy druga połowa denominowana jest w Euro i innych walutach, w tym powiązanych z Euro.

W rezultacie na raportowane wyniki wpływają zmiany kursów wymiany, w szczególności USD do Euro i innych walut krajów, w których działamy, wliczając: rubla rosyjskiego, koronę czeską i polskiego złotego. W szczególności wzmocnienie USD wobec Euro i innych walut krajów naszej działalności, może skutkować zmniejszeniem naszych przychodów raportowanych w USD oraz stratami z przeliczenia walut związanymi ze zobowiązaniami i należnościami z tytułu dostaw towarów i usług. Może to negatywnie wpływać na nasz zysk operacyjny i zysk netto, pomimo pozytywnego wpływu na koszty operacyjne. Z drugiej strony osłabienie USD wobec Euro i innych walut krajów w których działamy, może mieć pozytywny wpływ na nasze przychody raportowane w USD, pozytywny wpływ na zysk operacyjny i zysk netto, mimo negatywnego wpływu na koszty operacyjne.

Ponadto, wahania kursów wymiany pomiędzy USD a EUR i innymi walutami krajów w których działamy, może skutkować zyskami lub stratami wynikającymi z przeliczenia walut, wpływającymi na rezerwę kursów wymiany.

Co więcej, istotna dewaluacja lub deprecjacja którejkolwiek z walut może skutkować zakłóceniami na międzynarodowym rynku walutowym i może zmniejszać możliwość transferu lub wymiany takiej waluty na USD lub inne waluty.

Nie ma pewności, że wahania kursów wymiany Euro i innych walut krajów naszej działalności wobec USD nie będą miały istotnego negatywnego wpływu na naszą działalność, sytuację finansową i rezultaty działalności.

### **Światowy kryzys finansowy**

Jak informowaliśmy w raportach okresowych w 2009 roku, światowy kryzys finansowy, który doprowadził globalną gospodarkę do dramatycznego spowolnienia, odbił się na wynikach Spółki. Wpłynął on na wyniki Spółki w drugiej połowie 2008 roku oraz wpływał na nie w roku 2009. Kryzys doprowadził do szeregu negatywnych efektów, w tym jako do najważniejszego do zmniejszonego popytu w większości krajów działalności Spółki.

Pomimo sygnałów poprawy na rynkach Spółki, oczywiste jest iż kryzys jeszcze się nie skończył. Dlatego Spółka kontynuowała wysiłki w celu minimalizacji wpływu globalnego kryzysu finansowego na osiągnięte wyniki finansowe. Spółka zrewidowała swoją strategię dostosowując ją do nowego otoczenia. W związku z kryzysem ujawniło się wiele ryzyk, ale management Spółki poradził sobie z większością z nich. Przed wszystkim Grupa była w stanie zwiększyć ilość środków pieniężnych generowanych z działalności operacyjnej i zwiększyć stan posiadanych na koniec roku środków pieniężnych.

***Ryzyko kredytowe, na jakie jesteśmy narażeni ze względu na nasze zobowiązania w ramach umów na dostawy produktów, a także ryzyko opóźnień w płatnościach ze strony klientów, mogą mieć istotny negatywny wpływ na naszą działalność, wyniki operacyjne oraz sytuację finansową.***

Nabywamy komponenty i sprzęt informatyczny od dostawców na własny rachunek i rozprowadza je wśród swoich klientów. Niektórym naszym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 60 dni, a w niektórych wypadkach – do 90 dni. Nasze zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi z zobowiązaniami klientów do zapłaty nam za nabywany od niej towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdzie umowa pomiędzy nami a dostawcą dotyczy sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych dystrybutorów. Mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców, niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar, a ponieważ nasze marże brutto są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać terminowej płatności od swoich klientów, to będziemy narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 50% jej przychodów.

W związku z ostatnimi zmianami na rynku związanymi z kryzysem kredytowym, który dotknął wszystkich krajów działalności Grupy, ryzyko kredytowe stało się jednym z najistotniejszych czynników, które mogą wpływać na wyniki Grupy w przyszłości. Pomimo, iż Grupa była w stanie ubezpieczyć istotną część swoich przychodów, firmy ubezpieczeniowe cechuje aktualnie większa awersja do ryzyka i anulują one lub wycofują limity kredytowe dla klientów. W rezultacie Grupa jest narażona na większe ryzyko kredytowe, w związku z czym zdolność do jego analizowania ma szczególnie duże znaczenie.

***Globalna konkurencja i presja cenowa w branży, w której prowadzmy działalność, mogą spowodować zmniejszenie naszego udziału rynkowego, co może mieć istotny niekorzystny wpływ na naszą działalność, wyniki operacyjne i sytuację finansową***

Rynek dystrybucji produktów informatycznych jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym na rynku tym obserwuje się presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

- a) dystrybutorów międzynarodowych, takich jak np. Avnet Inc., Tech Data Corp., Ingram Micro Inc. czy Arrow Electronics Inc., z których każdy jest znacznie większy od Spółki, ale nie zawsze pokrywają te same regiony geograficzne dysponując podobną do naszej obecnością lokalną,
- b) dystrybutorów regionalnych bądź lokalnych w rodzaju Elko (obecny głównie w krajach bałtyckich, w Rosji, na Ukrainie), Kvarzar Micro i Merlion (na terenie byłego Związku Radzieckiego), AB, ABC Data i Action (w Polsce) oraz ATC i ED System-BGS Levi w Czechach i na Słowacji.

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku mogą spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży. Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiąganą przez nas marżę zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w wypadku większości podmiotów obecnych na rynku – stosunkowo niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

***Działalność na rynku dystrybucji produktów informatycznych charakteryzują niskie marże, co oznacza, że wyniki działalności wykazują znaczną wrażliwość na wzrost kosztów operacyjnych. Sytuacja taka, przy nieskutecznym zarządzaniu kosztami, może mieć istotny niekorzystny wpływ na naszą działalność, wyniki operacyjne i sytuację finansową***

Notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w wypadku innych dystrybutorów – niskie i przewidujemy, że taki stan utrzyma się w przyszłości. Rosnąca konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż brutto. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki są planowane częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W związku z tym, możemy nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć wpływ spadku marży brutto w przyszłości.

Niezależnie od tego Spółka kontynuuje strategię dywersyfikacji portfolio produktowego zwiększając sprzedaż dóbr A-brandowych, laptopów, oprogramowania i marek własnych w stosunku do segmentu tradycyjnych komponentów IT – w celu uzyskania w przyszłości lepszych marż.

***Starzenie się zapasów i spadek cen w branży, w której prowadzimy działalność, mogą mieć istotny niekorzystny wpływ na naszą działalność, wyniki operacyjne i sytuację finansową***

Jako dystrybutor, często musimy nabywać komponenty i produkty informatyczne zgodnie z zamówieniami składanymi przez klientów i oczekiwanym popytem na rynku. Rynek produktów i komponentów informatycznych charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy szybko się starzeją. Szybkie tempo zmian technologicznych powoduje, że w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar pewnych komponentów. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami dla naszych klientów, rośnie potrzeba utrzymywania przez nas pewnego poziomu zapasów zabezpieczających przyszłe potrzeby klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na szybki spadek cen przestarzałych produktów, albo konieczność tworzenia rezerw na odpisy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżyć ceny, aby pozbyć się posiadanych zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji stosowanych przez nas cen. Nasza zdolność do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed spadkami cen produktów handlowych jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie naszej działalności.

Szereg najważniejszych umów handlowych Spółki z jej największymi dostawcami przewiduje korzystne warunki, które chronią Spółkę przed wahaniami cen, wadliwymi produktami oraz starzeniem się zapasów.

***Nasza działalność jest w wysokim stopniu uzależniona od umów dystrybucyjnych z ograniczoną liczbą dostawców; utrata tych umów lub zmiana ich istotnych warunków może wywrzeć istotny niekorzystny wpływ na jej działalność, wyniki operacyjne i sytuację finansową***

Nasza działalność jest uzależniona od decyzji i działań ograniczonej liczby dostawców. W roku zakończonym 31 grudnia 2009 r. w szczególności Intel, Advanced Micro Devices (AMD), Seagate i Microsoft. Umowy zawierane z tymi dostawcami nie zawierają na ogół klauzuli wyłączności, przewidują rozwiązanie z podaniem lub bez podania przyczyny, są ukierunkowane bardziej na wymagania i wynik niż warunki odnoszące się do wielkości czy przedmiotu obrotu.

Jesteśmy narażeni na ryzyko rozwiązania posiadanych umów dystrybucyjnych w wypadku niewypełnienia zobowiązań umownych zgodnie z oczekiwaniami dostawcy lub z jakichkolwiek innych powodów, w tym także pozostających poza naszą kontrolą. Zmiany stosowanych przez dostawców strategii działalności, polegające w szczególności na częściowym lub całkowitym przeniesieniu zleceń dystrybucyjnych na podmioty konkurujące z nami lub na bezpośredniej dystrybucji produktów wśród użytkowników końcowych, mogą skutkować rozwiązaniem zawartych umów dystrybucyjnych. Każdy z takich dostawców może połączyć się lub przejąć podmioty konkurujące z nami, a posiadające własną sieć dystrybucji, lub zostać przejęty przez taki podmiot. Dostawca może też uznać nasze usługi dystrybucyjne za zbędne i rozwiązać umowę dystrybucyjną lub też może znaleźć się w trudnej sytuacji finansowej, która uniemożliwi mu udzielanie nam kredytu kupieckiego i różnych form bonifikaty (lub zachowanie innych przywilejów handlowych) przewidzianych w umowach dystrybucyjnych zawartych z nami, w szczególności odnoszących się do ochrony cen, zwrotu niesprzedanych zapasów, rabatów, dodatkowego wynagrodzenia za dobre wyniki sprzedaży, różnych form bonifikaty dotyczących zwróconych towarów

oraz zwrotu kosztów reklamy poniesionych w trakcie wspólnie organizowanych kampanii promocyjnych. Rozwiązanie umowy z dostawcą lub istotna zmiana jej warunków, spowodowane którymkolwiek z wyżej wymienionych czynników, mogą wywrzeć istotny niekorzystny wpływ na naszą działalność, wyniki operacyjne i sytuację finansową.

***Nasza niezdolność do utrzymania lub odnowienia na korzystnych warunkach umów dotyczących dystrybucji i dostaw z najważniejszymi dostawcami i klientami może wywrzeć istotny niekorzystny wpływ na jej działalność, wyniki operacyjne i sytuację finansową***

Zawarliśmy znaczące umowy z ograniczoną liczbą odbiorców i innych kontrahentów. Niektóre z tych umów są umowami ustnymi, w związku z tym ich szczegółowe warunki i wykonalność pozostają niepewne. Inne umowy podlegają rozwiązaniu bez podania przyczyny lub za pisemnym wypowiedzeniem w momencie zakończenia okresu, na który zostały zawarte.

Dodatkowo, szereg naszych najistotniejszych umów zawartych z naszymi największymi dostawcami zawiera postanowienia zapewniające nam ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzeniem się zapasów. W szczególności warunki niektórych umów zawartych przez nas przewidują (i) zasady ochrony cen, dające nam prawo żądania od dostawców zwrotu kosztów produktów w transporcie lub przechowywanych w naszych magazynach w wypadku znacznego spadku cen tych produktów na rynku; (ii) zasady rotacji zapasów, dające nam prawo zwrotu zapasów wolnorotujących w zamian za notę kredytową, co zmniejsza ryzyko związane ze starzeniem się zapasów; oraz (iii) zasady zwrotu towarów, dzięki którym możemy zwracać do dostawców produkty wadliwe w zamian za notę kredytową lub wymieniony albo naprawiony produkt. Jeżeli nie będziemy w stanie utrzymać lub zapewnić wykonalności tych umów lub jeżeli którykolwiek z naszych znaczących dostawców odmówi odnowienia – na podobnych warunkach – umów zawartych z nami, albo jeśli nasi nowi znaczący dostawcy nie zaproponują podobnych warunków, możemy być narażeni na zwiększone ryzyko związane z wahaniami cen i starzeniem się zapasów, co – wobec niskich marż zysku brutto – może mieć istotny niekorzystny wpływ na naszę działalność, wyniki operacyjne i sytuację finansową.

***Rosnąca aktywność naszych dostawców na rynku handlu elektronicznego, umożliwiającą im sprzedaż bezpośrednią do naszych klientów, może zagrażać naszemu udziałowi rynkowemu, a w konsekwencji wywierać niekorzystny wpływ na naszą działalność, wyniki operacyjne i sytuację finansową***

Działamy jako dystrybutor, czyli podmiot pośredniczący pomiędzy producentami a naszymi klientami. Producenci mogą niekiedy przenieść – na zasadzie outsourcingu – funkcje sprzedaży i marketingu swych produktów do dystrybutorów i skupić się na działalności podstawowej. Pojawienie się nowych technologii internetowych i handlu elektronicznego zachęciło jednak rosnącą liczbę producentów do budowy własnych platform handlu internetowego umożliwiających bezpośrednio przyjmowanie zamówień i sprzedaż przez Internet. Jednocześnie globalni dystrybutorzy stworzyli własne portale internetowe służące realizacji transakcji handlowych w trybie *on line*. Stworzyliśmy internetową platformę sprzedaży o nazwie IT4Profit do zawierania transakcji elektronicznych z klientami (w technologii B2B), jednak istnieje ryzyko, że nasi dostawcy lub konkurujący z nami dystrybutorzy z powodzeniem uruchomią podobne platformy handlu elektronicznego, przez co zdołają w pełni zaspokoić zapotrzebowanie naszych klientów, co z kolei narazi nas na utratę znacznej części działalności. Ponadto, rosnąca konkurencja na rynku handlu elektronicznego może spowodować spadek cen rynkowych komponentów, ponieważ poprzez Internet klient może poszukiwać najtańszych komponentów na całym świecie. Jeżeli nie będziemy w stanie skutecznie wykorzystać swoich technologii internetowych i handlu elektronicznego albo skutecznie konkurować z nowymi podmiotami prowadzącymi tego typu działalność, może to wywrzeć istotny niekorzystny wpływ na naszą działalność, wyniki operacyjne i sytuację finansową.

***Nasz sukces zależy od naszego własnego systemu logistycznego i infrastruktury dystrybucyjnej, a także od podmiotów zewnętrznych świadczących usługi logistyczne i dystrybucyjne, których utrata mogłaby mieć negatywny wpływ na naszą działalność, wyniki operacyjne oraz sytuację finansową***

Posiadamy trzy duże regionalne centra dystrybucyjne, z których realizowane są dostawy większości produktów. W związku z powyższym, jesteśmy w wysokim stopniu uzależnieni od podmiotów zewnętrznych świadczących usługi logistyczne, takie jak usługi kurierskie i inne usługi transportowe. Zakłócenia lub opóźnienia w realizacji usług logistycznych, skutkujące spóźnionymi dostawami produktów do klientów mogłyby spowodować utratę przez nas reputacji i w końcu klientów, lub zmusić nas do poszukiwania alternatywnych i droższych usług logistycznych, zwiększając w ten sposób koszty operacyjne, a w konsekwencji niekorzystnie wpływając na działalność, wyniki operacyjne oraz sytuację finansową. Istotnym aspektem realizowanej przez nas strategii, mającej na celu uzyskanie efektywności kosztowej przy podtrzymaniu wzrostu obrotów, jest ciągła identyfikacja i implementacja ulepszeń w systemie logistycznym i infrastrukturze dystrybucyjnej. Jednocześnie, musimy zapewnić, aby rozwój naszej infrastruktury nadążał za przewidywanym wzrostem działalności. Koszt ulepszonej infrastruktury może być istotny, a wszelkie opóźnienia w jej rozbudowie mogą mieć negatywny wpływ na realizację naszej strategii wzrostu, naszą działalność, wyniki operacyjne oraz sytuację finansową. W związku z powyższym, wszelkie znaczne zakłócenia usług świadczonych przez podmioty zewnętrzne mogą mieć niekorzystny wpływ na naszą działalność, wyniki operacyjne i sytuację finansową.

***Niemożność pozyskania i utrzymania kluczowych członków kierownictwa i kluczowych pracowników może mieć istotny niekorzystny wpływ na naszą działalność, wyniki operacyjne i sytuację finansową***

W swojej działalności w znacznym stopniu polegamy na pracy Dyrektorów wykonawczych oraz kluczowych członków kierownictwa Spółki oraz pracowników, w tym Siarheia Kostevitcha, będącego Dyrektorem Generalnym i głównym akcjonariuszem. Nie ma pewności, że będziemy mogli w dalszym ciągu korzystać z usług pana Kostevitcha oraz innych kluczowych pracowników. W przeszłości mieliśmy trudności z pozyskaniem specjalistów na potrzeby naszej działalności w krajach gdzie Spółka jest obecna, w szczególności w obszarze informatyki, sprzedaży i marketingu, i możemy być zmuszeni radzić sobie z podobnymi problemami w przyszłości. Co więcej, nie posiadamy obecnie ubezpieczenia od utraty kluczowych członków personelu. Jeżeli nie będziemy w stanie utrzymać lub pozyskać wysoko wykwalifikowanych pracowników na kluczowe stanowiska kierownicze, może to mieć istotny niekorzystny wpływ na naszą działalność, wyniki operacyjne oraz sytuację finansową.

## PUNKT 2. CHARAKTERYSTYKA GRUPY KAPITAŁOWEJ

### Historia i rozwój Asbisc Enterprises Plc oraz informacje o zakresie działalności

Asbisc Enterprises Plc jest podmiotem dominującym Grupy Kapitałowej, której struktura opisana jest w części niniejszego rozdziału zatytułowanej „Działalność i struktura Grupy”.

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Rosja, Słowacja, Ukraina, Polska, Czechy, Białoruś, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, Turcja i kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Arabia Saudyjska, Katar i inne państwa Zatoki).

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe (dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych). Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy aktualnie od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer i Hitachi. Ponadto, istotną część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych i elektroniki użytkowej pod markami własnymi Prestigio i Canyon.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez trzy główne centra dystrybucyjne (w Czechach, Zjednoczonych Emiratach Arabskich i Chinach) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 33 magazynów w 26 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 75 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

Nasze przychody wyniosły w 2009 roku 1.162.458 USD w porównaniu do 1.495.324 USD w 2008 r., w wyniku kryzysu wpływające na rynki naszej działalności. W tym samym okresie zanotowaliśmy stratę netto po opodatkowaniu w wysokości 2.997 USD w 2009 roku, w porównaniu do zysku netto po opodatkowaniu w wysokości 4.103 USD w 2008 roku - głównie ze względu na straty wynikające z przeliczenia walut zanotowane w I kwartale 2009 roku, niższy popyt i spadek średnich cen sprzedaży.

W naszej głównej siedzibie mieści się scentralizowany dział zaopatrzenia oraz globalny dział kontroli, który monitoruje i kontroluje naszą działalność na całym świecie, m.in. w zakresie zaopatrzenia, magazynowania i transportu towarów. Zgodnie z przyjętą strategią, nastawioną na automatyzację i innowacyjność, w celu zwiększenia efektywności kosztowej w 2002 r. rozpoczęliśmy pracę nad systemem IT4Profit - internetową platformą sprzedaży do zawierania transakcji elektronicznych z klientami (w modelu B2B) oraz elektronicznej wymiany danych w Spółce i jej podmiotach zależnych. Aby skutecznie koordynować działalność prowadzoną na rynkach na całym świecie oraz zwiększyć automatyzację i przejrzystość raportowania, zarówno wewnętrznie, jak i w kontaktach z dostawcami w



ramach tej platformy wdrożyliśmy również system kompleksowego zarządzania on-line łańcuchem dostaw. Transakcje zawierane poprzez internetową platformę IT4Profit sięgnęły poziomu ok. 55% naszych przychodów w 2009 roku.

Łączymy międzynarodowe doświadczenie kadry zarządzającej z dogłębną znajomością rynku w każdym z 26 krajów, w których prowadzimy działalność operacyjną. Dzięki obecności na rynkach lokalnych zdobyliśmy gruntowną wiedzę dotyczącą dynamicznie rozwijających się rynków informatycznych w takich regionach jak Europa Środkowa i Wschodnia i charakterystycznych dla nich różnic kulturowych, językowych i prawnych, których nieznanostwo może stanowić istotną przeszkodę w wejściu na dany rynek dla większości naszych międzynarodowych konkurentów. Dyrektorzy wierzą, że to właśnie ten czynnik przyczynił się do osiągnięcia przez nas sukcesu, jakim było szybkie i efektywne kosztowo wejście na rynki wschodzące i umocnienie pozycji konkurencyjnej nie tylko w Europie Wschodniej i krajach byłego Związku Radzieckiego, ale również na Bliskim Wschodzie i w Afryce (ang. EMEA).

## **Historia Grupy**

Grupa została utworzona przez Pana Siarheia Kostevitcha w 1990 r. w Mińsku na Białorusi a jej głównym przedmiotem działalności była dystrybucja produktów Seagate Technology na terytorium byłego Związku Radzieckiego. Następnie w 1995 roku na Cyprze została utworzona spółka holdingowa, a my przenieśliśmy swoją siedzibę do Limassol. W 2002 roku w celu sfinansowania dalszego wzrostu, uplasowaliśmy w trybie emisji niepublicznej akcje o wartości 6.000 USD MAIZURI Enterprises Ltd (wcześniejsza nazwa Black Sea Fund Limited) i akcje o wartości 4.000 USD Alpha Ventures SA. W roku 2006, wprowadziliśmy swoje akcje zwykle na Alternative Investment Market na Londyńskiej Gieldzie Papierów Wartościowych, jednakże po udanym debiucie na Warszawskiej Gieldzie Papierów Wartościowych (październik 2007 r.) Rada Dyrektorów podjęła decyzję o wycofaniu naszych akcji z rynku AIM z dniem 18 marca 2008 r.

Według stanu na dzień publikacji niniejszego raportu nasza cypryjska centrala wspiera, poprzez dwa główne centra dystrybucyjne (zlokalizowane w Czechach i w Zjednoczonych Emiratach Arabskich) naszą sieć 33 magazynów w 26 krajach. Sieć ta dostarcza produkty do krajów działalności Grupy i bezpośrednio do jej klientów w ok. 75 krajach.

## **Mocne strony**

Zdaniem Dyrektorów do naszych najważniejszych mocnych stron należy zaliczyć:

- Szeroki zasięg geograficzny działalności w Europie Środkowo-Wschodniej i krajach byłego Związku Radzieckiego połączone z silną obecnością na rynkach lokalnych

W przeciwieństwie do większości konkurentów działających na rynkach międzynarodowych, jesteśmy aktywnie obecni na rynkach wielu krajów w różnych regionach. Ponieważ wielu naszych konkurentów działa na tych rynkach poprzez swoje placówki w Europie Zachodniej, dysponujemy przewagą w postaci wyższej efektywności kosztowej logistyki. W szczególności szeroki zasięg geograficzny działalności w połączeniu ze scentralizowaną strukturą i automatyzacją procesów pozwala uzyskać niższe koszty transportu i windykacji należności w porównaniu ze spółkami konkurencyjnymi oraz stosować bardziej spójną politykę marketingową. Uzyskaliśmy status autoryzowanego dystrybutora największych międzynarodowych dostawców komponentów, na wielu dynamicznie rozwijających się rynkach dzięki temu, że jesteśmy w stanie zaoferować im możliwość wejścia na te rynki w sposób efektywny kosztowo, stosując spójną politykę marketingową.

- Doświadczona kadra zarządzająca połączona z dogłębną znajomością rynków lokalnych

W skład naszej kadry zarządzającej wchodzi doświadczeni menedżerowie. Nasz Dyrektor Generalny jest z nią związany od momentu jej powstania w 1990 r., natomiast wielu kluczowych członków Kierownictwa pracuje dla nas od ponad ośmiu lat. Co więcej, działalność naszych podmiotów jest zarządzana przez zespoły złożone głównie z doświadczonych menedżerów lokalnych, co zapewnia dogłębną znajomość i zrozumienie różnych rynków, na których prowadzimy działalność. Kierownictwo jest zdania, że obecność na rynkach lokalnych stanowi naszą istotną przewagę konkurencyjną nad naszymi międzynarodowymi konkurentami.

- Osiągnięta skala działalności

Osiągając powtarzalne przychody przekraczające jeden miliard dolarów amerykańskich, prowadząc sprzedaż do około 75 krajów i posiadając infrastrukturę w 26 krajach, wierzymy, że staliśmy się solidnym i wiarygodnym partnerem dla czołowych międzynarodowych dostawców komponentów informatycznych, takich jak Intel, AMD, Seagate, Samsung, Microsoft, Hitachi, Dell i Toshiba, w większości regionów, w których prowadzimy działalność. Dzięki swojej wielkości i szerokiemu zasięgowi regionalnemu Grupa uzyskała status autoryzowanego dystrybutora największych dostawców międzynarodowych na skalę europejską, regionalną lub krajową, co pozwala jej korzystać z korzystnych warunków handlowych i zawierać umowy na dystrybucję produktów z wyższymi marżami zysku.

- Polityka ochrony cen i rotacji zapasów

Jako autoryzowany dystrybutor wielu czołowych międzynarodowych dostawców komponentów komputerowych, możemy korzystać z pewnych zapisów umownych zapewniających zabezpieczenie przed spadkiem cen oraz zasady postępowania w przypadku wolno rotujących zapasów. W szczególności, na mocy takich postanowień, możemy zwracać część zapasów dystrybutorom w wypadku gdy nastąpi spadek cen rynkowych lub dany towar stanie się przestarzały. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w części „*Główni dostawcy Grupy - Polityka ochrony cen i Polityka rotacji zapasów*”. Dla kontrastu, w niektórych krajach, w których działamy, wielu naszych głównych konkurentów dokonuje zakupów na wolnym rynku, narażając się na ryzyko zmian cen i posiadania przestarzałych zapasów.

- Kompleksowy dostawca dla producentów i integratorów sprzętu informatycznego

Prowadzimy dystrybucję szerokiej gamy komponentów komputerowych, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz gotowych produktów dostarczanych przez wielu czołowych dostawców międzynarodowych. W rezultacie działamy jako podmiot zapewniający kompleksowe rozwiązania dla producentów i integratorów w segmentach serwerów, komputerów przenośnych i komputerów stacjonarnych w krajach, w których prowadzimy działalność. Zdaniem Dyrektorów fakt ten daje nam istotną przewagę nad konkurentami o bardziej ograniczonym asortymencie.

**Działalność i struktura Grupy**

Poniższa tabela prezentuje naszą strukturę korporacyjną według stanu na 31 grudnia 2009 r.:

<b>Spółka</b>	<b>Metoda konsolidacji</b>
<b>ASBISC Enterprises PLC</b>	<b>Spółka holdingowa</b>
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
AS Asbis Baltic (Tallinn, Estonia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubai, Zjednoczone Emiraty Arabskie)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Europe B.V (Schiphol, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (former ISA Hardware Limited–Group) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ' Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Nordic AB (Jaelfaella, Szwecja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL CZ s.r.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o.) (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL d.o.o. (dawniej ISA Hardware d.o.o.) (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Hungary Commercial Limited Liability Co (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
S.C. EUROMALL 2008 S.R.L (dawniej ISA Hardware International S.R.L) (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRB d.o.o. (dawniej ISA Hardware d.o.o Beograd) (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M.Euro-Mall D.o.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o Slovenia) (Ljubljana, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Europe s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS NL.B.V. (Amsterdam, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istanbul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA "ASBIS LV" (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Megatrend d.o.o. (Sarajewo, Bośnia Hercegowina)	Pełna (80% własność)
PTUE IT-MAX (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Close Joint-Stock Company (dawniej CZAO ASBIS) (Mińsk, Białoruś)	Pełna (66.6% własność)
ASBIS IT S.R.L." (Rzym, Włochy)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Taiwan (Taipei City, Tajwan)	Pełna (100% spółka zależna)

Asbisc Enterprises Plc jest podmiotem dominującym Grupy. Nasze spółki zależne prowadzą różnorodną działalność związaną z dystrybucją komponentów i sprzętu komputerowego. W szczególności, nasze spółki zależne działające pod firmą ASBIS prowadzą dystrybucję komponentów, produktów gotowych i sprzętu komputerowego, w tym dystrybucję produktów wiodących producentów na świecie, takich jak: Intel, AMD, Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Hitachi, Dell, Acer, Lenovo, Toshiba i wielu innych znanych światowych dostawców. Nasze podmioty zależne działające pod firmą Prestigio i Canyon odpowiadają przede wszystkim za pozyskiwanie dostawców, kontrolę jakości, marketing oraz hurtową dystrybucję produktów pod naszymi markami własnymi (Canyon i Prestigio).

### Zmiany w strukturze Grupy

- 1) Sześć spółek zależnych zmieniło nazwy:
  - a. ISA Hardware s.r.o (Praga, Czechy) – zmieniła nazwę na EUROMALL CZ s.r.o.
  - b. ISA Hardware d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja) – zmieniła nazwę na EUROMALL d.o.o.
  - c. ISA Hardware s.r.o Słowenia - zmieniła nazwę na E.M.Euro-Mall D.o.o.
  - d. Canyon Technology Co Ltd (Tajwan) – zmieniła nazwę na ASBIS Taiwan
  - e. ISA HARWARE Limited-Group (Cypr) – zmieniła nazwę na E.M. Euro-Mall Ltd
  - f. ISA HARDWARE D.O.O. (Serbia) – zmieniła nazwę na Euro-Mall SRB d.o.o.
- 2) Dwie spółki zależne zostały utworzone lub nabyte:
  - a. Euro-Mall SRO (Słowacja) została utworzona
  - b. Canyon Technology Co Ltd (Tajwan) została nabyta
- 3) Trzy spółki zależne zostały zlikwidowane, rozwiązane lub zbyte:
  - a. Prestigio Limited (Moskwa, Rosja) została sprzedana w związku z faktem, iż na dzień transakcji nie prowadziła żadnej działalności
  - b. Canyon Technology Ltd (Hong Kong, Chiny) została dobrowolnie zlikwidowana w związku z faktem, iż nie prowadziła żadnej działalności
  - c. Warranty RU Limited (Rosja) została rozwiązana

### Działalność regionalna

Prowadzimy działalność jako kompleksowy dostawca w segmentach komputerów stacjonarnych, serwerów, komputerów przenośnych i oprogramowania. W opinii Kierownictwa, jesteśmy obecnie jedynym dystrybutorem komponentów komputerowych i dóbr gotowych pod A-klasowymi markami, który swoim zasięgiem obejmuje niemal całą Europę Wschodnią w ramach jednego łańcucha dostaw, obejmującego wysoce zintegrowane systemy sprzedaży i dystrybucji. Prowadzimy także działalność w republikach nadbałtyckich, na Bałkanach, w krajach byłego Związku Radzieckiego, w Zjednoczonych Emiratach Arabskich i krajach Bliskiego Wschodu, w Irlandii i w Holandii. W krajach o rozległym terytorium i słabiej rozwiniętej infrastrukturze, takich jak Rosja, Ukraina, Białoruś, Kazachstan, Egipt, Maroko, Algieria czy Tunezja, rozwinięliśmy i prowadzimy sprzedaż za pośrednictwem sieci lokalnych pośredników. Zajmują się oni dystrybucją produktów korzystając z usług przedsprzedażowych i posprzedażowych świadczonych przez nas. Wraz z rozwojem infrastruktury w tych krajach, Kierownictwo zamierza zrezygnować z modelu sprzedaży pośredniej na rzecz modelu sprzedaży bezpośredniej, poprzez uruchomienie lokalnych oddziałów. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w części „Kierunki dalszego rozwoju”.

Zapewniamy także, poprzez managerów sprzedaży odpowiedzialnych za poszczególne linie produktów, wsparcie techniczne w odniesieniu do wszystkich sprzedawanych przez nas nowych produktów. Personel sprzedażowy przechodzi wewnętrzne szkolenia. Powoływane są też zespoły zadaniowe, których członkowie posiadają dogłębną wiedzę na temat danej linii produktów. Dzięki posiadanemu przez nas statusowi autoryzowanego dystrybutora produktów nasi pracownicy odpowiedzialni za sprzedaż biorą

udział w szkoleniach przygotowywanych przez naszych dostawców takich, jak Intel, AMD, Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Hitachi i innych. Członkowie Rady Dyrektorów uważają, że opisany powyżej proces organizacyjny pozwala nam oferować swoim klientom wartość dodaną i wyróżnia nas wśród konkurencji.

Poniższa mapa przedstawia zakres geograficzny naszej działalności:



### Kluczowe rynki

Historycznie największa część przychodów Grupy pochodzi z regionu Europy Środkowo-Wschodniej i krajów byłego Związku Radzieckiego. Poniższa tabela przedstawia strukturę naszych przychodów w podziale na regiony w latach zakończonych 31 grudnia 2009, 2008, 2007 r.:

	Rok zakończony 31 grudnia		
	2009	2008 %	2007
Kraje byłego ZSRR	32,05	43,4	48,8
Europa Środkowa i Wschodnia	39,39	33,7	32,4
Bliski Wschód i Afryka	15,73	11,3	8,0
Europa Zachodnia	9,55	9,5	8,9
Pozostałe	3,28	2,1	1,9
<b>Przychody ogółem</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

## Produkty

Zajmujemy się sprzedażą i dystrybucją szerokiego asortymentu towarów, w tym komponentów komputerowych, laptopów, serwerów, modułów komputerów przenośnych i urządzeń peryferyjnych, na rzecz dystrybutorów zewnętrznych, dostawców OEM, sprzedawców detalicznych i internetowych oraz pośredników. Naszymi klientami są firmy działające głównie w Europie Środkowo-Wschodniej, krajach byłego Związku Radzieckiego, Afryce Północnej i Południowej oraz na Bliskim Wschodzie. W 2009 roku podpisaliśmy łącznie 25 nowych umów dystrybucyjnych.

Nasza działalność obejmuje dwa podstawowe obszary:

- sprzedaż i dystrybucję komponentów i modułów IT omówionych poniżej, które nabywamy od różnych dostawców, takich jak: Intel, AMD, Seagate i Western Digital,
- sprzedaż wielu produktów gotowych od światowych producentów (Dell, Toshiba, Lenovo, Acer) oraz oprogramowania (Microsoft i producenci oprogramowania antywirusowego),
- sprzedaż towarów pod markami własnymi Canyon i Prestigio (m.in.: urządzenia do przechowywania danych, urządzenia GPS, peryferia, akcesoria) w dużych ilościach i z satysfakcjonującym dla nas potencjałem generowania zysku, które wytwarzane są przez producentów ODM/OEM (*ang. Original Design Manufacturer/Original Equipment Manufacturer*) z dalekiego wschodu.

The products that are purchased from suppliers and distributed by us are divided into various categories, which consist of (i) central processing units, (ii) hard disk drives, (iii) memory modules, which includes random access memory and flash memory modules, (iv) mainboards and VGA cards, (v) software, (vi) peripherals, which are external or internal devices attached to a computer for added functionality such as a scanner or a printer, (vii) PC-mobile, which are mainly laptops, (viii) display products such as LCD TVs and monitors, (ix) optical and floppy drives, which include DVD drives, (x) desktop computers, (xi) servers and server blocks, (xii) accessories and multimedia, (xiii) networking products, and (xiv) other products, which include cameras, special customer orders and products purchased by our subsidiaries to service their customers.

W 2009 r. sprzedaliśmy między innymi ok. 3,75 mln procesorów, 2,99 mln dysków twardych oraz 2,52 mln modułów pamięci (zarówno modułów RAM jak i modułów pamięci *flash*) oraz 0,39 mln laptopów, zakupionych od wiodących producentów z branży lub sprzedawanych pod naszymi markami własnymi. Dla porównania, w 2008 r. sprzedaliśmy ok. 4,17 mln procesorów, 3,27 mln dysków twardych i 2,66 mln modułów pamięci i 0,36 mln laptopów.

Poniższa tabela przedstawia przychody ze sprzedaży poszczególnych kategorii produktów w 2009, 2008 i 2007 r.:

	Rok zakończony 31 grudnia		
	2009	2008	2007
		(USD)	
Procesory	281.583	396.972	402.843
Dyski twarde (HDD)	173.614	211.062	265.967
Oprogramowanie	82.453	183.305	157.381
Komputery przenośne (laptopy)	223.734	254.579	115.298
Płyty główne i karty graficzne	31.348	45.907	64.437
Komputery stacjonarne	45.930	52.139	35.788

Urządzenia peryferyjne	54.361	42.487	30.256
Monitory i telewizory	8.896	29.326	43.095
Moduły pamięci RAM	39.542	31.972	63.523
Akcesoria i multimedia	24.994	25.546	22.098
Serwery i komponenty serwerów	13.399	22.091	27.457
Napędy optyczne i stacje dyskiety	9.377	15.464	28.895
Moduły pamięci <i>flash</i>	1.863	8.588	12.360
Produkty sieciowe	9.157	6.835	7.666
Pozostałe	162.207	169.051	120.284
<b>Przychody ogółem</b>	<b>1.162.458</b>	<b>1.495.324</b>	<b>1.397.349</b>

### Marki własne: Prestigio i Canyon

Stworzyliśmy dwie marki własne – Canyon i Prestigio. Za pośrednictwem działu zaopatrzenia zlokalizowanego na Tajwanie a od niedawna w Chinach, wybieramy produkty lub asortyment produktów charakteryzujących się dużym potencjałem generowania zysku, oferowanych przez licznych producentów ODM/OEM działających w regionie Dalekiego Wschodu, zwłaszcza w Korei, na Tajwanie i w Chinach, i dokonuje zakupu znacznych ilości tych produktów w celu wykorzystania efektu skali. Następnie sprzedajemy produkty na obsługiwanych przez siebie rynkach pod markami własnymi i po cenach niższych od cen podobnych produktów oferowanych przez firmy konkurencyjne.

*Canyon.* Marka Canyon została wprowadzona na rynek w 2001 r. w celu dostawy płyt głównych i kart graficznych VGA na rynki Europy Wschodniej. Marka ewoluowała i obecnie odbiorcami sprzedawanych pod nią produktów są sieci detaliczne z elektroniką użytkową, urządzeniami peryferyjnymi i akcesoriami. Canyon dostarcza produkty takie, jak moduły pamięci RAM i *flash*, produkty sieciowe, zewnętrzne dyski twarde, odtwarzacze MP3 oraz głośniki. Marka Canyon postrzegana jest jako skierowana do młodszych klientów, którzy oczekują produktów wysokiej jakości za przystępną cenę. W celu promowania takiego wizerunku, Canyon wykorzystuje atrakcyjną kolorystykę i atrakcyjne opakowania.

*Prestigio* Marka Prestigio została wprowadzona na rynek pod koniec 2002 r. a jej celem było stanie się dostawcą najwyższej jakości produktów informatycznych. Pod marką Prestigio sprzedawane są urządzenia do przechowywania danych, urządzenia peryferyjne i akcesoria. Hasło reklamowe promujące markę Prestigio: „*The Art of High Tech*”, odzwierciedla pozycjonowanie sprzedawanych produktów jako wyrobów charakteryzujących się najwyższą jakością i zaawansowaniem projektowym.

Równolegle, obok marek Prestigio i Canyon, we wszystkich krajach, w których prowadzimy działalność, oferujemy produkty *white label*, aby umożliwić największym lokalnym odbiorcom możliwość tworzenia ich własnych marek produktów opartych na wyłącznych projektach.

W odróżnieniu od dystrybucji innych produktów, marki własne pozwalają nam osiągać wysokie, dwucyfrowe marże brutto. W związku z tym ich udział w naszym zysku jest znacznie wyższy niż w przychodach.

### Dostawcy i zamówienia

Na początku lat 90-tych, kiedy dostawcy komponentów komputerowych rozpoczęli ekspansję w regionie Europy Wschodniej i krajach byłego Związku Radzieckiego, zaczęliśmy umacniać swoją pozycję poprzez poszerzanie specjalistycznej wiedzy i budowanie infrastruktury na tych rynkach, a także poprzez rozwijanie współpracy strategicznej z czołowymi międzynarodowymi dostawcami komponentów komputerowych

## Główni dostawcy Grupy

Jesteśmy przekonani, że rozwijanie bliskich relacji z dostawcami jest jednym z czynników decydujących o powodzeniu prowadzonej przez nas działalności. Przez lata ASBIS angażował znaczne zasoby w celu budowania ze swoimi kluczowymi dostawcami dobrych relacji, opartych na wzajemnym zaufaniu. W tym celu staramy się przedstawiać swoim dostawcom pełny obraz swojej bieżącej sytuacji poprzez codzienne i cotygodniowe przekazywanie najważniejszych informacji dotyczących poziomu zapasów, czy wielkości zrealizowanej sprzedaży (w podziale na poszczególne kraje), co umożliwia dostawcom śledzenie zapotrzebowania klientów i poznanie specyfiki rynku, występujących na nim tendencji oraz jego dynamiki i adekwatne reagowanie na te czynniki.

Poniższa tabela przedstawia w ujęciu procentowym przychody generowane ze sprzedaży produktów dostarczanych przez naszych najważniejszych dostawców w 2009 i 2008 r.:

Kategoria produktu	Dostawcy	2009	2008
Procesory i płyty główne	INTEL, AMD	25,2%	28,0%
Dyski twarde (HDD)	Seagate, Hitachi, Western Digital, Samsung	14,2%	13,1%
Komputery mobilne	DELL, Toshiba, ACER, Lenovo,	19,0%	16,8%

W 2009 r. znaczną część naszych przychodów zrealizowano ze sprzedaży produktów jedenastu największych dostawców, jednakże uważamy, że nie jesteśmy uzależnieni od żadnego z naszych dostawców, ponieważ w każdej z kategorii mamy szeroką gamę marek.

Prowadząc działalność w charakterze niewyłącznego dystrybutora, jesteśmy co do zasady odpowiedzialni za promocję, marketing, reklamę i sprzedaż towaru, a także zapewnienie szkoleń i wsparcia posprzedażowego w odniesieniu do każdego produktu dostawcy na poszczególnych rynkach. Dostawcy posiadają wdrożone mechanizmy monitoringu, z których korzystają w celu zapewnienia realizacji minimalnych założonych wielkości sprzedaży; w ramach tych mechanizmów mamy obowiązek przekazywać dostawcom różne raporty, w tym tygodniowy raport o wielkości zapasów oraz miesięczny raport z poszczególnych punktów sprzedaży.

*Polityka ochrony cen.* W celu ograniczenia uzależnienia dystrybutorów od ryzyka zmian cen rynkowych, wielu z naszych dużych dostawców przewiduje w swoich standardowych warunkach umownych mechanizmy ochronne na wypadek spadków cen produktów, umożliwiające dystrybutorom takim jak my żądanie w uzgodnionym terminie zwrotu wartości towarów w drodze lub przechowywanych w magazynach. Umowy z mniejszymi dostawcami nie dają nam takiej możliwości, dlatego w ich wypadku jesteśmy bardziej narażeni na ryzyko zmian cen.

*Polityka rotacji zapasów.* Ryzyko, że składowane przez nas produkty staną się przestarzałe jest ograniczane dzięki oferowanym przez wielu dużych dostawców warunkom dotyczącym rotacji zapasów, natomiast umowy z mniejszymi dostawcami zasadniczo nie przewidują ochrony przed starzeniem się zapasów. W ramach polityki rotacji zapasów zasadniczo mamy prawo, w z góry określonym terminie, zwrócić dostawcy wolnorotujące zapasy w zamian za zwrot kosztów. W praktyce możemy zwrócić pewien procent posiadanych produktów natychmiast po zakończeniu każdego kwartału; wielkość możliwego zwrotu zależy zazwyczaj od wyników sprzedaży odnotowanych w poprzednim kwartale.

*Polityka zwrotu materiałów.* Z zastrzeżeniem szczegółowych zasad przyjmowania zwrotów obowiązujących u poszczególnych dostawców, w wypadku naszych głównych dostawców możemy zwracać materiały wadliwe. Otrzymujemy wtedy zwrot kosztów, nowe materiały lub materiały naprawione.



## **Polityka zaopatrzenia**

Posiadamy system centralnego zaopatrzenia poprzez naszą centralę w Limassol na Cyprze. Menadżerowie odpowiedzialni za poszczególne kraje przekazują informacje dotyczące spodziewanego oraz docelowego poziomu sprzedaży (w podziale na poszczególne produkty i poszczególnych dostawców) Kierownikom Linii Produktów, którzy następnie określają wielkość zapotrzebowania na produkty na najbliższe trzy tygodnie i przekazują te informacje Wiceprezesowi ds. Marketingu Produktów, który weryfikuje otrzymane dane i przy braku zastrzeżeń ustala wielkości łączne. Wiceprezes ds. Marketingu Produktów przedstawia następnie te informacje naszemu kierownictwu, które odbywa cotygodniowe posiedzenia w celu dokonania przeglądu i zatwierdzenia zgłoszonego zapotrzebowania na dostawy. Staramy się utrzymywać zapasy (wliczając towary w drodze) na poziomie wystarczającym do zapewnienia ciągłej sprzedaży przez trzy tygodnie w wypadku głównych produktów, oraz na trzy do pięciu tygodni w wypadku pozostałych produktów, dążąc do zapewnienia odpowiedniej podaży przy jednoczesnym ograniczeniu czasu przechowywania towarów w magazynach. Ponieważ posiadamy stabilną bazę dostawców, nie ma potrzeby wdrażania formalnych procedur akceptacji dostawców.

## **Sprzedaż i marketing**

Koncentrujemy nasze działania na rozbudowie skutecznej platformy sprzedaży elektronicznej, opracowywaniu motywujących zasad przyznawania prowizji, a także inwestowaniu w szkolenie naszych 470 menadżerów sprzedaży, w celu dokładnego zapoznania ich z naszą ofertą produktową tak, aby zwiększać satysfakcję klientów. Mamy również możliwość wykorzystania części środków marketingowych naszych głównych dostawców w celu zwiększenia sprzedaży oraz satysfakcji naszych klientów.

Nasz dział marketingu podzielony jest na dwa zespoły. Zespół marketingu produktowego opracowuje zasady ustalania cen, monitoruje dostawy produktów oraz kontaktuje się z dostawcami w sprawie szkoleń dla Kierowników Produktów. Zespół marketingu kanałowego odpowiedzialny jest za działania z zakresu *public relations*, ogólny marketing oraz zarządzanie treścią naszych stron internetowych, zarówno na poziomie centralnym, jak i na poziomie poszczególnych krajów.

Zespół specjalistów ds. marketingu obejmuje Centralną Grupę ds. Marketingu oraz Lokalnych Koordynatorów ds. Marketingu. Zarówno Centralna Grupa ds. Marketingu, jak i Lokalni Koordynatorzy ściśle współpracują z dostawcami, kierownikami produktu i zespołami ds. sprzedaży.

## **Dystrybucja**

Rozwijamy nasz model dystrybucji na małych rynkach wschodzących oraz w krajach o gorzej rozwiniętej infrastrukturze od ponad 10 lat. W działalności dystrybucyjnej najważniejszym naszym celem jest utrzymanie poziomu zapasów odpowiedniego dla zaspokojenia zapotrzebowania klientów w danym kraju, przy jednoczesnym utrzymaniu zapasów w magazynach regionalnych na poziomie wystarczającym na maksymalnie 10–14 dni dostaw do magazynów w poszczególnych krajach.

*Model dystrybucji.* Realizowany przez nas model dystrybucji oparty jest na systemie centralnych zakupów poprzez siedzibę naszą główną na Cyprze, która kontaktuje się bezpośrednio z dostawcami. Dostawcy uzupełniają zapasy swoich produktów w naszych magazynach co tydzień, a nawet kilka razy w tygodniu, po odebraniu od nas zamówienia. W większości wypadków towar przesyłany jest bezpośrednio do jednego z naszych trzech głównych centrów dystrybucyjnych, co pozwala nam na osiągnięcie znacznych oszczędności kosztowych. Jednostki lokalne działające w poszczególnych krajach składają zamówienia drogą elektroniczną, za pośrednictwem platformy IT4profit, i otrzymują zamówione towary bezpośrednio z jednego z trzech głównych centrów dystrybucyjnych. Produkty o niewielkich rozmiarach, wysokiej dynamice zmian cen oraz wysokiej wartości, takie jak moduły pamięci, dostarczane są do naszych lokalnych jednostek bezpośrednio z fabryk, gdzie są produkowane.

W krajach, gdzie infrastruktura nie jest optymalna, takich jak Rosja, Ukraina, Egipt, Kazachstan, a także kraje Bliskiego Wschodu i Afryki Północnej, działamy poprzez system autoryzowanych dystrybutorów (dealerów). Na tych rynkach działania z zakresu sprzedaży i marketingu prowadzone są przez nasze przedstawicielstwa. Sprzedajemy towary dystrybutorom bezpośrednio ze swojej siedziby na Cyprze i

przesyłamy je ze swoich regionalnych centrów dystrybucyjnych, przy czym oferujemy dystrybutorom różne programy lojalnościowe, zaprojektowane zgodnie ze specyfiką poszczególnych krajów.

*Centra dystrybucyjne.* Nasze trzy główne centra dystrybucyjne zlokalizowane są w Dubaju, w Pradze i w Shenzen.

W tabeli poniżej przedstawiono informacje dotyczące wielkości naszych trzech głównych centrów dystrybucyjnych oraz tytułu prawnego na podstawie którego są użytkowane:

<b>Lokalizacja</b>	<b>Pow. biurowa (m2)</b>	<b>Powierzchnia magazynowa (m2)</b>	<b>Pow. łączna (m2)</b>	<b>Własność/najem</b>
Praga	575	4.473	5.048	Najem
Dubai	550	6.475	7.025	Własność
Chiny- Shenzen	20	1319	1339	Najem

Dla zapewnienia przejrzystości działania magazynów oraz ich efektywności, połączyliśmy system gospodarki magazynowej („WMS”), działający na platformie J.D. Edwards, z systemem IT4Profit. Dzięki temu każde zamówienie złożone w systemie IT4 Profit przekazywane jest do odpowiedniego głównego centrum dystrybucyjnego, które przygotowuje je do wysyłki. System zarządzania magazynami w takiej formie funkcjonuje obecnie w magazynach w Pradze i Dubaju. Dyrektorzy są zdania, że połączenie systemu zarządzania magazynami z systemem IT4Profit niesie ze sobą liczne korzyści, a w szczególności umożliwia realizację dostaw w uzgodnionym terminie lub nawet przed terminem, zapewnia natychmiastową widoczność zmian poziomu zapasów, gwarantuje spójność ewidencji dotyczącej zarządzania zapasami, wpływa na obniżenie odpisów zapasów, a także pomaga uprościć planowanie wysyłek, uzupełnianie zapasów i operacje magazynowe.

*Działalność na poziomie poszczególnych krajów.* Prowadzimy działalność poprzez 33 biura w 26 krajach. Zamówienia klientów realizowane są głównie z zasobów biur lokalnych, przy czym jeżeli poziom zapasów utrzymywanych przez taką placówkę jest niewystarczający, dodatkowy towar sprowadza się z jednego z trzech głównych centrów dystrybucyjnych. Każde biuro lokalne posiada własny dział logistyki i jest odpowiedzialne za bezpośrednie dostawy do swoich klientów. Nasza centrala monitoruje oraz ocenia wyniki działalności wszystkich poszczególnych lokalnych centrów logistycznych, wykorzystując w tym celu szereg kluczowych wskaźników efektywności działania, takich jak czas transportu dostaw przychodzących, realizacja zamówienia (pobranie, zapakowanie i wysłanie towaru, a także procent zamówień, które docierają do klienta w ustalonym terminie), terminowość dostaw, transport, koszt na kilogram wysłanego towaru oraz liczba przeprowadzonych pełnych operacji realizacji dostaw.

*System zarządzania transportem.* Celem działania naszego system zarządzania transportem jest udostępnianie informacji o kosztach i harmonogramie dostaw, umożliwienie śledzenia realizacji zamówień, a także zautomatyzowane wystawianie faktur dla naszych bezpośrednich klientów. Z powodzeniem korzystamy z systemu GPS u wielu operatorów świadczących dla nas usługi transportowe w Europie Środkowo-Wschodniej, co umożliwia przekazywanie klientom niezwykle dokładnych informacji o spodziewanym czasie przybycia dostawy.

#### *Zarządzanie działalnością dystrybucyjną - "Asbis on IT4Profit"*

Dyrektorzy są przekonani, że efektywny system logistyczno-dystrybucyjny jest jednym z głównych czynników, które przyczyniają się do naszego sukcesu w branży dystrybucyjnej. Wszystkie centra logistyczne działające w poszczególnych krajach dążą do stałej poprawy osiąganych wyników, posługując się przy ich pomiarze kluczowymi wskaźnikami efektywności działania (*key performance indicators*). IT4Profit to oprogramowanie służące do elektronicznego zarządzania łańcuchem dostaw. Zostało opracowane przez nas i jest stale udoskonalane. Korzystamy z IT4Profit w celu efektywnego zarządzania przepływem towarów w ramach swojej sieci dystrybucyjnej. System umożliwia współpracę oraz wymianę informacji z głównymi dostawcami, centrami dystrybucyjnymi, spółkami zależnymi oraz klientami. Lokalne spółki zależne składają swoje zamówienia za pośrednictwem naszego elektronicznego serwisu

handlowego pod adresem [www.IT4profit.com](http://www.IT4profit.com) i otrzymują zamówiony towar bezpośrednio z jednego z trzech głównych centrów dystrybucyjnych. Ponadto pracownicy działów logistyki spółek lokalnych korzystają z systemu w celu kompletacji, zapakowania i wysłania każdego zamówienia złożonego drogą elektroniczną w wyznaczonym czasie. 28 stycznia 2009 r., Spółka podpisała z E-Vision Ltd umowę, na podstawie której nabyła pełną własność, wszelkie prawa, tytuły i interesy w i do oprogramowania komputerowego znanego pod wspólną nazwą platformy IT4PROFIT. Oprogramowanie IT4Profit realizuje następujące funkcje:

- wymiana danych pomiędzy Spółką i jej dostawcami;
- e-sklepy dla naszych klientów w formule B2B i B2C (z możliwością administracji front office i back office);
- zarządzanie łańcuchem dostaw w trybie *online*;
- tworzenie statystyk dotyczących cen produktów i zarządzania zawartością produktu; a także
- raportowanie operacyjne oraz system zarządzania zrównoważonymi kartami wyników.

Ponadto należy zaznaczyć, że oprogramowanie IT4Profit jest systemem, który może być rozbudowywany w miarę rozwoju naszej działalności, poprzez dodawanie dodatkowych modułów i funkcjonalności. Produktywność systemu IT4Profit jest mierzona liczbą zrealizowanych w ciągu godziny operacji w ramach poszczególnych zamówień (operacja jest definiowana jako zmiana statusu zamówienia). Przy 150.000 transakcjach na godzinę system staje się wolniejszy. Do monitorowania produktywności systemu IT4Profit stosujemy program Webserver Stress Test Tool Enterprise, służący do przeprowadzania testów obciążeniowych serwerów sieciowych oraz wprowadzanie danych w czasie rzeczywistym. Obecnie system pracuje przy maksymalnym dziennym obciążeniu na poziomie 27.000 transakcji na godzinę.

### ***Usuwanie skutków awarii***

Opracowaliśmy biznes plan dla całej organizacji, którego częścią jest plan awaryjny umożliwiający odtworzenie wszystkich najważniejszych procesów z biur na całym świecie. Plan ten będzie nadal udoskonalany. Korzystamy z serwerów wykorzystujących sprzęt firm Intel i IBM. W wypadku awarii systemów istnieje możliwość uruchomienia w ciągu 24 godzin zapasowych serwerów znajdujących się w wielu lokalizacjach, gdzie prowadzimy działalność. Poza tworzeniem każdego dnia kopii zapasowych, które są przechowywane na Cyprze, współpracujemy również z zewnętrzną firmą UUNET w zakresie przechowywania codziennych kopii zapasowych na zewnętrznym serwerze w Amsterdamie. W wypadku wystąpienia awarii systemów, do obowiązków UUNET należy odtworzenie aplikacji i odzyskanie danych, dzięki czemu będziemy w stanie nieprzerwanie prowadzić działalność za pośrednictwem urządzeń elektronicznych i świadczyć usługi na rzecz swoich klientów. Wszystkie nasze oddziały stosują jednolite procedury sporządzania kopii zapasowych. Każdego tygodnia we wszystkich oddziałach tworzona jest pełna kopia zapasowa, która jest następnie przenoszona do zewnętrznej lokalizacji. Każdego dnia tworzone są również różnicowe kopie zapasowe, które można w łatwy sposób wykorzystać do odzyskania danych.

### ***Klienci***

W roku zakończonym 31 grudnia 2009 r. obsłużyliśmy ponad 30 tysięcy klientów w około 75 krajach, podobnie jak w roku zakończonym 31 grudnia 2008 r. Uważamy to za sukces, biorąc pod uwagę znaczny spadek przychodów. Ponieważ nasz największy pojedynczy odbiorca odpowiada jedynie za 2% naszych przychodów, nie jesteśmy uzależnieni od pojedynczego klienta. Około 55% naszej sprzedaży realizowanej jest on-line, w oparciu o opisaną powyżej platformę IT4Profit. Udało nam się zdobyć pozycję preferowanego dostawcy dla większości dużych producentów OEM i sprzedawców typu VAR (*Value-Added Resellers*), a także mniejszych integratorów systemów. We wszystkich krajach, w których prowadzimy działalność, klienci na wszystkich etapach łańcucha dostaw mogą dokonywać zakupów w trybie *on-line* w sklepach Asbis B2B poprzez system IT4Profit.

## Przegląd rynku i konkurencji

### Rynek europejski

Branża informatyczna obejmuje trzy segmenty: sprzęt komputerowy, oprogramowanie oraz usługi informatyczne. Kluczową rolę odgrywa dystrybucja, zwłaszcza w odniesieniu do sprzętu i oprogramowania, dzięki której producenci zyskują łatwiejszy dostęp do użytkowników końcowych, poszerzają rynki zbytu dla swoich produktów, a także mogą oferować usługi o wartości dodanej. Dystrybutorzy mogą z kolei zaoferować swoim klientom wsparcie logistyczne, system zarządzania zamówieniami, a także usługi dostawcze, np. typu „dostawa na czas” (*ang. just in time*).

Rynek dystrybucji sprzętu informatycznego w Europie uległ znacznym przeobrażeniom na przestrzeni ostatnich dziesięcioleci. Dzięki postępowi technologii i rozwojowi konkurencyjnych modeli biznesowych sprzedawcy działający w sektorze IT zyskali całe spektrum możliwości dystrybucji swoich produktów. Podczas gdy jeden z wiodących światowych producentów sprzętu komputerowego, Dell Inc., opracował funkcjonujący z powodzeniem system sprzedaży bezpośredniej na dojrzałych rynkach USA oraz Europy zachodniej, pozostałym graczom w branży nie udało się wprowadzić w życie podobnego modelu. Po ponownej analizie strategii dystrybucji, większość producentów sprzętu komputerowego zacieśniła współpracę z dystrybutorami. Opisana sytuacja dotyczy w szczególności rynku europejskiego, w wypadku którego różnorodność praktyk handlowych stosowanych w poszczególnych krajach, oraz różnice kulturowe i językowe utrudniają wprowadzanie efektywnych modeli dystrybucji sprzętu bez silnej obecności na rynkach lokalnych. Na rynkach krajów Europy Środkowo-Wschodniej oraz krajów byłego ZSRR istnieją dodatkowe utrudnienia w dystrybucji sprzętu, oprogramowania i usług IT nieobecne w Europie Zachodniej, jak brak wspólnej waluty, różny stopień zaawansowania rozwoju gospodarczego, regulacje prawne dotyczące importu, a także okresowe zakłócenia stabilności politycznej i gospodarczej.

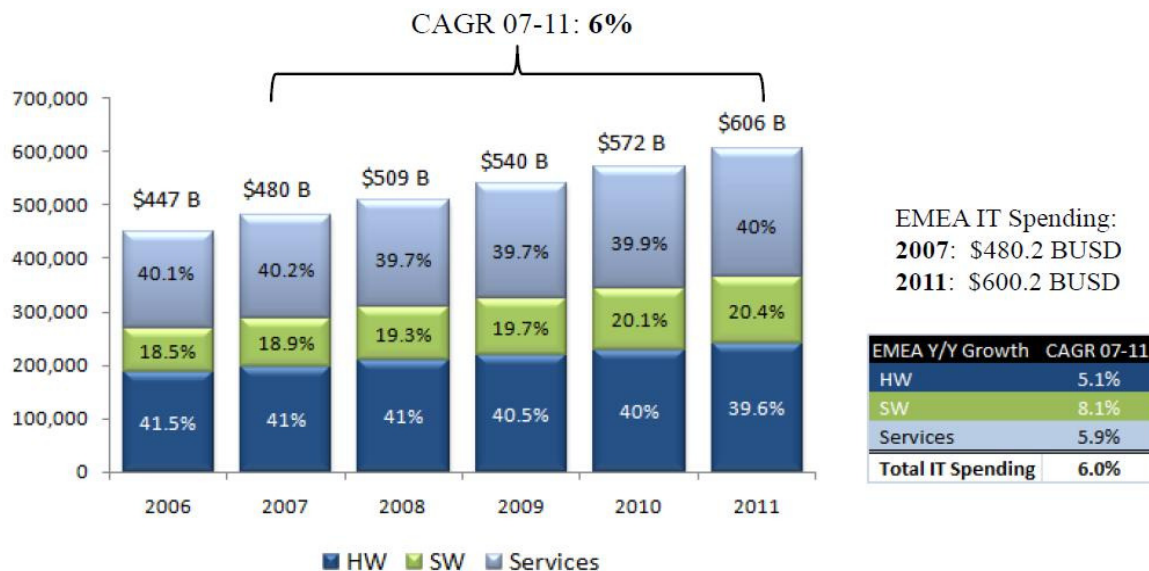
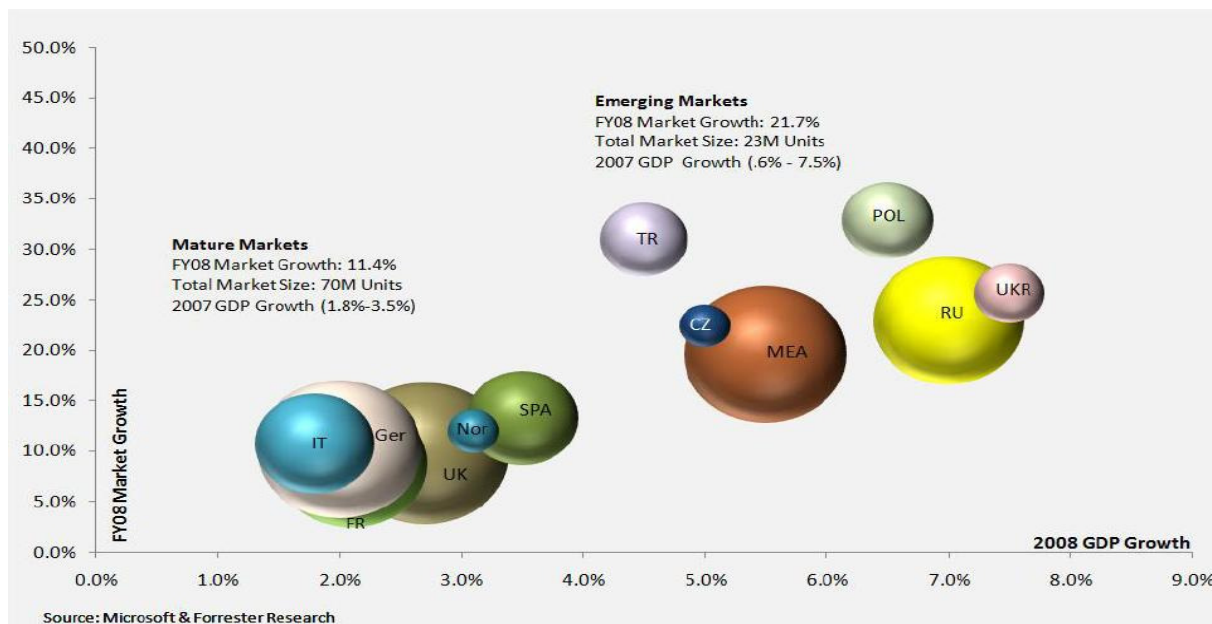
Europejski rynek dystrybucji komponentów IT opiera się na strukturze trzypoziomowej, która obejmuje: ogólnoeuropejskich, regionalnych i lokalnych dystrybutorów, którzy zaopatrują się bezpośrednio u producentów i sprzedają produkty głównie dostawcom OEM, sprzedawcom typu VAR, pośrednikom i lokalnym dystrybutorom, a także sprzedawcom detalicznym oraz internetowym, którzy z kolei sprzedają produkty użytkownikom końcowym. W przeszłości, europejscy dostawcy OEM korzystali z usług firm dystrybucyjnych w celu sprzedaży produktów IT na rzecz klientów z sektora MŚP, gdyż sektor ten jest dla nich zbyt mały, aby angażować się w działania sprzedażowe i nie posiada wystarczającej siły nabywczej, aby dokonywać zakupów bezpośrednio od dużych sprzedawców. Jednocześnie, czołowi producenci komponentów IT nie chcą, aby dystrybucją ich produktów (lub ich wykorzystywaniem w produkcji) zajmowali się wyłącznie międzynarodowi dostawcy OEM i dystrybutorzy globalni, gdyż zmniejszyłoby to siłę przetargową producentów. Zamiast tego, producenci korzystają ze sprzedaży bezpośredniej do firm OEM oraz z usług dystrybutorów międzynarodowych i lokalnych. Jako pan-regionalny dystrybutor komponentów IT, modułów funkcjonalnych i urządzeń peryferyjnych, a także jako znaczący sprzedawca sprzętu komputerowego pod markami własnymi oraz powiązanego oprogramowania komputerowego, działający głównie na terenie dynamicznie rozwijających się rynków Europy Środkowo-Wschodniej, krajów byłego Związku Radzieckiego, Afryki oraz Bliskiego Wschodu, ASBIS umiejętnie wykorzystuje omówioną powyżej specyfikę branży komputerowej.

### Kierunki rozwoju branży

Obserwowany światowy kryzys finansowy ograniczył popyt i sprzedaż w całej branży IT począwszy od drugiej połowy 2008 roku. Ta sytuacja trwała nadal w I kwartale 2009 roku, jednak począwszy od III kwartału 2009 roku na poszczególnych rynkach zaczęły pojawiać się sygnały ożywienia. Perspektywy wzrostu sektora dystrybucji IT zależą od ogólnych wydatków na IT, które są wysoko skorelowane ze wzrostem PKB, poziomem nasycenia poszczególnych rynków, np. Własnością komputerów PC oraz użyciem internetu i technologii broadband. Biorąc pod uwagę szeroką obecność geograficzną Spółki na rynkach, na których penetracja IT jest niższa niż w Europie Zachodniej oraz obserwując trendy wzrostu sprzedaży począwszy od III kwartału 2009, kierownictwo spółki ma wszelkie podstawy by wierzyć, że w 2010 roku rynek znów urośnie. Ze względu na wiele czynników wpływających aktualnie na ten biznes, trudno jest oszacować prędkość tego wzrostu na ogólnym poziomie rynku IT. Aczkolwiek ze względu na

ulepszone portfolio produktowe i szeroką obecność geograficzną kierownictwo Spółki wierzy, że w 2010 roku Spółka będzie w stanie zwiększyć swoje przychody o przynajmniej 10% rok do roku.

Poniższe wykresy przedstawiają potencjał wzrostu rynków działalności Grupy. Niemniej jednak należy podkreślić, że poniższe wykresy i dane zostały wygenerowane przed pojawieniem się globalnego kryzysu ekonomicznego, który poważnie wpłynął na wszystkie rynki naszej działalności. W związku z tym wszystkie poniższe wykresy powinny być czytane w połączeniu z najświeższymi dostępnymi badaniami, biorącymi pod uwagę zmiany otoczenia biznesowego na świecie.



Ocenia się, że pomimo światowego kryzysu finansowego, w nadchodzących latach tendencje kształtowania się wydatków na produkty IT w Europie Środkowo-Wschodniej i w krajach byłego Związku Radzieckiego, będących kluczowymi rynkami dla działalności Grupy, pozostaną korzystne dla branży dystrybucyjnej. Kraje te pozostają w tyle za Stanami Zjednoczonymi i Europą Zachodnią pod względem wydatków na technologie informatyczne. Równocześnie, globalizacja i procesy prywatyzacyjne wymuszają coraz większe zapotrzebowanie na infrastrukturę informatyczną, zwiększającą

konkurencyjność działania. Według danych firmy Gartner, klienci końcowi z krajów CEE wydają na informatykę 3 do 5 razy mniej niż klienci końcowi z krajów Europy Zachodniej. W celu zapewnienia sobie konkurencyjnej pozycji w świecie kraje te zmuszone będą do zwiększenia wydatków na technologie informatyczne, co zapewnia dużą możliwość wzrostu wartości rynku w krajach, gdzie działa Grupa.

## Konkurencja

Rynek dystrybucji produktów informatycznych w krajach Europy Środkowo-Wschodniej i byłego Związku Radzieckiego jest rozproszony. Każdy z najważniejszych graczy międzynarodowych, którzy zdominowali rynek w Stanach Zjednoczonych i Europie Zachodniej (takich jak Ingram Micro, Tech Data, Actebis czy Bell Micro) jest obecny w kilku krajach regionu. Duża liczba dystrybutorów lokalnych działa głównie w jednym kraju, a jedynie kilku w więcej niż jednym. Lokalni dystrybutorzy posiadają największy udział w rynku w każdym kraju.

Zdaniem Dyrektorów, jesteśmy jednym z największych dystrybutorów IT w Europie Środkowo-Wschodniej, z siecią dystrybucji obejmującą większość krajów w Europie Wschodniej, oraz jednym z trzech największych dystrybutorów w regionie Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki w komponentach IT, takich jak dyski twarde i procesory. Ponieważ żaden inny dystrybutor nie posiada panregionalnej obecności takiej jak ASBIS, wierzymy, że jesteśmy bezpieczni dzięki kształtowi naszej działalności i posiadanej infrastrukturze.

Mimo konsolidacji rynku, która nastąpiła na przestrzeni ostatnich kilku lat, kluczowym międzynarodowym dystrybutorom, takim jak Ingram Micro Europe (posiadającym dedykowane zespoły sprzedaży komponentów), Tech Data i Actebis nie udało się osiągnąć silnej lokalnej pozycji w krajach Europy Środkowo-Wschodniej i byłego Związku Radzieckiego. Firmy te prowadzą sprzedaż w tych krajach w oparciu o zespoły sprzedażowe. Mimo że stanowią one dla nas mocną konkurencję w przypadku obsługi większych klientów (np. lokalnych oddziałów dostawców OEM), Dyrektorzy oceniają, że nie mają one większego znaczenia na niższych poziomach dystrybucyjnych ze względu na brak możliwości obsługi dużej liczby klientów na rozległym geograficznie obszarze.

Konkurujemy z dystrybutorami lokalnymi, jednak w ocenie Dyrektorów żaden z nich nie posiada porównywalnego zasięgu geograficznego ani asortymentu zróżnicowanego w takim stopniu, jak my. Zdaniem Dyrektorów, nie posiadamy jednego głównego konkurenta, a jedynie szereg różnych spółek konkurencyjnych różniący się w zależności od kraju. Naszymi kluczowymi konkurentami są:

- a) Elko (z siedzibą w Rydze) – w krajach nadbałtyckich, w Rosji i na Ukrainie;
- b) Kwarzar Micro – w krajach byłego Związku Radzieckiego;
- c) AB, ABC Data i Action – w Polsce;
- d) AT Computers i ED System-BGS Levi – w Czechach i na Słowacji; oraz
- e) CT Group i MSAN – na Bałkanach i w regionie Adriatyku.

Jako że na rynku obserwuje się pewien poziom konsolidacji i trend ten może się utrzymać, ze względu na światowy kryzys finansowy i ograniczone możliwości finansowania swojej działalności przez mniejszych dystrybutorów, ASBIS jest gotów by skorzystać ze każdej pojawiającej się możliwości. Wraz z pogłębianiem się światowego kryzysu finansowego spodziewana jest dalsza konsolidacja w najbliższych latach. Wielu małych konkurentów może być zmuszonych do poszukiwania aliansów z większymi i stabilniejszymi dystrybutorami na rynku. Dyrektorzy wierzą, że może to stworzyć możliwości, z których ASBIS będzie korzystał.

## ***Kierunki dalszego rozwoju***

Nasza strategia zakłada rozwój działalności i zwiększenie rentowności, głównie poprzez poprawę efektywności operacyjnej w zakresie dystrybucji komponentów komputerowych we wszystkich regionach naszej działalności, przez rozwój naszego portfolio produktowego oraz zwiększanie sprzedaży produktów sprzedawanych pod markami własnymi. Planujemy osiągnąć te cele poprzez:

- a) Zwiększanie sprzedaży udziału rynkowego w poszczególnych krajach byłego ZSRR, Europy Środkowo-Wschodniej, Bliskiego Wschodu i Afryki ("EMEA") wykorzystując słabość konkurencji;
  - b) Zmniejszanie zależności od segmentu tradycyjnych komponentów IT przez dodawanie do portfolio produktowego większej ilości produktów gotowych (np. laptopów);
  - c) Rozwój sprzedaży oprogramowania;
  - d) Rozwój segmentu produktów sprzedawanych pod markami własnymi;
  - e) Zwiększanie efektywności operacyjnej oraz automatyzacja procesów, w tym wykorzystania elektronicznych kanałów sprzedaży;
  - f) Zmniejszanie ekspozycji na zmiany kursów walut poprzez wykorzystanie hedgingu jako narzędzia w codziennej działalności
- **Zwiększanie sprzedaży i udziału rynkowego w regionie EMEA przy wykorzystaniu słabości konkurencji**

Obserwowany światowy kryzys finansowy doprowadził niektórych naszych konkurentów do bankructwa lub decyzji o wycofaniu się z poszczególnych rynków. Dodatkowo podpisaliśmy istotną liczbę umów w z dostawcami na wiele krajów, w tym: Słowację, Ukrainę i kraje Bliskiego Wschodu. Skutkowało to zwiększeniem udziału rynkowego i sprzedaży pomimo faktu, iż rynek był istotnie mniejszy niż rok wcześniej.

Zgodnie z danymi potwierdzanymi przez niezależne raporty rynkowe tworzone przez firmę Gartner, penetracja komputerami rynków na których działamy jest wciąż znacznie niższa niż w bardziej rozwiniętych krajach Europy Zachodniej. W związku z faktem, że sytuacja w otoczeniu poprawia się, popyt na sprzęt komputerowy na tych rynkach rośnie co da impuls wzrostowy przychodom Grupy.

- **Zmniejszanie zależności od segmentu tradycyjnych komponentów IT przez dodawanie do portfolio produktowego większej ilości produktów gotowych (np. laptopy)**

Segment tradycyjnych komponentów IT charakteryzują duże wolumeny i niskie marże brutto. W związku z tym Spółka kontynuuje wysiłki w celu przebudowy portfolio produktowego przez dodawanie większej ilości produktów gotowych, przede wszystkim laptopów, w celu skorzystania z ich rosnącej sprzedaży i wyższych marż. Opłaciło się to w wielu krajach w 2009 roku, nawet pomimo światowego kryzysu finansowego. Spółka oczekuje kontynuacji tej polityki, w celu zwiększania swoich ogólnych marż brutto w przyszłości.

- **Rozwój sprzedaży oprogramowania**

Wykorzystując szeroką bazę klientów na oferowany sprzęt komputerowy, Spółka planuje dostarczać im produkty komplementarne, takie jak oprogramowanie, które może być sprzedawane łącznie ze sprzętem, a które charakteryzuje się wyższymi marżami brutto oraz oczywiście niższymi kosztami zapasów i magazynowania. W tym przypadku zamierzamy stać się dostawcą kompleksowych rozwiązań typu one-stop-shop zarówno w zakresie sprzętu jak i oprogramowania, z głównym celem podwyższenia naszych marż brutto.

- **Rozwój segmentu produktów sprzedawanych pod markami własnymi**

Linie produktów oferowanych przez nas pod markami własnymi – Canyon i Prestigio – wytwarzane są przez czołowych producentów tzw. OEM (*ang. Original Equipment Manufacturer*), działających w krajach Dalekiego Wschodu (tj. w Korei, Tajwanie i Chinach), często w oparciu o projekty opracowywane przez nas, których wybiera się na podstawie kryteriów jakości i możliwości osiągnięcia wysokiej marży zysku na rynkach, na których prowadzimy działalność. Produkty oferowane i sprzedawane przez nas pod własnymi markami skutecznie konkurują z wyrobami sygnowanymi markami międzynarodowymi, posiadającymi porównywalną jakość. W naszej opinii, rosnący udział sprzedaży produktów pod markami własnymi w przychodach ogółem będzie pozytywnie wpływać na naszą rentowność, gdyż produkty własne pozwalają na osiąganie wyższych marż zysku w porównaniu z produktami międzynarodowych dostawców dystrybuowanymi przez nas. W związku z powyższym, planujemy dalsze poszerzanie asortymentu produktów sprzedawanych pod markami własnymi oraz wzmocnienie ich promocji na rynkach naszej działalności.

- **Zwiększanie efektywności operacyjnej oraz automatyzacji procesów, w tym wykorzystania elektronicznych kanałów sprzedaży**

Kontynuujemy działania zmierzające do poprawy sprawności operacyjnej i dalszego zwiększania automatyzacji procesów w celu redukcji kosztów operacyjnych i osiągnięcia wyższych marż zysku. Działania te polegają głównie na udoskonalaniu własnego elektronicznego systemu zarządzania łańcuchem dostaw pomiędzy producentem a użytkownikiem końcowym (*ang. end-to-end supply chain*), działającego na platformie IT4Profit. W ramach tego zautomatyzowanego systemu realizowanych jest wiele działań prowadzonych przez nas, od procesów związanych z zakupem produktów od kluczowych dostawców, poprzez transakcje w ramach Grupy, przetwarzanie zamówień i wymianę danych handlowych z klientami, po zautomatyzowane połączenie firma-klient (*ang. business-to-customer*) ze sklepami internetowymi należącymi do sprzedawców. Ponad 50% przychodów osiągniętych przez nas w 2009 r. pochodziła z transakcji zawieranych z klientami drogą elektroniczną, i zamierzamy nadal zwiększać ten udział.

- **Zmniejszanie ekspozycji na zmiany kursów walut poprzez wykorzystanie hedgingu jako narzędzia w codziennej działalności**

Największy negatywny wpływ na przychody i rentowność spółki w 2009 roku miały gwałtowne wahania wartości walut. Pomimo, iż Spółka była w stanie ograniczyć ryzyko walutowe dzięki ulepszonej polityce hedgingowej, kluczowym czynnikiem sukcesu jest dalszy monitoring sytuacji. Działania zmierzające do ograniczenia ryzyka walutowego obejmują:

- a) rozpoczęcie wystawiania faktur niektórym klientom w krajach ze słabnącymi walutami w dolarach amerykańskich lub ich ekwiwalencie
- b) zabezpieczanie bilansów spółek zależnych poprzez konwersję ich aktywów i zobowiązań w walutach lokalnych
- c) pokrywanie niektórych niezabezpieczonych pozycji spółek zależnych forwardami (*ang. forward contracts*).

## **Nieruchomości i inne środki trwałe**

Poniższa tabela przedstawia główne nieruchomości będące w naszym posiadaniu:

Nazwa spółki zależnej	Kraj	Powierzchnia (m <sup>2</sup> )			Ogółem
		Działka	Powierzchnia biurowa	Powierzchnia magazynowa	
ASBISc Enterprises Plc	Cypr	--	1.080	--	1.080
Asbis CZ, spol.s.r.o.	Czechy	5.000	232	1.300	1.532
Asbis Ukraine Limited	Ukraina	--	532	2.368	2.990



ZAO Automatic Systems of Business Control-Minsk	Białoruś	--	1.047	--	1.047
Asbis SK sp.l. sr.o.	Słowacja	9.128	1.206	2.875	4.081
Asbis Middle East FZE	Zjednoczone Emiraty Arabskie	6.500	930	4.307	5.237
IT-MAX	Białoruś	-	621	919	1.540

Pozostałe nieruchomości są dzierżawione.

Informacje dotyczące posiadanych przez nas nieruchomości oraz dotyczące ich zastawy hipoteczne są zawarte w rocznym skonsolidowanym zbadanym Sprawozdaniu Finansowym będącym częścią niniejszego raportu. Oprócz powyższych nieruchomości nie posiadamy żadnych innych znaczących aktywów trwałych.

### **Własność intelektualna**

Zarejestrowaliśmy następujące znaki towarowe:

- a) "ASBIS", w wersji niebiesko-białej i wielobarwnej, także jako "ASBIS ISP";
- b) "CANYON";
- c) "PRESTIGIO";
- d) „Euromall”; oraz
- e) „PrestigioPlaza.com”

Znaki te zostały zarejestrowane i podlegają ochronie w krajach, w których prowadzimy działalność, w zakresie i na zasadach określonych w przepisach na podstawie których dokonano ich rejestracji. Co do zasady, znaki te podlegają 10-cio letnim okresom ochronnym, które upływają (w zależności od znaku i kraju którego dotyczy ochrona) w latach 2010 - 2014, przy czym możliwe będzie także wystąpienie przez nas o wydłużenie tych okresów ochronnych po upływie obecnych rejestracji. Ponadto zarejestrowaliśmy pewną liczbę nazw domen internetowych dla znaków handlowych ASBIS, ISA Hardware, Canyon i Prestigio.

### **Ubezpieczenia**

Posiadamy dwa rodzaje ubezpieczeń: ubezpieczenie produktów i ubezpieczenie kredytu.

**Ubezpieczenie produktów.** Posiadamy polisę dotyczącą ubezpieczenia produktów wystawioną przez M.N. Leons B.V. Przejmujemy na siebie ryzyko produktów otrzymywanych od dostawców dopiero z chwilą przeniesienia tytułu prawnego do tych produktów, tj. od momentu fizycznego przyjęcia produktów przez nas. Zgodnie z warunkami posiadanej polisy ubezpieczenia produktów, obejmującej okres 24 miesięcy kończący się 31 grudnia 2011 r. i podlegającej automatycznemu przedłużeniu, jeżeli żadna ze stron jej nie wypowiedzi, produkty należące do nas są ubezpieczone do maksymalnej kwoty 4.000 USD w wypadku każdej pojedynczej dostawy komputerów, monitorów i akcesoriów transportowanych z kraju do kraju lub z magazynu do magazynu. Z reguły wartość pojedynczej dostawy do poszczególnych magazynów kształtuje się na następującym poziomie: 120 USD w Czechach i 140 USD na Bliskim Wschodzie.

Ponadto, towary znajdujące się na składzie w poszczególnych centrach dystrybucyjnych objęte są ubezpieczeniem w następujących wysokościach:

- Czechy: 20.000 USD
- Bliski Wschód: 15.000 USD

Wymienione sumy odpowiadają standardowej wartości zapasów w poszczególnych magazynach.

**Ubezpieczenie kredytu.** Posiadamy dwie główne polisy ubezpieczenia kredytu, wystawione przez Atradius Credit Insurance N.V. oraz Euler Hermes Kreditversicherungs AG („Euler Hermes”) zmniejszające nasze ryzyko związane z możliwością nieodzyskania należności. Obaj ubezpieczyciele zgodzili się udzielić nam zabezpieczenia na wypadek strat wynikających z należności nieściągalnych powstałych w wyniku dostawy towarów lub świadczenia usług w okresie obowiązywania polisy, wynoszącym dwanaście miesięcy, z możliwością corocznego przedłużenia. W 2009 roku Grupa objęła ubezpieczeniem ponad 50% swoich przychodów.

Pierwsza polisa ubezpieczeniowa, wydana przez Atradius Credit Insurance N.V. została podpisana w kwietniu 2008 r. i obejmuje Asbisc Enterprises PLC, Spółkę, ASBIS Middle East FZE, ASBIS Limited (Irlandia), ASBIS d.o.o (Słowenia), Asbis NL B.V. (Holandia), Asbis Europe B.V. (Holandia), Asbis Turkey, Asbis IT Srl (Włochy), Asbis CR d.o.o. (Chorwacja), Asbis Doo (Serbia), Asbis OOO (Rosja), ASBIS Polska Sp. z o.o. oraz ASBIS Hungary. Każdy nabywca, przede wszystkim duzi klienci, posiadający zatwierdzony limit kredytowy, jest objęty ochroną ubezpieczeniową w wysokości 85%. Atradius oferuje nam również uznaniową linię kredytową do 85 USD.

Druga polisa ubezpieczeniowa, z Euler Hermes Kreditversicherungs AG ("Euler Hermes"), obowiązująca od maja 2003 r., uważana jest przez kierownictwo za kluczowy punkt w zakresie ubezpieczenia kredytu. Jeden z naszych podstawowych dostawców, we współpracy z Euler Hermes, zaoferował nam Program Ubezpieczenia Kredytu („CIP”). Byliśmy wówczas w Europie Środkowo-Wschodniej jedynym dystrybutorem uczestniczącym w tego rodzaju programie zainicjowanym przez dostawcę. Ten elastyczny i dostosowany do indywidualnych potrzeb program zapewnił nam przewagę konkurencyjną nad innymi dystrybutorami w zakresie ubezpieczenia kredytu małych klientów.

Polisa została wystawiona na Spółkę, a ochrona ubezpieczeniowa z jej tytułu obejmuje ASBIS CZ, spol s.r.o., ASBIS CR d.o.o., ASBIS Hungary Limited, ASBIS Vilnius UAB, ASBIS PL Sp. z o.o., ASBIS SK spol s.r.o. (Słowacja) oraz ASBIS d.o.o. (Słowenia), ASBIS Bulgaria Limited, ASBIS Romania S.R.L., ASBIS Baltic, ASBIS LV SIA (Łotwa), a także określonych klientów w Algierii, Tunezji i Maroku. Zgodnie z warunkami polisy możemy elastycznie przyznawać, jedynie na rzecz kwalifikowanych klientów uznaniowe limity kredytowe w wysokości do 75 USD. Niniejsza umowa została odnowiona i obowiązuje do stycznia 2011 r.

### **PUNKT 3. OMÓWIENIE WYNIKÓW OPERACYJNYCH I FINANSOWYCH ORAZ PERSPEKTYW ROZWOJU**

Przedstawione poniżej omówienie i analiza naszej sytuacji finansowej oraz wyników działalności operacyjnej dotyczy wyników za lata zakończone 31 grudnia 2009 i 2008 r. Czytelnik powinien czytać niniejsze omówienie w połączeniu z naszymi zbadanymi sprawozdaniami finansowymi wg stanu na dzień 31 grudnia 2009 i 2008 r. oraz za lata zakończone w tych dniach (wraz z notami), zamieszczonymi w innej części niniejszego raportu rocznego, sporządzonych zgodnie z MSSF i zbadanych przez niezależnego audytora Grupy, Deloitte & Touche Limited, a także w kontekście informacji zawartych w częściach zatytułowanych „Czynniki ryzyka” oraz „Charakterystyka Grupy Kapitałowej”.

Jeśli nie zostało to wskazane inaczej, odniesienia do USD, PLN oraz Euro są w tysiącach, oprócz danych dla akcji i na akcję.

#### **Podsumowanie**

Główne wydarzenia 2009 roku:

- Przychody wyniosły 1.162.458 USD w porównaniu do 1.495.324 USD w 2008 r.
- Zysk brutto wyniósł 52.957 USD w porównaniu do 77.209 USD w 2008 r.
- Marża zysku brutto wyniosła 4,55% w porównaniu do 5,16% w 2008 r.
- EBITDA wyniosła 5.789 USD w porównaniu do 18.249 USD w 2008 r.
- Marża EBITDA wyniosła 0,5% w porównaniu do 1,22% w 2008 r.
- Wynik netto po opodatkowaniu był ujemny i wyniósł – 2.997 USD w porównaniu do 4.103 w 2008 r.

#### **Główne czynniki wpływające na sytuację finansową i wyniki działalności**

Na wyniki działalności Spółki wpływa (i oczekuje się, że nadal będzie wpływać) szereg czynników, w tym światowy kryzys finansowy, wahania kursów walut, konkurencja i presja cenowa ze strony innych podmiotów, niskie marże zysku brutto, potencjalne starzenie się zapasów i spadek cen, ryzyko kredytowe, rynki wzrostowe oraz sezonowość. Czynniki te zostały szerzej omówione poniżej.

##### *Światowy kryzys finansowy*

Światowy kryzys finansowy, który doprowadził do dramatycznego spowolnienia globalnej gospodarki wpływał na wyniki Spółki począwszy od III kwartału 2008 roku i kontynuował ten wpływ w całym 2009 roku. Skutkowało to wyższymi wahaniami wartości kursów walut, zmniejszoną dostępnością kredytu i siłą nabywczą klientów, ograniczając popyt. Mimo, iż Spółka była w stanie częściowo ograniczyć ten negatywny wpływ dzięki szerokiej obecności geograficznej, nie była w stanie osiągnąć pożądaných przychodów, w związku z czym kryzys wpłynął na uzyskiwane przez Spółkę poziomy sprzedaży.

Sytuacja ta trwała aż do ostatnich trzech miesięcy roku, gdy sygnały zmniejszenia kryzysu pojawiły się na szeregu rynków, np. na Ukrainie. W IV kwartale 2009 roku zaobserwowano pozytywny trend w sprzedaży, gdy przychody Spółki wzrosły istotnie zarówno rok do roku jak i kwartał do kwartału przekraczając 404 miliony USD w porównaniu do 289 mln USD w III kwartale 2009 roku. Kierownictwo Spółki wierzy, że pomimo iż kryzys jeszcze się nie skończył i możliwy jest scenariusz “podwójnego dna”, Spółka jest znacznie lepiej przygotowana aby poradzić sobie z wszelkimi możliwymi trudnościami w przyszłości ze znacznie lepszymi wynikami.

### *Wahania kursów walut*

Jak wskazano powyżej, walutą sprawozdawczą Spółki jest dolar amerykański. Ponieważ większość zobowiązań Spółki z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowana jest w dolarach, była ona narażona na ryzyko z tytułu różnic kursowych w związku z faktem, iż większość należności Spółki z tytułu dostaw i usług denominowanych jest w walutach lokalnych. Ponadto istotna część kosztów operacyjnych Spółki denominowana jest w dolarach amerykańskich co również wpływało na jej wyniki.

Ryzyko walutowe wzrosło istotnie począwszy od września 2008 roku i pozostało na wysokim poziomie w 2009 roku. Największy wpływ strat z przeliczenia walut Spółka odczuła w I kwartale 2009 roku. Powstały one w związku z gwałtowną deprecjacją walut lokalnych (np. rubel rosyjski, foring węgierski, korona czeska, złoty polski) wobec dolara amerykańskiego.

Gwałtowna i postępująca deprecjacja wspomnianych walut miała wieloraki wpływ na wyniki Grupy, w tym: niższe przychody, niższą zyskowność, niesatylbilność cen oraz straty przy przeliczeniu walut.

Przy tak dynamicznie zmieniającym się otoczeniu wyeliminowanie ryzyka walutowego jest trudne, jednak Grupa wykorzystuje odpowiednie środki zmierzające do jego zmniejszenia:

- a) Spółka rozpoczęła wystawianie niektórym klientom z krajów których waluty tracą na wartości faktury w dolarach amerykańskich lub ekwiwalencie sumy dolarów amerykańskich,
- b) Spółka zabezpiecza bilanse spółek zależnych poprzez konwertowanie ich aktywów i zobowiązań w walutach lokalnych,
- c) Spółka pokrywa niektóre niezabezpieczonych pozycje spółek zależnych kontraktami terminowymi (forwardami)

### *Konkurencja i presja cenowa*

Rynek dystrybucji produktów informatycznych jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym na rynku tym obserwuje się presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

- a) dystrybutorów międzynarodowych, takich jak np. Avenet Inc., Tech Data Corp., Ingram Micro Inc. czy Arrow Electronics Inc., z których każdy jest znacznie większy od Spółki, ale ich zasięg geograficzny nie zawsze pokrywa się z naszym lokalnym zasięgiem,
- b) dystrybutorzy regionalni bądź lokalni w rodzaju Elko (obecny głównie w krajach bałtyckich, Rosji, Ukrainie i regionie Adriatyku), Kvazar Micro i Merlion (na terenie byłego Związku Radzieckiego), AB, ABC Data i Action (w Polsce) oraz ATC i ED System-BGS Levi w Czechach i na Słowacji.

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku mogą spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży. Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiąganę przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w wypadku większości podmiotów obecnych na rynku – stosunkowo niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

### *Niskie marże zysku brutto*

Notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów – niskie i przewidujemy, że taki stan utrzyma się w przyszłości. Rosnąca konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo niezależna od sprzedaży, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W związku z tym możemy nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału kosztów operacyjnych w przychodach.

### *Starzenie się zapasów i spadek cen*

Często musimy nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swych klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek produktów gotowych i komponentów informatycznych charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy szybko się starzeją. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar pewnych produktów. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów zabezpieczających przyszłe potrzeby klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na szybki spadek cen albo konieczność tworzenia rezerw na odpisy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżać ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji stosowanych cen, aby utrzymać konkurencyjność. Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed erozją cen produktów handlowych jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Część naszych najistotniejszych umów zawartych z naszymi najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzeniem się zapasów.

### *Ryzyko kredytowe*

Spółka nabywa komponenty i produkty gotowe od dostawców na własny rachunek i rozprowadza je wśród swoich klientów. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 60 dni, a w kilku przypadkach – do 90 dni. Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za dokonywane przez nich zakupy, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdzie umowa pomiędzy nami a dostawcą dotyczy sprzedaży towaru na rzecz określonych resellerów czy dalszych dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za dokonane przez nich zakupy, a ponieważ nasze marże brutto są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów, Spółka będzie narażona na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 50% naszych przychodów.

Ze względu na zmiany rynkowe wynikające z kryzysu kredytowego, który wpłynął na wszystkie kraje działalności Grupy, ryzyko kredytowe stało się jednym z najważniejszych czynników, które mogą wpływać na wyniki Grupy w przyszłości. Awersja firm ubezpieczeniowych do ryzyka jest aktualnie wyższa i anulują one lub zmniejszają limity kredytowe klientom. W rezultacie Grupa jest wystawiona na większe ryzyko kredytowe, więc zdolność Grupy do jego analizowania i oceniania ma szczególnie istotne znaczenie.

### *Sezonowość*

Tradycyjnie rynek dystrybucji IT, na którym działa Spółka, charakteryzuje nasilony popyt w okresie poprzedzającym święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W szczególności popyt u dystrybutorów IT ma tendencję do wzrostu w okresie od września do końca roku.

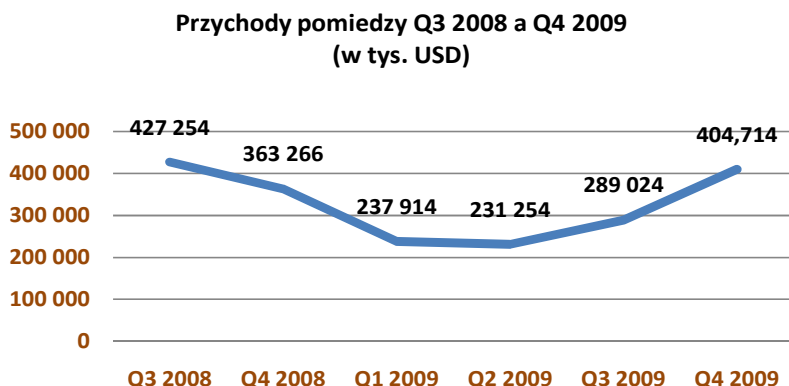
W ciągu 2009 roku efekt sezonowości powrócił do normalnych poziomów jedynie pod koniec roku, gdy kryzys finansowy wydawał się ustępować. Sezonowość tworzy niepewność i w związku z tym mniejszą przewidywalność co do przychodów i zyskowności Spółki.

### Sytuacja finansowa i wyniki działalności

Nie publikowaliśmy prognoz finansowych na rok zakończony 31 grudnia 2009 r.

### Rok zakończony 31 grudnia 2009 w porównaniu do roku zakończonego 31 grudnia 2008

*Przychody:* Przychody Spółki wyniosły 1.162.458 USD w porównaniu do 1.495.324 USD w 2008 roku. Spadek ten odzwierciedla efekt światowego kryzysu finansowego na rynku, szczególnie w I połowie 2009 roku.



Poniższa tabela przedstawia podział naszych przychodów wg produktów, w latach zakończonych 31 grudnia 2009 i 2008:

	Za rok zakończony 31 grudnia			
	2009		2008	
	USD	Procent przychodów ogółem	USD	Procent przychodów ogółem
Procesory (CPU)	281.583	24,22%	396.972	26,53%
Dyski twarde (HDD)	173.614	14,94%	211.062	14,10%
Oprogramowanie	82.453	7,09%	183.305	12,25%
Komputery mobilne (laptopy)	223.734	19,25%	254.579	17,02%
Pozostałe	401.075	34,50%	449.406	30,09%
<b>Przychody ogółem</b>	<b>1.162.458</b>	<b>100%</b>	<b>1.495.324</b>	<b>100,0%</b>

Przychody ze sprzedaży procesorów ("CPU") zmniejszyły się o 29,07% do 281.583 USD (24,22% naszych przychodów ogółem) w 2009 roku, z 396.972 USD (26,53% naszych przychodów ogółem) w 2008 roku, głównie ze względu na niższą sprzedaż jednostkowa w pierwszych dwóch kwartałach 2009 oraz obniżenie średniej ceny sprzedaży ("ASP").

Przychody ze sprzedaży dysków twardych ("HDD") zmniejszyły się o 17,74% do 173.614 USD (14,94% naszych przychodów ogółem) w 2009 roku, z 211.062 USD (14,10% naszych przychodów ogółem) w 2008 roku, głównie ze względu na niższą sprzedaż jednostkowa w pierwszych dwóch kwartałach 2009 oraz nieznacznie niższą średnią cenę sprzedaży ("ASP").

Przychody ze sprzedaży oprogramowania zmniejszyły się o 55,02% do 82.453 USD (7,09% naszych przychodów ogółem) w 2009 roku z 183.305 USD (12,25% naszych przychodów ogółem) w 2008 roku, głównie ze względu na niższą sprzedaż jednostkową, głównie w Rosji, oraz niższą jednostkową cenę sprzedaży ("ASP") jedynie częściowo zniesione przez rozwój sprzedaży różnego oprogramowania na innych rynkach.

Przychody ze sprzedaży komputerów mobilnych (laptopy) zmniejszyły się o 12,12% do 223.734 USD (19,25% naszych przychodów ogółem) w 2009 roku z 254.579 USD (17,02% naszych przychodów ogółem) w 2008 roku, głównie ze względu na niższą średnią cenę sprzedaży ("ASP") jedynie częściowo zniesioną przez wyższą sprzedaż jednostkową.

Spółka rozwija również marki własne Canyon i Prestigio, ponieważ pozwalają one osiągać dwucyfrowe marże brutto W 2009 roku udział marek własnych w przychodach ze sprzedaży ogółem wyniósł blisko 5%. Zamierzeniem Spółki jest dalszy rozwój sprzedaży marek własnych, taka by w średnim terminie ich udział w przychodach ze sprzedaży ogółem sięgnął 10-12%.

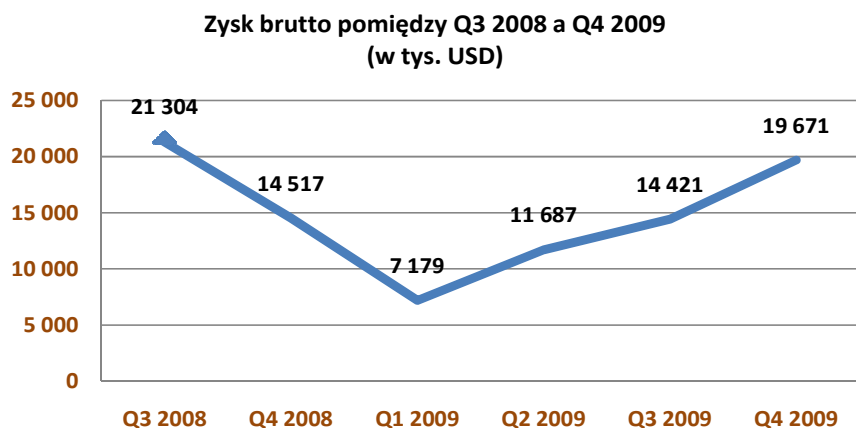
Poniższa tabela prezentuje geograficzny podział przychodów za lata zakończone 31 grudnia 2009 i 2008:

	Za lata zakończone 31 grudnia			
	2009		2008	
	USD	Procent przychodów ogółem	USD	Procent przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	372.574	32,05%	649.444	43,4%
Europa Wschodnia	457.844	39,39%	503.809	33,7%
Europa Zachodnia	110.974	9,55%	142.057	9,5%
Bliski Wschód i Afryka	182.897	15,73%	169.465	11,3%
Pozostałe	38.169	3,28%	30.550	2,0%
<b>Przychody ogółem</b>	<b>1.162.458</b>	<b>100,0%</b>	<b>1.495.324</b>	<b>100,0%</b>

Poniższa tabela przedstawia geograficzne rozbięcie naszej sprzedaży na kraje (nasze najważniejsze rynki) za lata zakończone 31 grudnia 2009 i 2008:

	Za lata zakończone 31 grudnia			
	2009		2008	
	USD	Procent przychodów ogółem	USD	Procent przychodów ogółem
Rosja	203.056	17,47%	429.895	28,73%
Słowacja	168.202	14,47%	163.609	10,99%
Ukraina	119.039	10,24%	149.604	9,99%
Zjednoczone Emiraty Arabskie	73.393	6,31%	79.874	5,34%
Polska	37.443	3,22%	68.041	4,55%
Czechy	64.076	5,51%	66.816	4,47%
Białoruś	37.285	3,21%	47.874	3,20%
Pozostałe	459.964	39,57%	488.808	32,69%
<b>Przychody ogółem:</b>	<b>1.162.458</b>	<b>100,0%</b>	<b>1.495.324</b>	<b>100,0%</b>

*Zysk brutto:* Zysk brutto w roku zakończonym 31 grudnia 2009 wyniósł 52.957 USD w porównaniu do 77.209 w 2008 roku. Niezależnie od tego, ważne jest aby podkreślić pozytywny trend w zysku brutto widoczny z kwartału na kwartał w 2009 roku.



Marża zysku brutto (zysk brutto jako procent przychodów) wyniosła 4,55% dla roku zakończonego 31 grudnia 2009, w porównaniu do 5,16% w 2008 roku. Spadek marży zysku brutto był głównie wynikiem dużych strat walutowych w I kwartale 2009 roku.

*Koszty sprzedaży:* Koszty sprzedaży składają się głównie z pensji i korzyści wypłaconych pracownikom działów sprzedaży, marketingu oraz opłat reklamowych, prowizji i kosztów podróży. Pracownicy zaliczeni do kategorii "pracowników sprzedaży" to część pracowników działów sprzedaży, marketingu i logistyki.

Koszty sprzedaży zmniejszyły się o 21,88% do 27.114 USD w roku zakończonym 31 grudnia 2009 w porównaniu do 34.706 USD w roku zakończonym 31 grudnia 2008. Spadek ten był związany głównie z podjętymi przez Spółkę działaniami oszczędnościowymi, lepszą efektywnością operacyjną i niższymi przychodami.

Koszty sprzedaży stanowiły 2,32% naszych przychodów w latach zakończonych odpowiednio 31 grudnia 2009 i 2008 roku.

*Koszty ogólnego zarządu:* Koszty administracyjne składają się głównie z wynagrodzeń, płac i kosztów najmu.

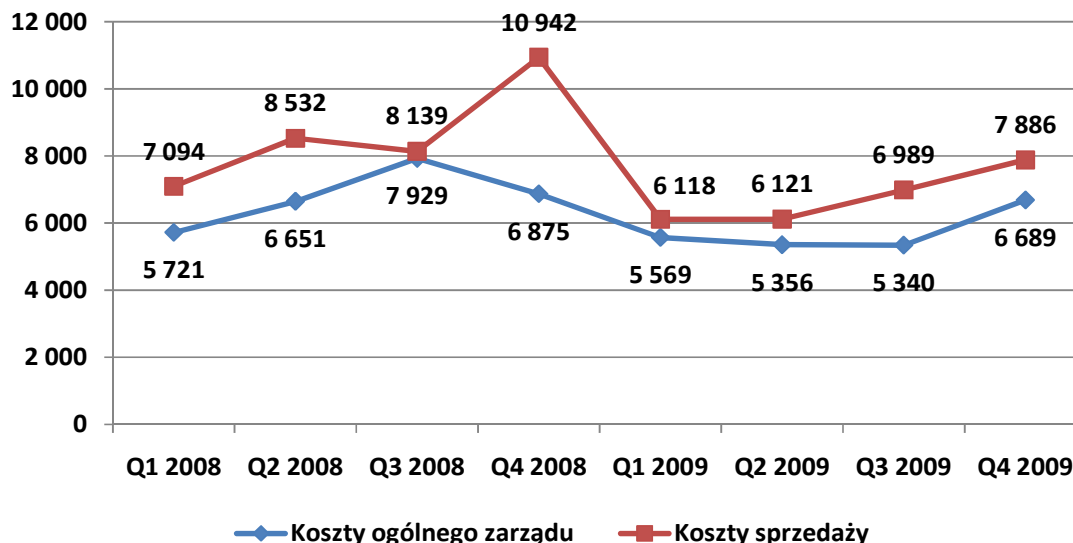
Koszty ogólnego zarządu zmniejszyły się o 15,53% do 22.954 USD w roku zakończonym 31 grudnia 2009 w porównaniu do 27.175 USD w roku zakończonym 31 grudnia 2008. W każdym roku koszty ogólnego zarządu składały się głównie z płac dla pracowników administracyjnych oraz kosztów najmu.

Koszty ogólnego zarządu stanowiły 1,97% oraz 1,8% naszych przychodów w latach 2009 i 2008.

Istotne jest podkreślenie efektywności działań oszczędnościowych podjętych przez Spółkę, rozpoczętych w listopadzie 2008 i kontynuowanych w 2009 roku. Jest ona wyraźnie widoczna na wykresie poniżej.



### Koszty ogólnego zarządu oraz koszty sprzedaży pomiędzy Q1 2008 a Q4 2009 (w tys. USD)



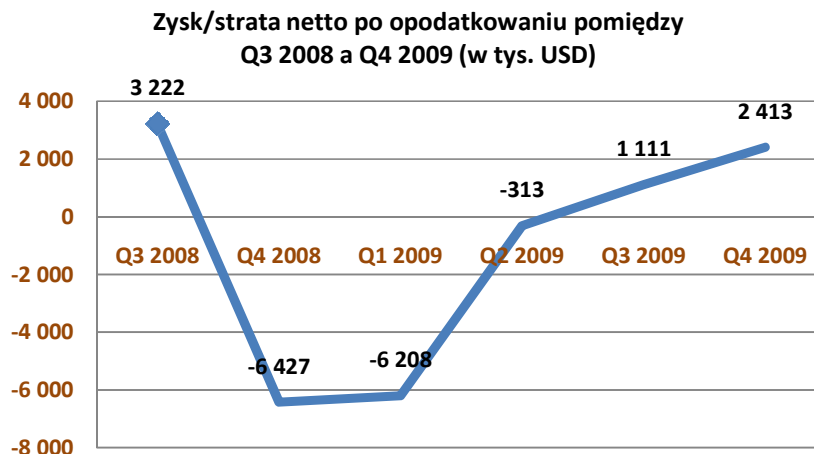
*Zysk operacyjny:* Zysk operacyjny w roku zakończonym 31 grudnia 2009 wyniósł 2.889 USD w porównaniu do 15.327 USD w 2008 roku.

Marża operacyjna (zysk operacyjny jako procent przychodów) wyniosła 0,25% za 2009 rok w porównaniu do 1,0% za 2008 rok, głównie w związku ze stratami walutowymi w I kwartale 2009.

*Zysk/(strata) przed opodatkowaniem:* W 2009 roku spółka zanotowała stratę przed opodatkowaniem w wysokości 2.817 USD w porównaniu do zysku przed opodatkowaniem w wysokości 7.127 USD w 2008 roku.

*Zysk/(strata) po opodatkowaniu:* W 2009 roku Spółka zanotowała stratę po opodatkowaniu w wysokości 2.997 USD w porównaniu do zysku po opodatkowaniu w wysokości 4.103 USD w 2008 roku.

Pomimo, iż wysiłki Spółki w 2009 roku były niewystarczające aby znieść negatywny wpływ strat walutowych zanotowanych w I kwartale 2009, i cały rok został zakończony ze stratą netto, ważne jest podkreślenie efektywności wprowadzonych zmian w drugiej połowie 2009 roku, gdy Spółka odzyskała rentowność. Oczekuje się, że ten stan będzie kontynuowany w 2010 roku.



### Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Spółka zamierza kontynuować tą politykę. Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych w dwunastu miesiącach zakończonych 31 grudnia 2009 i 2008 roku:

	<b>Dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia</b>	
	<b>2009</b>	<b>2008</b>
	<b>USD</b>	
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	34.124	(623)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(3.393)	(13.654)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(7.093)	(2.075)
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	23.638	(16.352)

### Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 34.124 USD dla dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009, w porównaniu do wydatków w wysokości 623 USD w analogicznym okresie 2008 roku. Jest to związane głównie ze znacznym ulepszeniem zarządzania zapasami i należnościami.

### Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 3.393 USD dla dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009, w porównaniu do 13.654 USD w analogicznym okresie 2008 roku. Zmniejszenie wydatków środków pieniężnych było spowodowane głównie niższymi wydatkami na rzeczowe aktywa trwałe.

## Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 7.093 USD dla dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009, w porównaniu do wydatków w wysokości 2.075 USD w analogicznym okresie 2008 roku. Zwiększenie to wynikało głównie z dokonanych w 2009 roku spłat netto niektórych drogich pożyczek, w porównaniu do wpływów netto z tytułu pożyczek i wypłaty dywidendy w 2008 roku.

## Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

W rezultacie powyższych zmian Spółka była w stanie zwiększyć stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów o 23.638 USD w porównaniu do zmniejszenia o 16.352 USD w analogicznym okresie 2008 roku. Spowodowało to znaczny wzrost płynności Spółki, co pozwala na korzystanie z rosnącego popytu na rynkach działalności Spółki.

## Zasoby kapitałowe

W naszej opinii Spółka posiada wystarczające zasoby do sfinansowania swoich działań (zgodnie z opisem w zbadanym sprawozdaniu finansowym załączonym do niniejszego raportu rocznego) w przyszłości.

Według stanu na 31 grudnia 2009 r., Spółka miała krótkoterminowe i długoterminowe zadłużenie (z wyłączeniem kwot należnych kredytodawcom faktoringowym) w wysokości 39.722 USD w tym 35.807 USD bieżących (wymagalnych w ciągu jednego roku), w porównaniu do 58.832 USD wliczając 54.165 USD bieżących na dzień 31 grudnia 2008 r.

Poniższa tabela prezentuje główne umowy kredytowe na 31 grudnia 2009 r.:

Podmiot	Instytucja finansowa	Rodzaj umowy	Limit kredytowy	Waluta	Ważna od	Ważna do
Asbisc Enterprises Plc	Bnp Paribas Cyprus	Kredyt w rachunku bieżącym - Multicurrency	10 000 000	USD	5-wrz-09	5-wrz-10
Asbisc Enterprises Plc	Cyprus Development Bank	Kredyt w rachunku bieżącym	3 056 909	USD	30-lis-08	28-lut-10
Asbisc Enterprises Plc	Bank of Cyprus	Kredyt w rachunku bieżącym - Multicurrency	10 000 000	USD	15-kwi-08	15-kwi-10
Asbisc Enterprises Plc	Marfin Laiki Bank	Kredyt w rachunku bieżącym	1 000 000	USD	1-lis-09	1-lis-10
ASBIS Kypros Ltd	Bank of Cyprus	Kredyt w rachunku bieżącym	300 000	Euro	19-lut-09	19-lut-10
ASBIS Kypros Ltd	Marfin Laiki	Kredyt w rachunku bieżącym	300 000	Euro	20-sie-09	20-sie-10
ASBIS Kypros Ltd	Marfin Laiki	Kredyt	300 000	Euro	11-lut-09	11-lut-10
Prestigio Plaza	Bank of Cyprus	Kredyt w rachunku bieżącym	50 000	Euro	10-sty-08	10-cze-10
Asbis CZ, spol s.r.o	Csob Bank	Kredyt w rachunku bieżącym	60 000 000	Korona	12-lip-06	Bezterminowo
Asbis CZ, spol s.r.o	Csob Bank	Kredyt	3 934 400	Korona	1-lis-02	1-lis-10
Asbis PL, SP z.o.o	Bre Bank S.A.	Kredyt w rachunku bieżącym	5 000 000	Złoty polski	14-mar-08	30-kwi-10
AS Asbis Baltic	Swedbank AS	Kredyt w rachunku bieżącym	650 000	Kroon	26-gru-09	26-sty-10
Asbis Romania SRL	Alpha Bank	Kredyt krótkoterminowy	3 000 000	USD	17-lut-09	11-lut-10
Asbis Romania SRL	Alpha Bank	Kredyt krótkoterminowy	1 800 000	Ron	17-lut-09	11-lut-10
Asbis SK spol s.r.o	Tatrabanka a.s.	Kredyt w rachunku bieżącym	9 000 000	Euro	30-paź-09	31-paź-10
Asbis SK spol s.r.o	Tatrabanka a.s.	Kredyt	3 076 983	Euro	22-lis-07	30-cze-17
ASBIS Cr d.o.o	Erste&Steiermarkische bank d.d.	Pożyczka bankowa	18 000 000,00	Hrk	23-sty-09	23-sty-10

Asbis D.o.o Beograd	Societe Generale	Kredyt krótkoterminowy	45 100 000,00	Csd	15-gru-09	30-cze-10
Asbis D.o.o Beograd	Societe Generale	Kredyt w rachunku bieżącym	80 400 000,00	Csd	15-gru-09	30-cze-10
Asbis Hungary Ltd	Raiffeisen Hungary	Kredyt krótkoterminowy	80 000 000	Forint	13-cze-09	1-maj-10
Asbis Siovenia d.o.o	Nova ljubljanska banka d.d	Kredyt w rachunku bieżącym	50 000	Euro	10-wrz-09	10-mar-10
Asbis Siovenia d.o.o	Raiffeisen Krekova banka	Kredyt w rachunku bieżącym	1 500 000	Euro	30-wrz-09	30-lis-10
Asbis Bulgaria Ltd	Unicredit Bulbank Plc	Kredyt odnawialny	3 000 000	Bng	25-sie-09	24-gru-10
Asbis Middle East FZE	National Bank of Fujairah	Kredyt	8 000 000	Dirham	26-gru-06	Aktualny
Asbis Middle East FZE	HSBC Bank Middle East Limited	Kredyt	5 000 000	Dirham	01-lip-08	Aktualny
OOO Asbis-Moscow	Mosocw Credit bank	Kredyt w rachunku bieżącym	50 000 000	Rur	23-lis-09	22-maj-10
OOO Asbis-Moscow	Mosocw Credit bank	Kredyt krótkoterminowy	150 000 000	Rur	8-wrz-09	8-wrz-10
Megatrend	Volksbank BH d.d.	Kredyt w rachunku bieżącym	850 000	Bam	20-lis-09	20-maj-10
Megatrend	Volksbank BH d.d.	Kredyt	250 000	Bam	2-gru-08	2-gru-10
Megatrend	UniCredit Zagrebačka banka d.d.	Kredyt odnawialny	250 000	Bam	12-gru-08	12-sty-10
IT Max	Bank Moskva-Minsk	Kredyt krótkoterminowy	2 500 000 000	BLR	27-mar-09	31-mar-10
ASBIS Turkey	GARANTI BANK	Kredyt krótkoterminowy	150 000	TRL	10-kwi-09	4-sty-10
ASBIS Turkey	GARANTI BANK	Kredyt krótkoterminowy	349 990	TRL	11-wrz-09	28-lut-10

## Wydatki kapitałowe

Całkowite wydatki kapitałowe Grupy na aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne wyniosły 4.690 USD w roku zakończonym 31 grudnia 2009 r. w porównaniu do 14.037 USD w roku zakończonym 31 grudnia 2008 r. Były związane głównie z ukończeniem aktywów trwałych głównie na Słowacji, Białorusi i w Zjednoczonych Emiratach Arabskich. Spadek był związany głównie z faktem, iż wszystkie budynki zostały ukończone w 2009 roku – w przeciwieństwie do roku 2008 gdy ponoszone były stałe wydatki kapitałowe na budynki.

## Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Zobowiązania i zobowiązania warunkowe są ujęte w zbadanym sprawozdaniu finansowym Grupy, przedstawionym w innej części niniejszego raportu rocznego.

## Znaczące zasady rachunkowości

Sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga od Kierownictwa dokonania wyboru i stosowania pewnych zasad rachunkowości, które zdaniem Kierownictwa są istotne dla prezentacji naszej sytuacji finansowej oraz wyników jej działalności. Niektóre spośród stosowanych przez nas zasad rachunkowości zostały uznane za znaczące. Znacząca zasada rachunkowości to taka, która: (i) jest istotna dla naszej sytuacji finansowej i wyników naszej działalności (z uwagi na fakt, że zastosowanie innej zasady rachunkowości lub zmiany powiązanych z nią szacunków i założeń, które Kierownictwo mogłoby w sposób racjonalny zastosować lub wykorzystać, wywarłyby istotny wpływ na naszą sytuację finansową i wyniki jej działalności), jak też (ii) wymaga dokonania przez Kierownictwo trudnej, złożonej i subiektywnej analizy na podstawie założeń ustalonych w trakcie analizy. Stosowane przez nas zasady rachunkowości podlegają regularnemu przeglądowi, a Kierownictwo jest przekonane, że założenia i szacunki przyjęte przy stosowaniu takich zasad na potrzeby sporządzenia naszego sprawozdania finansowego są uzasadnione; jednak rzeczywiste kwoty i wyniki mogą się zmieniać w zależności od zastosowanych metodologii, założeń i warunków. Stosowane przez nas zasady rachunkowości i pewne znaczące szacunki i oceny dokonywane przez nas przy sporządzaniu sprawozdania finansowego opisano w Nocie 2 do sprawozdania finansowego zawartego w niniejszym raporcie rocznym.

#### PUNKT 4. RADA DYREKTORÓW, KIEROWNICTWO I PRACOWNICY

##### Rada dyrektorów

Rada Dyrektorów jest odpowiedzialna za opracowanie, przegląd i zatwierdzanie strategii, budżetu i działań korporacyjnych. Posiedzenia Rady Dyrektorów powinny odbywać się co najmniej cztery razy w ciągu każdego roku obrotowego, a w razie potrzeby również w dodatkowych terminach.

Poniższa tabela przedstawia listę osób wchodzących obecnie w skład Rady Dyrektorów Spółki:

Imię i nazwisko	Rok urodzenia	Funkcja	Data powołania do Rady	Data wygaśnięcia kadencji	Narodowość
Siarhei Kostevitch	1965	Przewodniczący Rady, Dyrektor Generalny	30 sierpnia 1999	31 grudnia 2010	Białoruska/Cyprijska
Marios Christou	1968	Dyrektor Finansowy	28 grudnia 2001	31 grudnia 2010	Cyprijska
Constantinos Tziamalis	1975	Dyrektor ds. Kredytu i Relacji Inwestorskich	23 kwietnia 2007	5 maja 2011	Cyprijska
Laurent Journoud	1970	Dyrektor, Wiceprezydent wykonawczy ds. Sprzedaży i marketingu	26 czerwca 2003	31 grudnia 2011	Francuska
Efstathios Papadakis	1936	Dyrektor niewykonawczy	5 maja 2009	5 maja 2011	Cyprijska
Kyriacos Christofi	1939	Dyrektor niewykonawczy	5 maja 2009	5 maja 2011	Cyprijska

Poniżej przedstawiono życiorysy zawodowe członków Rady Dyrektorów:

*Siarhei Kostevitch*, urodzony w 1965 r., ukończył studia magisterskie na kierunku inżynierii radiowej na Uniwersytecie Inżynierii Radiowej w Mińsku w 1987 r. W latach 1987–1992, Pan Kostevitch był pracownikiem Centrum Badań Naukowych na Uniwersytecie Inżynierii Radiowej w Mińsku. W tym czasie opublikował serię artykułów na temat projektowania układów mikroelektronicznych w specjalistycznych periodykach o zasięgu lokalnym i międzynarodowym. W 1990 r. Pan Kostevitch założył firmę projektowo-produkcyjną w Mińsku, która w ciągu 15 lat stała się czołowym dystrybutorem podzespołów komputerowych w Europie Wschodniej i w krajach byłego Związku Radzieckiego. Pan Kostevitch pełni funkcję Przewodniczącego Rady Dyrektorów i Dyrektora Generalnego Grupy.

*Marios Christou*, urodzony w 1968 r. uzyskał tytuł licencjata na dwóch kierunkach studiów: księgowości i systemach informacyjnych oraz ekonomii w Queens College na Uniwersytecie Miejskim Nowego Jorku (C.U.N.Y.) (1992 r.). Ponadto posiada tytuł MBA w zakresie Finansów Międzynarodowych przyznany przez St. John's University w Nowym Jorku w 1994 r. Pan Christou jest również biegłym rewidentem i członkiem Amerykańskiego Instytutu Biegłych Rewidentów (AICPA). Pan Christou przez cztery lata pracował jako audytor w Deloitte & Touche Limassol na Cyprze, a następnie przez trzy lata pełnił funkcję kontrolera finansowego w Photos Photiades Breweries Ltd (spółce należącej do Grupy Carlsberg). Pan Christou dołączył do kadry zarządzającej Spółki w sierpniu 2001 r. i pełni obowiązki Dyrektora Finansowego.

*Constantinos Tziamalis*, urodzony w 1975 r., uzyskał tytuł licencjata na kierunku bankowość i usługi finansowe (1998 r.) oraz magistra na kierunku finanse (1999 r.) na Uniwersytecie Leicester. Pan Tziamalis był zatrudniony w pionie bankowości prywatnej BNP Paribas na Cyprze, a następnie (przez okres 3 lat) w domu maklerskim Proteas Asset Management Limited na stanowisku *Investor Accounts Manager*. Pan

Tziamalīs dołączył do Spółki w styczniu 2002 r. jako Kierownik ds. projektów finansowych. W marcu 2003 r. objął stanowisko kierownika ds. kontroli kredytów korporacyjnych oraz relacji inwestorskich, a od dnia 23 kwietnia 2007 r. jest Dyrektorem ds. kredytu i relacji inwestorskich.

*Laurent Journoud*, urodzony w 1970 r., posiada tytuły M.I.T. (zarządzanie w handlu międzynarodowym) i M.M.E. (europejski magister zarządzania) przyznane przez szkołę ICL Lyon we Francji (odpowiednio w 1993 r. i 1994 r.). Przez ponad 10 lat pan Journoud zajmował stanowiska kierownicze wyższego szczebla w zakresie międzynarodowego zarządzania produktami w sektorze dystrybucyjnym regionu Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki w takich międzynarodowych koncernach, jak Ingram Micro, Karma International i Actebis. Pan Journoud dołączył do kadry zarządzającej Spółki w styczniu 2002 r. jako kierownik ds. linii produktów i odpowiada za ofertę produktową Grupy oraz rozwijanie pozycji rynkowej poszczególnych produktów technologicznych oferowanych przez Grupę. Pan Journoud jest Członkiem Rady Dyrektorów oraz pełni funkcję Wiceprezesa Wykonawczego ds. sprzedaży i marketingu.

*Efstathios Papadakis*, urodzony w 1936 roku, dołączył do Grupy w 2009 roku. Kariera pana Papadakisa obejmuje szereg pozycji związanych z biznesem i administracją publiczną. Od 1962 roku był związany z przemysłem paliwowym. Następnie sprawował funkcję członka Rady Dyrektorów wielu prywatnych i publicznych firm na Cyprze, włączając KEO (Wiceprezydent), Amathus Navigation, Orphanides Supermarkets, A.S.G. oraz Phil. Andreou. Był Ministrem Pracy i Ubezpieczeń Społecznych (1997-1998) oraz prezydentem Rady Dyrektorów CYTA (2000-2003). Sprawował funkcję członka Rady Dyrektorów Izby Handlowej w Limassol oraz Centrum Produktowności Cypryjskiej Izby Handlu i Przemysłu. Od 1 stycznia 2009 jest członkiem Tymczasowego Komitetu Zarządzającego Cypryjskiego Uniwersytetu Technologicznego (TEPAK). Był Oficerem Obrony Cywilnej oraz członkiem Rady Dyrektorów Instytutu Eurodemokracji. Jest członkiem wielu instytucji charytatywnych. Ukończył Uniwersytet Ekonomii i Handlu w Atenach. Sprawuje funkcję Dyrektora Niewykonawczego Spółki.

*Kyriacos Christofi*, urodzony w 1939 roku, dołączył do firmy w 2009 roku. Aktualnie jest przewodniczącym Organizacji Ubezpieczeń Zdrowotnych na Cyprze (od 2005 roku). Jest również przewodniczącym i członkiem rad w szeregu instytucji, włączając Komitet ds. Radia i Telewizji (przewodniczący), Urzędu ds. licencji w transporcie lotniczym (przewodniczący) oraz Cypryjskiego Banku Rozwoju (członek rady). Wcześniej był Ministrem Handlu, Przemysłu i Turystyki (1995-1997) oraz przez czternaście lat (1982-1995) piastował stanowisko Dyrektora Generalnego Ministerstwa Interieuru, Ministerstwa Handlu, Przemysłu i Turystyki oraz Komunikacji i Pracy na Cyprze. Jego pięćdziesięciodwuletnia kariera obejmuje również szereg pozycji związanych z działalnością rządową i międzynarodową, wliczając reprezentację Cypru na czterech z rzędu sesjach Drugiego Komitetu Zgromadzenia Generalnego Narodów Zjednoczonych. Przewodniczył szeregowi delegacji w sprawach handlu bilateralnego i innych, uczestniczył w obradach Okrągłego Stołu Wspólnoty Narodów ds. Strategii Handlu Międzynarodowego, był również członkiem delegacji Cypru na spotkanie szefów państw i rządów Wspólnoty Narodów. Ukończył z wyróżnieniem American University of Beirut z tytułem licencjata Nauk Politycznych i Administracji Publicznej. Sprawuje funkcję Dyrektora Niewykonawczego Spółki.

### **Wynagrodzenie członków Rady Dyrektorów**

O ile w drodze uchwały zwykłej nie zostanie postanowione inaczej, w skład Rady Dyrektorów wchodzi przynajmniej trzech członków, przy czym maksymalna liczba członków Rady Dyrektorów nie jest określona.

Z zastrzeżeniem postanowień Statutu, Spółka może w drodze uchwały zwykłej powoływać osoby wyrażające zgodę na objęcie stanowiska członka Rady Dyrektorów, jako uzupełnienie wakatu lub w drodze mianowania dodatkowych członków.

Stawki wynagrodzenia członków Rady Dyrektorów będą ustalone w drodze uchwały Walnego Zgromadzenia akcjonariuszy zgodnie z zaleceniami komitetu ds. wynagrodzeń. Każdy z członków Rady

Dyrektorów, który w związku z kierowaniem działalnością Spółki lub sprawowaniem funkcji członka Rady Dyrektorów wykonuje zadania specjalne lub nadzwyczajne lub który w ramach pełnienia funkcji członka Rady Dyrektorów odbywa służbowe wyjazdy zagraniczne lub przebywa za granicą, może otrzymać dodatkowe wynagrodzenie w wysokości ustalonej przez członków Rady Dyrektorów, na podstawie zaleceń komitetu ds. wynagrodzeń.

Dyrektorzy wykonawczy mogą również otrzymywać premie kwartalne uzależnione od wyników kwartalnych Spółki. Premia składa się z określonej kwoty lub jest ustalana procentowo, zgodnie z postanowieniami umów lub kontraktów menedżerskich każdego Dyrektora, przy czym Dyrektorzy otrzymują takie premie jedynie pod warunkiem zrealizowania przez Spółkę zysku w wysokości przewidzianej w budżecie. Wszystkie tego typu premie zostały uwzględnione w tabeli wynagrodzeń przedstawionej poniżej.

Spółka prowadzi również program opieki zdrowotnej dla Dyrektorów Wykonawczych, w ramach którego pokrywa m.in. ich wydatki na usługi medyczne. Umowę dotyczącą tego programu zawarto z BUPA International. Wszystkie kwoty wypłacone z tytułu tego programu zostały uwzględnione w poniższej tabeli wynagrodzeń.

Poniższa tabela podaje kwoty wynagrodzeń (z uwzględnieniem premii) wypłacone poszczególnym członkom Rady Dyrektorów w latach zakończonych 31 grudnia 2009 r. i 2008 r. (w USD):

Imię i nazwisko	2009			2008		
	Wynagrodzenie	Pozostałe korzyści	Ogółem	Wynagrodzenie	Pozostałe korzyści	Ogółem
Siarhei Kostevitch	164	9	<b>173</b>	262	9	<b>271</b>
Marios Christou	94	5	<b>99</b>	98	34	<b>132</b>
Constantinos Tziamalis	80	4	<b>84</b>	75	14	<b>89</b>
Laurent Journoud	160	8	<b>168</b>	165	47	<b>213</b>
Efstathios Papadakis	19	-	<b>19</b>	-	-	-
Kyriacos Christofi	19	-	<b>19</b>	-	-	-
Paul Swigart	8	-	<b>8</b>	43	-	<b>43</b>
John Hirst	31	-	<b>31</b>	66	-	<b>66</b>
Richard Henri	8	-	<b>8</b>	43	-	<b>43</b>

## Akcje posiadane przez członków Rady Dyrektorów

Poniższa tabela przedstawia informację o udziałach posiadanych przez Dyrektorów w naszym kapitale zakładowym według stanu na dzień publikacji niniejszego raportu rocznego:

Imię i nazwisko	Liczba akcji (sztuk)	% kapitału akcyjnego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio)	25.696.361	46,30%
Marios Christou	350.000	0,63%
Laurent Journoud	400.000	0,72%
Constantinos Tziamalis	35.000	0,06%
Efstathios Papadakis	0	0%
Kyriacos Christofi	0	0%

Siarhei Kostevitch jest posiadaczem akcji jako właściciel (the ultimate beneficial) spółki KS Holdings Ltd.

W 2009 roku miały miejsce następujące zmiany w liczbie akcji posiadanych przez Dyrektorów.

30 Września 2009 roku Spółka została poinformowana przez swojego CEO, pana Siarhei Kostevitch o transakcji nabycia akcji Spółki. Pan Siarhei Kostevitch nabył w dniach 28, 29 i 30 września 2009 roku łącznie 20.000 (dwadzieścia tysięcy) akcji po cenie 3,60 PLN za akcje (łączna cena za nabyte akcje wyniosła 72.000 PLN). Akcje te nabyte zostały na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie w trybie transakcji sesyjnej zwykłej. Przed wskazanymi transakcjami Pan Siarhei Kostevitch posiadał 25.676.361 akcji Spółki (przez KS Holdings Ltd) które stanowiły 46,26% w kapitale zakładowym Spółki i dawały prawo do 46,26% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki. W wyniku wskazanych transakcji Pan Siarhei Kostevitch kontroluje 25.696.361 akcji Spółki, które stanowią 46,30% w kapitale zakładowym Spółki i dają prawo do 46,30% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki.

13 listopada 2009 Spółka została poinformowana przez swojego CFO, pana Mariosa Christou o transakcji zbycia akcji Spółki. Pan Marios Christou zbył w dniu 10 listopada łącznie 44.904 (czterdzieści cztery tysiące czterdzieści cztery) akcje po średniej cenie 4,53 PLN za akcję oraz w dniu 12 listopada łącznie 5.096 (pięć tysięcy dziewięćdziesiąt sześć) akcji po średniej cenie 4,57 PLN za akcję. Akcje te zostały zbyte na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie w trybie transakcji sesyjnej zwykłej. Przed wskazanymi transakcjami pan Marios Christou posiadał 400.000 akcji Spółki stanowiących 0,72% w kapitale zakładowym Spółki i dawały prawo do 0,72% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki. W wyniku wskazanych transakcji pan Marios Christou kontroluje aktualnie 350.000 akcji Spółki, które stanowią 0,63% w kapitale zakładowym Spółki i dają prawo do 0,63% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki.

## Komitety

W skład komitetu audytu wchodzi Efstathios Papadakis i Kyriacos Christofi (dyrektorzy niewykonawczy) oraz Marios Christou (jako uczestnik), a przewodniczy mu Efstathios Papadakis. Komitet audytu odbywa posiedzenia co najmniej dwa razy do roku. Jest odpowiedzialny za monitoring i kontrolę naszych wyników finansowych oraz sprawozdawczość dotyczącą tych wyników. Komitet audytu odbywa spotkania z naszymi biegłymi rewidentami i dokonuje przeglądu raportów biegłych rewidentów dotyczących naszych sprawozdań finansowych oraz jej systemów kontroli wewnętrznej. Komitet audytu spotyka się z biegłymi rewidentami raz do roku.

W skład komitetu ds. wynagrodzeń wchodzi Kyriacos Christofi i Efstathios Papadakis (dyrektorzy niewykonawczy) oraz Siarhei Kostevitch (jako uczestnik); jego przewodniczącym jest Kyriacos Christofi. Komitet ds. wynagrodzeń ustala i weryfikuje wysokość oraz strukturę wynagrodzeń dyrektorów wykonawczych oraz warunki zawieranych z nimi kontraktów. Wynagrodzenia oraz warunki zatrudnienia Dyrektorów niewykonawczych ustalane są przez Radę Dyrektorów z należytym uwzględnieniem interesu Akcjonariuszy. Komitet ds. wynagrodzeń wydaje również rekomendacje dla Rady Dyrektorów w zakresie alokacji opcji na akcje dla pracowników.



## Zmiany w głównych zasadach zarządzania

W 2009 roku nie było żadnych zmian głównych zasad zarządzania.

## Lista wszelkich umów podpisanych z osobami zarządzającymi, dających prawo do kompensacji w przypadku rezygnacji lub zwolnienia takiej osoby

Nie było żadnych zmian w warunkach świadczenia pracy żadnego z Dyrektorów.

## Informacja o posiadaniu akcji podmiotów powiązanych przez Dyrektorów

Dyrektorzy nie posiadają żadnych udziałów spółek zależnych innych niż ujawnione.

## Pracownicy

Na dzień 31 grudnia 2009, zatrudnialiśmy 1090 pracowników, spośród których 96 było zatrudnionych w naszej siedzibie głównej na Cyprze, a pozostali w innych siedzibach Spółki na świecie. Podział pracowników ze względu na obowiązki według stanu na 31 grudnia 2009 i 2008 wygląda następująco:

	Stan na 31 grudnia	
	2009	2008
Sprzedaż i marketing	470	550
Administracja i IT	160	184
Finanse	140	151
Logistyka	320	375
<b>Ogółem</b>	<b>1090</b>	<b>1260</b>

## PUNKT 5. GŁÓWNI AKCJONARIUSZE I TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

### Główni akcjonariusze

Tabela poniżej przedstawia akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% akcji według stanu na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od udziałowców zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd	25.676.361	46,26%	25.676.361	46,26%
Maizuri Enterprises Ltd	4.800.000	8,65%	4.800.000	8,65%
Alpha Ventures S.A.	3.200.000	5,76%	3.200.000	5,76%
Sangita Enterprises Ltd	2.800.000	5,05%	2.800.000	5,05%
Free float	19.023.639	34,28%	19.023.639	34,28%
<b>Ogółem</b>	<b>55.500.000</b>	<b>100,00%</b>	<b>55.500.000</b>	<b>100,00%</b>

### Transakcje z podmiotami powiązanyimi

W roku zakończonym 31 grudnia 2009 Spółka nie zawarła żadnych transakcji z podmiotami powiązanyimi, których wartość przekroczyłaby równowartość 500 tysięcy Euro w złotych polskich, innych niż transakcje typowe i rytunowe. Informacje o transakcjach biznesowych prowadzonych w toku normalnej działalności zawarte są w notach do zbadanego sprawozdania finansowego załączonego do niniejszego raportu rocznego.

W okresie od 1 stycznia 2009 r. do 31 grudnia 2009 r. miały miejsce pewne transakcje pomiędzy Spółką a jej jednostkami zależnymi, oraz pomiędzy jednostkami zależnymi. Zdaniem Spółki wszystkie te transakcje zostały zawarte na warunkach nieodbiegających od warunków rynkowych a ich rodzaj i warunki wynikały z bieżących potrzeb i działań Spółki i Grupy, takich jak umowy odnoszące się do nabycia towarów dla dalszej dystrybucji do klientów zewnętrznych. Wszystkie takie transakcje i dotyczące ich niezapłacone salda zostały usunięte ze Sprawozdania Finansowego załączonego do niniejszego Raportu Rocznoego, oraz, w rezultacie, nie miały żadnego wpływu na skonsolidowane wyniki finansowe Grupy i na naszą sytuację finansową jako całość.

## **PUNKT 6. INFORMACJE FINANSOWE**

### **Postępowania sądowe**

Obecnie nie toczy się żadne postępowanie sądowe ani arbitrażowe, którego wartość przekraczałaby 10% kapitałów własnych Spółki.

### **Informacje o pożyczkach udzielonych stronom trzecim**

W roku zakończonym 31 grudnia 2009 nie udzieliliśmy żadnych pożyczek podmiotom trzecim innym niż nasze spółki zależne, co do których informacje przedstawione są w trzeciej części niniejszego raportu (zbadane sprawozdanie finansowe).

### **Informacje o udzielonych gwarancjach**

Udzielamy pewnych gwarancji naszym dostawcom oraz organom celnym. Wszystkie nasze gwarancje są uwzględnione w sprawozdaniu finansowym do tego raportu rocznego. Łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych (głównie na rzecz jej dostawców) na dzień 31 grudnia 2009 roku wyniosła 11.970 USD – jak wskazano w nocie 14 do sprawozdania finansowego – co przekroczyło 10% kapitałów własnych Spółki.

### **Ocena zarządzania zasobami finansowymi (z uwzględnieniem zdolności do spłaty zobowiązań) oraz informacja o działaniach podjętych w celu uniknięcia powiązanych ryzyk**

Niniejsze informacje zostały przedstawione w nocie 28 sprawozdania finansowego do niniejszego raportu rocznego, pod nagłówkiem „Zarządzanie Ryzykiem Finansowym”.

### **Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych**

Spółka zrealizowała wszystkie aktualne inwestycje w latach 2008 i 2009 i w związku z tym w 2010 roku planuje wzrost organiczny. W związku z tym nie ma ryzyk związanych z realizacją bieżących zamierzeń inwestycyjnych.

### **Charakterystyka struktury aktywów i pasywów skonsolidowanego bilansu Spółki, w tym z punktu widzenia płynności Spółki**

Struktura aktywów i pasywów w bilansie, w tym z punktu widzenia płynności Spółki jest omówiona w sprawozdaniu finansowym do niniejszego raportu rocznego:

- a) nota 10 – Należności z tytułu dostaw i usług – Podział wiekowy należności
- b) nota 28 – Zarządzanie ryzykiem finansowym – punkt 1.3. Ryzyko płynności (Podział wiekowy zobowiązań)

### **Informacja o strukturze głównych depozytów i inwestycji kapitałowych w 2009 roku**

Nie było depozytów innych niż ujawnione jako objęte zastawem w sprawozdaniu finansowym do niniejszego raportu rocznego.

Nie było inwestycji kapitałowych innych niż te ujawnione w nocie 16 do sprawozdania finansowego do niniejszego raportu rocznego.

### **Informacja o istotnych pozycjach pozabilansowych według stanu na dzień 31 grudnia 2009**

Według stanu na dzień 31 grudnia 2009 r. nie było żadnych istotnych pozycji pozabilansowych.

## **POLITYKA DYWIDENDY**

Nasza polityka dywidendowa zakłada wypłatę dywidendy na poziomie odzwierciedlającym nasz wzrost i plany rozwoju, przy zachowaniu rozsądnego poziomu płynności. Jednak w przypadku dywidendy za rok 2009, jest istotne aby zauważyć, że w skali roku Spółka wygenerowała stratę netto i w związku z tym dywidenda nie będzie proponowana na nadchodzącym Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy. Polityka dywidendowa będzie podlegać okresowym przeglądom i wypłata wszelkich przyszłych dywidend zostanie dokonana według uznania Rady Dyrektorów oraz Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy po rozważeniu różnorodnych czynników, takich jak przyszłość firmy, przyszłe przychody, wymogi pieniężne, sytuację finansową, plany ekspansji, oraz wymogi prawa cypryjskiego. Prawo cypryjskie nie ogranicza dywidendy, która może zostać wypłacona, poza przepisem który stwierdza, że dywidenda może zostać wypłacona jedynie z zysków i nie może być wyższa niż rekomendacja Rady Dyrektorów.

### **Istotne umowy**

#### ***Umowa z Intel International B.V.***

W dniu 1 sierpnia 1998 r. zawarliśmy z umowę dystrybucyjną z Intel International B.V. („Intel”), na podstawie której powierzono nam rolę niewyłącznego dystrybutora produktów Intel na terytoriach uzgadnianych stosownie do potrzeb pomiędzy stronami. Powierzono nam również rolę niewyłącznego dystrybutora usług Intel określonych w „Cenniku Dystrybutora” firmy Intel. Możemy zostać zwolnieni z obowiązku świadczenia wspomnianych usług bez podania przyczyny i bez wcześniejszego zawiadomienia oraz bez powstania jakiegokolwiek odpowiedzialności odszkodowawczej po stronie Intel. Umowa przewiduje ograniczoną gwarancję Intel na dostarczane produkty, ograniczenie środków prawnych dostępnych w wypadku naruszenia gwarancji oraz prawo Intel do zmiany zakresu ograniczonej gwarancji. Określone ograniczenia występują również w odniesieniu do gwarancji, jakich możemy udzielić swoim klientom oraz przewidziane zostało wyłączenie, w pewnym zakresie, odpowiedzialności z tytułu utraty zysków, szkód wypadkowych, wynikowych lub szczególnych, bez względu na to, czy Intel został wcześniej powiadomiony o możliwości wystąpienia takich szkód. Umowa może zostać przedłużona na kolejny rok, chyba że co najmniej 30 dni przed jej wygaśnięciem jedna ze stron przekaże drugiej zawiadomienie o zamiarze nieprzedłużania umowy. Ponadto każda ze stron może rozwiązać umowę w dowolnym czasie z podaniem lub bez podania przyczyny, bez ponoszenia jakiegokolwiek odpowiedzialności (z wyłączeniem możliwości zwrotu towaru), za pisemnym wypowiedzeniem przekazanym z 60-dniowym wyprzedzeniem.

#### ***Umowa z AMD***

W dniu 31 grudnia 2003 r. spółka ISA Hardware Limited („ISA Hardware”) zawarła handlową umowę dystrybucyjną z Advance Micro Devices („AMD”), na podstawie której ISA Hardware powierzono rolę niewyłącznego dystrybutora handlowego odpowiedzialnego za dystrybucję i promocję produkowanych przez AMD układów scalonych, urządzeń elektronicznych i innych produktów określonych w umowach zawieranych w odniesieniu do terytoriów ustalonych z ISA Hardware zgodnie z postanowieniami umowy. Ta umowa została przeniesiona na ASBISc Enterprises Plc („ASBIS”) od 1 stycznia 2009 roku. Płatności pobierane od ASBIS za poszczególne produkty określone są jako „najlepsza cena dla dystrybutorów” (*distributor's best buy price*) i wynikają z cennika publikowanego przez AMD, o ile strony nie uzgodnią pisemnie inaczej. Umowa obowiązuje do momentu jej rozwiązania przez którąkolwiek ze stron po przekazaniu 30-dniowego pisemnego wypowiedzenia. AMD może rozwiązać umowę z podaniem przyczyny z 24-godzinnym wypowiedzeniem, jeżeli powodem rozwiązania jest utrata płynności lub inne podobne zdarzenie skutkujące zaprzestaniem działalności przez ASBIS, w tym zmiana kontroli. Ponadto, AMD ma prawo rozwiązać umowę za uprzednim 24 godzinnym wypowiedzeniem, jeżeli ASBIS nie ureguluje płatności z faktur pomimo wezwania, lub jeżeli wprowadzi w błąd lub poda fałszywe informacje lub naruszy którekolwiek z oświadczeń, zapewnień umownych, zobowiązań lub powinności wynikających z tejże umowy. Jeżeli umowa zostanie rozwiązana w ten sposób, wszelkie zaległe kwoty należne od ASBIS na rzecz AMD stają się wymagalne w trybie natychmiastowym.

### ***Umowa z Seagate Technology International***

W dniu 26 czerwca 2001 r. zawarliśmy umowę dystrybucyjną z Seagate Technology International („Seagate”), na podstawie której została nam powierzona rola niewyłącznego dystrybutora wybranych produktów z cennika dystrybucyjnego Seagate w krajach europejskich i na Bliskim Wschodzie. Seagate ma prawo dokonywać zmian w cenniku według własnego uznania. Jesteśmy również zobowiązani aktywnie promować produkty na terytoriach, gdzie prowadzi działalność. Zgodnie z postanowieniami umowy możemy korzystać z 1-procentowego rabatu z tytułu wcześniejszej zapłaty, którego wysokość Seagate może zmienić lub który może zostać zniesiony w dowolnym czasie bez wcześniejszego powiadomienia nas. Umowa przewiduje również udostępnienie nam linii kredytowej, jednak jej faktyczna dostępność uzależniona jest od decyzji Seagate. Na mocy umowy mamy prawo do korzystania z obowiązujących obecnie i w przyszłości znaków towarowych, usługowych i nazw handlowych wyłącznie w związku ze sprzedażą i dystrybucją produktów Seagate. Każda ze stron może rozwiązać umowę za 30-dniowym pisemnym wypowiedzeniem. Umowa może zostać rozwiązana również z podaniem przyczyny, takiej jak np. działanie siły wyższej, złożenie wniosku o ogłoszenie upadłości lub istotne naruszenie warunków umowy, które nie zostało naprawione.

### ***Umowa z Microsoft Ireland Operations Limited***

W dniu 1 kwietnia 2006 r. spółka Asbis Romania zawarła ze spółką Microsoft Ireland Operations Limited („Microsoft Ireland”) umowę dystrybucji międzynarodowej dotyczącą dystrybucji systemów operacyjnych Windows i aplikacji na terytorium Rumunii. Zgodnie z postanowieniami umowy, Asbis Romania będzie prowadzić dystrybucję pakietów oprogramowania, licencji na oprogramowanie oraz sprzętu, a także uiszczać opłaty licencyjne, obliczane według cennika, za pojedyncze produkty. Termin płatności opłat licencyjnych na oprogramowanie wynosi 75 dni, a opłat licencyjnych na sprzęt – 60 dni; w przypadku zwłoki stosowane są odsetki karne. Wszystkie produkty rozprowadzane przez Asbis Romania objęte są gwarancją spółki Microsoft na określony sprzęt lub oprogramowanie. Jeżeli umowa nie zostanie wypowiedziana wcześniej, okres jej obowiązywania upływa 30 czerwca 2008 r. Strony mogą wynegocjować inny okres obowiązywania umowy, której wypowiedzenie będzie podlegać takim samym warunkom, jak odnośne warunki przewidziane we wcześniej obowiązującej umowie. Każda ze stron może rozwiązać umowę za 30-dniowym wypowiedzeniem lub ze skutkiem natychmiastowym w przypadku niewypłacalności drugiej strony lub jeżeli będzie wszczęte w stosunku do niej postępowanie upadłościowe ulegnie reorganizacji lub zostanie wobec niej ustanowiony syndyk, nie będzie w stanie płacić swoich długów lub gdy dokona lub będzie starała się dokonać cesji na rzecz swych wierzycieli.

### ***Umowy z firmą DELL***

ASBISC Enterprises PLC (ASBIS) zawarł szereg umów typu DELL International Distributor Agreements z firmą DELL, poczynwszy od 19 kwietnia 2007 r., na podstawie których ASBIS został niewyłącznym dystrybutorem handlowym dystrybuującym, sprzedającym i wspierającym produkty DELL oraz usługi pod marką DELL wskazane w poszczególnych umowach na wskazanych w umowach terytoriach. DELL zapewnia ASBIS aktualne listy cen sprzedaży produktów i usług dla tych terytoriów. Pierwotny okres trwania umów wynosi rok, po czym pozostają one w mocy na kolejne cztery lata, chyba że zostaną zerwane przez którąś ze stron z zachowaniem trzymiesięcznego pisemnego okresu wypowiedzenia. DELL ma również prawo do rozwiązania umów lub ich części natychmiast w formie pisemnej, w przypadku zmiany kontroli lub gdy naruszone lub zagrożone mogą być wymogi eksportowe lub regulacje kontrolne, lub w przypadku nieosiągnięcia celów sprzedażowych, lub jeśli ASBIS przystąpi do porozumień, mogących powodować konflikt interesów z DELL.

Umowy mogą być też rozwiązane przez którąkolwiek ze stron w sposób zwyczajny, przy zachowaniu pisemnej formy wypowiedzenia, jeśli kontynuacja umowy stanie się zbyt trudna z powodu relacji dyplomatycznych pomiędzy krajami stron; lub w przypadku gdy popełnione zostanie jakiegokolwiek istotne lub trwałe naruszenie któregoś z warunków porozumienia, i nie zostanie naprawione po wystosowaniu pisemnego ostrzeżenia, a także gdy strona umowy posiadać będzie syndyka lub zarządcę administracyjnego lub jego odpowiednik lub w przypadku gdy nakaże to właściwy sąd; lub gdy strona umowy zostanie stroną niepewnej umowy z wierzycielem. Jeśli umowa zostanie zerwana, wszelkie nieuregulowane przez ASBIS faktury stają się natychmiast wymagalne, w miejsce wcześniej ustalonych warunków.

## **Umowy z firmą TOSHIBA**

ASBISC Enterprises PLC (ASBIS) zawarł w 2006 roku szereg umów typu TOSHIBA Authorised Distributor Agreements z firmą TOSHIBA (TEG), na podstawie których został powołany jako niewyłączny dystrybutor do sprzedaży i dystrybucji sprzętu i oprogramowania komputerowego, w szczególności laptopów oraz mobilnych urządzeń do przechowywania danych zgodnie z wskazanymi w poszczególnych umowach, na przypisanych ASBIS zgodnie z umowami terenach. Ceny płacone przez ASBIS za produkty, powinny być zgodne z aktualnym Cennikiem Dystrybutora Toshiba, na dzień przyjęcia zamówienia, z uwzględnieniem wszelkich zaoferowanych przez TEG zniżek. Zawarte porozumienia były ważne do 31 marca 2007 r. odkąd zostają automatycznie przedłużane na kolejne roczne okresy, chyba że zostaną wypowiedziane przez jedną ze stron, przy zachowaniu przynajmniej trzymiesięcznego okresu przed wygaśnięciem umowy. Zawarte umowy mogą być wypowiedziane przez TEG w każdej chwili jeśli ASBIS je w istotny sposób naruszy i nie usunie tego naruszenia w ciągu 30 dni od otrzymania od TEG pisemnego zawiadomienia, lub w przypadku jeśli ASBIS przejdzie w stan likwidacji obejmującej niewypłacalność lub podobną sytuację, w której nie będzie kontynuował prowadzonej działalności lub nastąpi zmiana kontroli.

## PUNKT 7. INFORMACJE DODATKOWE

### Ład korporacyjny

#### I. Określenie zestawu zasad ładu korporacyjnego, którym podlega Emitent oraz miejsca gdzie tekst tych zasad jest udostępniony publicznie

Spółka stosuje zasady ładu korporacyjnego zgodnie z Kodeksem Dobrych Praktyk Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, zaakceptowane przez Radę Dyrektorów Spółki w dniu 7 listopada 2007 r. Wskazane zasady, informacje o ich stosowaniu oraz odstępstwach można znaleźć w serwisie internetowych Spółki przeznaczonym dla inwestorów, pod adresem <http://investor.asbis.com> oraz <http://inwestor.asbis.pl>

#### II. Charakterystyka stosowanego systemu kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do przygotowania raportów okresowych i sprawozdań finansowych

Ta charakterystyka może być w sposób zrozumiały przeczytana w zbadanym sprawozdaniu finansowym w trzeciej części niniejszego raportu.

Rada Dyrektorów Spółki jest odpowiedzialna za system kontroli wewnętrznej w Spółce i jego skuteczność w procesie sporządzania sprawozdań finansowych i raportów okresowych przygotowywanych i publikowanych zgodnie z zasadami Rozporządzenia z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

Skuteczność systemu kontroli wewnętrznej Spółki stosowanego w procesie przygotowania sprawozdań finansowych oparta jest na generalnym założeniu zapewnienia adekwatności i poprawności informacji finansowych zawartych w sprawozdaniach finansowych i raportach okresowych. Skuteczny system kontroli wewnętrznej Spółki i zarządzania ryzykiem w procesie sprawozdawczości finansowej został zbudowany zgodnie z następującymi zasadami:

- Ustalony zakres raportowania finansowego stosowanego przez Spółkę;
- Zdefiniowany podział obowiązków i organizacja pracy w procesie raportowania finansowego;
- Regularne przeglądy wyników Spółki z wykorzystaniem stosowanego raportowania finansowego;
- Regularne niezależne przeglądy publikowanych sprawozdań finansowych Spółki przez audytora;
- Zasady autoryzacji sprawozdań finansowych przed publikacją;
- Włączenie audytu wewnętrznego do oceny skuteczności stosowanych mechanizmów kontrolnych;

#### *Ustalony zakres raportowania finansowego stosowanego przez Spółkę*

Spółka dokonuje corocznych przeglądów strategii, rozwoju, wyników i planów. W oparciu o wnioski z przeglądu przeprowadzany jest proces szczegółowego budżetowania obejmujący wszystkie obszary funkcjonowania Spółki, z zaangażowaniem kierownictwa średniego i wyższego szczebla. Przygotowany corocznie budżet na kolejny rok jest przyjmowany i akceptowany przez Radę Dyrektorów.

W trakcie roku Rada Dyrektorów Spółki analizuje bieżące wyniki finansowe, rozwój portfolio produktowego, pozycję rynkową i porównuje je z przyjętym budżetem wykorzystując system sprawozdawczości zarządczej zbudowany w oparciu o przyjętą politykę rachunkowości Spółki (Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej), uwzględnia format i szczegółową zawartość danych prezentowanych w okresowych sprawozdaniach finansowych Spółki i Grupy.

Przyjęta przez Spółkę polityka rachunkowości w zakresie sprawozdawczości statutowej stosowana jest zarówno w procesie, jak i podczas przygotowania okresowej sprawozdawczości zarządczej. Spółka stosuje spójne zasady księgowe dla rozpoznania i prezentacji danych finansowych w sprawozdaniach finansowych, okresowych raportach finansowych i innych raportach prezentowanych inwestorom.

#### *Zdefiniowany podział obowiązków i organizacja pracy w procesie raportowania finansowego*

Za przygotowywanie sprawozdań finansowych, okresowych sprawozdań finansowych i okresowych sprawozdań zarządczych Spółki odpowiedzialny jest Pion Finansowy Grupy ASBISc kierowany aktualnie przez Członka Rady Dyrektorów, pana Mariosa Christou.

Sprawozdania finansowe Spółki przygotowywane są przez managerów średniego szczebla w oparciu o dane z systemu informatycznego Spółki oraz z comiesięcznych raportów zarządczych, po ich akceptacji przez Dyrektora finansowego Grupy i po uwzględnieniu innych, uzupełniających danych operacyjnych dostarczanych przez pracowników innych działów.

Przygotowane sprawozdania finansowe, przed ich przekazaniem niezależnemu audytorowi (w przypadku raportów półrocznych i rocznych), weryfikowane są przez kierownika działu finansowego.

Raporty okresowe Spółki przygotowywane są przez zespół sprawozdawczości Grupy w ramach Działu Kredytu i Relacji Inwestorskich na podstawie danych finansowych zawartych w comiesięcznej sprawozdawczości zarządczej po ich akceptacji przez Dyrektora Finansowego Grupy z uwzględnieniem innych uzupełniających danych operacyjnych dostarczanych przez określonych pracowników pozostałych departamentów. Przygotowane raporty okresowe, przed ich przekazaniem niezależnemu audytorowi (w przypadku raportów półrocznych i rocznych), są weryfikowane przez Radę Dyrektorów.

#### *Regularne przeglądy wyników Spółki z wykorzystaniem stosowanego raportowania finansowego*

Dane finansowe będące podstawą sprawozdań finansowych i raportów okresowych pochodzą ze stosowanej przez Spółkę miesięcznej sprawozdawczości finansowej i operacyjnej oraz z dedykowanego systemu informatycznego. Po zamknięciu księgowym każdego miesiąca kalendarzowego Dyrektorzy wykonawczy wspólnie analizują wyniki finansowe Spółki porównując je z założeniami i dzieląc na poszczególne segmenty.

Zidentyfikowane błędy korygowane są na bieżąco w księgach Spółki i w systemie sprawozdawczym Grupy zgodnie z przyjętą polityką rachunkowości. Przygotowywanie sprawozdań finansowych i raportów okresowych rozpoczyna się po akceptacji przez Dyrektora Finansowego Grupy wstępnych wyników zakończonego okresu oraz podlega ponownemu sprawdzeniu i weryfikacji po akceptacji ostatecznych wyników finansowych przez Dyrektora Finansowego Grupy.

#### *Regularne niezależne przeglądy publikowanych sprawozdań finansowych Spółki przez audytora*

Publikowane półroczne i roczne sprawozdania finansowe i raporty finansowe oraz dane finansowe będące podstawą tej sprawozdawczości poddawane są przeglądowi (półroczne) i badaniu (roczne) przez audytora Spółki. Przeglądowi podlega w szczególności adekwatność danych finansowych oraz zakres koniecznych ujawnień. Wyniki przeglądu półrocznego i badania rocznego prezentowane są przez audytora Radzie Dyrektorów Spółki oraz jej Komitetowi Audytu.

#### *Zasady autoryzacji raportów finansowych przed publikacją*

Sprawozdania finansowe i raporty okresowe przed i po zakończeniu przeglądu lub badania audytora przesyłane są członkom Rady Dyrektorów Spółki. Przed zatwierdzeniem przez Radę Dyrektorów okresowych sprawozdań finansowych do publikacji zbiera się Komitet Audytu, któremu Dyrektor Finansowy przedstawia istotne aspekty kwartalnego/półrocznego/rocznego sprawozdania finansowego – w szczególności ewentualne zmiany zasad rachunkowości, ważne oszacowania i osądy księgowe, istotne ujawnienia i transakcje. Komitet Audytu dokonuje przeglądu okresowych sprawozdań finansowych z uwzględnieniem informacji prezentowanych przez Dyrektora Finansowego i niezależnego audytora i rekomenduje Radzie Nadzorczej ich zatwierdzenie.

### **III. Informacja o akcjonariuszach posiadających znaczne pakiety akcji Spółki (pośrednio lub bezpośrednio)**

Te dane zostały zaprezentowane w punkcie 5, strona 50 niniejszego raportu rocznego.

### **IV. Informacja o akcjonariuszach posiadających akcje uprzywilejowane**

Nie ma akcjonariuszy z akcjami uprzywilejowanymi.

### **V. Zbywanie akcji i ograniczenia zbywania akcji**

Zgodnie ze Statutem, każdy akcjonariusz może dokonać zbycia wszystkich lub dowolnej części swoich akcji na mocy dokumentu sporządzonego na piśmie w dowolnej zwyczajowej lub powszechnie przyjętej formie, lub w dowolnej innej formie (w tym w formie zapisu elektronicznego) zaakceptowanej przez Dyrektorów.



Spółka ma prawo zatrzymać każdy dokument transakcji zbycia, która zostanie zarejestrowana, natomiast każdy dokument transakcji zbycia, której zarejestrowania Rada Dyrektorów odmówi, musi zostać zwrócony osobie, która go złożyła, wraz z zawiadomieniem o odmowie rejestracji.

Rada Dyrektorów może odmówić rejestracji zbycia akcji, które nie zostały w pełni opłacone lub w odniesieniu do których Spółce przysługuje prawo zastawu oraz jeżeli dokument zbycia:

- a) nie zostanie złożony, po odpowiednim opieczętowaniu, w siedzibie Spółki lub w innym miejscu wyznaczonym przez Radę Dyrektorów, wraz ze świadectwem depozytowym akcji, których dotyczy, oraz innymi dokumentami zasadnie wymaganymi przez Radę Dyrektorów, potwierdzającymi prawo zbywcy do dokonania zbycia;
- b) dotyczy więcej niż jednej klasy akcji; i
- c) przewiduje zbycie akcji na rzecz więcej niż czterech nabywców.

Rada Dyrektorów ma obowiązek odmówić rejestracji zbycia akcji w wypadkach, w których wymagają tego przepisy Cypryjskiego Prawa Spółek, np. w przypadku akcji wydanych w formie dokumentu, jeżeli nie został okazany zatwierdzony dokument zbycia, lub jeżeli właściwy sąd wydał odpowiednie postanowienie. Jeżeli Rada Dyrektorów odmówi rejestracji zbycia, Spółka ma obowiązek przekazania osobie wnioskującej o rejestrację zbycia pisemnego zawiadomienia o odmowie rejestracji (wraz z uzasadnieniem) w ciągu dwóch miesięcy od dnia złożenia wniosku o dokonanie rejestracji. W przypadku natomiast akcji w formie zdematerializowanej notowanych na GPW Rada Dyrektorów nie może odmówić rejestracji zbycia akcji, gdyż procedura dokonywania takiego zbycia nie wymaga zawiadomienia ani akceptacji Rady Dyrektorów. Powyższe oznacza, że Rada Dyrektorów nie ma wpływu ani możliwości, aby odmówić rejestracji zbycia akcji notowanych na GPW.

Statut Spółki nie może zabraniać emitowania, posiadania, rejestracji, zamiany, zbycia lub dokonywania innych czynności w odniesieniu do akcji nieposiadających formy dokumentu za pośrednictwem specjalistycznego systemu służącego do tego celu.

W odniesieniu do akcji nieposiadających formy dokumentu, powyższe zasady będą miały zastosowanie z następującymi zastrzeżeniami:

- a) Spółka nie ma obowiązku wydawania dokumentów potwierdzających tytuł prawny do akcji, a jakiegokolwiek odniesienia do dokumentów akcji nieposiadających formy dokumentu nie będą miały zastosowania do akcji nieposiadających formy dokumentu; oraz
- b) rejestracja tytułu prawnego na rachunku papierów wartościowych do akcji nieposiadających formy dokumentu, lub zbycia akcji nieposiadających formy dokumentu, będzie wystarczającym dowodem istnienia tytułu prawnego lub dokonania zbycia i sporządzenie pisemnego dokumentu zbycia nie będzie wymagane.

#### *Opis ograniczenia zbywania akcji (Lock up)*

W wyniku umieszczenia akcji Spółki na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych wyznaczono okres ograniczenia zbywania akcji przez akcjonariuszy posiadających ponad 1% kapitału akcyjnego ogółem. Okres ograniczenia zbywania akcji zakończył się 30 października 2008 r.

## **VI. Informacje o ograniczeniach praw akcjonariuszy**

### **Prawa głosu**

Każda akcja daje prawo wykonywania jednego głosu.

Każdy akcjonariusz ma prawo do udziału w Walnym Zgromadzeniu, zgłaszania wniosków oraz głosowania, jeżeli przysługują mu prawa głosu. Akcjonariusze mogą uczestniczyć w Walnym Zgromadzeniu osobiście lub przez pełnomocnika upoważnionego na piśmie.

Akcjonariusz zostanie uznany za uprawnionego do uczestnictwa i głosowania na Walnym Zgromadzeniu, jeżeli przedstawi przewodniczącemu zgromadzenia zadowalający dowód posiadania akcji na Dzień Ustalenia Praw. Wystarczającym dowodem posiadania akcji będzie świadectwo depozytowe wystawione przez podmiot prowadzący rachunek papierów wartościowych danego akcjonariusza. W związku z tym, aby akcjonariusze Spółki, którzy posiadają akcje w formie zdematerializowanej na rachunkach papierów wartościowych prowadzonych przez uczestników KDPW mogli uczestniczyć i głosować na Walnym Zgromadzeniu, powinni przedstawić świadectwa depozytowe wystawione zgodnie z odnośnymi postanowieniami Ustawy o Obrocie, wraz z ich tłumaczeniem przysięgłym na język angielski.

Zgodnie ze Statutem, wszelkie zastrzeżenia względem uprawnień dowolnego głosującego mogą być zgłoszone jedynie na zgromadzeniu lub odroczonym zgromadzeniu, na którym odbywa się głosowanie, którego zastrzeżenia takie dotyczą, a każdy głos wobec którego nie podnieszono żadnych zastrzeżeń w trakcie takiego zgromadzenia pozostaje ważny pod każdym względem. Wszelkie zastrzeżenia zgłoszone w odpowiednim terminie zostaną przekazane Przewodniczącemu zgromadzenia, którego decyzja jest ostateczna i wiążąca.

Spółka będzie ogłaszać w gazecie o zasięgu ogólnopolskim zawiadomienia informujące o dniu, na który zwołano Walne Zgromadzenie. W zawiadomieniu podany będzie dzień („Dzień Ustalenia Prawa”), w którym zostaną określone akcjonariusze uprawnieni do uczestnictwa w Walnym Zgromadzeniu, a także szczegółowe warunki uczestnictwa w Walnym Zgromadzeniu. W wypadku akcjonariuszy, którzy posiadają akcje w formie zdematerializowanej na rachunkach papierów wartościowych prowadzonych przez uczestników KDPW, Spółka dostarczy ponadto pisemne zawiadomienie do KDPW w celu jego przekazania bezpośrednim uczestnikom KDPW oraz opublikuje stosowną informację w formie raportu bieżącego.

Z zastrzeżeniem praw i ograniczeń wynikających z klas akcji, głosowanie na Walnych Zgromadzeniach będzie odbywać się osobiście lub przez pełnomocnika, bądź przez przedstawiciela – jeżeli akcjonariuszem jest osoba prawna.

Wszystkie akcje mają równe prawa.

Akcjonariusz nie będzie uprawniony do głosowania na Walnym Zgromadzeniu, jeżeli nie wniósł wszystkich kwot lub świadczeń należnych w danym czasie Spółce z tytułu opłacenia jej akcji.

Rozpatrywanie spraw na Walnym Zgromadzeniu wymaga obecności kworum w chwili rozpoczęcia obrad. Jeżeli postanowienia Statutu nie przewidują inaczej, kworum stanowią trzej akcjonariusze biorący udział w Walnym Zgromadzeniu osobiście, za pośrednictwem łącza telefonicznego lub innego łącza telekomunikacyjnego, bądź działający przez pełnomocnika i uprawnieni do głosowania nad omawianą sprawą. Postanowienia dotyczące kworum zawarte zostały m.in. w artykułach 62-66 Statutu.

W trakcie Walnego Zgromadzenia głosowanie nad uchwałami odbywa się w głosowaniu jawnym przez podniesienie ręki lub, w wypadku uczestnictwa w posiedzeniu za pośrednictwem łącza telefonicznego lub innego łącza telekomunikacyjnego, poprzez złożenie ustnej deklaracji, chyba że zostanie zgłoszony wniosek o przeprowadzenie głosowania tajnego (przed lub w czasie ogłoszenia wyniku głosowania jawnego lub głosowania poprzez złożenie ustnych deklaracji) przez:

- Przewodniczącego Walnego Zgromadzenia; („Przewodniczący”); lub
- co najmniej trzech akcjonariuszy działających osobiście lub za pośrednictwem pełnomocnika; lub
- akcjonariusza lub akcjonariuszy biorących udział w Walnym Zgromadzeniu osobiście, za pośrednictwem łącza telefonicznego lub innego łącza telekomunikacyjnego, lub poprzez pełnomocnika, reprezentujących nie mniej niż 10% łącznej liczby głosów wszystkich akcjonariuszy uprawnionych do głosowania podczas Walnego Zgromadzenia; lub
- akcjonariusza lub akcjonariuszy biorących udział w Walnym Zgromadzeniu osobiście, za pośrednictwem łącza telefonicznego lub innego łącza telekomunikacyjnego, posiadających akcje

Spółki uprawniające do głosowania na Walnym Zgromadzeniu, opłacone w łącznej kwocie stanowiącej nie mniej niż 10% całkowitej kwoty wniesionej z tytułu wszystkich akcji uprawniających do głosowania na Walnym Zgromadzeniu.

Przeprowadzenie tajnego głosowania za pośrednictwem łącza telefonicznego lub innego łącza telekomunikacyjnego nie jest możliwe.

W wypadku niezgłoszenia wniosku o przeprowadzenie głosowania tajnego, oświadczenie Przewodniczącego o przyjęciu uchwały w głosowaniu jawnym przez podniesienie ręki bądź złożenie deklaracji lub przyjęciu uchwały jednogłośnie bądź przez określoną większość lub też o jej nieprzyjęciu będzie ostateczne (a stosowny zapis w księdze protokołów z obrad zgromadzenia Spółki będzie stanowić ostateczny dowód przyjęcia lub nieprzyjęcia uchwały, bez konieczności przedstawiania proporcji głosów oddanych za uchwałą lub przeciw niej).

Zgodnie z prawem cypryjskim dokument ustanawiający pełnomocnika musi mieć formę pisemną i zostać opatrzony odręcznym podpisem osoby udzielającej pełnomocnictwa lub jej przedstawiciela prawnego należycie upoważnionego na piśmie. W wypadku osób prawnych, pełnomocnictwo musi być opatrzone pieczęcią danej osoby prawnej lub podpisem przedstawiciela jej kierownictwa lub jej należycie upoważnionego przedstawiciela prawnego. Pełnomocnik nie musi być akcjonariuszem Spółki.

Zgodnie z prawem cypryjskim dokument ustanawiający pełnomocnika musi zawierać porządek obrad Walnego Zgromadzenia akcjonariuszy.

Przyjmuje się, że dokument ustanawiający pełnomocnika będzie upoważniał również do złożenia lub poparcia wniosku o przeprowadzenie głosowania tajnego.

Dokument ustanawiający pełnomocnika, o treści określonej w art. 82 Statutu stanowiącego Załącznik A, oraz udzielający mu pełnomocnictwa lub ewentualnie innego upoważnienia, na którym widnieje podpis pełnomocnika, lub notarialnie potwierdzona kopia takiego pełnomocnictwa lub upoważnienia jest składany w siedzibie Spółki lub innym miejscu na terytorium Cypru, które w tym celu zostanie wskazane w zawiadomieniu o zwołaniu Walnego Zgromadzenia, w dowolnym czasie przed wyznaczonym terminem Walnego Zgromadzenia (lub Walnego Zgromadzenia zwołanego ponownie po odroczeniu), na którym osoba wskazana w pełnomocnictwie ma oddać głos, lub w wypadku głosowania tajnego – w dowolnym czasie przed wyznaczonym terminem przeprowadzenia takiego głosowania. W wypadku niedopełnienia tego wymogu, pełnomocnictwo zostaje uznane za nieważne. Bardziej szczegółowe informacje dotyczące pełnomocnictw można znaleźć w art. 81-85 Statutu.

### **Pozostałe prawa z akcji i ich ograniczenia**

Oprócz prawa głosu Akcjonariuszom Spółki przysługują następujące prawa:

- Prawo do uczestnictwa w zyskach Spółki w formie dywidendy, o ile po przedłożeniu stosownego wniosku w tej sprawie przez Radę Dyrektorów, Walne Zgromadzenie podejmie uchwałę o jej wypłacie. Dywidendy objęte są przysługującym Spółce prawem zastawu z tytułu wszelkich ewentualnych kwot przypadających do zapłaty przez akcjonariusza.
- Prawo do zbycia akcji na rzecz dowolnej osoby poprzez podpisanie dokumentu zbycia akcji w formie zatwierdzonej przez Radę Dyrektorów.
- Prawo do ustanowienia przez akcjonariusza zastawu na posiadanych przez siebie akcjach w celu zabezpieczenia kredytu, zadłużenia lub zobowiązania. Ustanowienie zastawu nie wymaga zgody Rady Dyrektorów.
- Prawo do sprzedaży lub zbycia w inny sposób akcji w odniesieniu do których stwierdzono przepadek, na takich warunkach i w taki sposób, jaki Rada Dyrektorów uzna za odpowiedni. Do czasu sprzedaży lub zbycia przepadek może zostać unieważniony na warunkach, jakie Rada Dyrektorów uzna za odpowiednie. Przepadek akcji może zostać stwierdzony w drodze stosownej

uchwały Rady Dyrektorów jeżeli akcjonariusz nie ureguluje płatności należnej Spółce mimo przekazania mu zawiadomienia z żądaniem jej uiszczenia.

- W świetle przepisów prawa cypryjskiego – prawo do otrzymywania egzemplarza sprawozdania finansowego Spółki wraz ze sprawozdaniem Rady Dyrektorów i raportem biegłego rewidenta.
- Prawo do udziału w majątku pozostałym po likwidacji Spółki proporcjonalnie do posiadanych akcji.
- W odniesieniu do dotychczasowych akcjonariuszy – prawo poboru akcji nowej emisji. Akcje nowej emisji należy zaoferować w pierwszej kolejności dotychczasowym akcjonariuszom w liczbie proporcjonalnej do posiadanego udziału w kapitale zakładowym Spółki.

Zgodnie z prawem cypryjskim, Spółka jest zobowiązana do pisemnego zawiadomienia wszystkich akcjonariuszy o zamiarze wyemitowania nowych akcji oraz o ich cenie emisyjnej. Każde zawiadomienie powinno zawierać informację na temat liczby akcji, do których nabycia każdy z akcjonariuszy jest uprawniony, a także okresu, w którym akcjonariusz może wykonać prawo poboru i nabyć oferowane akcje, oraz ceny jednostkowej akcji. Zasadniczo, zgodnie z prawem obowiązującym na Cyprze, akcjonariusz może wykonać należne mu prawo poboru przesyłając Spółce stosowny podpisany przez niego formularz wraz z opłatą za akcje w liczbie nie wyższej niż maksymalna liczba akcji, które akcjonariusz może nabyć. Jeżeli akcjonariusz nie wykona należnego mu prawa poboru w wyznaczonym okresie, akcje mogą zostać zbyte na rzecz osób trzecich.

W odniesieniu do akcjonariuszy posiadających akcje w formie zdematerializowanej na rachunkach papierów wartościowych, prowadzonych przez podmioty będące uczestnikami KDPW, zawiadomienie zostanie przekazane KDPW. Ponadto, Spółka będzie przestrzegać obowiązków informacyjnych w zakresie określanym właściwymi przepisami prawa polskiego.

Niezależnie od powyższego, zgodnie z postanowieniami Ustawy o Ofercie Publicznej, jakakolwiek emisja akcji po wprowadzeniu Spółki na GPW jest objęta wymogiem sporządzenia prospektu emisyjnego oraz zatwierdzenia go przez KNF, chyba że wymóg ten podlega jednoznacznemu wyłączeniu na mocy Ustawy o Ofercie Publicznej. Prospekt emisyjny zawiera warunki, na jakich akcjonariusze będą mogli wykonywać należne im prawo poboru.

Prawo poboru może zostać wyłączone uchwałą zwyczajną Walnego Zgromadzenia, przyjętej na wniosek Rady Dyrektorów. Rada Dyrektorów nie może wyłączyć prawa poboru bez zgody Walnego Zgromadzenia.

Z akcjami Spółki nie wiążą się żadne szczególne prawa. Akcje nie dzielą się na klasy.

Spółka nie może umarzać akcji zwykłych. Spółka może w drodze zwykłej uchwały przekształcić opłacone udziały (*shares*) w akcje (*stock*) oraz na powrót przekształcić akcje (*stock*) w udziały (*shares*) o dowolnym nominale. W drodze zwykłej uchwały Spółka może dokonać: (a) konsolidacji kapitału zakładowego i jego podziału na akcje o wartości nominalnej wyższej niż istniejące akcje lub (b) dalszego podziału istniejących akcji lub ich części na akcje o mniejszej wartości nominalnej niż określona w Akcjach Założycielskim Spółki zawartym pod prawem cypryjskim, zgodnie z którym w przypadku nie w pełni opłaconych akcji w przypadku ich podziału konieczne jest zachowanie tych samych proporcji opłaconych i nie opłaconych akcji jak przy wcześniej istniejących akcjach.

## **VII. Informacja o zasadach powoływania i odwoływania Dyrektorów oraz informacja o zakresie ich uprawnień (włączając decyzję o emisji akcji)**

Zgodnie z art. 89 Statutu Spółka może powołać Dyrektora na podstawie uchwały zwyczajnej, przy uwzględnieniu ograniczeń ilości dyrektorów wskazanych w Statucie lub decyzją Spółki. W chwili obecnej maksymalna liczba dyrektorów nie jest wskazana.

Ponadto, na podstawie art. 90 Statutu Rada Dyrektorów ma prawo do powołania Dyrektora, przy uwzględnieniu ograniczeń maksymalnej liczby dyrektorów wskazanych w Statucie lub decyzją Spółki.

W przypadku powołania przez Radę, kadencja Dyrektora podczas najbliższego Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia, ale ma on możliwość być ponownie powołanym.

Ponadto, na każdym Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu 1/3 Dyrektorów (o najdłużej trwającej kadencji) powinna zakończyć kadencję, ale ma prawo do ponownego powołania.

Spółka może na podstawie uchwały zwyczajnej usunąć każdego z Dyrektorów z jego stanowiska.

#### Zmiana

Każdy Dyrektor ma prawo nominować inną osobę na swojego zastępcę. Tak powołany Dyrektor posiada wszystkie prawa Dyrektora w czasie nieobecności Dyrektora, który go powołał.

#### Uprawnienia

Zgodnie z art. 104 Statutu Rada Dyrektorów jest odpowiedzialna za zarządzanie działalnością Spółki i prowadzenie jej spraw.

Zgodnie z art. 103 Statutu Rada Dyrektorów posiada pełne kompetencje do zaciągania w imieniu Spółki kredytów lub pożyczek pieniężnych, do ustanawiania zastawów lub hipotek na całości lub części przedsiębiorstwa, majątku i nieopłaconego kapitału Spółki, a także do emitowania obligacji, papierów dłużnych typu *debenture stock*, i innych papierów wartościowych w celu uzyskania kapitału lub jako zabezpieczenie spłaty zadłużenia lub zobowiązania Spółki lub jakiegokolwiek osoby trzeciej.

Rada Dyrektorów może delegować wszystkie swoje uprawnienia do sub-komitetu lub strony trzeciej.

#### Akcje

Zgodnie z postanowieniami art. 4.1 Statutu wszelkie początkowe akcje jeszcze niewyemitowane i nieprzydzielone oraz wszelkie nowe akcje tworzone w miarę potrzeby pozostają do dyspozycji Rady Dyrektorów, która działając według własnego uznania, ma prawo emitować i zbywać wszystkie takie akcje na rzecz takich osób, w takim czasie i na takich warunkach jakie uzna za najkorzystniejsze dla Spółki.

Jednakże postanowienia art. 4.2 powtarzają postanowienia prawa cypryjskiego, które wskazuje, że wszelkie nowe akcje Spółki emitowane za wkłady pieniężne należy najpierw zaoferować akcjonariuszom w określonym dniu wyznaczonym przez Radę Dyrektorów, proporcjonalnie do udziału danego Akcjonariusza w kapitale zakładowym Spółki. Każdy akcjonariusz będzie mógł w okresie co najmniej 14 dni od otrzymania zawiadomienia o ofercie, zawierającego proponowane warunki, zawiadomić Spółkę o zamiarze wykonania przysługującego mu prawa poboru na warunkach zaproponowanych w zawiadomieniu. Spółka uchwałą zwyczajną Walnego Zgromadzenia podjętej przed emisją takich nowych akcji, może wyłączyć prawo poboru Akcjonariuszy w odniesieniu do danej emisji nowych akcji.

### **VIII. Informacje o zasadach zmiany statutu Spółki**

Zgodnie z sekcją 12 Cypryjskiego Prawa Spółek, Cap. 113 Spółka może zmienić Statut w drodze uchwały szczególnej. Przyjęcie uchwały szczególnej wymaga większości przynajmniej  $\frac{3}{4}$  głosów.

Statut Spółki jest dostępny na jej stronach internetowych, pod adresem: <http://investor.asbis.com> oraz <http://inwestor.asbis.pl>

### **IX. Informacja o zasadach działania Walnego Zgromadzenia, jego głównych uprawnieniach, prawach akcjonariuszy oraz zasadach wykonywania tych praw**

Zasady działania Zgromadzenia Akcjonariuszy są określone w Statucie Spółki.

Zgodnie z art. 59 Statutu Zwyczajne Walne Zgromadzenia Akcjonariuszy oraz zgromadzenia zwołane w celu przyjęcia uchwały szczególnej będzie zwoływane poprzez przekazanie pisemnego zawiadomienia z wyprzedzeniem co najmniej dwudziestu jeden dni, natomiast wszystkie inne walne zgromadzenia będą zwoływane poprzez przekazanie pisemnego zawiadomienia z wyprzedzeniem co najmniej czternastu dni.

Rozpatrywanie spraw na Walnym Zgromadzeniu wymaga obecności kworum w chwili rozpoczęcia obrad. Kworum stanowią trzej akcjonariusze biorący udział w zgromadzeniu osobiście, za pośrednictwem łącza telefonicznego lub innego łącza telekomunikacyjnego, bądź działający przez pełnomocnika i uprawnieni do głosowania nad omawianą sprawą.

Procedura głosowania jest określona w art. 67 Statutu i wygląda następująco:

W trakcie Walnego Zgromadzenia głosowanie nad uchwałami odbywa się w głosowaniu jawnym przez podniesienie ręki lub, w przypadku uczestnictwa w posiedzeniu za pośrednictwem łącza telefonicznego lub innego łącza telekomunikacyjnego, poprzez złożenie ustnej deklaracji, chyba że zostanie zgłoszony wniosek o przeprowadzenie głosowania tajnego (przed lub w czasie ogłoszenia wyniku głosowania przez podniesienie ręki lub głosowania przez złożenie ustnych deklaracji) przez:

- (a) Przewodniczącego zgromadzenia; lub
- (b) co najmniej trzech akcjonariuszy osobiście lub za pośrednictwem pełnomocnika; lub
- (c) akcjonariusza lub akcjonariuszy biorących udział w Walnym Zgromadzeniu osobiście, za pośrednictwem łącza telefonicznego lub innego łącza telekomunikacyjnego, lub poprzez pełnomocnika, reprezentujących nie mniej niż 10% łącznej liczby głosów wszystkich akcjonariuszy uprawnionych do głosowania podczas Walnego Zgromadzenia; lub
- (d) akcjonariusza lub akcjonariuszy biorących udział w Walnym Zgromadzeniu osobiście, za pośrednictwem łącza telefonicznego lub innego łącza telekomunikacyjnego, posiadających akcje Spółki uprawniające do głosowania na Walnym Zgromadzeniu, opłacone w łącznej kwocie stanowiącej nie mniej niż 10% całkowitej kwoty wniesionej z tytułu wszystkich akcji uprawniających do głosowania na Walnym Zgromadzeniu.

W wypadku niezgłoszenia wniosku o przeprowadzenie głosowania tajnego, oświadczenie Przewodniczącego o przyjęciu uchwały w głosowaniu jawnym przez podniesienie ręki bądź złożenie deklaracji lub przyjęciu uchwały jednogłośnie bądź przez określoną większość lub też o jej nieprzyjęciu będzie ostateczne (a stosowny zapis w księdze protokołów z obrad zgromadzenia Spółki będzie stanowić ostateczny dowód przyjęcia lub nieprzyjęcia uchwały, bez konieczności przedstawiania proporcji głosów oddanych za uchwałą lub przeciw niej).

W trakcie głosowania tajnego każda akcja daje prawo do jednego głosu.

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy decyduje o następujących kwestiach: deklaracja dywidendy, rozpatrzenie sprawozdania finansowego oraz raportu Rady Dyrektorów i audytorów, powołanie Dyrektorów w miejsce kończących kadencję oraz powołanie audytorów i ustalenie ich wynagrodzenia.

Decyzje w innych sprawach podjąć może Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie.

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy może podjąć decyzję w każdej przedstawionej sprawie oraz może powstrzymać Dyrektorów Spółki przez podjęciem działań, na które nie wyraża zgody.

Walne zgromadzenie może być zwołane na żądanie Rady Dyrektorów lub żądanie akcjonariuszy reprezentujących co najmniej 10% wyemitowanego kapitału akcyjnego Spółki.

## X. Skład Rady Dyrektorów oraz jej komitetów oraz informacja o ich działalności w roku zakończonym 31 grudnia 2009

Poniższa tabela przedstawia aktualny skład Rady Dyrektorów:

Imię i nazwisko	Rok urodzenia	Funkcja	Data powołania do Rady	Data wygaśnięcia kadencji	Narodowość
Siarhei Kostevitch	1965	Przewodniczący Rady, Dyrektor Generalny	30 sierpnia 1999	31 grudnia 2010	Białoruska/Cypryjska
Marios Christou	1968	Dyrektor Finansowy	28 grudnia 2001	31 grudnia 2010	Cypryjska
Constantinos Tziamalis	1975	Dyrektor ds. Kredytu i Relacji Inwestorskich	23 kwietnia 2007	5 maja 2011	Cypryjska
Laurent Journoud	1970	Dyrektor, Wiceprezydent wykonawczy ds. Sprzedaży i marketingu	26 czerwca 2003	31 grudnia 2011	Francuska
Efstathios Papadakis	1936	Dyrektor niewykonawczy	5 maja 2009	5 maja 2011	Cypryjska
Kyriacos Christofi	1939	Dyrektor niewykonawczy	5 maja 2009	5 maja 2011	Cypryjska

W ciągu roku zakończonym 31 grudnia 2009 miały miejsce następujące zmiany w składzie Rady Dyrektorów:

- 5 maja 2009 dwóch dyrektorów niewykonawczych, pan Henri Richard i pan Paul Swigart zrezygnowało z pełnionych funkcji.
- 5 maja 2009, dwóch nowych dyrektorów niewykonawczych, pan Kyriacos Christofi i pan Efstathios Papadakis zostało powołanych do Rady Dyrektorów.
- 5 maja 2009 Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy wybrało ponownie do Rady Dyrektorów panów: John Hirst, Constantinos Tziamalis, Kyriacos Christofi i Efstathios Papadakis.
- 11 sierpnia 2009 pan John Hirst, Przewodniczący Rady Dyrektorów złożył rezygnację z pełnionej funkcji z powodów osobistych i ze względu na inne zobowiązania.
- 11 sierpnia 2009 pan Siarhei Kostevitch, Dyrektor Generalny Spółki, został powołany przez Radę Dyrektorów do pełnienia funkcji Przewodniczącego Rady Dyrektorów.

W roku zakończonym 31 grudnia 2009, Rada Dyrektorów odbyła łącznie pięć formalnych posiedzeń. Główne przyczyny i tematy omawiane na tych spotkaniach to:

- Omówienie i przyjęcie raportów okresowych i sprawozdań finansowych (wliczając: raport roczny za 2008 r., raport za pierwsze półrocze 2009 r., raporty za I i III kwartał 2009 r.)
- Omówienie rozwoju Grupy
- Omówienie zmian sytuacji akcji Spółki na GPW
- Decyzja w sprawie dywidendy za 2008 rok
- Przyjęcie budżetu na rok
- Stosowanie zasad ładu korporacyjnego
- Ponowne powołanie audytorów
- Plan działań marketingowych
- Plan działań Investor Relations
- Przegląd roli i efektywności Rady
- Zmiany w składzie osobowym Rady i jej komitetów

Oprócz spotkań formalnych, Dyrektorzy byli w ciągłym kontakcie w związku z działalnością Spółki.

W roku zakończonym 31 grudnia 2009 Komitet Audytu, w skład którego wchodził John Hirst, Paul Swigart (obaj jako Dyrektorzy niewykonawczy) oraz Siarhei Kostevitch, i któremu przewodniczył John Hirst, w którego skład począwszy od maja 2009 wchodził Efstathios Papadakis i Kyriacos Christofi (obaj jako Dyrektorzy niewykonawczy) oraz Marios Christou (jako uczestnik), i któremu przewodniczył Efstathios Papadakis – odbył łącznie trzy posiedzenia. Kwestie omawiane podczas posiedzeń Komitetu Audytu były następnie prezentowane Radzie Dyrektorów.

Nie było szczególnego powodu do zwoływania formalnych posiedzeń Komitetu ds. wynagrodzeń – w którego skład wchodził John Hirst oraz Paul Swigart (Dyrektorzy niewykonawczy), i któremu przewodniczył Paul Swigart; w którego skład od maja 2009 wchodził Kyriacos Christofi i Efstathios Papadakis (obaj jako Dyrektorzy niewykonawczy) oraz Siarhei Kostevitch (jako uczestnik), i któremu przewodniczył Kyriacos Christofi – w związku z tym wszelkie kwestie omawiane były podczas spotkań Rady Dyrektorów.



## CZĘŚĆ II

### PUNKT 8. PODSTAWOWE USŁUGI KSIĘGOWE I WYNAGRODZENIE ZA TE USŁUGI

Grupa zawiera umowy ze swoim głównym audytorem, Deloitte & Touche Limited, jak również z innymi audytorami spółek Grupy, w celu przeglądu śródrocznych (okres kończący się 30 czerwca) oraz audytu rocznych sprawozdań finansowych (rok obrotowy kończący się 31 grudnia).

Umowy te podpisywane są co roku. Ostatnia umowa – obejmująca audyt roku 2009 – została podpisana 25 listopada 2009 r.

Poniższa tabela zawiera podsumowanie usług księgowych oraz wynagrodzenia za te usługi w okresach dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 i 2008 roku:

<b>(USD)</b>	<b>2009</b>	<b>2008</b>
Wynagrodzenie Audytorów w związku z raportem rocznym <sup>(1)</sup>	636	697
Wynagrodzenie Audytorów w związku z innymi usługami poświadczającymi	43	47
Wynagrodzenie Audytorów w związku z doradztwem podatkowym	0	0
Wynagrodzenie Audytorów w związku z innymi usługami	0	0
<b>Wynagrodzenie ogółem</b>	<b>679</b>	<b>744</b>

<sup>(1)</sup> Pozycja ta obejmuje wydatki i wynagrodzenia za świadczone usługi (np. w odniesieniu do przeglądu i badania sprawozdań finansowych) w okresach objętych przez rok obrotowy, niezależnie od daty faktury wystawionej za te usługi i wydatki.

### CZĘŚĆ III

#### PUNKT 9. SPRAWOZDANIE FINANSOWE

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc prezentowane jako część niniejszego raportu rocznego zawarte jest na stronach od 1 do 60 w następującym porządku:

	<u>Strona</u>
Oświadczenia Rady Dyrektorów	
Dyrektorzy i profesjonalni doradcy	1
Sprawozdanie Dyrektorów	2 – 3
Raport biegłego rewidenta	4 – 5
Skonsolidowany rachunek zysków i strat	6
Skonsolidowane zestawienie całkowitych dochodów	7
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	8
Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	9
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	10
Zestawienie całkowitych dochodów podmiotu dominującego	11
Sprawozdanie z sytuacji finansowej podmiotu dominującego	12
Zestawienie zmian w kapitale własnym podmiotu dominującego	13
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych podmiotu dominującego	14
Noty objaśniające do sprawozdania finansowego	15 – 60

## OŚWIADCZENIA RADY DYREKTORÓW

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, Rada Dyrektorów ASBISc Enterprises Plc niniejszym oświadcza, że:

- wedle jej najlepszej wiedzy roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wyniki działalności, a doroczne sprawozdanie Rady Dyrektorów z działalności zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć Grupy oraz jej sytuacji, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń;
- podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych dokonujący badania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego badania, spełniali warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badaniu, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

**Limassol, 29 marca 2010**

.....  
Siarhei Kostevitch  
Przewodniczący Rady Dyrektorów, Dyrektor Generalny  
Członek Rady Dyrektorów

.....  
Marios Christou  
Dyrektor Finansowy  
Członek Rady Dyrektorów

.....  
Constantinos Tziamalis  
Dyrektor ds. Kredytu i Relacji Inwestorskich  
Członek Rady Dyrektorów

**ASBISC ENTERPRISES PLC**

**RAPORT I SPRAWOZDANIE FINANSOWE  
ZA ROK ZAKOŃCZONY  
31 GRUDNIA 2009**

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## RAPORT I SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009

### Spis treści

	<b>Strona</b>
Dyrektorzy i profesjonalni doradcy	1
Sprawozdanie Dyrektorów	2 – 3
Raport biegłego rewidenta	4 – 5
Skonsolidowany rachunek zysków i strat	6
Skonsolidowane zestawienie całkowitych dochodów	7
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	8
Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	9
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	10
Zestawienie całkowitych dochodów podmiotu dominującego	11
Sprawozdanie z sytuacji finansowej podmiotu dominującego	12
Zestawienie zmian w kapitale własnym podmiotu dominującego	13
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych podmiotu dominującego	14
Noty objaśniające do sprawozdania finansowego	15 – 60

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009

#### DYREKTORZY I PROFESJONALNI DORADCY

Dyrektorzy	Siarhei Kostevitch (Białorusin) Przewodniczący Rady Dyrektorów i Dyrektor Generalny
	Marios Christou (Cypryjczyk)
	Laurent Journoud (Francuz)
	Constantinos Tziamalis (Cypryjczyk)
	Efstathios Papadakis (Cypryjczyk) (powołany 5 maja 2009) Dyrektor Niewykonawczy
	Kyriacos Christofi (Cypryjczyk) (powołany 5 maja 2009) Dyrektor Niewykonawczy
	John Raymond Hirst (Brytyjczyk) (zrezygnował 11 sierpnia 2009) Dyrektor Niewykonawczy, Przewodniczący Rady Dyrektorów
	Paul Marshall Swigart (Amerykanin) (zrezygnował 5 maja 2009) Dyrektor Niewykonawczy
	Henri Richard (Francuz) (zrezygnował 5 maja 2009) Dyrektor Niewykonawczy
Sekretariat	Alfo Secretarial Limited Limassol, Cypr
Audytor	Deloitte Limited Limassol, Cypr
Doradcy prawni	Costas Tsirides & Co. Law Office Limassol, Cypr
Banki	BNP PARIBAS Cyprus Limited Limassol, Cypr
	Bank of Cyprus Public Company Ltd Limassol, Cypr
	Marfin Popular Bank Public Company Ltd Nicosia, Cypr
	The Cyprus Development Bank Public Company Ltd Nicosia, Cypr

## **ASBISC ENTERPRISES PLC**

### **SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009**

Dyrektorzy przedstawiają swój raport roczny na temat spraw Grupy i Spółki wraz ze zbadanym sprawozdaniem finansowym Grupy i Spółki za rok zakończony 31 grudnia 2009 r.

#### **Podstawowa działalność**

Podstawowa działalność Grupy i Spółki to sprzedaż i dystrybucja sprzętu komputerowego i oprogramowania komputerowego.

#### **Wyniki**

Skonsolidowana strata akcjonariuszy podmiotu dominującego wyniosła 3.208.380 USD w porównaniu do zysku w wysokości 4.020.700 USD w 2008 roku. Szczegóły skonsolidowanych wyników Grupy przedstawione są na stronie 6 sprawozdania finansowego.

#### **Sprawozdanie finansowe Grupy**

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe Spółki jak również jej jednostek zależnych. Nazwy i dane szczegółowe jednostek zależnych podane są w nocie 14 do sprawozdania finansowego.

#### **Znaczące wydarzenia po zakończeniu roku finansowego**

Wszystkie znaczące wydarzenia, które zaszły po zakończeniu roku finansowego, są opisane w nocie 32 do sprawozdania finansowego.

#### **Istnienie oddziałów**

Spółka utrzymuje oddział w Finlandii, który w 2009 roku wstrzymał wszelką działalność.

#### **Oczekiwany przyszły rozwój Grupy i Spółki**

Dyrektorzy nie spodziewają się żadnych znaczących zmian w działaniach Grupy i Spółki w dającej się przewidzieć przyszłości.

#### **Ocena rozwoju, wyników finansowych, oraz obecna sytuacja Grupy i Spółki oraz opis głównych czynników ryzyka i niepewności.**

Rozwój Grupy i Spółki do dnia dzisiejszego, wyniki finansowe, oraz sytuacja przedstawione w sprawozdaniu finansowym są uznane za zadowalające, biorąc pod uwagę niekorzystne warunki ekonomiczne, które niekorzystnie wpłynęły na Grupę.

Grupa osiągnęła w ciągu roku przychody w wysokości 1.162.457.483 USD w porównaniu do 1.495.323.942 USD w 2008 roku, co oznacza spadek o 22%. Wynikało to głównie z niższego popytu i spadku średnich cen sprzedaży.

Wyniki Grupy były również pod negatywnym wpływem wysokiej zmienności walut lokalnych w pierwszym kwartale 2009 roku na głównych rynkach działalności Grupy. Większość walut lokalnych, w których operuje Grupa osłabiła się znacznie w stosunku do dolara amerykańskiego, który jest walutą sprawozdawczą Grupy, powodując do strat z przeliczenia walut.

Największe czynniki ryzyka i niepewności stojące przed Grupą i Spółką:

- presja konkurencyjna na rynku na którym działa, która może negatywnie wpłynąć na marże brutto i netto;
- zmiany technologiczne i inne trendy rynkowe;
- ryzyko finansowe opisane w nocie 28.

Spółka posiada systemy i procedury w celu zachowania swojej wiedzy fachowej i utrzymywania świadomości zmian na swoich rynkach, aby niwelować ryzyko rynkowe. Posiada ona również rygorystyczne środki kontroli w celu niwelowania ryzyk finansowych.

## **ASBISC ENTERPRISES PLC**

### **SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW (KONTYNUACJA) ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009**

#### **Dywidenda**

Naszą polityką dywidendy jest wypłata dywidendy na poziomie spójnym z naszym wzrostem i planami rozwoju, przy jednoczesnym utrzymaniu rozsądnego poziomu płynności.

Jednakże, ze względu na niekorzystny wpływ światowego kryzysu finansowego skutkujący stratami w 2009 roku, Rada Dyrektorów zamierza nie proponować wypłaty dywidendy na nadchodzącym Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

W 2009 roku nie została wypłacona żadna dywidenda za 2008 rok.

#### **Kapitał akcyjny**

Według stanu na 31 grudnia 2009 r. wyemitowany i w pełni opłacony kapitał akcyjny Spółki składał się z 55.500.000 akcji zwykłych o wartości nominalnej 0,20 USD każda. W ciągu roku nie było zmian w kapitale akcyjnym Spółki.

#### **Rada Dyrektorów**

Członkowie Rady Dyrektorów na dzień 31 grudnia 2009 r. i na dzień publikacji raportu są wymienieni na stronie 1 sprawozdania finansowego. Oprócz wskazanych, wszyscy oni pełnili funkcję członków Rady Dyrektorów przez cały rok. Nie było istotnych zmian w zakresie obowiązków i wynagrodzeniu członków Rady Dyrektorów. W ciągu roku powołany został jeden nowy Dyrektor niewykonawczy, zgodnie z przyjętymi przez Spółkę zasadami Ładu Korporacyjnego.

W maju 2009 roku powołano dwóch nowych Dyrektorów niewykonawczych, którzy zastąpili dwóch wcześniejszych Dyrektorów niewykonawczych, którzy złożyli rezygnację. W sierpniu 2009 roku niewykonawczy Przewodniczący Rady Dyrektorów złożył rezygnację, a Dyrektor Generalny Spółki przejął również funkcję Przewodniczącego.

#### **Ład Korporacyjny**

Dyrektorzy Asbisc Enterprises Plc uznają wartość wynikającą z Zasad Dobrych Praktyk w Spółkach Publicznych. Dyrektorzy podejmują wszelkie niezbędne działania na rzecz przestrzegania zasad ładu korporacyjnego które są wykonalne i odpowiednie dla Spółki publicznej wielkości Asbisc Enterprises Plc.

Rada Dyrektorów Asbisc Enterprises Plc ma dwa komitety:

- Komitet ds. Audytu
- Komitet ds. Wynagrodzeń, oraz

Komitet ds. Wynagrodzeń składa się z dwóch dyrektorów niewykonawczych oraz Przewodniczącego Rady Dyrektorów. Komitet ds. Audytu składa się z dwóch dyrektorów niewykonawczych.

#### **Audytorzy**

Audytorzy Spółki, Messrs Deloitte Limited wyrazili wolę dalszego pełnienia swych obowiązków. Uchwała upoważniająca Radę Dyrektorów do wyznaczenia ich wynagrodzenia zostanie poddana pod głosowanie na następnym Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

#### **Z UPOWAŻNIENIA RADY**

Dyrektor

.....

Limassol, 24 marca 2010



**RAPORT BIEGŁEGO REWIDENTA DLA AKCJONARIUSZY  
ASBISC ENTERPRISES PLC**

**Raport z badania skonsolidowanego oraz jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki**

Przeprowadziliśmy badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises Plc ("Spółka") i jego spółek zależnych („Grupa”) oraz jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki od strony 6 do 60, obejmującego sprawozdania z sytuacji finansowej Grupy i Spółki na dzień 31 grudnia 2009 roku, rachunki zysków i strat oraz zestawienia całkowitych dochodów, zestawienia zmian w kapitale własnym oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych Grupy i Spółki za wtedy zakończony rok finansowy, a także podsumowanie najważniejszych zasad rachunkowości oraz pozostałe noty objaśniające.

*Odpowiedzialność Rady Dyrektorów za przygotowanie sprawozdania finansowego*

Rada Dyrektorów jest odpowiedzialna za sporządzenie sprawozdania finansowego przedstawiającego prawdziwy i rzetelny obraz, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej przyjętymi przez Unię Europejską (EU) oraz z wymogami cypryjskiego Prawa Spółek, Cap. 113. Odpowiedzialność ta obejmuje: projektowanie, wdrażanie i utrzymanie kontroli wewnętrznej umożliwiającej przygotowanie i rzetelną prezentację sprawozdania finansowego niezawierającego istotnych nieprawidłowości wynikających z nadużyć lub błędów; wybór i zastosowanie właściwych zasad rachunkowości oraz przyjmowanie szacunkowych wartości księgowych w sposób uzasadniony przez okoliczności.

*Zakres odpowiedzialności biegłego rewidenta*

Naszą odpowiedzialnością jest wyrażenie opinii o skonsolidowanym i jednostkowym sprawozdaniu finansowym Spółki w oparciu o wyniki naszego badania. Nasze badanie przeprowadziliśmy zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rewizji Finansowej. Standardy te nakładają na nas obowiązek działania zgodnie z wymogami etycznymi oraz zaplanowania i przeprowadzenia badania w taki sposób, aby uzyskać wystarczającą pewność, iż sprawozdanie finansowe nie zawiera istotnych nieprawidłowości.

Badanie obejmuje procedury pozwalające na uzyskanie dowodów dotyczących kwot i ujawnień zawartych w sprawozdaniu finansowym. Wybrane procedury zależą od decyzji biegłego rewidenta, w tym od oceny ryzyka wystąpienia w sprawozdaniu finansowym istotnych nieprawidłowości wynikających z nadużyć lub błędów. Dokonując oceny ryzyka rewident bierze pod uwagę fakt, czy system kontroli wewnętrznej jednostki zapewnia przygotowanie i rzetelną prezentację sprawozdania finansowego i opracowuje procedury badania odpowiednio do okoliczności, ale nie w celu wyrażenia opinii dotyczącej skuteczności działania systemu kontroli wewnętrznej Spółki. Badanie obejmuje też ocenę odpowiedniości zastosowanych zasad rachunkowości oraz zasadności szacunków dokonanych przez Radę Dyrektorów a także ocenę ogólną prezentacji sprawozdania finansowego.

Naszym zdaniem uzyskane dowody zapewniają wystarczającą podstawę do wyrażenia przez biegłego rewidenta opinii z badania.

.../2

*Opinia*

Naszym zdaniem skonsolidowane sprawozdanie finansowe i jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki, w sposób prawidłowy i rzetelny odzwierciedlają pozycję finansową Grupy i Spółki na dzień 31 grudnia 2009 roku, wynik finansowy i przepływy pieniężne Grupy i Spółki za wtedy zakończony rok finansowy, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej przyjętymi przez UE oraz z cypryjskim Prawem Spółek, Cap. 113.

**Raport o innych wymogach prawnych**

Zgodnie z wymogami Prawa Spółek, Cap. 113, zawiadamiamy, co następuje:

- Otrzymaliśmy wszelkie informacje i wyjaśnienia, które uznaliśmy za niezbędne dla celów naszego badania.
- Naszym zdaniem, Spółka prowadzi właściwe księgi rachunkowe.
- Sprawozdanie finansowe Spółki jest zgodne z księgami rachunkowymi.
- Naszym zdaniem, oraz zgodnie z naszą najlepszą wiedzą i otrzymanymi wyjaśnieniami, sprawozdanie finansowe Grupy i Spółki przekazują informacje wymagane przez Prawo Spółek, Cap. 113 w wymagany sposób.
- Naszym zdaniem informacje zawarte w raporcie Rady Dyrektorów na stronach 2-3 są zgodne ze skonsolidowanym i jednostkowym sprawozdaniem finansowym Spółki.

**Inne kwestie**

Niniejszy raport, wraz z opinią, został przygotowany jedynie dla akcjonariuszy Spółki jako organu zgodnego z Rozdziałem 156 Prawa Spółek, Cap. 113, a nie w jakimkolwiek innym celu. Poprzez wyrażenie niniejszej opinii nie przyjmujemy oraz nie zakładamy naszej odpowiedzialności dla celów lub wobec osób innych, którym niniejszy raport może zostać ujawniony.

**DELOITTE LIMITED**  
**Biegli rewidenci (Cypr)**

Limassol, 24 marca 2010

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

	Nota	2009 USD	2008 USD
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	3	1.162.457.483	1.495.323.942
Koszt własny sprzedaży		(1.109.500.338)	(1.418.115.063)
<b>Zysk brutto</b>		52.957.145	77.208.879
Koszty sprzedaży		(27.113.644)	(34.706.367)
Koszty ogólnego zarządu		(22.954.170)	(27.175.249)
<b>Zysk operacyjny</b>		2.889.331	15.327.263
Przychody finansowe	4	626.224	199.625
Koszty finansowe	4	(7.041.820)	(8.745.077)
Pozostałe przychody	5	706.908	345.484
Odpisana ujemna wartość firmy	15	1.927	89.715
Zmniejszenie wartości inwestycji	16	-	(90.000)
<b>(Strata)/zysk przed opodatkowaniem</b>	6	(2.817.430)	7.127.010
Podatek	7	(179.050)	(3.023.806)
<b>(Strata)/zysk po opodatkowaniu</b>		(2.996.480)	4.103.204
<b>Przypisany:</b>			
Udziałowcom mniejszościowym		211.900	82.504
Właścicielom podmiotu dominującego		(3.208.380)	4.020.700
		(2.996.480)	4.103.204
		<b>Centy USD</b>	<b>Centy USD</b>
<b>Zysk na akcję</b>			
Średni ważony podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	26	(5,78)	7,24

Noty na stronach 15 do 60 stanowią integralną część niniejszego sprawozdania finansowego

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

	2009 USD	2008 USD
<b>(Strata)/zysk po opodatkowaniu</b>	<u>(2.996.480)</u>	<u>4.103.204</u>
<b>Pozostała całkowita strata:</b>		
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych	(447.305)	(1.514.366)
Poprawki reklasifikacyjne związane z operacjami zagranicznymi zlikwidowanymi lub rozwiązanymi w ciągu roku	<u>(217.964)</u>	-
<b>Pozostała całkowita strata za rok</b>	<u>(665.269)</u>	<u>(1.514.366)</u>
<b>Całkowita (strata)/dochody ogółem za rok</b>	<u>(3.661.749)</u>	<u>2.588.838</u>
<b>Całkowita (strata)/dochody ogółem przypisane:</b>		
Udziałowcom mniejszościowym	188.354	77.101
Właścicielom podmiotu dominującego	<u>(3.850.103)</u>	<u>2.511.737</u>
	<u>(3.661.749)</u>	<u>2.588.838</u>

Noty na stronach 15 do 60 stanowią integralną część niniejszego sprawozdania finansowego

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ WEDŁUG STANU NA 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

	Nota	2009 USD	2008 USD
<b>AKTYWA</b>			
<b>Aktywa obrotowe</b>			
Zapasy	2,9	83.476.504	80.974.446
Należności z tytułu dostaw i usług	10	214.444.867	202.898.802
Pozostałe aktywa obrotowe	11	6.985.056	8.183.223
Podatek dochodowy	7	156.135	2.853.297
Środki pieniężne w banku i gotówka	22	52.857.260	41.207.621
<b>Aktywa obrotowe ogółem</b>		<b>357.919.822</b>	<b>336.117.389</b>
<b>Aktywa trwałe</b>			
Wartość firmy	15	550.517	550.517
Rzeczowe aktywa trwałe	12	24.541.436	24.470.498
Inwestycje	16	9.580	9.580
Wartości niematerialne i prawne	13	2.175.799	1.601.797
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	8	625.795	140.992
<b>Aktywa trwałe ogółem</b>		<b>27.903.127</b>	<b>26.773.384</b>
<b>Aktywa ogółem</b>		<b>385.822.949</b>	<b>362.890.773</b>
<b>PASYWA</b>			
<b>Zobowiązania</b>			
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		210.325.327	175.925.349
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	17	43.777.114	32.533.655
Zobowiązania z tytułu podatku	7	220.794	189.678
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	20	101.409	89.648
Bankowe kredyty w rachunkach bieżących oraz pożyczki krótkoterminowe	18	35.806.853	54.165.127
<b>Zobowiązania krótkoterminowe ogółem</b>		<b>290.231.497</b>	<b>262.903.457</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Zobowiązania długoterminowe	19	4.099.294	4.805.689
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	20	140.626	168.346
<b>Zobowiązania długoterminowe ogółem</b>		<b>4.239.920</b>	<b>4.974.035</b>
<b>Zobowiązania ogółem</b>		<b>294.471.417</b>	<b>267.877.492</b>
<b>Kapitały własne</b>			
Kapitał zakładowy	21	11.100.000	11.100.000
Kapitał zakładowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	23.518.243
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		56.413.886	60.263.989
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		91.032.129	94.882.232
Udziały mniejszościowe		319.403	131.049
<b>Kapitały własne ogółem</b>		<b>91.351.532</b>	<b>95.013.281</b>
<b>Pasywa ogółem</b>		<b>385.822.949</b>	<b>362.890.773</b>

Podpisane w imieniu Rady Dyrektorów dnia 24 marca 2010

.....

- Dyrektorzy

.....

Noty na stronach 15 do 60 stanowią integralną część niniejszego sprawozdania finansowego

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### Przypisane właścicielom podmiotu dominującego

	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zakładowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Zatrzymane zyski USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Ogółem USD	Udziały mniejszościowe USD	Kapitały własne ogółem USD
<b>Stan na 1 stycznia 2008</b>	11.100.000	23.518.243	58.807.754	2.274.498	95.700.495	-	95.700.495
Udziały mniejszościowe z akwizycji spółek zależnych	-	-	-	-	-	45.346	45.346
Wypłata dywidendy za 2007 rok	-	-	(3.330.000)	-	(3.330.000)	-	(3.330.000)
Zwiększenie udziałów mniejszościowych w związku z dodatkowym kapitałem zakładowym	-	-	-	-	-	8.602	8.602
Zysk za rok	-	-	4.020.700	-	4.020.700	82.504	4.103.204
Pozostała całkowita strata za rok	-	-	-	(1.508.963)	(1.508.963)	(5.403)	(1.514.366)
<b>Stan na 31 grudnia 2008</b>	<u>11.100.000</u>	<u>23.518.243</u>	<u>59.498.454</u>	<u>765.535</u>	<u>94.882.232</u>	<u>131.049</u>	<u>95.013.281</u>
(Strata)/dochód za rok	-	-	(3.208.380)	-	(3.208.380)	211.900	(2.996.480)
Pozostała całkowita strata za rok	-	-	-	(641.723)	(641.723)	(23.546)	(665.269)
<b>Stan na 31 grudnia 2009</b>	<u>11.100.000</u>	<u>23.518.243</u>	<u>56.290.074</u>	<u>123.812</u>	<u>91.032.129</u>	<u>319.403</u>	<u>91.351.532</u>

Wskazane powyżej zatrzymane zyski na dzień 31 grudnia 2009 r. zostały poddane dystrybucji do kwoty 33.114.192 USD, co stanowi zyski zatrzymane Spółki. Pozostała kwota 23.175.882 USD stanowi zyski zatrzymane w Spółkach zależnych Grupy. Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej jest dostępny jedynie w formie emisji dodatkowych akcji.

Noty na stronach 15 do 60 stanowią integralną część niniejszego sprawozdania finansowego

**ASBISC ENTERPRISES PLC**
**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH  
ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009  
(Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)**

	Nota	2009 USD	2008 USD
(Strata)/zysk za rok przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		(2.817.430)	7.127.010
Korekty:			
Różnice kursowe z konsolidacji		(44.927)	(1.027.769)
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		1.530.770	1.894.243
Odzyskane należności nieściągalne		(291.108)	(11.636)
Amortyzacja	12	2.126.432	1.871.292
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	13	769.782	960.867
Zyski i straty wynikające z akwizycji		(51.026)	(89.715)
Odsetki otrzymane	4	(626.224)	(199.625)
Odsetki zapłacone	4	4.196.570	4.365.937
Zmniejszenie wartości inwestycji	16	-	90.000
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych	5	(2.897)	(35.414)
<b>Zysk z działalności operacyjnej przed zmianą stanu kapitału zakładowego</b>		<b>4.789.942</b>	<b>14.945.190</b>
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu zapasów		(2.103.308)	10.990.000
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		(13.807.926)	7.863.302
Zmniejszenie/(zwiększenie) stanu pozostałych aktywów obrotowych		1.244.111	(1.566.377)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu pozostałych zobowiązań z tytułu dostaw i usług		35.527.824	(11.635.288)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		11.467.074	(10.634.254)
<b>Wpływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>		<b>37.117.717</b>	<b>9.962.573</b>
Podatki otrzymane /(zapłacone), netto	7	1.202.364	(6.219.532)
Odsetki zapłacone	4	(4.196.570)	(4.365.937)
<b>Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej</b>		<b>34.123.511</b>	<b>(622.896)</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>			
Odsetki otrzymane	4	626.224	199.625
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(3.314.559)	(12.510.984)
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	13	(1.375.930)	(1.525.722)
Wartość płatności netto związanych z akwizycjami		(2.315)	(660.040)
Środki pieniężne netto uzyskane z akwizycji		89.434	600.925
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych		583.904	242.184
<b>Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej</b>		<b>(3.393.242)</b>	<b>(13.654.012)</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>			
Wyplacona dywidenda	27	-	(3.330.000)
(Spłaty)/wpływy z tytułu zobowiązań długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego, netto		(734.116)	1.480.422
Spłaty kredytów krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego, netto		(6.358.483)	(225.152)
<b>Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej</b>		<b>(7.092.599)</b>	<b>(2.074.730)</b>
<b>Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>		<b>23.637.670</b>	<b>(16.351.638)</b>
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek roku</b>	22	<b>12.934.088</b>	<b>29.285.726</b>
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec roku</b>	22	<b>36.571.758</b>	<b>12.934.088</b>

Noty na stronach 15 do 60 stanowią integralną część niniejszego sprawozdania finansowego

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### ZESTAWIENIE CAŁKOWITYCH DOCHODÓW PODMIOTU DOMINUJĄCEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane w dolarach amerykańskich)

	Nota	2009 USD	2008 USD
<b>Przychody</b>	3	749.704.363	910.556.813
Koszt własny sprzedaży		<u>(737.773.867)</u>	<u>(893.896.316)</u>
<b>Zysk brutto</b>		11.930.496	16.660.497
Koszty sprzedaży		(8.538.837)	(9.007.958)
Koszty ogólnego zarządu		<u>(6.448.832)</u>	<u>(6.519.918)</u>
<b>(Strata)/zysk z działalności operacyjnej</b>		(3.057.173)	1.132.621
Przychody finansowe	4	480.466	166.381
Koszty finansowe, netto	4	(1.248.218)	(2.403.776)
Pozostałe przychody	5	3.679.377	1.959.825
Zmniejszenie wartości inwestycji	16	-	<u>(90.000)</u>
<b>(Strata)/zysk przed opodatkowaniem</b>	6	(145.548)	765.051
Podatek dochodowy	7	<u>(39.626)</u>	<u>(317.434)</u>
<b>(Strata)/zysk po opodatkowaniu przypisana właścicielom podmiotu dominującego</b>		<u>(185.174)</u>	<u>447.617</u>
<b>Pozostałe całkowite dochody za rok</b>		-	-
<b>Całkowita (strata)/dochód ogółem za rok</b>		<u>(185.174)</u>	<u>447.617</u>

Noty na stronach 15 do 60 stanowią integralną część niniejszego sprawozdania finansowego



# ASBISC ENTERPRISES PLC

## SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ PODMIOTU DOMINUJĄCEGO WEDŁUG STANU NA 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

	Nota	2009 USD	2008 USD
<b>AKTYWA</b>			
<b>Aktywa obrotowe</b>			
Zapasy	2,9	18.859.790	16.680.019
Należności z tytułu dostaw i usług	10	67.174.482	61.208.549
Pozostałe aktywa obrotowe	11	71.098.530	73.309.200
Środki pieniężne w banku i gotówka	22	40.309.240	23.350.719
<b>Aktywa obrotowe ogółem</b>		<b>197.442.042</b>	<b>174.548.487</b>
<b>Aktywa trwałe</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	12	2.725.010	3.089.133
Wartości niematerialne i prawne	13	1.714.062	1.022.457
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	8	124.391	-
Pozostałe aktywa trwałe	11	1.865.892	-
Inwestycje w jednostki zależne	14	4.575.909	3.571.296
<b>Aktywa trwałe ogółem</b>		<b>11.005.264</b>	<b>7.682.886</b>
<b>Aktywa ogółem</b>		<b>208.447.306</b>	<b>182.231.373</b>
<b>PASYWA</b>			
<b>Zobowiązania</b>			
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		126.777.890	98.790.119
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	17	9.360.484	5.445.622
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	7	78.558	148.915
Bankowe kredyty w rachunkach bieżących oraz pożyczki krótkoterminowe	18	4.497.939	9.893.810
<b>Zobowiązania krótkoterminowe ogółem</b>		<b>140.714.871</b>	<b>114.278.466</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	8	-	35.298
<b>Zobowiązania długoterminowe ogółem</b>		<b>-</b>	<b>35.298</b>
<b>Zobowiązania ogółem</b>		<b>140.714.871</b>	<b>114.313.764</b>
<b>Kapitały własne</b>			
Kapitał zakładowy	21	11.100.000	11.100.000
Kapitał zakładowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	23.518.243
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		33.114.192	33.299.366
<b>Kapitały własne ogółem</b>		<b>67.732.435</b>	<b>67.917.609</b>
<b>Pasywa ogółem</b>		<b>208.447.306</b>	<b>182.231.373</b>

Podpisane w imieniu Rady Dyrektorów dnia 24 marca 2010

.....  
.....

- Dyrektorzy

Noty na stronach 15 do 60 stanowią integralną część niniejszego sprawozdania finansowego

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM PODMIOTU DOMINUJĄCEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zakładowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Zatrzymane zyski USD	Ogółem USD
<b>Stan na 1 stycznia 2008</b>	11.100.000	23.518.243	36.181.749	70.799.992
Całkowite dochody ogółem za rok	-	-	447.617	447.617
Wypłata dywidendy	-	-	(3.330.000)	(3.330.000)
<b>Stan na 31 grudnia 2008</b>	<u>11.100.000</u>	<u>23.518.243</u>	<u>33.299.366</u>	<u>67.917.609</u>
Całkowita strata ogółem za rok	-	-	(185.174)	(185.174)
<b>Stan na 31 grudnia 2009</b>	<u>11.100.000</u>	<u>23.518.243</u>	<u>33.114.192</u>	<u>67.732.435</u>

Wskazane powyżej zatrzymane zyski na dzień 31 grudnia 2009 w wysokości 33.114.192 USD zostały poddane dystrybucji. Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej jest dostępny jedynie w formie emisji dodatkowych akcji.

Spółki, które nie dystrybuują udziałowcom 70% swojego zysku po opodatkowaniu, zgodnie z definicją odpowiednich przepisów podatkowych, w okresie dwóch lat od zakończenia odpowiedniego roku podatkowego zostaną uznane za takie, które przekazały 70% swoich zysków na dywidendę. Pobrana zostanie specjalna opłata na obronność za zachowanie uznanych w ten sposób dywidend w wysokości 15% pod warunkiem, że udziałowcy (Spółki i osoby fizyczne) są rezydentami podatkowymi Cypru. Kwota uznanej dystrybucji jest obniżona o faktyczną kwotę dywidendy wypłaconej z zysków danego roku w dowolnym okresie. Powyższa specjalna opłata na obronność za zachowanie jest płatna na rzecz udziałowców.

**ASBISC ENTERPRISES PLC**
**SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃYWÓW PIENIĘŻNYCH PODMIOTU DOMINUJĄCEGO  
ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009**

(Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

	Nota	2009 USD	2008 USD
(Zysk)/strata za rok przed opodatkowaniem		(145.548)	765.051
Korekty:			
Amortyzacja	12	464.616	413.472
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	13	555.975	758.084
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		2.275.046	1.660.519
Odyskane należności nieściągalne	5	(8.000)	-
Otrzymane dywidendy	5	(3.660.000)	(1.800.036)
Odsetki otrzymane	4	(429.756)	(166.381)
Odsetki zapłacone	4	737.895	621.744
Zmniejszenie wartości inwestycji	16	-	90.000
Strata/(zysk) ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		2.156	(30.584)
<b>(Strata)/zysk z działalności operacyjnej przez zmianę stanu kapitału obrotowego</b>		<b>(207.616)</b>	<b>2.311.869</b>
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu zapasów		(2.179.770)	17.994.949
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		(6.219.140)	29.224.687
Zwiększenie stanu pozostałych aktywów obrotowych		(2.276.041)	(17.727.903)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		27.987.771	(11.054.857)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		3.914.862	(10.778.772)
<b>Wpływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>		<b>21.020.066</b>	<b>9.969.973</b>
Podatki zapłacone, netto	7	(269.672)	(494.519)
Odsetki zapłacone	4	(737.895)	(621.744)
<b>Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej</b>		<b>20.012.499</b>	<b>8.853.710</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>			
Odsetki otrzymane	4	429.756	166.381
Dywidendy otrzymane	5	3.660.000	1.800.036
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	12	(102.593)	(1.068.669)
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	13	(1.247.635)	(862.131)
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		-	34.000
Zwiększenie netto stanu inwestycji w jednostki zależne	14	(504.613)	(791.988)
Wpływy/(zaliczki) z tytułu pożyczek dla podmiotów powiązanych, netto		106.978	(5.838.114)
<b>Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej</b>		<b>2.341.893</b>	<b>(6.560.485)</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>			
Wyplacone dywidendy	27	-	(3.330.000)
Splaty pożyczek krótkoterminowych, netto		(3.041.291)	(5.567.817)
<b>Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej</b>		<b>(3.041.291)</b>	<b>(8.897.817)</b>
<b>Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>		<b>19.313.101</b>	<b>(6.604.592)</b>
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek roku</b>	22	<b>16.498.200</b>	<b>23.102.792</b>
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec roku</b>	22	<b>35.811.301</b>	<b>16.498.200</b>

Noty na stronach 15 do 60 stanowią integralną część niniejszego sprawozdania finansowego

## **ASBISC ENTERPRISES PLC**

### **NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)**

#### **1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności**

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, spółka utworzona na Cyprze.

30 października 2007 r. Spółka zadebiutowała na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych

#### **2. Podsumowanie głównych zasad rachunkowości**

Główne zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu niniejszego sprawozdanie finansowego są przedstawione poniżej. Niniejsze zasady były w sposób ciągły stosowane dla wszystkich lat zaprezentowanych w niniejszym sprawozdaniu finansowym, jeśli nie wskazano inaczej.

#### **Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego**

Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości (MSR) w brzmieniu przyjętym przez Unię Europejską (UE) oraz z wymogami cypryjskiego Prawa Spółek Cap 113. Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego.

#### **Przyjęcie nowych i znowelizowanych Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej**

##### *Standardy i Interpretacje obowiązujące w obecnym roku*

W bieżącym roku Grupa przyjęła wszystkie nowe i zaktualizowane standardy MSSF, które mają odniesienie do prowadzonej działalności gospodarczej i obowiązują dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się 1 stycznia 2009 r. Przyjęcie tych standardów nie miało istotnego wpływu na zasady rachunkowości Grupy, za wyjątkiem:

- (a) Międzynarodowy Standard Rachunkowości (MSR) 1 "Prezentacja sprawozdania finansowego" (zaktualizowany). W rezultacie przyjęcia zaktualizowanego standard, Grupa prezentuje w zestawieniu zmian w kapitale własnym wszystkie zmiany wynikające z transakcji z akcjonariuszami, podczas gdy wszystkie zmiany w kapitałach własnych wynikające z transakcji z nie-akcjonariuszami Grupy są prezentowane w zestawieniu całkowitych dochodów. Prezentacja informacji komparatywnej została dostosowana w zgodzie ze zaktualizowanym standardem. Zmiana ta miała wpływ jedynie na prezentację sprawozdania finansowego.
- (b) MSSF 8 "Segmenty operacyjne". Ten standard zastępuje MSR 14 "Sprawozdawczość segmentów działalności", i wymóg określenia podstawowego i drugiego segmentu. Zgodnie z przewidywaniami MSSF 8, sprawozdawczość wg segmentów operacyjnych grupy do podmiotów trzecich będzie opierała się na wewnętrznej sprawozdawczości do Dyrektora Generalnego, który podejmuje decyzje o alokacji zasobów i przypisuje wyniki do raportowanych segmentów. Grupa wprowadziła MSSF 8 jak wskazano w nocie 31 skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

##### *Standardy i interpretacje, które nie zostały jeszcze przyjęte*

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego Rada Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (*ang. International Accounting Standards Board*) wydała następujące standardy i interpretacje, które nie weszły jeszcze w życie:

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 2. Zasady rachunkowości (ciąg dalszy) Przyjęcie nowych i znowelizowanych Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (ciąg dalszy)

<i>Standard / Interpretacja</i>	<i>Obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się od lub po</i>
<b>(i) Przyjęte przez Unię Europejską</b>	
• <i>MSSF 1 "Pierwsze przyjęcie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej" (zaktualizowany)</i>	<i>1 lipca 2009</i>
• <i>MSSF 3 "Połączenie jednostek gospodarczych" (Zaktualizowany)</i>	<i>1 lipca 2009</i>
• <i>Międzynarodowy Standard Rachunkowości (MSR) 27 "Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe" (poprawiony)</i>	<i>1 lipca 2009</i>
• <i>Komitet ds. Międzynarodowych Interpretacji Sprawozdawczości Finansowej (IFRIC) 17 "Dystrybucja aktywów niepieniężnych na rzecz właścicieli"</i>	<i>1 lipca 2009</i>
• <i>Poprawki do MSR 39 "Kwalifikowane pozycje zabezpieczeń" (Eligible Hedged Items)</i>	<i>1 lipca 2009</i>
• <i>Ulepszenia do MSSF 2008 r. – Poprawki do MSSF 5 "Aktywa inne niż obrotowe przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana"</i>	<i>1 lipca 2009</i>
• <i>Poprawki do MSR 32 "Klasyfikacja wydawania praw"</i>	<i>1 lutego 2010</i>
<b>(ii) Nie przyjęte przez Unię Europejską</b>	
• <i>Ulepszenia do MSSF – 2009 r.</i>	<i>1 lipca 2009/1 stycznia 2010</i>
• <i>Poprawki do MSSF 2 "Wynagrodzenia płatne akcjami"</i>	<i>1 stycznia 2010</i>
• <i>Poprawki do MSSF 1 "Dodatkowe wyjątki dla podmiotów stosujących MSSF po raz pierwszy"</i>	<i>1 stycznia 2010</i>
• <i>IFRIC 19 "Wygaszanie zobowiązań finansowych przy użyciu instrumentów bazujących na kapitałach własnych"</i>	<i>1 lipca 2010</i>
• <i>Poprawki do IFRIC 14 "Przedpłaty minimalnych wymagań finansowania"</i>	<i>1 stycznia 2011</i>
• <i>MSR 24 "Ujawnienie podmiotów powiązanych" (zaktualizowany)</i>	<i>1 stycznia 2011</i>
• <i>MSSF 9 "Instrumenty finansowe"</i>	<i>1 stycznia 2013</i>

Rada Dyrektorów przewiduje, iż przyjęcie powyższych standardów raportowania finansowego w przyszłych okresach nie będzie miało znacznego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy i Spółki.

#### **Podstawa konsolidacji**

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera sprawozdanie finansowe Spółki oraz jednostek (w tym jednostek specjalnego przeznaczenia) kontrolowanych przez Spółkę (spółki zależne). Kontrola występuje wówczas, gdy Spółka ma możliwość wpływania na politykę finansową i operacyjną podległej jednostki w celu osiągnięcia korzyści z jej działalności.

Wyniki finansowe jednostek zależnych nabytych w ciągu roku są ujmowane w skonsolidowanym rachunku zysków i strat od daty ich nabycia, przestają natomiast podlegać konsolidacji od dnia ustania kontroli nad nimi.

O ile jest to konieczne, w sprawozdaniu finansowym jednostek zależnych dokonuje się korekt mających na celu ujednoczenie zasad rachunkowości stosowanych przez daną jednostkę z zasadami stosowanymi przez pozostałe jednostki Grupy.

Wszelkie transakcje, salda, dochody i koszty pomiędzy podmiotami wchodzącymi w skład Grupy są w pełni wyeliminowane podczas konsolidacji.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 2. Zasady rachunkowości (ciąg dalszy)

##### Podstawa konsolidacji (ciąg dalszy)

Udziały mniejszościowe w jednostkach zależnych są wykazywane oddzielnie od kapitału własnego Grupy. Udziały akcjonariuszy mniejszościowych mogą być początkowo mierzone przy pomocy wartości godziwej lub proporcjonalnej części tej wartości godziwej udziałów mniejszościowych w identyfikowalnych aktywach netto nabytego podmiotu. Wybór podstawy dokonywania miary dokonywany jest osobno dla każdej akwizycji. W następstwie akwizycji, wartość księgowa udziałów mniejszościowych stanowi wartość tych udziałów zgodnie z pierwotnym rozpoznaniem plus udziału udziałów mniejszościowych w kolejnych zmianach kapitałów własnych. Całkowite dochody ogółem są przypisane udziałowcom mniejszościowym nawet jeśli wyniki udziałów mniejszościowych mają stan ujemny.

Gdy grupa traci kontrolę nad jednostką zależną, zysk lub strata ze zbycia jest obliczany jako różnica pomiędzy (i) sumą wartości godziwej otrzymanego wynagrodzenia oraz wartością godziwą wszelkich zatrzymanych udziałów i (ii) poprzednią wartością księgową aktywów (wliczając wartość firmy), i zobowiązań jednostki zależnej oraz wszelkich udziałów mniejszościowych. Kwoty rozpoznane wcześniej w innych całkowitych dochodach w odniesieniu do jednostki zależnej są zaliczane dla (np. re klasyfikowane jako zysk lub strata lub transferowane bezpośrednio do zatrzymanych zysków) w ten sam sposób jaki byłby wymagany, gdyby pozbyto się istotnych aktywów lub zobowiązań. Wartość godziwa wszelkich zatrzymanych inwestycji uprzedniej jednostki zależnej na datę utraty kontroli odnosi się do wartości godziwej z pierwotnego rozpoznania dla następującego księgowania zgodnie z MSR 39 *Instrumenty finansowe: Rozpoznanie i określanie* lub – gdy ma to zastosowanie – do kosztu z wstępnego rozpoznania inwestycji w powiązonym lub wspólnie kontrolowanym podmiocie.

##### Akwizycje

Akwizycje jednostek zależnych i biznesów są księgowane przy wykorzystaniu metody akwizycji. Wynagrodzenie za każdą akwizycję jest mierzone jako suma wartości godziwej (na datę wymiany) danych aktywów, poniesionych lub przyjętych zobowiązań, wyemitowanych przez grupę instrumentów bazujących na kapitałach własnych w zamian za kontrolę nad przejmowaną jednostką. Koszty związane z akwizycjami są wykazywane w rachunku zysków i strat jako poniesione.

Tam gdzie ma to zastosowanie, wynagrodzenie za akwizycję zawiera wszelkie aktywa lub zobowiązania wynikające z ustalonego wynagrodzenia warunkowego, mierzone zgodnie z wartością godziwą w dacie akwizycji. Następujące zmiany w takich wartościach godziwych są dostosowane do kosztu akwizycji jeśli kwalifikują się jako mierzalne dostosowania okresowe. Wszelkie inne następujące zmiany w wartości godziwej wynagrodzenia warunkowego klasyfikowane jako aktywa lub zobowiązania są księgowane dla zgodnie z odpowiednimi MSSF. Zmiany w wartościach godziwych wynagrodzenia warunkowego klasyfikowane jako kapitały własne nie są rozpoznawane.

Identyfikowalne aktywa, zobowiązania i zobowiązania warunkowe, które spełniają warunki rozpoznania zgodnie z MSSF 3(2008) są rozpoznawane zgodnie z ich wartością godziwą na datę akwizycji, z wyjątkiem:

- Aktywa lub zobowiązania z tytułu podatku odroczonego oraz zobowiązania lub aktywa związane z ustaleniami dodatkowych korzyści dla pracowników są rozpoznawane i mierzone zgodnie z odpowiednio MSR 12 *Podatki dochodowe* oraz MSR 19 *Benefity pracowników*;
- Zobowiązania lub instrumenty bazujące na kapitałach własnych związane ze zmianą przez Grupę nagród opartych na akcjach w jednostce przejmowanej są mierzone zgodnie z MSSF 2 *Wynagrodzenia płatne akcjami*; oraz
- Aktywa (lub zbywane grupy) klasyfikowane jako przeznaczone do zbycia zgodnie z MSSF 5 *Aktywa inne niż obrotowe przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana* są mierzone zgodnie z tym standardem.

## **ASBISC ENTERPRISES PLC**

### **NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)**

#### **2. Zasady rachunkowości (ciąg dalszy)**

##### **Akwizycje obejmujące jednostki pod wspólną kontrolą**

Akwizycja obejmująca jednostkę lub biznes znajdujący się pod wspólną kontrolą to akwizycja, w której wszystkie przejmowane jednostki lub biznesy znajdują się pod kontrolą tego samego podmiotu lub podmiotów zarówno przed jak i po akwizycji, a ta kontrola nie ma charakteru chwilowego. Grupa osób fizycznych będzie uznawana za podmiot kontrolujący gdy, w rezultacie ustaleń kontraktowych, posiada kolektywnie prawo do zarządzania polityką finansową i operacyjną jednostki, w celu uzyskania korzyści z jej działalności.

W związku z tym akwizycje taka nie podlega MSSF 3 gdy ta sama grupa osób fizycznych posiada, jako rezultat ustaleń kontraktowych samodzielną kolegiąlną siłę do zarządzania polityką finansową i operacyjną każdej z łączących się jednostek w celu uzyskania korzyści z ich działalności, a samodzielną kontrolą kolektywną nie ma charakteru chwilowego.

Nadwyżka pomiędzy wartością księgową przetransferowanych aktywów netto i zapłaconym wynagrodzeniem jest wykazywana bezpośrednio w kapitałach własnych.

##### **Spółki zależne**

W jednostkowych rachunkach Spółki, inwestycje w spółki zależne są wykazywane według ceny nabycia pomniejszonej o rezerwę z tytułu trwałej utraty wartości.

##### **Inwestycje**

Inwestycje są wykazywane według ceny nabycia pomniejszonej o rezerwę z tytułu trwałej utraty wartości.

##### **Wartość firmy**

Wartość firmy powstająca w wyniku akwizycji jest wykazywana jako aktywo zgodnie z datą nabycia kontroli (datą akwizycji). Wartość firmy jest obliczana jako nadwyżka pomiędzy sumą transferowanego wynagrodzenia, wysokością udziałów mniejszościowych w nabywanej jednostce oraz wartością godziwą posiadanych poprzednio przez jednostkę przejmującą kapitałów własnych w jednostce przejmowanej (jeśli były) ponad wartością netto w dacie akwizycji identyfikowalnych nabytych aktywów i przyjętych zobowiązań.

Jeśli po przepisaniu udziały grupy w wartości godziwej identyfikowalnych aktywów netto przejmowanej jednostki przekroczą sumę wynagrodzenia, kwota wszelkich udziałów mniejszościowych w jednostce przejmowanej i wartość godziwa wcześniej posiadanych przez jednostkę przejmującą udziałów w kapitałach własnych jednostki przejmowanej (jeśli była), nadwyżka jest wykazywana natychmiast w rachunku zysków i strat jako zysk na transakcji zakupu.

Wartość firmy nie jest amortyzowana, ale jest sprawdzana pod kątem zmniejszenia przynajmniej raz do roku. W celu przeprowadzenia testu na utratę wartości, wartość firmy jest przyporządkowana do poszczególnych ośrodków wypracowujących środki pieniężne Grupy, które zgodnie z oczekiwaniami mają odnieść korzyści z tytułu synergii uzyskanej w wyniku takiego połączenia. Test na utratę wartości dla ośrodków wypracowujących środki pieniężne, którym przyporządkowano wartość firmy przeprowadzany jest raz w roku bądź częściej, o ile istnieją przesłanki utraty wartości danego ośrodka. Jeżeli wartość odzyskiwalna ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest niższa od jego wartości bilansowej, strata z tytułu utraty wartości pomniejsza najpierw wartość bilansową wartości firmy przyporządkowanej danemu ośrodkowi, a w dalszej kolejności zmniejsza wartość innych aktywów ośrodka proporcjonalnie do wartości bilansowej każdego składnika aktywów danego ośrodka. Strata z tytułu utraty wartości wykazana dla wartości firmy nie podlega odwróceniu w kolejnym okresie sprawozdawczym. W chwili zbycia jednostki zależnej odpowiednia kwota wartości firmy jest uwzględniana przy obliczaniu wysokości zysku lub straty z danej transakcji.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 2. Zasady rachunkowości (ciąg dalszy)

##### Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe są wykazywane w cenie nabycia pomniejszonej o skumulowaną kwotę odpisów amortyzacyjnych oraz skumulowaną, trwałą utratę wartości.

Nieruchomości w trakcie budowy z przeznaczeniem na cele produkcyjne, wynajem, cele administracyjne, lub na cele jeszcze nieokreślone są wykazywane w cenie nabycia pomniejszonej o trwałą utratę wartości. Amortyzacja takich aktywów, na takiej samej zasadzie jak innych aktywów nieruchomości, rozpoczyna się w momencie gotowości tych aktywów do wykonywania ich przeznaczonego zastosowania.

Amortyzacja jest dokonywana z zastosowaniem stóp ustalonych tak, aby dokonać odpisu kosztu nabycia, pomniejszonego o szacunkową wartość końcową danego składnika aktywów według metody liniowej wobec jego oczekiwanego okresu użyteczności, w następujący sposób:

Budynki	33 lata
Dzierżawa nieruchomości	Przez pozostały okres prawa do korzystania z gruntu
Środki transport	5 lat
Meble, wyposażenie i sprzęt biurowy	10 lat
Sprzęt komputerowy	5 lat
Maszyny magazynowe	3 – 5 lat

Grunty nie podlegają amortyzacji.

Zysk lub strata osiągnięta ze sprzedaży lub likwidacji środka rzeczowego majątku trwałego jest określany jako różnica pomiędzy przychodem ze sprzedaży a wartością księgową danego elementu aktywów i jest ujmowana w rachunku zysków lub strat.

##### Wartości niematerialne i prawne

Za wartości niematerialne i prawne uznaje się oprogramowanie komputerowe, patenty i licencje, które są wykazywane w cenie nabycia pomniejszonej o skumulowaną kwotę odpisów amortyzacyjnych oraz skumulowaną trwałą utratę wartości. Wartości niematerialne i prawne amortyzowane są metodą liniową z zastosowaniem stóp ustalonych tak, aby dokonać pełnego odpisu kosztu nabycia, pomniejszonego o szacunkową wartość końcową danego składnika aktywów, w następujący sposób:

Oprogramowanie komputerowe	3 - 10 lat
Patenty i licencje	3 lata

Szacunkowa użyteczność i metoda amortyzacji są weryfikowane na koniec każdego rocznego okresu raportowania, a efekty wszelkich zmian w szacunkach zostają uwzględnione w przyszłych okresach.

##### Naprawy i konserwacja

Wydatki poniesione na naprawy i konserwację rzeczowego majątku trwałego oraz koszty związane z konserwacją oprogramowania komputerowego są ujmowane jako koszty z chwilą ich poniesienia.



## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 2. Zasady rachunkowości (ciąg dalszy)

##### **Utrata wartości środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, wyłączeniem wartości firmy**

Na każdy dzień bilansowy Grupa i Spółka dokonują przeglądu wartości bilansowej aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na możliwą utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy nie jest możliwe oszacowanie wartości odzyskiwalnej pojedynczego składnika aktywów, Grupa i Spółka przeprowadzają analizę dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów. Jeżeli możliwe jest ustalenie racjonalnej i spójnej podstawy zaliczenia do określonej grupy aktywów, aktywa jednostki są również zaliczane do poszczególnych grup aktywów generujących przepływy pieniężne, a w przeciwnym razie – do najmniejszego zespołu grup aktywów generujących przepływy pieniężne, dla którego można ustalić racjonalną i spójną podstawę zaliczenia do określonego zespołu.

Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako wyższa z dwóch wartości: wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Przy ocenie wartości użytkowej, wartość zaktualizowanej szacowanych przyszłych przepływów pieniężnych zostaje zdyskontowana przy użyciu stopy dyskonta brutto uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego składnika aktywów, dla którego nie został dostosowany szacunek przyszłych przepływów pieniężny.

Jeżeli szacowana wartość odzyskiwalna aktywa (lub ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne) jest szacowana jako niższa od wartości bilansowej, wartość bilansowa składnika aktywów (lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne) jest pomniejszana do wartości odzyskiwalnej. Strata z tytułu utraty wartości jest ujmowana niezwłocznie w rachunku zysków i strat, z wyjątkiem sytuacji gdy składnik aktywów ujmowany był w wartości przeszacowanej, w którym to przypadku strata z tytułu utraty wartości traktowana jest jako zmniejszenie z tytułu aktualizacji wyceny.

Jeżeli strata z tytułu utraty wartości ulega następnie odwróceniu, wartość bilansowa składnika aktywów (lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne) zwiększana jest do nowej szacunkowej wartości odzyskiwalnej, nie przewyższającej jednak wartości bilansowej tego składnika aktywów (lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne) jaka byłaby ustalona, gdyby strata z tytułu utraty wartości nie została rozpoznana w poprzednich latach. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości ujmowane jest niezwłocznie w rachunku zysków i strat, o ile składnik aktywów nie podlegał wcześniej przeszacowaniu – w takim wypadku odwrócenie straty z tytułu utraty wartości traktowane jest jako zwiększenie z tytułu aktualizacji wyceny.

##### **Podatki**

Na obciążenie podatkowe składają się podatek bieżący i podatek odroczony.

##### *Podatek bieżący*

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane od podstawy opodatkowania dla danego roku obrotowego. Zysk podlegający opodatkowaniu różni się od zysku księgowego wykazywanego w rachunku zysków i strat w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu lub nie będą stanowiły kosztu uzyskania przychodu. Obciążenia Grupy z tytułu podatku bieżącego są obliczane z zastosowaniem stawek podatku wprowadzonych formalnie bądź praktycznie do dnia bilansowego.

##### *Podatek odroczony*

Podatek odroczony jest obliczany metodą bilansową jako podatek do zapłacenia lub zwrotu w przyszłości z tytułu różnic między wartościami księgowymi aktywów i zobowiązań a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do obliczenia podstawy opodatkowania. Rezerwę na podatek odroczony tworzy się od wszystkich dodatnich różnic przejściowych, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe. Składnik aktywów lub zobowiązanie podatkowe nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu wartości firmy lub z tytułu początkowego ujęcia innego składnika (innego niż w połączeniu jednostek gospodarczych) aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie wpływa na podstawę opodatkowania ani na wynik księgowy.

## **ASBISC ENTERPRISES PLC**

### **NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)**

#### **2. Zasady rachunkowości (ciąg dalszy)**

##### **Podatki (ciąg dalszy)**

###### *Podatek odroczony (ciąg dalszy)*

Rezerwę z tytułu podatku odroczonego ujmuje się od dodatnich różnic przejściowych powstałych w wyniku inwestycji w jednostki zależne i stowarzyszone oraz wspólne przedsięwzięcia, chyba że Grupa jest w stanie kontrolować odwrócenie różnicy przejściowej i jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości odwrócenie tej różnicy nie nastąpi. Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego powstała w wyniku ujemnych różnic przejściowych związanych z takimi inwestycjami i udziałami jest wykazywana tylko jeżeli istnieje prawdopodobieństwo wystąpienia wystarczających zysków podatkowych, względem których możliwa będzie realizacja korzyści wynikających z różnic przejściowych oraz spodziewane jest odwrócenie różnic przejściowych w przewidywalnej przyszłości. Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a jeżeli spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające do realizacji składnika aktywów lub jego części – następuje jego redukcja.

Podatek odroczony jest obliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub zobowiązanie stanie się wymagalne, według stawek podatku (i przepisów podatkowych) wprowadzonych formalnie bądź praktycznie do dnia bilansowego. Obliczenie rezerwy z tytułu podatku odroczonego i składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego uwzględnia konsekwencje podatkowe sposobu, w jaki Grupa zamierza, na dzień bilansowy, odzyskać wartość bilansową składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego lub rozliczyć rezerwy z tytułu podatku odroczonego.

Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego i rezerwa z tytułu podatku odroczonego podlegają kompensacji, jeżeli jednostce przysługuje prawo kompensowania składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego z rezerwą z tytułu podatku odroczonego oraz gdy taki składnik aktywów i taka rezerwa odnoszą się do podatku dochodowego nałożonego przez ten sam organ podatkowy, a Grupa zamierza dokonać rozliczenia netto składnika aktywów i rezerwy z tytułu podatku odroczonego.

###### *Podatek bieżący i odroczony okresu*

Podatek bieżący i odroczony jest ujmowany jako koszt w rachunku zysków i strat, poza przypadkiem gdy dotyczy on pozycji ujętych poza rachunkiem zysków i strat (w pozostałych całkowitych dochodach lub bezpośrednio w kapitale własnym), w takim wypadku podatek odroczony jest również ujmowany poza rachunkiem zysków i strat, lub gdy powstaje w związku z początkowym ujęciem księgowym połączenia jednostek gospodarczych. W wypadku połączenia jednostek, skutek podatkowy jest uwzględniany przy księgowaniu akwizycji.

##### **Waluty obce**

Jednostkowe sprawozdania finansowe poszczególnych jednostek Grupy prezentowane są w walucie podstawowego otoczenia ekonomicznego, w jakim działa jednostka (czyli w walucie funkcjonalnej jednostki). Na potrzeby sprawozdania skonsolidowanego wyniki i pozycja finansowa poszczególnych jednostek Grupy przeliczane są na dolara amerykańskiego (USD), który jest walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Na potrzeby sprawozdania finansowego poszczególnych jednostek, transakcje przeprowadzane w walucie innej niż waluta funkcjonalna jednostki (w walucie obcej) są księgowane po kursie waluty obowiązującym na dzień transakcji. Na dzień bilansowy, aktywa i zobowiązania pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień. Aktywa i pasywa niepieniężne wyceniane w wartości godziwej i denominowane w walutach obcych wycenia się według kursu obowiązującego w dniu ustalenia wartości godziwej. Denominowane w walutach obcych aktywa i zobowiązania niepieniężne wyceniane metodą kosztu historycznego nie podlegają przeliczeniu.

Zyski i straty wynikłe z przeliczenia walut są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie, w którym powstały.

## **ASBISC ENTERPRISES PLC**

### **NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)**

#### **2. Zasady rachunkowości (ciąg dalszy)**

##### **Waluty obce (ciąg dalszy)**

Na potrzeby sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego, aktywa i pasywa jednostek zagranicznych Grupy są przeliczane na dolara amerykańskiego według kursu obowiązującego na dzień bilansowy. Przychody i koszty są przeliczane według kursu średniego dla danego okresu sprawozdawczego, z wyjątkiem sytuacji gdy wahania kursów były bardzo znaczące – w takim wypadku do przeliczenia stosuje się kurs wymiany obowiązujący na dzień przeprowadzenia danej operacji. Różnice kursowe wynikające z przeliczenia są wykazywane w pozostałych całkowitych dochodach oraz kumulowane w kapitałach własnych (przypisane odpowiednio do udziałów mniejszościowych)

Przy zbyciu jednostki zagranicznej (np. zbycie wszystkich udziałów grupy w jednostce zagranicznej lub zbycie oznaczające utratę kontroli nad jednostką, która obejmuje operacje zagraniczne, utrata wspólnej kontroli nad wspólnie kontrolowaną jednostką prowadzącą operacje zagraniczne, lub utrata istotnego wpływu nad stowarzyszoną jednostką prowadzącą operacje zagraniczne), wszystkie skumulowane różnice kursowe odnoszące się do operacji przypisywanych Grupie są przenoszone do rachunku zysków i strat. Wszelkie różnice kursowe, które zostały wcześniej zapisane udziałowcom mniejszościowym są wyłączone, jednak nie są przenoszone do rachunku zysków i strat.

Wartość firmy oraz korekty wartości godziwej wynikające z nabycia jednostki zagranicznej są traktowane jako składnik aktywów lub pasywów jednostki zagranicznej i podlegają przeliczeniu według kursu obowiązującego na dzień sporządzenia bilansu zamknięcia.

##### **Zapasy**

Zapasy obejmują ukończone komponenty sprzętu komputerowego, i są wykazywane po cenie nabycia/koscie wytworzenia lub cenie sprzedaży netto, w zależności od tego, która z tych wartości jest niższa. Koszt wytworzenia wyznacza się metodą kosztu standardowego dla dóbr zabezpieczonych przed spadkiem ceny oraz metodą kosztu ważonego dla dóbr niezabezpieczonych przed spadkiem ceny; składa się na niego cena nabycia zapasów, a także inne koszty poniesione w celu doprowadzenia ich do aktualnego stanu i miejsca, gdzie obecnie się znajdują. Cena sprzedaży netto odpowiada oszacowanej cenie sprzedaży pomniejszonej o wszelkie koszty konieczne do dokonania sprzedaży.

##### **Rezerwy**

Rezerwa jest ujmowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, jeżeli Spółka i Grupa posiadają prawne lub domniemane zobowiązanie wynikające ze zdarzenia, które miało miejsce w przeszłości, a ponadto istnieje prawdopodobieństwo, że wywiązanie się z zobowiązania wiązać się będzie z wpływem korzyści ekonomicznych, a kwotę zobowiązania da się w wiarygodny sposób oszacować.

Kwota rezerwy stanowi najlepszy szacunek wysokości świadczenia niezbędnego do rozliczenia istniejącego zobowiązania na dzień bilansowy, przy uwzględnieniu ryzyka i niepewności związanych z zobowiązaniem. Jeżeli wielkość rezerwy określana jest na podstawie szacunkowych przepływów pieniężnych koniecznych do rozliczenia istniejącego zobowiązania, wartością bilansową tej rezerwy będzie wartość bieżąca takich przepływów pieniężnych.

Jeżeli oczekuje się, że całość lub część korzyści ekonomicznych wymaganych od rozliczenia rezerwy zostanie odzyskana od podmiotu trzeciego, wówczas taka należność jest ujmowana w aktywach, pod warunkiem że uzyskanie zwrotu jest praktycznie pewne oraz że kwotę należności można wiarygodnie określić.

##### **Gwarancje**

Rezerwy na koszty napraw gwarancyjnych ujmowane są w momencie sprzedaży produktów zgodnie z najlepszym szacunkiem Rady co do wielkości wydatków niezbędnych do poniesienia w przyszłości w celu wywiązania się z zobowiązań podjętych przez Grupę i Spółkę.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 2. Zasady rachunkowości (ciąg dalszy)

##### **Instrumenty finansowe**

Aktywa finansowe i pasywa finansowe są rozpoznawane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy i Spółki, kiedy Grupa i Spółka stają się stronami zapisów umownych instrumentu.

##### **Aktywa finansowe**

###### *Należności z tytułu dostaw i usług*

Należności z tytułu dostaw i usług wyceniane są początkowo według wartości godziwej, a następnie wyceniane według zamortyzowanego kosztu przy wykorzystaniu metody efektywnej stopy procentowej. Odpowiednie rezerwy na należności nieściągalne są ujmowane w rachunku zysków i strat, gdy istnieją obiektywne dowody, iż składnik aktywów utracił wartość. Ujęta rezerwa jest wyceniana jako różnica pomiędzy wartością bilansową składnika aktywów a jego bieżącą wartością szacowanych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych efektywną stopą procentową wyliczoną przy pierwotnym uznaniu.

###### *Faktorowane należności z tytułu dostaw i usług*

Część podmiotów zależnych Spółki podjęła szereg porozumień obniżających faktury z firmami faktoringowymi w związku z czym pewien procent zaakceptowanych faktur regulowany jest z góry. Faktury, które są przekazywane do odbioru z góry są ujmowane w należnościach z tytułu dostaw i usług, podczas gdy kwoty uzyskane od firmy faktoringowej prezentowane są w bilansie w pozycji zobowiązań krótkoterminowych do daty uregulowania przez dłużnika. Koszty faktoringu ujmowane są w rachunku zysków i strat.

###### *Metoda efektywnej stopy procentowej*

Metoda efektywnej stopy procentowej jest metodą obliczania zamortyzowanego kosztu aktywów finansowych oraz przypisywania przychodów odsetkowych w danym okresie. Efektywna stopa procentowa jest stopą, która dokładnie dyskontuje szacowane przyszłe przychody pieniężne (wraz ze wszystkimi opłatami poniesionymi lub otrzymanymi, które składają się na integralną część efektywnej stopy procentowej, kosztami transakcyjnymi oraz innymi premiami i dyskontami) na oczekiwany okres życia aktywów finansowych, lub gdy jest to właściwe, krótszy okres.

###### *Udzielone kredyty*

Kredyty udzielone przez spółkę jej kredytobiorcom są kategoryzowane jako pożyczki i są ujmowane według zamortyzowanego kosztu. Definiuje się go jako wartość godziwa zapłaty gotówkowej w celu odniesienia takich pożyczek do cen rynkowych w dacie ich udzielania. Wszystkie pożyczki zostają rozpoznane w momencie przekazania gotówki do pożyczkobiorcy. Ustanawia się rezerwę na spadek wartości kredytu, jeśli istnieją obiektywne dowody stwierdzające, że Spółka nie będzie w stanie zebrać całości należnych kwot zgodnie z pierwotnymi warunkami pożyczki. Kwota rezerwy stanowi różnicę pomiędzy wartością bilansową a kwotą do odzyskania, stanowiącą obecną wartość oczekiwanych przepływów pieniężnych wraz z kwotami do odzyskania z gwarancji i zastawów, zdyskontowane za pomocą pierwotnej efektywnej stopy procentowej pożyczek.

###### *Środki pieniężne i ich ekwiwalenty*

Spółka traktuje wszystkie krótkoterminowe instrumenty o wysokiej płynności o terminach zapadalności do 3 miesięcy jako ekwiwalenty środków pieniężnych.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 2. Zasady rachunkowości (ciąg dalszy)

##### Instrumenty finansowe (ciąg dalszy)

##### Aktywa finansowe (ciąg dalszy)

###### *Likwidacja aktywów finansowych*

Grupa wyłącza aktywa finansowe jedynie gdy prawa kontraktowe do przepływów pieniężnych z aktywa wygasają, lub gdy przenosi aktywo finansowe i wszystkie ryzyka i korzyści wynikające z własności aktywa na inny podmiot. Jeśli grupa nie przenosi ani nie zatrzymuje ryzyka i korzyści z własności i zachowuje kontrolę nad transferowanym aktywem, rozpoznaje zatrzymane udziały w aktywach i powiązane zobowiązania na kwoty, które może musieć zapłacić. Jeśli grupa zatrzymuje wszystkie ryzyka i korzyści wynikające z własności transferowanego aktywa, kontynuuje rozpoznawanie aktywa finansowego oraz rozpoznaje towarzyszącą pożyczkę na rzecz otrzymanych płatności.

##### Pasywa finansowe i instrumenty kapitałowe wyemitowane przez Grupę

###### *Klasyfikacja jako zadłużenie lub kapitał*

Instrumenty dłużne i kapitałowe są klasyfikowane albo jako pasywa finansowe albo jako kapitał zgodnie z materią ustaleń umownych.

###### *Instrumenty kapitałowe*

Instrument kapitałowy jest to każdy kontrakt, który reprezentuje rezydualny udział w aktywach podmiotu po odjęciu wszystkich zobowiązań. Instrumenty kapitałowe wyemitowane przez Grupę są ujmowane według uzyskanych przychodów netto pomniejszonych o bezpośrednie koszty emisji.

###### *Rozliczenia umów gwarancji finansowych*

Umowy gwarancji finansowych zawarte przez Grupę są rozliczane zgodnie MSR 39 i początkowo mierzone wartością godziwą, a następnie mierzona jako wyższa z:

- kwota zobowiązań wynikających z umowy, określona zgodnie z MSR 37 Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe; oraz
- kwota uznana początkowo pomniejszona, tam gdzie jest to właściwe, o skumulowaną uznana amortyzację zgodnie z polityką uznawania przychodów wskazaną poniżej.

Dyrektorzy Spółki uznali poprawki MSR 39 Instrumenty Finansowe: Ujmowanie i Wycena i ocenili ich wpływ na sprawozdanie finansowe. Możliwość zaistnienia konieczności realizacji ich zobowiązań zawartych w umowach gwarancyjnych jest odległa i przez to nie spełnia kryteriów początkowego uznania zgodnie z MSR 37.

###### *Kredyty bankowe*

Oprocentowane kredyty bankowe i kredyty w rachunku bieżącym księgowane są według wartości uzyskanych wpływów pomniejszonych o koszty bezpośrednie pozyskania środków. Koszty finansowe, łącznie z prowizjami płatnymi w momencie spłaty lub umorzenia oraz kosztami bezpośrednimi zaciągnięcia kredytów, ujmowane są w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej i zwiększają wartość bilansową instrumentu, o ile nie zostały rozliczone w okresie, w którym powstały.

## **ASBISC ENTERPRISES PLC**

### **NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)**

#### **2. Zasady rachunkowości (ciąg dalszy)**

##### ***Pasywa finansowe i instrumenty kapitałowe wyemitowane przez Grupę (ciąg dalszy)***

###### *Zobowiązania z tytułu dostaw i usług*

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane i są wykazywane według wartości nominalnej.

###### *Likwidacja pasywów finansowych*

Grupa i Spółka likwidują pasywa finansowe jedynie wtedy, gdy Grupa i Spółka zostaną z nich zwolnione, ulegną one anulowaniu, lub wygasną.

##### **Ujęcie przychodów**

Przychodami ze sprzedaży są kwoty, na jakie opiewają faktury wystawione klientom z tytułu sprzedaży towarów w ciągu roku, po pomniejszeniu o zniżki, rabaty, wartość towarów zwróconych przez klientów oraz inne podobne pozycje.

###### *Sprzedaż towarów*

Przychody ze sprzedaży towarów księgowane są wówczas, gdy spełnione zostaną wszystkie następujące warunki:

- Grupa i Spółka przekazały nabywcy zasadniczą część ryzyka i korzyści związanych z posiadaniem towaru;
- Grupa i Spółka przestały być zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami w stopniu, w jakim normalnie ma to miejsce w odniesieniu do towarów, których jest posiadaczem, i nie zachowuje rzeczywistej kontroli nad sprzedanymi towarami;
- wartość przychodu ze sprzedaży można wiarygodnie wycenić;
- prawdopodobne jest uzyskanie przez jednostkę korzyści ekonomicznych wynikających z transakcji; a także
- koszty, które zostały lub zostaną poniesione w związku z transakcją można wiarygodnie wycenić.

###### *Przychody z tytułu dywidend i z tytułu odsetek*

Przychody z tytułu dywidend z inwestycji są ujmowane w momencie, kiedy zostaje ustanowione prawo akcjonariuszy do otrzymania płatności. Przychody z tytułu odsetek są ujmowane w momencie, kiedy jest prawdopodobne osiągnięcie korzyści ekonomicznej dla Grupy i Spółki oraz gdy kwota przychodu może być wiarygodnie zmierzona. Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco, w odniesieniu do głównej kwoty należnej, metodą efektywnej stopy procentowej. Efektywną stopą procentową jest stopa, która dyskontuje szacunkowe przyszłe wpływy pieniężne przez spodziewany okres istnienia składnika aktywów finansowych do wartości bilansowej netto tego składnika.

##### **Leasing**

Leasing jest klasyfikowany jako leasing finansowy, gdy zgodnie z warunkami odnośnej umowy zasadniczo całe ryzyko oraz wszystkie korzyści związane z posiadaniem przedmiotu leasingu przeniesione zostają na leasingobiorcę. Wszelkie pozostałe umowy klasyfikowane są jako leasing operacyjny.

###### *Leasing finansowy*

Aktywa użytkowane na podstawie umowy leasingu finansowego są traktowane jak aktywa Grupy i w momencie początkowego ujęcia są wyceniane według wartości godziwej w momencie nabycia, nie wyższej jednak niż wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych. Powstające z tego tytułu zobowiązanie wobec leasingodawcy jest wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji zobowiązania z tytułu leasingu finansowego.

## **ASBISC ENTERPRISES PLC**

### **NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)**

#### **2. Zasady rachunkowości (ciąg dalszy)**

##### **Leasing (ciąg dalszy)**

###### *Leasing finansowy (ciąg dalszy)*

Płatności z tytułu leasingu rozdziela się pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania tak, aby uzyskać stałą stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązania. Koszty finansowe ujmuje się bezpośrednio w rachunku zysków i strat, chyba że można je przypisać bezpośrednio do aktywów spełniających odnośne warunki (w którym to wypadku podlegają kapitalizacji). Warunkowe opłaty leasingowe księguje się jako koszty w okresach, w których je poniesiono.

###### *Leasing operacyjny*

Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego ujmuje się jako koszty metodą liniową przez okres leasingu, chyba że zastosowanie innej systematycznej metody lepiej odzwierciedla sposób rozłożenia w czasie korzyści czerpanych przez użytkownika. Warunkowe opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego księguje się jako koszty w okresach, w których je poniesiono. Korzyści otrzymane jako zachęta do zawarcia umowy leasingu operacyjnego ujmuje się jako zobowiązanie. Łączne pożytki z przyznanych korzyści leasingowych pomniejszają wysokość opłat leasingowych, przy czym wartość pomniejszenia ustalana jest metodą liniową, chyba że zastosowanie innej systematycznej metody lepiej odzwierciedla sposób rozłożenia w czasie pożytków czerpanych przez użytkownika.

##### **Koszty kredytowania**

Wszystkie koszty kredytowania są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie w którym zostały poniesione.

##### **Podział dywidendy**

Podział dywidendy do udziałowców Spółki jest ujmowany w jej sprawozdaniu finansowym w roku w którym został zaakceptowany przez udziałowców Spółki.

##### **Dane porównawcze**

Tam, gdzie zachodziła taka potrzeba, dane porównawcze zostały przekształcone w celu zapewnienia ich porównywalności z informacjami finansowymi bieżącego sprawozdania finansowego.

##### **Istotne oceny dokonywane przy stosowaniu zasad rachunkowości przyjętych przez jednostkę oraz główne źródła niepewności oszacowań**

Przygotowanie sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga przyjęcia pewnych krytycznych oszacowań rachunkowych, oraz wymaga od kierownictwa wydania opinii w procesie stosowania zasad rachunkowości Grupy. Wymaga ono również zastosowania założeń, które wpływają na raportowane kwoty aktywów i pasywów oraz wykazanie warunkowych aktywów i pasywów na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego oraz raportowanych kwot przychodów i kosztów w czasie okresu raportowania. Chociaż powyższe oszacowania oparte są o najlepszą wiedzę kierownictwa, co do bieżących wydarzeń i działań, faktyczne wyniki mogą ostatecznie odbiegać od tych szacunków. Oszacowania i założenia, które niosą wysokie ryzyko wywołania znacznych zmian kwot bilansowych aktywów i pasywów w ciągu następnego roku finansowego, są przedstawione poniżej:

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 2. Zasady rachunkowości (ciąg dalszy)

##### Istotne oceny dokonywane przy stosowaniu zasad rachunkowości przyjętych przez jednostkę oraz główne źródła niepewności oszacowań (ciąg dalszy)

###### *Ujęcie przychodów*

Oceniając prawidłowość ujęcia przychodów, przychodu kierownictwo Grupy wzięło pod uwagę szczegółowe kryteria dotyczące księgowania przychodów z tytułu sprzedaży towarów zawarte w MSR 18 Przychody, a zwłaszcza to, czy Grupa przekazała nabywcy zasadniczą część ryzyka i korzyści związanych z posiadaniem towarów. Kierownictwo Grupy jest przekonane, że nastąpiło przeniesienie zasadniczej części ryzyka i korzyści a przychody zostały ujęte prawidłowo.

###### *Rezerwa na nieściągalne i wątpliwe należności*

Grupa dokonuje przeglądu swoich należności handlowych i innych co do możliwości ich odzyskania. Dowody takie obejmują historię płatności klienta, ogólna sytuacja finansowa klienta, oraz oczekiwane odszkodowanie z ubezpieczenia kredytu. Jeśli istnieją przesłanki co do problemów z odzyskiwaniem długu, kwota do odzyskania jest szacowana i tworzona jest odpowiednia rezerwa na nieściągalne i wątpliwe należności. Kwota rezerwy jest ujmowana w rachunku zysków i strat. Przegląd ryzyka kredytowego jest procesem ciągłym, a metodologia i założenia stosowane dla szacowania rezerwy są regularnie weryfikowane i odpowiednio poprawiane.

###### *Rezerwa na zbędne i wolnozbywalne zapasy*

Grupa dokonuje przeglądów stanu zapasów w celu odszukania dowodów na sprzedawalność zapasów i ich możliwa do osiągnięcia wartość netto przy sprzedaży. Rezerwa na zbędne i wolnozbywalne zapasy jest oparta na przeszłym doświadczeniu Rady, biorąc pod uwagę umowy z dostawcami co do ochrony cen, oraz zwrotu wadliwych towarów; wartość zapasów oraz ich ruchy oraz poziom zapasów dla każdego rodzaju zapasów.

Kwota rezerw jest ujmowana w rachunku zysków i strat. Przegląd możliwej do osiągnięcia wartości netto przy sprzedaży zapasów jest procesem ciągłym, a metodologia i założenia stosowane dla szacowania rezerwy na zbędne i wolnozbywalne zapasy są regularnie weryfikowane i odpowiednio poprawiane.

###### *Okres użyteczności aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych*

Szacunek dotyczący okresu użyteczności elementów aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych jest wydawany przez kierownictwo w oparciu o doświadczenie z podobnymi aktywami. Przy określaniu okresu użyteczności aktywów kierownictwo bierze pod uwagę zużycie, szacuje zbędność technologii, fizyczne zużycie wskutek eksploatacji oraz otoczenie, w którym dane aktywo jest używane. Zmiany któregokolwiek z tych warunków do szacunków mogą prowadzić do aktualizacji na przyszłą amortyzację i stawki amortyzacji.

###### *Rezerwy na koszty napraw gwarancyjnych*

Rezerwy na koszty napraw gwarancyjnych tworzone są zgodnie z najlepszym szacunkiem Grupy co do wysokości zobowiązań z tytułu gwarancji udzielanych na pewne produkty. Wysokość rezerw ustala się na podstawie doświadczenia uwzględniając średnie odsetki produktów wadliwych dla branży.



## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 2. Zasady rachunkowości (ciąg dalszy)

##### Istotne oceny dokonywane przy stosowaniu zasad rachunkowości przyjętych przez jednostkę oraz główne źródła niepewności oszacowań (ciąg dalszy)

###### *Utrata wartości firmy*

Aby stwierdzić czy nastąpiła utrata wartości firmy, konieczne jest oszacowanie wartości użytkowej ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do których wartość firmy została przypisana. W celu obliczenia wartości użytkowej należy oszacować przyszłe przepływy pieniężne, jakie jednostka spodziewa się uzyskać z ośrodka wypracowującego środki pieniężne, a także określić odpowiednią stopę dyskontową w celu obliczenia ich wartości bieżącej.

###### *Podatek dochodowy*

Znaczny osąd jest wymagany przy określaniu rezerwy na podatek dochodowy. Istnieją transakcje i wyliczenia, dla których ostateczne określenie podatku nie jest pewne w trakcie normalnego prowadzenia biznesu. Grupa/Spółka uznaje zobowiązania na przewidywane kwestie przeglądu podatku w oparciu o szacunki dotyczące wystąpienia dopłaty do podatku. Jeśli ostateczny wynik podatkowy takich kwestii jest różny od kwot ujętych początkowo, taka różnica wpłynie na podatek dochodowy i rezerwę na podatek odroczoney w okresie, w którym zostanie dokonane takie oszacowanie.

###### *Wartość godziwa aktywów finansowych*

Wartość godziwa instrumentów finansowych, które nie są w obrocie na aktywnym rynku, jest szacowana przy zastosowaniu technik wyceny. Grupa/Spółka wykorzystuje swój osąd do wyboru metody dla dokonania założeń, które oparte są głównie na warunkach rynkowych istniejących w każdym dniu bilansowym.

#### 3. Przychody

##### ***Analiza przychodów według rynków geograficznych***

###### **Grupa**

Grupa działa jako sprzedawca i dystrybutor sprzętu i oprogramowania komputerowego w szeregu regionów geograficznych.

Poniższa tabela przedstawia analizę sprzedaży Grupy w podziale na rynki geograficzne, bez względu na źródło pochodzenia towarów.

<b><i>Przychody ze sprzedaży wg rynków geograficznych</i></b>	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Kraje byłego ZSRR	372.573.766	649.443.986
Europa Wschodnia	457.844.333	503.808.484
Europa Zachodnia	110.973.607	142.056.609
Bliski Wschód i Afryka	182.896.942	169.465.077
Pozostałe	38.168.835	30.549.786
	<u>1.162.457.483</u>	<u>1.495.323.942</u>

**ASBISC ENTERPRISES PLC**

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009  
(Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)**

**3. Przychody (ciąg dalszy)**

<i>Analiza przychodów wg waluty</i>	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
<b>Grupa</b>		
USD	612.945.712	735.552.223
Euro	227.725.742	107.829.102
Rubel rosyjski	41.050.871	240.527.374
Korona słowacka	-	94.963.041
Korona czeska	44.488.655	39.497.202
Złoty polski	35.300.971	61.832.803
Pozostałe	200.945.532	215.122.197
	<u>1.162.457.483</u>	<u>1.495.323.942</u>
	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
<b>Spółka</b>		
USD	685.405.769	871.857.354
Euro	64.298.594	38.699.459
	<u>749.704.363</u>	<u>910.556.813</u>

**4. Koszty finansowe, netto**

	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
<b>Grupa</b>		
<b>Przychody finansowe</b>		
Odsetki otrzymane	626.224	199.625
	<u>626.224</u>	<u>199.625</u>
<b>Koszty finansowe</b>		
Odsetki na rzecz banków	4.196.570	4.365.937
Oplaty na rzecz banków	1.219.661	1.384.123
Odsetki i opłaty z tytułu faktoringu	1.256.551	1.247.306
Pozostałe koszty finansowe	75.923	74.022
Pozostałe odsetki	21.623	110.439
Strata z tytułu różnic kursowych, netto	271.492	1.563.250
	<u>(7.041.820)</u>	<u>(8.745.077)</u>
<b>Netto</b>	<u>(6.415.596)</u>	<u>(8.545.452)</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 4. Koszty finansowe, netto (ciąg dalszy)

	2009 USD	2008 USD
<b>Spółka</b>		
<b>Przychody finansowe</b>		
Odsetki otrzymane	7.845	130.182
Odsetki otrzymane z tytułu pożyczek dla spółek zależnych (nota 24)	421.911	36.199
Pozostałe przychody finansowe	50.710	-
	<u>480.466</u>	<u>166.381</u>
<b>Koszty finansowe</b>		
Odsetki na rzecz banków	737.895	621.744
Oplaty na rzecz banków	225.188	412.000
Odsetki na rzecz dostawców	-	117.941
Oplaty z tytułu faktoringu	113	2.198
Strata z tytułu różnic kursowych, netto	283.397	1.248.526
Pozostałe odsetki	1.625	1.367
	<u>(1.248.218)</u>	<u>(2.403.776)</u>
Netto	<u>(767.752)</u>	<u>(2.237.395)</u>

#### 5. Pozostałe przychody

	2009 USD	2008 USD
<b>Grupa</b>		
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	2.897	35.414
Odzyskane należności nieściągalne	291.108	11.636
Pozostałe przychody	412.903	298.434
	<u>706.908</u>	<u>345.484</u>
<b>Spółka</b>		
Dywidendy otrzymane	3.660.000	1.800.036
Pozostałe przychody	11.377	129.205
Odzyskane należności nieściągalne	8.000	-
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	-	30.584
	<u>3.679.377</u>	<u>1.959.825</u>

#### 6. Zysk przed opodatkowaniem

	2009 USD	2008 USD
<b>Grupa</b>		
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po odliczeniu:		
(a) Amortyzacji środków trwałych	2.126.432	1.871.292
(b) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych	769.782	960.867
(c) Wynagrodzenia biegłych rewidentów	678.639	743.831
(d) Wynagrodzenia dyrektorów - wykonawczych (Nota 24)	523.998	704.326
(e) Wynagrodzenia dyrektorów – niewykonawczych (Nota 24)	85.237	152.854
	<u>4.184.128</u>	<u>4.433.170</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 6. Zysk przed opodatkowaniem (ciąg dalszy)

	2009 USD	2008 USD
<b>Spółka</b>		
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po odliczeniu:		
(a) Amortyzacji środków trwałych	464.616	413.472
(b) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych	555.975	758.084
(c) Wynagrodzenia biegłych rewidentów	406.358	373.257
(d) Wynagrodzenia dyrektorów – wykonawczych (Nota 24)	355.998	704.326
(e) Wynagrodzenia dyrektorów – niewykonawczych (Nota 24)	85.237	152.854
	<u>          </u>	<u>          </u>

#### 7. Podatki

	2009 USD	2008 USD
<b>Grupa</b>		
Stan na 1 stycznia	(2.663.619)	314.464
Zobowiązania podatkowe z nabycia spółek zależnych	-	34.043
Aktywa podatkowe ze zbycia spółek zależnych	628.040	
Rezerwa na rok obrotowy	643.811	3.196.296
Deficyt rezerwy lat ubiegłych	12.571	11.110
Różnice kursowe z przeliczenia	241.492	
Kwoty odzyskane/(zapłacone), netto	1.202.364	(6.219.532)
Stan netto na 31 grudnia	<u>64.659</u>	<u>(2.663.619)</u>
	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Należności z tytułu podatków	(156.135)	(2.853.297)
Zobowiązania z tytułu podatków	220.794	189.678
Netto	<u>64.659</u>	<u>(2.663.619)</u>

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych w innych jurysdykcjach od wyników zagranicznych jednostek zależnych. Na dzień 1 stycznia 2006 wszystkie Spółki Grupy rezydujące na Cyprze podlegają podatkowi w wysokości 10%. Dywidendy otrzymane przez Spółki cypryjskie są zwolnione z podatku dochodowego od osób prawnych. Są również zwolnione ze Specjalnych Składki na Fundusz Obrony, po spełnieniu określonych warunków. Dywidenda otrzymana przez spółkę zarejestrowaną na Cyprze od innej Spółki zarejestrowanej na Cyprze jest zwolniona ze Specjalnej Składki na Fundusz Obrony.

Dywidenda otrzymana przez spółkę zarejestrowaną na Cyprze od Spółki nie zarejestrowanej na Cyprze jest zwolniona ze Specjalnej Składki na Fundusz Obrony. To zwolnienie nie ma zastosowania, a dywidenda podlega Specjalnej Składce na Fundusz Obrony, jeżeli w przypadku spółki niezarejestrowanej na Cyprze, która wypłaca dywidendę:

- (a) działalność inwestycyjna przynosząca przychody stanowi powyżej 50% działalności; oraz
- (b) zagraniczne obciążenie podatkowe zysku tej Spółki jest znacznie niższe niż obciążenie podatkowe na Cyprze (w praktyce – poniżej 5%).

Dywidenda wypłacana przez spółkę zarejestrowaną na Cyprze na rzecz jej akcjonariuszy niebędących rezydentami Cypru (spółek i osób fizycznych będących dla celów podatkowych rezydentami jurysdykcji innej niż cypryjska) nie podlega podatkowi u źródła na Cyprze, niezależnie od tego, czy istnieje umowa o unikaniu podwójnego opodatkowania między Cyprzem a krajem, w którym taki akcjonariusz jest zarejestrowany lub ma miejsce zamieszkania.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 7. Podatki (ciąg dalszy)

##### Grupa (ciąg dalszy)

Na skonsolidowane obciążenie podatkowe za dany rok składają się:

	2009 USD	2008 USD
Rezerwa na bieżący rok obrotowy	643.811	3.196.296
Deficyt rezerwy z lat ubiegłych	12.571	11.110
Przychody z tytułu podatku odroczonego	(477.332)	(183.600)
Podatek należny za rok	<u>179.050</u>	<u>3.023.806</u>

Obciążenie podatkowe jest obliczane od zysku Grupy za dany rok obrotowy po dokonaniu korekt na potrzeby podatkowe. Uzgodnienie wartości obciążenia za rok obrotowy kształtuje się w następujący sposób:

	2009 USD	2008 USD
Księgowa (strata)/zysk przed opodatkowaniem	(2.817.430)	7.127.010
Podatek dochodowy od osób prawnych wg właściwych stawek	(152.824)	2.825.598
Podatek od dochodu niepodlegającego opodatkowaniu	(327.906)	(16.178)
Różnice przejściowe	485.540	40.219
Podatek od kosztów niestanowiących kosztów uzyskania przychodu	441.994	74.323
	<u>446.804</u>	<u>2.923.962</u>
Specjalna składka na fundusz obrony	197.007	272.334
Deficyt rezerwy za lata ubiegłe	12.571	11.110
Przychód z tytułu podatku odroczonego	(477.332)	(183.600)
Obciążenie podatkowe za rok	<u>179.050</u>	<u>3.023.806</u>

	Podatek od osób prawnych 2009 USD	Składka na fundusz obrony 2009 USD	Ogółem 2009 USD	Ogółem 2008 USD
<b>Spółka</b>				
Stan na 1 stycznia	(107.738)	256.653	148.915	287.004
(Nadwyżka)/deficyt rezerwy z lat ubiegłych	(2.748)	5.169	2.421	2.958
Rezerwa na rok	-	196.894	196.894	353.472
Kwoty zapłacone, netto	(7.379)	(262.293)	(269.672)	(494.519)
Stan na 31 grudnia	<u>(117.865)</u>	<u>196.423</u>	<u>78.558</u>	<u>148.915</u>

Obciążenie podatkowe jest obliczane od zysku Spółki za dany rok obrotowy po dokonaniu korekt na potrzeby podatkowe.

**ASBISC ENTERPRISES PLC**
**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009  
(Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)**
**7. Podatki (ciąg dalszy)**
**Spółka (ciąg dalszy)**

Uzgodnienie wartości obciążenia za rok obrotowy kształtuje się w następujący sposób:

	2009 USD	2008 USD
Księgowa (strata)/zysk przed opodatkowaniem	(145.548)	765.051
Podatek dochodowy od osób prawnych od zysku wykazanego wg stawki 10%	(14.555)	76.505
Efekty podatkowe:		
Podatek od dochodu niepodlegającego opodatkowaniu	(390.050)	(194.076)
Różnice przejściowe	(21.563)	44.113
Efekt niewykorzystanych strat podatkowych z roku bieżącego	196.904	-
Podatek od kosztów niestanowiących kosztów uzyskania przychodu	229.264	158.808
	-	85.350
Specjalna składka na fundusz obrony	196.894	268.122
Deficyt rezerwy z lat ubiegłych	2.421	2.958
Suma z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(159.689)	(38.996)
	<u>39.626</u>	<u>317.434</u>
Koszty podatkowe za rok składają się z następujących elementów:		
Rezerwa za dany rok	-	85.350
Specjalna składka na fundusz obrony	196.894	268.122
Suma z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(159.689)	(38.996)
Deficyt rezerwy z lat ubiegłych	2.421	2.958
	<u>39.626</u>	<u>317.434</u>

**8. Podatek odroczony**

	Różnice tymczasowe pomiędzy księgowymi oraz podatkowymi wartościami NBV rzeczowych aktywów trwałych oraz z wartości niematerialnych i prawnych (nota i) USD	Straty podatkowe (nota ii) USD	Pozostałe różnice tymczasowe (nota iii) USD	Ogółem USD
<b>Grupa</b>				
Stan na 1 stycznia 2008	74.294	-	(51.699)	22.595
Suma z tytułu odroczonego podatku dochodowego za rok	(38.996)	-	(144.604)	(183.600)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	20.013	20.013
Stan na 1 stycznia 2009	35.298	-	(176.290)	(140.992)
Opłata/(suma) z tytułu odroczonego podatku dochodowego za rok	37.215	(446.904)	(67.643)	(477.332)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	(7.471)	(7.471)
Stan na 31 grudnia 2009	<u>72.513</u>	<u>(446.904)</u>	<u>(251.404)</u>	<u>(625.795)</u>

**ASBISC ENTERPRISES PLC**

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009  
(Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)**

**8. Podatek odroczony (ciąg dalszy)**

	<b>Różnice tymczasowe pomiędzy księgowymi oraz podatkowymi wartościami NBV rzeczowych aktywów trwałych oraz z wartości niematerialnych i prawnych (nota i) USD</b>	<b>Straty podatkowe (nota ii) USD</b>	<b>Ogółem (nota iv) USD</b>
<b>Spółka</b>			
Stan na 1 stycznia 2008	74.294	-	74.294
Suma z tytułu odroczonego podatku dochodowego za rok	<u>(38.996)</u>	<u>-</u>	<u>(38.996)</u>
Stan na 1 stycznia 2009	35.298	-	35.298
Opłata/(suma) z tytułu odroczonego podatku dochodowego za rok	<u>37.215</u>	<u>(196.904)</u>	<u>(159.689)</u>
Stan na 31 grudnia 2009	<u>72.513</u>	<u>(196.904)</u>	<u>(124.391)</u>

**Nota (i)**

**Grupa i Spółka**

Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego odnoszą się przekroczenia amortyzacji przez odpisy amortyzacyjne.

**Nota (ii)**

**Grupa**

Aktywa z tytułu podatku odroczonego wynikają ze strat podatkowych, które mogą być przenoszone na przyszłe okresy i rozliczane razem z pierwszymi dochodami podlegającymi opodatkowaniu wypracowanymi przez Grupę i Spółkę.

**Spółka**

Aktywa z tytułu podatku odroczonego wynikają ze strat podatkowych, które mogą być przenoszone na przyszłe okresy i rozliczane razem z pierwszymi dochodami podlegającymi opodatkowaniu wypracowanymi przez Spółkę. Zgodnie z cypryjskim prawem podatkowym, straty podatkowe mogą być przenoszone na przyszłe okresy bez ograniczeń. Kierownictwo spółki bazując na projekcjach odnoszących się do przyszłej zyskowności spółki uważa, że strata podatkowa w wysokości 1.969.044 USD przeniesiona na kolejne okresy zostanie w nich wykorzystana.

**Nota (iii)**

**Grupa**

Pozostałe różnice tymczasowe odnoszą się głównie do różnic pomiędzy ujęciem zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz ujęciem zgodnie z lokalnymi standardami podatkowymi, i składa się głównie z niezrealizowanych zysków/strat z rewaluacji kapitału obrotowego oraz innego ujęcia wartości zapasów.

**Nota (iv)**

**Spółka**

Aktywa i zobowiązania z tytułu podatku odroczonego znoszą się gdy istnieje prawnie nieprzewidziane prawo do zestawienia aktualnych aktywów podatkowych obrotowych z aktualnymi zobowiązaniami podatkowymi oraz gdy podatek odroczony odnosi się do tego samego organu podatkowego.

	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Należności z tytułu podatku odroczonego	(196.904)	-
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	72.513	35.298
Netto	<u>(124.391)</u>	<u>35.298</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

9. Zapasy	2009 USD	2008 USD
<b>Grupa</b>		
Towary na sprzedaż	78.755.070	77.699.396
Towary w tranzycie	6.060.882	4.128.856
Rezerwa na wolnozbywalne i zbędne zapasy	(1.339.448)	(853.806)
	<u>83.476.504</u>	<u>80.974.446</u>

Koszt zapasów, pomniejszony o rabaty, księgowany jako koszt i ujęty w kosztach sprzedaży wyniósł 1.092.735.958 USD (2008: 1.381.095.135 USD)

Na dzień 31 grudnia 2009, zapasy zastawione jako zabezpieczenie dla celów finansowych wyniosły 22.371.574 USD (2008: 16.773.116 USD).

	2009 USD	2008 USD
<b>Spółka</b>		
Towary na sprzedaż	17.598.923	13.306.795
Towary w tranzycie	1.405.110	3.623.224
Rezerwa na wolnozbywalne i zbędne zapasy	(144.243)	(250.000)
	<u>18.859.790</u>	<u>16.680.019</u>

Koszt zapasów, pomniejszony o rabaty, księgowany jako koszt i ujęty w kosztach sprzedaży wyniósł 736.610.581 USD (2008: 885.372.363 USD)

Na dzień 31 grudnia 2009, zapasy zastawione jako zabezpieczenie dla celów finansowych wyniosły zero USD (2008: zero USD).

#### **Zmiana w podstawie wyceny zapasów**

Od 1 kwietnia 2009 roku spółka i grupa poprawiły sposób wyceny poszczególnych elementów wchodzących w skład zapasów, które nie są pokrywane klauzulami typu *price protection* zapewnianymi przez kluczowych dostawców, z metody kosztu standardowego na metodę kosztu średniego ważonego.

W opinii kierownictwa ta tak poprawiona podstawa wyceny jest bardziej rzetelną i istotną metodą wyceny konkretnych pozycji zapasów.

10. Należności z tytułu dostaw i usług	2009 USD	2008 USD
<b>Grupa</b>		
Należności z tytułu dostaw i usług	219.001.324	206.447.056
Rezerwa na należności wątpliwe	(4.556.457)	(3.548.254)
	<u>214.444.867</u>	<u>202.898.802</u>

Na dzień 31 grudnia 2009, należności, które zostały uznane za zabezpieczenie dla celów finansowych wyniosły 42.461.176 USD (2008: 24.120.187 USD). W 2009 roku grupa uznała stratę w wysokości 1.530.770 USD (2008: 1.894.243 USD) z tytułu utraty wartości jej należności z tytułu dostaw i usług. Strata ta została ujęta w kosztach sprzedaży w rachunku zysków i strat.



**ASBISC ENTERPRISES PLC**

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009  
(Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)**

**10. Należności z tytułu dostaw i usług (ciąg dalszy)**

**Grupa (ciąg dalszy)**

Zmiany rezerwy na należności wątpliwe:

	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Stan na 1 stycznia	3.548.253	2.489.539
Rezerwy w ciągu roku	1.530.770	1.894.243
Kwoty odpisane jako nieściągalne	(530.070)	(731.391)
Odzyskane należności nieściągalne	(291.108)	(11.636)
Różnice kursowe	298.612	(92.501)
Stan na 31 grudnia	<u>4.556.457</u>	<u>3.548.254</u>

Podział wiekowy należności Grupy:

<b>Rok</b>	<b>Należności ogółem USD</b>	<b>Należne lecz niewymagalne USD</b>	<b>Zaległe 0-30 dni USD</b>	<b>Zaległe 30-60 dni USD</b>	<b>Zaległe ponad 60 dni USD</b>
2009	219.001.324	151.540.308	33.693.056	10.077.730	23.690.230
2008	206.447.056	114.949.431	41.352.604	25.592.561	24.552.460

Podział wiekowy należności, które utraciły wartość  
(rezerwa na nieściągalne należności)

<b>Rok</b>	<b>Ogółem USD</b>	<b>Zaległe 60-90 dni USD</b>	<b>Zaległe 90-120 dni USD</b>	<b>Zaległe ponad 120 dni USD</b>
2009	4.556.457	12.798	558.525	3.985.134
2008	3.548.254	574.238	234.122	2.739.894

	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
<b>Spółka</b>		
Należności z tytułu dostaw i usług	68.112.926	61.908.866
Rezerwa na należności wątpliwe	(938.444)	(700.317)
	<u>67.174.482</u>	<u>61.208.549</u>

W 2009 r. Spółka uznała stratę w wysokości 261.205 USD (2008: 275.473 USD) z tytułu utraty wartości jej należności z tytułu dostaw i usług.

Zmiany rezerwy na należności wątpliwe:

	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Stan na 1 stycznia	700.317	424.844
Rezerwy w ciągu roku	261.205	275.473
Kwoty odpisane jako nieściągalne	(15.078)	-
Odzyskane należności nieściągalne	(8.000)	-
Stan na 31 grudnia	<u>938.444</u>	<u>700.317</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 10. Należności z tytułu dostaw i usług (ciąg dalszy)

##### Spółka (ciąg dalszy)

Podział wiekowy należności Spółki:

Rok	Należności ogółem USD	Należne lecz niewymagalne USD	Zaległe 0-30 dni USD	Zaległe 30-60 dni USD	Zaległe ponad 60 dni USD
2009	68.112.926	42.998.297	13.606.657	4.661.714	6.846.258
2008	61.908.866	23.100.618	11.569.949	17.208.147	10.030.152

Podział wiekowy należności, które utraciły wartość  
(rezerwa na nieściągalne należności)

Rok	Ogółem USD	Zaległe 60-90 dni USD	Zaległe 90-120 dni USD	Zaległe ponad 120 dni USD
2009	938.444	-	-	938.444
2008	700.317	-	-	700.317

#### 11. Pozostałe aktywa obrotowe i trwałe

##### 1.1 Pozostałe aktywa obrotowe

	2009 USD	2008 USD
<b>Grupa</b>		
Pozostałe należności i zaliczki	2.648.844	3.533.074
Zwrot z tytułu VAT i innych podatków	3.133.742	3.224.715
Pożyczka udzielona spółce będącej pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego	-	110.000
Pożyczki udzielone	-	28.114
Zaliczki na rzecz dostawców	256.587	594.497
Rozliczenie kwot wypłaconych zaliczkowo pracownikom	350.425	280.703
Depozyty	595.458	412.120
	<u>6.985.056</u>	<u>8.183.223</u>
<b>Spółka</b>		
Pozostałe należności i zaliczki	624.302	876.185
Pożyczka udzielona spółce będącej pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego (Nota 24)	-	110.000
Należności od spółek zależnych (Nota 24)	69.052.935	66.018.260
Pożyczki udzielone spółkom zależnym (Nota 24)	1.085.579	5.572.289
Zwrot VAT	335.714	732.466
	<u>71.098.530</u>	<u>73.309.200</u>

Dyrektorzy uznają, że wartość bilansowa pozostałych aktywów obrotowych Grupy i Spółki stanowi dobre przybliżenie ich wartości godziwej.

##### 1.2 Pozostałe aktywa trwałe

	2009 USD	2008 USD
<b>Spółka</b>		
Pożyczki długoterminowe udzielone spółkom zależnym (Nota 24)	1.865.892	-
	<u>1.865.892</u>	<u>-</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 12. Rzeczowe aktywa trwałe Grupa

	Grunty i budynki USD	Aktywa w trakcie budowy USD	Maszyny magazynowe USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Środki transportu USD	Sprzęt komputer. USD	Ogółem USD
<b>Koszt</b>								
Stan na 1 stycznia 2008	6.448.719	6.474.166	164.787	1.256.935	1.826.713	2.327.801	3.593.284	22.092.405
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	-	62.909	-	16.268	10.987	56.514	83.717	230.395
Zwiększenia	2.380.297	3.397.336	71.620	674.280	944.922	1.203.477	1.920.909	10.592.841
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	-	-	(57)	(55)	-	-	(112)
Zmniejszenia	-	-	-	(57.367)	(54.959)	(162.634)	(111.455)	(386.415)
Transfery	4.380.999	(4.380.999)	-	-	-	-	-	-
Różnica kursowa z retranslacji	(294.808)	(1.573)	(13.188)	(207.329)	(68.072)	(164.825)	(183.823)	(933.618)
Stan na 1 stycznia 2009	12.915.207	5.551.839	223.219	1.682.730	2.659.536	3.260.333	5.302.632	31.595.496
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	-	-	-	26.934	39.085	-	14.947	80.966
Zwiększenia	183.592	1.198.901	74.546	337.103	268.759	315.429	672.348	3.050.678
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	-	-	-	-	-	(1.661)	(1.661)
Zmniejszenia	-	-	(150.132)	(61.343)	(264.195)	(305.502)	(729.625)	(1.510.797)
Transfery	6.182.145	(6.182.145)	-	-	-	-	-	-
Różnica kursowa z retranslacji	235.179	(568.595)	(4.605)	25.604	23.087	6.120	119.250	(163.960)
Stan na 31 grudnia 2009	19.516.123	-	143.028	2.011.028	2.726.272	3.276.380	5.377.891	33.050.722
<b>Skumulowana amortyzacja</b>								
Stan na 1 stycznia 2008	839.211	-	133.153	580.788	835.649	1.132.840	2.380.496	5.902.137
Odpis za rok	262.276	-	25.008	175.561	282.063	475.384	651.000	1.871.292
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	-	-	(57)	(55)	-	-	(112)
Zmniejszenia	-	-	-	(14.775)	(15.931)	(116.636)	(29.960)	(177.302)
Różnica kursowa z retranslacji	(77.977)	-	(11.808)	(85.808)	(32.608)	(118.341)	(144.475)	(471.017)
Stan na 1 stycznia 2009	1.023.510	-	146.353	655.709	1.069.118	1.373.247	2.857.061	7.124.998
Odpis za rok	330.181	-	14.769	232.527	261.270	541.094	746.591	2.126.432
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	-	-	-	-	-	(1.186)	(1.186)
Zmniejszenia	-	-	(144.652)	(36.347)	(217.163)	(240.733)	(322.280)	(961.175)
Różnica kursowa z retranslacji	11.557	-	(4.224)	22.505	35.186	26.750	128.443	220.217
Stan na 31 grudnia 2009	1.365.248	-	12.246	874.394	1.148.411	1.700.358	3.408.629	8.509.286
<b>Wartość księgową netto</b>								
Stan na 31 grudnia 2009	18.150.875	-	130.782	1.136.634	1.577.861	1.576.022	1.969.262	24.541.436
Stan na 31 grudnia 2008	11.891.697	5.551.839	76.866	1.027.021	1.590.418	1.887.086	2.445.571	24.470.498

Aktywa w budowie dotyczące budowy magazynu i biur na Białorusi (2.791.971 USD) oraz na Bliskim Wschodzie (3.390.174 USD), osiągnęły stan operacyjny w 2009 r. i zostały przeniesione do pozycji Grunty i budynki. W 2008 r. budynki na Słowacji o wartości 4.263.010 USD, które były w trakcie budowy w 2007 r., zostały ukończone i transferowane do pozycji Grunty i budynki. Zobowiązania umowne co do ukończenia tych budynków są ujęte w nocie 23. W pełni zamortyzowane aktywa Grupy nadal pozostające w użyciu wyniosły 1.807.738 USD (2008: 2.623.784 USD). Grunty i budynki o łącznej wartości kosztowej 13.616.698 USD zostały objęte hipoteką dla celów finansowych.

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

12. Rzeczowe aktywa trwale (ciąg dalszy)						
Spółka	Grunty i budynki USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Środki transportu USD	Sprzęt komputerowy USD	Ogółem USD
<b>Koszt</b>						
Stan na 1 stycznia 2008	1.550.918	330.145	455.257	518.654	1.470.160	4.325.134
Zwiększenia	-	24.419	328.183	341.230	374.837	1.068.669
Zmniejszenia	-	-	-	(50.727)	(6.417)	(57.144)
Stan na 1 stycznia 2009	1.550.918	354.564	783.440	809.157	1.838.580	5.336.659
Zwiększenia	-	4.474	14.843	-	83.276	102.593
Zmniejszenia	-	-	-	(16.770)	(10.067)	(26.837)
Stan na 31 grudnia 2009	1.550.918	359.038	798.283	792.387	1.911.789	5.412.415
<b>Skumulowana amortyzacja</b>						
1 stycznia 2008	271.826	174.249	112.786	256.675	1.072.247	1.887.783
Odpis za rok	46.997	31.679	55.925	89.797	189.074	413.472
Zmniejszenia	-	-	-	(49.036)	(4.693)	(53.729)
Stan na 1 stycznia 2009	318.823	205.928	168.711	297.436	1.256.628	2.247.526
Odpis za rok	46.997	31.816	77.040	123.189	185.574	464.616
Zmniejszenia	-	-	-	(16.770)	(7.967)	(24.737)
Stan na 31 grudnia 2009	365.820	237.744	245.751	403.855	1.434.235	2.687.405
<b>Wartość księgowa netto</b>						
31 grudnia 2009	1.185.098	121.294	552.532	388.532	477.554	2.725.010
31 grudnia 2008	1.232.095	148.636	614.729	511.721	581.952	3.089.133

W pełni zamortyzowane aktywa Spółki, pozostające nadal w użyciu wyniosły 1.296.614 USD (2008: 1.188.819 USD).  
Grunty i budynki, zostały objęte hipoteką jako zabezpieczenie dla celów finansowych.

13. Wartości niematerialne i prawne			
Grupa	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
<b>Koszt</b>			
Stan na 1 stycznia 2008	4.230.986	555.463	4.786.449
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	15.597	-	15.597
Zwiększenia	1.407.054	118.668	1.525.722
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	(330)	(330)
Zmniejszenia	(9.337)	-	(9.337)
Różnica kursowa z retranslacji	(150.974)	(1.347)	(152.321)
Stan na 1 stycznia 2009	5.493.326	672.454	6.165.780
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	1.380	-	1.380
Zwiększenia	1.369.405	6.525	1.375.930
Zmniejszenia	(413.671)	(2.397)	(416.068)
Różnica kursowa z retranslacji	83.521	2.854	86.375
Stan na 31 grudnia 2009	6.533.961	679.436	7.213.397
<b>Skumulowana amortyzacja</b>			
Stan na 1 stycznia 2008	3.405.403	366.663	3.772.066
Odpis za rok	834.705	126.162	960.867
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	(330)	(330)
Zmniejszenia	(8.252)	-	(8.252)
Różnica kursowa z retranslacji	(157.202)	(3.166)	(160.368)
Stan na 1 stycznia 2009	4.074.654	489.329	4.563.983
Odpis za rok	706.320	63.462	769.782
Zmniejszenia	(382.966)	(1.717)	(384.683)
Różnica kursowa z retranslacji	85.793	2.723	88.516
Stan na 31 grudnia 2009	4.483.801	553.797	5.037.598
<b>Wartość księgowa netto</b>			
Stan na 31 grudnia 2009	2.050.160	125.639	2.175.799
Stan na 31 grudnia 2008	1.418.672	183.125	1.601.797

W pełni zamortyzowane wartości niematerialne i prawne Grupy pozostające w użyciu wyniosły 3.418.200 USD (2008: 3.216.685 USD).

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

13. Wartości niematerialne i prawne (ciąg dalszy) Spółka	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
<b>Koszt</b>			
Stan na 1 stycznia 2008	3.431.299	441.194	3.872.493
Zwiększenia	862.131	-	862.131
Stan na 1 stycznia 2009	4.293.430	441.194	4.734.624
Zwiększenia	1.247.635	-	1.247.635
Odpisy	(137)	-	(137)
Stan na 31 grudnia 2009	5.540.928	441.194	5.982.122
<b>Skumulowana amortyzacja</b>			
Stan na 1 stycznia 2008	2.671.396	282.687	2.954.083
Odpis za rok	644.622	113.462	758.084
Stan na 1 stycznia 2009	3.316.018	396.149	3.712.167
Odpis za rok	538.655	17.320	555.975
Odpisy	(82)	-	(82)
Stan na 31 grudnia 2009	3.854.591	413.469	4.268.060
<b>Wartość księgowa netto</b>			
31 grudnia 2009	1.686.337	27.725	1.714.062
31 grudnia 2008	977.412	45.045	1.022.457

W pełni zamortyzowane wartości niematerialne i prawne Spółki, pozostające nadal w użyciu wyniosły 3.340.508 USD (2008: 2.775.754 USD).

14. Inwestycje w spółki zależne	2009 USD	2008 USD
<b>Spółka</b>		
Akcje według kosztu nabycia lub wartości umorzenia	4.575.909	3.571.296
Stan na 1 stycznia	3.571.296	2.779.308
Zwiększenia inwestycji	974.185	-
Akwizycje w ciągu roku	30.428	791.988
Stan na 31 grudnia	4.575.909	3.571.296

W ciągu roku pożyczka, która była zaległa na koniec 2008 roku przez ASBIS CZ, SPOL S.R.O. w wysokości 500.000 USD została spłacona w pełni w stosunku do zwiększenia inwestycji przez Spółkę o 500.000 USD (nota 24).

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 14. Inwestycje w spółki zależne (ciąg dalszy)

Na koniec roku Spółka posiadała udziały w następujących spółkach zależnych:

Spółka zależna	Kraj rejestracji	Procent udziałów	
		2009	2008
		%	%
ASBIS UKRAINE LTD	Ukraina	100	100
ISA HARDWARE LTD (i)	Ukraina	-	-
ASBIS PL SP.Z O.O.	Polska	100	100
ASBIS-BALTIC AS	Estonia	100	100
ASBIS ROMANIA SRL	Rumunia	100	100
ASBISC-CR D.O.O.	Chorwacja	100	100
ASBIS D.O.O.	Serbia	100	100
ASBIS HUNGARY COMMERCIAL LTD	Węgry	100	100
ASBIS BULGARIA LTD	Bułgaria	100	100
ASBIS CZ, SPOL S.R.O.	Czechy	100	100
ASBIS VILNIUS UAB	Litwa	100	100
ASBIS D.O.O.	Słowenia	100	100
ASBIS ME FZE	Zjednoczone Emiraty Arabskie	100	100
ASBIS SK SPOL S.R.O.	Słowacja	100	100
ASBIS Europe BV	Holandia	100	100
ASBIS LIMITED	Irlandia	100	100
ASBC F.P.U.E.	Białoruś	100	100
ISA HARDWARE LTD-Group	Cypr	100	100
ASBIS LTD	Rosja	100	100
ASBIS NORDIC AB – nieaktywna	Szwecja	100	100
ASBIS MOROCCO SARL – nieaktywna	Maroko	100	100
ASBIS LV SIA	Łotwa	100	100
ASBIS KYPROS LIMITED	Cypr	100	100
ASBIS NL BV (wcześniej Canyon Technology BV)	Holandia	100	100
CANYON TECHNOLOGY LTD (iii)	Hong Kong	-	100
PRESTIGIO PLAZA LTD (formerly Prestigio Technologies (Cyprus) Ltd)	Cypr	100	100
PRESTIGIO EUROPE SPOL S.R.O. (iv)	Czechy	100	100
PRESTIGIO LTD (iv) (i)	Rosja	-	100
PRESTIGIO LTD (iv)	Ukraina	100	100
WARRANTY.RU LTD (ii) (i)	Rosja	-	100
ISA HARDWARE SRO – nieaktywna (ii)	Czechy	100	100
ISA HARDWARE DOO (ii)	Chorwacja	100	100
ISA HARDWARE HUNGARY COMMERCIAL LTD – nieaktywna (ii)	Węgry	100	100
S.C. EUROMALL S.R.L. (wcześniej ISA Hardware International SRL) (ii)	Rumunia	100	100
ISA HARDWARE SRO – nieaktywna (ii)	Słowacja	100	100
ISA HARDWARE D.O.O - nieaktywna (ii)	Serbia	100	100
ISA HARDWARE SRO (ii)	Słowenia	100	100
PRESTIGIO PLAZA SP.ZO.O. (wcześniej ISA Hardware Sp.z.o.o.) (ii)	Polska	100	100
ASBIS TR BILGISAYAR LIMITED SIRKETI (v)	Turcja	100	100
MEGATREND D.O.O. SARAJEVO	Bośnia i Hercegowina	80	80
PTUE IT-MAX (v)	Białoruś	100	100
CJSC ASBIS	Białoruś	66.6	66.6
ASBIS IT S.R.L.	Włochy	100	100
ASBIS Kazakhstan LLP	Kazachstan	100	100
ASBIS TAIWAN CO., LTD	Tajwan	100	-

(i) Sprzedane w ciągu 2009 i 2008 roku

(ii) Właściciel: ISA Hardware Limited – Cypr

(iii) Zlikwidowane w ciągu 2009 roku

(iv) Właściciel: Prestigio Technologies (Cypr) Ltd

(v) Właściciel: Asbis Middle East FZE

Główną działalnością wszystkich spółek zależnych jest handel i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 15. Połączenia jednostek gospodarczych

##### 1. Akwizycje

###### 1.1. Akwizycje 2009 – Grupa

W ciągu roku Grupa nabyła 100% kapitału zakładowego ASBIS TAIWAN CO., LTD. Z różnicy pomiędzy udziałem grupy w nabytych aktywach netto a zapłaconym wynagrodzeniem wynika następująca wartość firmy:

- Ujemna wartość firmy z akwizycji ASBIS TAIWAN CO., LTD w wysokości 1.927 USD, która została ujęta w rachunku zysków i strat

<u>Nazwa nabytej jednostki</u>	<u>Typ działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>
ASBIS TAIWAN CO., LTD	IT	1 czerwca 2009	100%

###### 1.2. Akwizycje 2008 – Grupa

W ciągu roku Grupa nabyła 100% kapitału akcyjnego PTUE IT-MAX oraz 80% kapitału akcyjnego MEGATREND D.O.O. SARAJEVO. Ponadto Spółka nabyła od udziałowców mniejszościowych Grupy 66.6% kapitału akcyjnego CJSC ASBIS. Z różnicy pomiędzy udziałem Grupy w nabytych aktywach netto oraz zapłaconym wynagrodzeniem wynika następująca wartość firmy:

- Skapitalizowana wartość firmy z akwizycji MEGATREND D.O.O. SARAJEVO w wysokości 550.517 USD

- Ujemna wartość firmy z akwizycji PTUE IT-MAX oraz CJSC ASBIS w wysokości 89.715 USD która została ujęta w rachunku zysków i strat

<u>Nazwa nabytej jednostki</u>	<u>Typ działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>
PTUE IT-MAX	IT	18 marca 2008	100%
MEGATREND D.O.O. SARAJEVO	IT	15 kwietnia 2008	80%
CJSC ASBIS	IT	3 marca 2008	66,6%

###### 1.3. Nabyte aktywa i pasywa

Wartość bilansowa netto odrębnie identyfikowalnych aktywów i pasywów przeniesionych do Grupy z datą akwizycji przedstawia się następująco:

	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Aktywa trwałe oraz wartości niematerialne i prawne	82.346	245.992
Zapasy	398.751	3.685.054
Należności	65.507	2.904.045
Pozostałe należności	67.396	1.466.606
Pożyczki krótko i długoterminowe	-	(2.462.585)
Zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe bierne	(684.421)	(6.195.452)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	102.778	600.925
Dające się wyodrębnić aktywa i pasywa netto	32.357	244.585
Udziały Grupy w nabytych aktywach netto	32.357	199.238
Wartość firmy	-	550.517
Ujemna wartość firmy	(1.927)	(89.715)
<b>Łączna cena nabycia</b>	<b>30.430</b>	<b>660.040</b>

Wydatki pieniężne netto z przeniesienia:

Łączna cena nabycia	(30.430)	(660.040)
Wartość nabytych środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	102.778	600.925
<b>Wpływ/(wydatek) pieniężny netto</b>	<b>72.348</b>	<b>(59.115)</b>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 15. Połączenia jednostek gospodarczych (ciąg dalszy)

##### 1. Akwizycje (ciąg dalszy)

##### 1.4. Informacja finansowa dotycząca jednostek nabytych w ciągu roku

	1 stycznia do 31 grudnia	Data akwizycji do 31 grudnia
	2009 USD	2009 USD
Przychody za rok/okres	<u>3.318.663</u>	<u>2.315.145</u>
Zysk za rok/okres	<u>-</u>	<u>-</u>
	2008 USD	2008 USD
Przychody za rok/okres	<u>52.895.780</u>	<u>43.521.966</u>
Zysk za rok/okres	<u>1.001.850</u>	<u>869.767</u>
	2009 USD	2008 USD
Stan na 1 stycznia	550.517	-
Wartość firmy wynikająca z połączeń jednostek gospodarczych	-	550.517
Stan na 31 grudnia	<u>550.517</u>	<u>550.517</u>

Skapitalizowana wartość firmy w wysokości 550.517 USD odnosi się do akwizycji Megatrend D.O.O. Sarajevo, spółki działającej w Bośni i Hercegowinie. Wartość firmy reprezentuje wartość ekonomiczną nabytej przez Grupę infrastruktury plus uzyskanie dostępu do sieci dystrybucyjnej nabytej jednostki. Te wartości niematerialne i prawne nie zostały rozpoznane oddzielnie od wartości firmy, ponieważ ich wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona w związku z ich naturą.

## 2. Zbycia spółek zależnych

### 2.1. Zbycia 2009 – Grupa

W ciągu roku Grupa zlikwidowała jedną ze swoich nieaktywnych spółek zależnych CANYON TECHNOLOGY LTD. Ponadto w ciągu roku Grupa zbyła 100% kapitału zakładowego WARRANTY.RU LTD oraz PRESTIGIO LTD. Z różnicy pomiędzy udziałami Grupy w zbytych aktywach netto a otrzymanym wynagrodzeniem wynikły następujące zyski:

- Zysk ze sprzedaży WARRANTY.RU LTD w wysokości 1.324 USD, który został ujęty w rachunku zysków i strat

- Zysk ze sprzedaży PRESTIGIO LTD w wysokości 47.775 USD, który został ujęty w rachunku zysków i strat

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Typ działalności</u>	<u>Data sprzedaży/ likwidacji</u>	<u>Sprzedany % / likwidacja</u>
WARRANTY.RU LTD	IT	31 maja 2009	100%
PRESTIGIO LTD	IT	29 grudnia 2009	100%
CANYON TECHNOLOGY LTD	IT	29 grudnia 2009	100%



# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

### 15. Połączenia jednostek gospodarczych (ciąg dalszy) 2. Zbycia spółek zależnych (ciąg dalszy) 2.2. Zbyte aktywa i pasywa

Wartość bilansowa netto odrębnych aktywów i pasywów przeniesionych z Grupy z datą zbycia przedstawia się następująco:

	<b>2009 USD</b>
Aktywa trwałe oraz wartości niematerialne i prawne	475
Należności	432.704
Pozostałe należności	654.268
Zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe bierne	(1.117.001)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8.569
Dające się wyodrębnić aktywa i pasywa netto	<u>(20.985)</u>
Udziały Grupy w zbytych aktywach netto	(20.985)
Zysk ze zbycia spółek zależnych	49.099
<b>Całkowita otrzymana kwota wynagrodzenia za sprzedaż</b>	<b><u>28.114</u></b>

Przepływy pieniężne netto z przeniesienia:

Całkowita otrzymana kwota wynagrodzenia za sprzedaż	28.114
Zbyte środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(8.569)
<b>Wpływy środków pieniężnych netto</b>	<b><u>19.545</u></b>

### 2.3. Informacja finansowa dotycząca jednostek zbytych w ciągu roku

	<b>1 stycznia do daty zbycia 2009 USD</b>
Przychody za okres	<u>2.046.860</u>
Strata za okres	<u>(1.026.733)</u>

### 16. Inwestycje

	Kraj rejestracji	Udział %	Koszt USD	Zmniejszenie wartości USD	2009 USD	2008 USD
<b>Grupa</b>						
<i>Inwestycje w spółki powiązane</i>						
E-Vision Ltd (i)	Cypr	18%	90.000	(90.000)	-	-
<i>Pozostałe inwestycje</i>						
Asekol s.r.o.	Czechy	9,09%	9.580	-	9.580	9.580
			<u>99.580</u>	<u>(90.000)</u>	<u>9.580</u>	<u>9.580</u>
<b>Spółka</b>						
<i>Inwestycje w spółki powiązane</i>						
E-Vision Ltd (i)	Cypr	18%	<u>90.000</u>	<u>(90.000)</u>	-	-

(i) Pozostałe 82% jest własnością głównego akcjonariusza Spółki - KS Holdings Limited.

**ASBISC ENTERPRISES PLC****NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009  
(Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)**

<b>17. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
<b>Grupa</b>		
Faktoring zobowiązań z tytułu dostaw i usług (i)	24.359.986	12.776.071
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	4.822.123	4.910.867
Należne wynagrodzenia i powiązane koszty	1.372.243	1.499.340
Należny podatek VAT	9.294.206	8.678.807
Kwoty należne dyrektorom – wykonawczym	1.071	2.873
Kwoty należne dyrektorom – niewykonawczym	14.790	112.737
Kredytodawcy budowy nieruchomości	-	263.881
Rozliczenia międzyokresowe bierne i przychód odroczoney	3.912.695	4.289.079
	<u>43.777.114</u>	<u>32.533.655</u>

(i) Na dzień 31 grudnia 2009 wartość umów faktoringu zawartych przez Grupę wynosiła 34.962.429 USD (2008: 32.254.260 USD). Umowy faktoringu są zabezpieczone w sposób opisany w nocie 18.

	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
<b>Spółka</b>		
Rozliczenia międzyokresowe bierne i przychód odroczoney	1.727.362	2.475.175
Zobowiązania inne niż tytułu dostaw i usług	722.761	1.447.018
Należne wynagrodzenia i powiązane koszty	258.249	81.999
Kwoty należne jednostkom zależnym (Nota 24)	5.975.402	1.325.820
Kwoty należne dyrektorom – wykonawczym (Nota 24)	1.071	2.873
Kwoty należne dyrektorom – niewykonawczym (Nota 24)	14.790	112.737
Należny podatek VAT	660.849	-
	<u>9.360.484</u>	<u>5.445.622</u>

Zdaniem dyrektorów wartość bilansowa pozostałych zobowiązań krótkoterminowych Grupy i Spółki dobrze przybliża ich wartość godziwą.

<b>18. Bankowe kredyty w rachunkach bieżących i pożyczki krótkoterminowe</b>	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
<b>Grupa</b>		
Bankowe kredyty w rachunkach bieżących (Nota 22)	16.285.502	28.273.533
Bankowe pożyczki krótkoterminowe	18.657.298	25.159.446
Długoterminowe kredyty w okresie spłaty	864.053	732.148
	<u>35.806.853</u>	<u>54.165.127</u>

**Podsumowanie pożyczek i bankowych kredytów w rachunkach bieżących**

Na 31 grudnia 2009 r. Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki w krajach, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność:

- Kredyty w rachunkach bieżących: 41.158.551 USD (31 grudnia 2008: 43.576.351 USD)
- Pożyczki krótkoterminowe/kredyty odnawialne: 20.947.902 USD (31 grudnia 2008: 27.792.062 USD)
- Gwarancje bankowe: 11.970.088 USD (31 grudnia 2008: 5.569.535 USD)

Grupa w 2009 r. korzystała z instrumentów kredytowych (kredyty w rachunkach bieżących, pożyczki, kredyty odnawialne) i umów faktoringu.

Średni ważony koszt zadłużenia (instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) wyniósł w 2009 roku 8,1% (2008: 7,5%)

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 18. Bankowe kredyty w rachunkach bieżących i pożyczki krótkoterminowe (ciąg dalszy)

##### Grupa (ciąg dalszy)

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących, kredyty odnawialne i pożyczki udzielone Spółce oraz jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Pierwszy, drugi i trzeci zastaw zmienny (First, second and third floating charges) na wszystkich aktywach Spółki.
- Hipoteka na posiadany przez Grupę gruncie i budynkach na Cyprze, w Czechach i na Słowacji o łącznej wartości 13.616.698 USD.
- Zastaw na należnościach w wysokości 42.461.176 USD (2008: 24.120.187 USD) oraz zastaw na zapasach w wysokości 22.371.574 USD (2008: 16.773.116 USD).
- Gwarancje korporacyjne oraz, w niektórych przypadkach, gwarancje wzajemne udzielone przez wszystkie podmioty wchodzące w skład Grupy w zakresie zawartych umów kredytowych.
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych.
- Zastaw na lokacie w wysokości 910.489 USD (31 grudnia 2008: 764.541 USD)

	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
<b>Spółka</b>		
Bankowe kredyty w rachunkach bieżących (Nota 22)	4.497.939	6.852.519
Bankowe pożyczki krótkoterminowe	-	3.041.291
	<u>4.497.939</u>	<u>9.893.810</u>

##### Podsumowanie pożyczek i bankowych kredytów w rachunkach bieżących

Na 31 grudnia 2009 r. Spółka korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki:

- Kredyty w rachunkach bieżących: 16.486.531 USD (2008: 18.485.000 USD)
- Kredyty odnawialne/pożyczki krótkoterminowe: zero (2008: 3.041.000 USD)
- Gwarancje bankowe: 10.431.378 USD (2008: 4.605.000 USDS)

Grupa w 2009 r. korzystała z instrumentów kredytowych (kredyty w rachunkach bieżących, których średni ważony koszt zadłużenia wyniósł w 2009 roku 5,5% (2008: 4.1%)

Kredyty w rachunkach bieżących, kredyty odnawialne i umowy faktoringu zapewnione Spółce są zabezpieczone w następujący sposób:

- Pierwszy, drugi i trzeci zastaw zmienny (First, second and third floating charges) na wszystkich aktywach Spółki.
- Zastaw na lokacie w wysokości 523.643 USD (2008: 533.921 USD)

#### 19. Zobowiązania długoterminowe

	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
<b>Grupa</b>		
Pożyczki bankowe (i)	3.915.227	4.667.223
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	184.067	138.466
	<u>4.099.294</u>	<u>4.805.689</u>

- (i) Na długoterminowe pożyczki bankowe składa się głównie pożyczka otrzymana ze spółki zależnej na Słowacji na zakup gruntu i wzniesienie budynków. Kredyt oprocentowany jest według stawki 1M BRIBOR plus 1,5% rocznie i ma być spłacony na 3 czerwca 2017 r. Kredyt jest zabezpieczony hipoteką na gruncie i budynkach spółki zależnej na Słowacji.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

20. Leasing finansowy	2009 USD	2008 USD
<b>Grupa</b>		
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	242.035	257.994
Minus: Kwota płatna w ciągu jednego roku	<u>(101.409)</u>	<u>(89.648)</u>
Kwota płatna w ciągu 2-5 lat (włącznie)	<u>140.626</u>	<u>168.346</u>

21. Kapitał zakładowy	2009 USD	2008 USD
<b>Kapitał statutowy</b>		
63.000.000 (2008: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12.600.000</u>	<u>12.600.000</u>
<b>Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony</b>		
55.500.000 (2008: 55.500.000) akcji zwykłych o wartości 0,20 USD każda	<u>11.100.000</u>	<u>11.100.000</u>

Według stanu na 31 grudnia 2009 wyemitowany i w pełni opłacony kapitał akcyjny Spółki składał się z 55.500.000 akcji zwykłych o wartości nominalnej 0,20 USD każda.

22. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2009 USD	2008 USD
<b>Grupa</b>		
Środki pieniężne oraz środki pieniężne na rachunkach bankowych	52.857.260	41.207.621
Kredyty w rachunkach bieżących (Nota 18)	<u>(16.285.502)</u>	<u>(28.273.533)</u>
	<u>36.571.758</u>	<u>12.934.088</u>

Salda środków pieniężnych oraz środków pieniężnych na rachunkach bankowych obejmują kwotę 910.489 USD (2008: 764.541 USD) stanowiącą wartość objętych zastawem lokat.

<b>Spółka</b>	2009 USD	2008 USD
Środki pieniężne oraz środki pieniężne na rachunkach bankowych	40.309.240	23.350.719
Kredyty w rachunkach bieżących (Nota 18)	<u>(4.497.939)</u>	<u>(6.852.519)</u>
	<u>35.811.301</u>	<u>16.498.200</u>

Salda środków pieniężnych oraz środków pieniężnych na rachunkach bankowych obejmują kwotę 523.643 USD (2008: 533.921) stanowiącą wartość objętych zastawem lokat.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 23. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Według stanu na 31 grudnia 2009 r. Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów o łącznej wartości według kosztu nabycia 13.631.812 USD (2008: 4.701.594 USD), które były w drodze na dzień 31 grudnia 2009 r. i zostały dostarczone w styczniu 2010 r. Takie zapasy i odpowiednie zobowiązania wobec dostawców nie były uwzględnione w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ - zgodnie z warunkami kupna - tytuł własności do towarów nie przeszedł na Grupę przed końcem roku.

Według stanu na 31 grudnia 2009 r.:

- Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych w wysokości 11.970.088 USD (2008: 5.569.535 USD), które Grupa rozciągnęła głównie na dostawców
- Spółka wydłużyła gwarancje bankowe na kwotę 10.431.378 USD (2008: 4.605.000 USD) głównie na rzecz dostawców

Zobowiązania wobec dostawców Spółki i Grupy objęte tymi gwarancjami są ujęte w sprawozdaniu finansowym w pozycji zobowiązania z tytułu dostaw towarów i usług.

Według stanu na 31 grudnia 2009 Grupa nie posiadała zobowiązań kapitałowych (2008: 1.900.000 USD, co reprezentowało szacunkowy koszt ukończenia w tym czasie budowy na Białorusi oraz na Bliskim Wschodzie).

Według stanu na 31 grudnia 2009 Spółka posiadała zobowiązania warunkowe na kwotę 51.650.939 USD (2007: 58.631.000 USD) z tytułu gwarancji korporacyjnych udzielonych instytucjom finansowym jako zabezpieczenie finansowania udzielonego jednostkom zależnym. Zobowiązania spółek zależnych pokryte wskazanymi gwarancjami korporacyjnymi są omówione w nocie 18 sprawozdania finansowego.

Według stanu na 31 grudnia 2009 Grupa i Spółka nie posiadały żadnych innych prawnie wiążących zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

#### 24. Transakcje i salda z podmiotami powiązanymi

##### Główni akcjonariusze

Poniższa tabela przedstawia informację o akcjonariuszach posiadających więcej niż 5% akcji Spółki według stanu na 31 grudnia 2009 r.:

Nazwa	Liczba głosów/akcji	% głosów/kapitału akcyjnego
KS Holdings Ltd	25.676.361	46,26%
Maizuri Enterprises Ltd	4.800.000	8,65%
Alpha Ventures S.A.	3.200.000	5,76%
Sangita Enterprises Ltd	2.800.000	5,05%
Pozostali	19.023.639	34,28%
<b>Ogółem</b>	<b>55.500.000</b>	<b>100,00%</b>

Transakcje między Spółką a jej podmiotami zależnymi zostały wyłączone przy konsolidacji. W toku swej zwykłej działalności Grupa i Spółka zawarły w ciągu 2009 roku na warunkach rynkowych następujące transakcje z E-Vision Limited, Spółką pozostającą pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego, oraz jej podmiotami zależnymi:

Grupa i Spółka	2009 USD	2008 USD
Zakup usług i oprogramowania komputerowego od E-Vision Limited	1.240.000	811.148
Przychody z tytułu odsetek	-	4.639

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 24. Transakcje i salda z podmiotami powiązаныmi (ciąg dalszy)

<b>Salda z podmiotami powiązаныmi</b>	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Pożyczka udzielona spółce będącej pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego (Nota 11) E-Vision Limited	-	110.000

Należność z tytułu pożyczki udzielonej E-Vision Limited była niezabezpieczona i oprocentowana stawką 3- miesięcznego Libor plus 2% rocznie. Pożyczka została w pełni spłacona w ciągu 2009 roku.

#### **Spółka**

W toku swej zwykłej działalności Spółka zawarła w ciągu roku na warunkach rynkowych następujące transakcje ze swoimi podmiotami zależnymi:

#### Transakcje pomiędzy spółkami

	<b>Sprzedaż towarów</b>		<b>Nabycie towarów</b>	
	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Spółki zależne	413.023.578	462.272.412	20.917.952	38.374.113

	<b>Sprzedaż usług</b>		<b>Nabycie usług</b>	
	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Spółki zależne	421.911	3.252.122	2.913.846	5.333.294

#### Salda pomiędzy spółkami

(Noty 11 i 17)

	<b>Kwoty należne od spółek zależnych</b>		<b>Kwoty należne spółkom zależnym</b>	
	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Spółki zależne	69.052.935	66.018.260	5.975.402	1.325.820

W ciągu 2008 roku odpisane zostało saldo w wysokości 285.046 USD należne od spółek stowarzyszonych.

#### Pożyczki należne od spółek zależnych

	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Suma pożyczek należnych od spółek zależnych	7.589.312	8.196.289
Rezerwa na pożyczki wątpliwe	(4.637.841)	(2.624.000)
Pożyczki od spółek zależnych netto (Nota 11)	<u>2.951.471</u>	<u>5.572.289</u>
Pożyczki netto ujęte w pozostałych aktywach obrotowych	1.085.579	5.572.289
Pożyczki netto ujęte w pozostałych aktywach trwałych	1.865.892	-
	<u>2.951.471</u>	<u>5.572.289</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 24. Transakcje i salda z podmiotami powiązаныmi (ciąg dalszy)

W ciągu roku pożyczki należne od spółek zależnych w kwocie 2.013.841 USD (2008: 1.100.000 USD) zostały uznane za wątpliwe. Suma pożyczek należnych od spółek zależnych przed utworzeniem rezerwy na pożyczki wątpliwe jest zanalizowana poniżej:

Spółki zależne	Stopa procentowa %	2009 USD	2008 USD
ASBIS CZ, SPOL S.R.O. (nota i)	-	-	500.000
PRESTIGIO LTD (Russia) (nota ii)	7%	-	355.175
ASBIS KAZAKHSTAN LLP (nota iii)	6%	5.366	102.145
ASBIS LV SIA (nota iv)	7.5%	-	425.651
ASBIS ME FZE (nota v)	9%	1.995.670	-
PRESTIGIO PLAZA LTD (nota vi)	5%	103.026	-
ASBIS PL SP.Z O.O. (nota vii)	7%	628.646	-
ASBIS EUROPE B.V. (nota viii)	5%	218.763	2.479.284
ASBIS NL BV (nota ix)	5%	4.637.841	4.334.034
		<u>7.589.312</u>	<u>8.196.289</u>

Suma odsetek otrzymanych od spółek zależnych przed utworzeniem rezerwy na pożyczki wątpliwe jest zanalizowana poniżej:

Spółki zależne	2009 USD	2008 USD
ASBIS CZ, SPOL S.R.O. (nota i)	-	-
PRESTIGIO LTD (Russia) (nota ii)	1.266	21.000
ASBIS KAZAKHSTAN LLP (nota iii)	4.907	459
ASBIS LV SIA (nota iv)	17.333	1.397
ASBIS ME FZE (nota v)	127.591	-
PRESTIGIO PLAZA LTD (nota vi)	3.668	-
ASBIS PL SP.Z O.O. (nota vii)	3.645	-
ASBIS EUROPE B.V. (nota viii)	49.954	5.070
ASBIS NL BV (nota ix)	213.547	8.273
Suma otrzymanych odsetek (nota 4)	<u>421.911</u>	<u>36.199</u>

#### Noty dotyczące pożyczek udzielonych spółkom zależnym

- (i) W ciągu roku kwota, która była zaległa na koniec 2008 roku ze strony ASBIS CZ, SPOL S.R.O. w wysokości 500.000 USD została spłacona w pełni wobec zwiększenia inwestycji przez spółkę w wysokości 500.000 USD (nota 14).
- (ii) Pożyczka należna od PRESTIGIO LTD (Rosja) została przepisana na jej spółkę bezpośrednio dominującą PRESTIGIO PLAZA LTD.
- (iii) Pożyczka należna od ASBIS KAZAKHSTAN LLP została w pełni spłacona po zakończeniu roku.
- (iv) Pożyczka należna od ASBIS LV SIA została w pełni spłacona w ciągu 2009 roku.
- (v) Spółka zależna ASBIS ME FZE podpisała ze Spółką umowę pożyczki w dniu 13 stycznia 2009. Pożyczka ma zostać spłacona 13 stycznia 2012 i jest niezabezpieczona.
- (vi) Spółka zależna PRESTIGIO PLAZA LTD podpisała ze Spółką umowę pożyczki w dniu 6 kwietnia 2009. Pożyczka ma zostać spłacona 6 kwietnia 2010 i jest niezabezpieczona.
- (vii) Spółka zależna ASBIS PL SP. Z O.O. podpisała ze Spółką umowę pożyczki w dniu 1 grudnia 2009. Pożyczka jest przypisana do pożyczki uzyskanej przez spółkę zależną od polskiej instytucji finansowej i ma zostać spłacona 30 kwietnia 2010. Pożyczka jest niezabezpieczona.
- (viii) Spółka zależna ASBIS EUROPE B.V. podpisała ze Spółką umowę pożyczki w dniu 17 grudnia 2008. Pożyczka jest niezabezpieczona.
- (ix) Spółka zależna ASBIS NL BV podpisała ze Spółką umowę pożyczki w dniu 18 grudnia 2008. Pożyczka jest w pełni dostarczona na koniec roku.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 24. Transakcje i salda z podmiotami powiązаныmi (ciąg dalszy)

<b>Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa</b>		
<b>Grupa</b>	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Wynagrodzenie Dyrektorów – wykonawczych	523.998	704.326
Wynagrodzenie Dyrektorów – niewykonawczych	85.237	152.854
	<u>609.235</u>	<u>857.180</u>
Kwoty należne Dyrektorom – wykonawczym	1.071	2.873
Kwoty należne Dyrektorom – niewykonawczym	14.790	112.737
	<u>15.861</u>	<u>115.610</u>
<b>Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa Spółka</b>		
<b>Spółka</b>	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Wynagrodzenie Dyrektorów – wykonawczych	355.998	704.326
Wynagrodzenie Dyrektorów – niewykonawczych	85.237	152.854
	<u>441.235</u>	<u>857.180</u>
Kwoty należne Dyrektorom – wykonawczym	1.071	2.873
Kwoty należne Dyrektorom – niewykonawczym	14.790	112.737
	<u>15.861</u>	<u>115.610</u>

#### 25. Koszty osobowe i przeciętna ilość pracowników

<b>Grupa</b>		
	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Wynagrodzenia i inne korzyści	<u>30.656.609</u>	<u>36.870.021</u>
Przeciętna liczba pracowników wyniosła	<u>1.191</u>	<u>1.267</u>
<b>Spółka</b>		
	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Wynagrodzenia i inne korzyści	<u>5.882.699</u>	<u>7.277.568</u>
Przeciętna liczba pracowników wyniosła	<u>170</u>	<u>179</u>

#### 26. Zysk na akcję

	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
(Strata)/zysk za rok przypisany akcjonariuszom podmiotu dominującego	<u>(3.208.380)</u>	<u>4.020.700</u>
Średnia ważona ilość akcji dla celów podstawowego i rozwodnionego zysku na akcję	<u>55.500.000</u>	<u>55.500.000</u>
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję	<u>US\$ Cents (5,78)</u>	<u>US\$ Cents 7,24</u>



## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

27. Dywidendy	2009 USD	2008 USD
Wyplacona dywidenda	-	3.330.000

Polityka dywidendowa Spółki zakłada wypłatę dywidendy na poziomie odzwierciedlającym kierunek wzrostu i plany rozwoju, przy zachowaniu rozsądnego poziomu płynności. Jednak w związku z niekorzystnym wpływem światowego kryzysu finansowego skutkującym stratami w 2009 roku, Rada Dyrektorów nie zamierza proponować wypłaty dywidendy na nadchodzącym Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

Proponowana dywidenda za rok 2007 została zaakceptowana na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki w 2008 roku i została wypłacona w ciągu 2008 roku.

## 28. Zarządzanie ryzykiem finansowym

### 1. Czynniki ryzyka finansowego

W swojej działalności Grupa jest narażona na ryzyko kredytowe, ryzyko stóp procentowych, ryzyko płynności oraz ryzyko walutowe, związane z posiadanymi przez grupę instrumentami finansowymi. Poniżej omówiono stosowane przez Grupę zasady zarządzania ryzykiem.

#### 1.1. Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe jest definiowane jako ryzyko niewypełnienia przez dłużników ich zobowiązań wobec Grupy. Grupa podejmuje i utrzymuje pewne środki w celu redukcji swego ryzyka kredytowego, ponieważ zdaje sobie sprawę z wagi utrzymywania rentowności Grupy.

Grupa wdrożyła i systematycznie wypełnia dokładną procedurę przed zarejestrowaniem nowych klientów do systemu. Każdy nowy klient jest sprawdzany zarówno wewnętrznie, jak i poprzez różne wiarygodne źródła informacji kredytowej przed rejestracją, i co ważniejsze, przed udzieleniem wszelkich kredytów. Grupa posiada wewnętrzny dział kredytowy składający się z lokalnych, regionalnych i korporacyjnych managerów kredytowych. Managerowie Korporacyjni decydują o wszystkich prośbach o znaczące linie kredytowe i nadzorują pracę regionalnych i lokalnych managerów. Grupa wykorzystuje wszelkie dostępne narzędzia kredytowe – tj. ubezpieczenie kredytowe, biura informacji kredytowej – w celu zabezpieczenia się przed ryzykiem kredytowym. Podczas 2009 r. (również w 2008 r.) żaden z klientów Grupy nie stanowił ponad 3% całkowitej sprzedaży; dla Grupy utrzymanie sytuacji, gdy nie jest ona uzależniona od żadnego pojedynczego klienta, ma strategiczne znaczenie.

#### 1.2. Ryzyko stóp procentowych

Ryzyko stóp procentowych to ryzyko zmiany wartości instrumentów finansowych ze względu na zmiany wartości rynkowych stóp procentowych. Przychody oraz przepływy pieniężne z działalności operacyjnej Grupy są zależne od zmian rynkowych stóp procentowych. Grupa deponuje nadwyżki gotówki i pożyczka środki oprocentowane według zmiennej stopy procentowej. Kierownictwo Grupy stale monitoruje zmiany stóp procentowych i podejmuje stosowne działania.

Na dzień sporządzenia sprawozdania profil oprocentowanych instrumentów finansowych przedstawiał się następująco:

Grupa	2009 USD	2008 USD
<b>Instrumenty o zmiennej stopie procentowej</b>		
Kredyty w rachunkach bieżących	16.285.502	28.273.533
Pożyczki krótkoterminowe	19.521.351	25.891.594
Pożyczki długoterminowe	3.915.227	4.667.223
Zaliczki z tytułu faktoringu	24.359.986	12.776.071
	<u>64.082.066</u>	<u>71.608.421</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 28. Zarządzanie ryzykiem finansowym (ciąg dalszy)

##### 1. Czynniki ryzyka finansowego (ciąg dalszy)

##### 1.2. Ryzyko stop procentowych (ciąg dalszy)

	2009 USD	2008 USD
<b>Spółka</b>		
<b>Instrumenty o zmiennej stopie procentowej</b>		
Kredyty w rachunkach bieżących	4.497.939	6.852.519
Pożyczki krótkoterminowe	-	3.041.291
	<u>4.497.939</u>	<u>9.893.810</u>

##### Analiza wrażliwości

Wzrost stóp procentowych o 100 punktów bazowych w dniu 31 grudnia 2009 r. spowodowałby spadek kapitału własnego i w rachunku zysków i strat o kwoty wskazane poniżej. Niniejsza analiza zakłada, że wszystkie inne zmienne, a zwłaszcza kury wymiany walut, pozostają stałe, jak również zakłada, że kredyty istniejące na dzień bilansowy istniały w ciągu danego roku. Dla obniżki o 100 punktów bazowych nastąpiłby równy i odwrotny wpływ na rachunek zysków i strat oraz kapitał własny.

	<b>Kapitał własny i rachunek zysków i strat</b>	
	2009 USD	2008 USD
<b>Grupa</b>		
<b>Instrumenty o zmiennej stopie procentowej</b>		
Kredyty w rachunkach bieżących	162.855	282.735
Pożyczki krótkoterminowe	195.214	258.916
Pożyczki długoterminowe	39.152	46.672
Zaliczki z tytułu faktoringu	243.600	127.761
	<u>640.821</u>	<u>716.084</u>

	<b>Kapitał własny i rachunek zysków i strat</b>	
	2009 USD	2008 USD
<b>Spółka</b>		
<b>Instrumenty o zmiennej stopie procentowej</b>		
Kredyty w rachunkach bieżących	44.979	68.525
Pożyczki krótkoterminowe	-	30.413
	<u>44.979</u>	<u>98.938</u>

##### 1.3. Ryzyko płynności

Ryzyko płynności pojawia się gdy terminy zapadalności aktywów i zobowiązań są niedopasowane. Pozycja, której termin zapadalności nie jest dopasowany do terminu zapadalności pozycji przeciwnej, może powiększać zyski, lecz może również zwiększyć ryzyko poniesienia strat. Grupa/Spółka posiada procedury mające na celu minimalizację takich potencjalnych strat takie jak: utrzymywanie wystarczającej ilości środków pieniężnych oraz innych płynnych aktywów krótkoterminowych, a także zapewnienie sobie dostępności odpowiedniej liczby kredytów.

Poniższe tabele przedstawiają pozostające, wynikające z umów terminy zapadalności zobowiązań finansowych Grupy/Spółki. Tabele te zostały sporządzone na podstawie najwcześniejszej daty, w jakiej Grupa/Spółka może zostać wezwana do zapłaty i zawierają jedynie podstawowe przepływy gotówki.

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

### 28. Zarządzanie ryzykiem finansowym (ciąg dalszy)

#### 1. Czynniki ryzyka finansowego (ciąg dalszy)

##### 1.3. Ryzyko płynności (ciąg dalszy)

<b>Grupa</b>	<b>Wartość bilansowa USD</b>	<b>3 miesiące lub mniej USD</b>	<b>3-12 miesięcy USD</b>	<b>1-2 lata USD</b>	<b>2-5 lat USD</b>	<b>Ponad 5 lat USD</b>
31 grudnia 2009						
Pożyczki bankowe	23.436.578	3.726.970	15.794.381	648.916	1.788.857	1.477.454
Kredyty w rachunku bieżącym	16.285.502	4.511.789	11.773.713	-	-	-
Zaliczki z tytułu faktoringu	24.359.986	10.210.859	14.149.127	-	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw towarów i usług i inne zobowiązania	229.742.455	229.742.455	-	-	-	-
Pozostałe zobowiązania krótko i długoterminowe	426.102	16.122	85.287	117.842	76.238	130.613
<b>Ogółem</b>	<b>294.250.623</b>	<b>248.208.195</b>	<b>41.802.508</b>	<b>766.758</b>	<b>1.865.095</b>	<b>1.608.067</b>
31 grudnia 2008						
Pożyczki bankowe	30.558.817	-	25.891.594	659.788	1.394.204	2.613.231
Kredyty w rachunku bieżącym	28.273.533	28.273.533	-	-	-	-
Zaliczki z tytułu faktoringu	12.776.071	12.776.071	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw towarów i usług i inne zobowiązania	195.682.933	195.682.933	-	-	-	-
Pozostałe zobowiązania krótko i długoterminowe	396.460	-	89.648	306.812	-	-
<b>Ogółem</b>	<b>267.687.814</b>	<b>236.732.537</b>	<b>25.981.242</b>	<b>966.600</b>	<b>1.394.204</b>	<b>2.613.231</b>
<b>Spółka</b>						
31 grudnia 2009						
Pożyczki bankowe	-	-	-	-	-	-
Kredyty w rachunkach bieżących	4.497.939	4.497.939	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw towarów i usług i inne zobowiązania	136.138.374	136.138.374	-	-	-	-
<b>Ogółem</b>	<b>140.636.313</b>	<b>140.636.313</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
31 grudnia 2008						
Pożyczki bankowe	3.041.290	-	3.041.290	-	-	-
Kredyty w rachunkach bieżących	6.852.519	6.852.519	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw towarów i usług i inne zobowiązania	104.485.740	104.485.740	-	-	-	-
<b>Ogółem</b>	<b>114.379.549</b>	<b>111.338.259</b>	<b>3.041.290</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 28. Zarządzanie ryzykiem finansowym (ciąg dalszy)

##### 1.4. Ryzyko walutowe

Ryzyko walutowe to ryzyko zmian wartości instrumentów finansowych ze względu na zmiany kursów walut. Ryzyko walutowe powstaje wówczas, gdy przyszłe transakcje handlowe, a także wykazywane aktywa i zobowiązania, są denominowane w walucie niebędącej walutą funkcjonalną Grupy

Grupa ma politykę zabezpieczania zewnętrznego ryzyka walutowego w saldach i znacznych transakcjach denominowanych w walutach innych niż dolar amerykański, będący walutą sprawozdawczą Grupy. Ponieważ znaczna część przepływów gotówkowych Grupy jest denominowana w Rublu rosyjskim, Euro i innych walutach lokalnych (np. Korona czeska, Polski złoty, Forint węgierski, itd.), Grupa korzysta z długu w takich walutach, w celu zabezpieczenia się przed ryzykiem walutowym.

Wartość bilansowa aktywów pieniężnych i pasywów pieniężnych denominowanych w walutach zagranicznych na dzień sprawozdania była następująca:

#### Grupa

2009	Gotówka i gotówka w banku USD	Należności USD	Zobowiązania handlowe i inne USD	Pożyczki USD
Dolar amerykański	40.566.541	115.765.824	(157.292.759)	(8.319.849)
Euro	4.695.867	46.304.739	(62.978.116)	(11.019.869)
Rubel rosyjski	1.059.350	21.598.465	(12.691.877)	(4.197.927)
Złoty polski	22.675	2.450.170	(1.650.845)	(1.447.646)
Korona czeska	2.081.804	4.470.045	(6.084.994)	(3.154.040)
Rubel białoruski	1.069.662	3.930.462	(3.271.595)	-
Kuna Chorwacka	403.486	3.339.717	(868.768)	(3.536.754)
Nowy Lej rumuński	85.840	4.387.095	(1.380.358)	(3.101.461)
Lewa bułgarska	321.809	4.189.737	(1.096.705)	(2.125.959)
Forint węgierski	234.036	2.881.867	(716.361)	(425.600)
Hrywna ukraińska	135.971	715.042	(1.428.671)	-
Dirham Z.E.A.	964.381	-	(2.850.758)	-
Pozostałe	1.215.838	11.396.760	(1.790.634)	(2.819.077)
	52.857.260	221.429.923	(254.102.441)	(40.148.182)

2008	Gotówka i gotówka w banku USD	Należności USD	Zobowiązania handlowe i inne USD	Pożyczki USD
Dolar amerykański	27.427.325	96.585.353	(131.857.344)	(524.854)
Euro	1.622.944	22.750.163	(33.865.939)	(12.715.534)
Rubel rosyjski	5.198.261	33.304.462	(10.708.444)	(1.701.815)
Złoty polski	40.015	6.797.655	(5.731.062)	(2.288.862)
Korona czeska	1.781.265	4.399.308	(3.489.263)	(5.077.308)
Korona słowacka	37.313	20.702.454	(11.103.691)	(15.681.304)
Kuna Chorwacka	774.135	2.862.148	(255.272)	(3.879.349)
Nowy Lej rumuński	243.558	6.384.136	(961.497)	(3.713.639)
Lewa bułgarska	119.901	5.971	(1.346.206)	(2.162.441)
Forint węgierski	589.832	4.325.316	(514.790)	(1.653.890)
Hrywna ukraińska	405.688	1.828.184	(2.957.956)	-
Dirham Z.E.A.	1.178.359	647.755	(843.898)	(3.666.394)
Pozostałe	1.789.025	10.489.120	(4.823.642)	(6.163.420)
	41.207.621	211.082.025	(208.459.004)	(59.228.810)

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 28. Zarządzanie ryzykiem finansowym (ciąg dalszy)

##### 1.4. Ryzyko walutowe (ciąg dalszy)

Umocnienie/osłabienie głównych walut Grupy, w których dokonuje ona transakcji, wobec dolara amerykańskiego pozytywnie/negatywnie wpływa na zysk netto Grupy oraz rezerwę kapitału własnego z kursu wymiany. W 2009 r., w szczególności w I kwartale, Euro i inne waluty lokalne, w których Grupa dokonuje transakcji (np. Rubel rosyjski, Korona czeska, Złoty polski, Forint węgierski itd.), istotnie straciły na wartości wobec Dolara amerykańskiego, który jest walutą sprawozdawczą Grupy. W 2008 r. Rubel rosyjski i inne waluty lokalne, w których Grupa dokonuje transakcji (np. Korona czeska, Złoty polski, Forint węgierski itd.) istotnie straciły na wartości wobec Dolara amerykańskiego – szczególnie w drugiej połowie 2008 roku. W 2009 r. oraz 2008 r. rachunek zysków i strat Grupy doznał następujących zmian:

- Negatywny wpływ na zysk brutto w wysokości 3.936.795 USD (2008: negatywny efekt w wysokości 13.839.900 USD)
- Negatywny efekt na koszty finansowe w wysokości 271.492 USD (2008: negatywny efekt w wysokości 1.563.250 USD)

Ponadto, inwestycja Grupy w jednostki zależne w innych walutach miała negatywny wpływ na kapitał własny w wysokości 447.305 USD (2008: negatywny wpływ w wysokości 1.508.963 USD).

Wpływ gwałtownej deprecjacji Rubla rosyjskiego, Euro i innych walut lokalnych, w których dokonuje transakcji Grupa (np. Korona czeska, Złoty polski, Forint węgierski itd.) na rachunek zysków i strat Grupy oraz na kapitały własne, oczekiwany jest na poziomie podobnym jak w wynikach 2009 r., jeśli wszystkie inne zmienne (takie jak poziom obrotów i struktura walut) pozostaną stabilne. Wpływ w przeciwną stronę, oczekiwany jest przy osłabieniu się dolara amerykańskiego wobec walut w których Grupa dokonuje transakcji.

#### Spółka

2009	Gotówka i gotówka w banku USD	Należności USD	Zobowiązania handlowe i inne USD	Pożyczki USD
Dolar amerykański	37.063.819	116.492.535	(125.933.083)	(4.497.939)
Euro	2.820.128	23.646.369	(9.536.003)	-
Korona czeska	416.919	-	(660.849)	-
Pozostałe	8.374	-	(8.439)	-
	<u>40.309.240</u>	<u>140.138.904</u>	<u>(136.138.374)</u>	<u>(4.497.939)</u>

2008	Gotówka i gotówka w banku USD	Należności USD	Zobowiązania handlowe i inne USD	Pożyczki USD
Dolar amerykański	22.338.096	116.632.586	(92.353.576)	(404.397)
Euro	851.519	17.793.156	(11.849.100)	(9.488.690)
Korona czeska	160.224	92.007	(33.064)	-
Pozostałe	880	-	-	(723)
	<u>23.350.719</u>	<u>134.517.749</u>	<u>(104.235.740)</u>	<u>(9.893.810)</u>

Spółka nie jest narażona na żadne znaczne ryzyko walutowe, ponieważ większość jej działań jest prowadzona w dolarach amerykańskich, walucie funkcjonalnej Spółki. Ekspozycja Spółki na ryzyko walutowe jest ograniczona do aktywów pieniężnych denominowanych w walutach obcych, głównie w Euro.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 28. Zarządzanie ryzykiem finansowym (ciąg dalszy)

##### 2. Wartości godziwe

###### Grupa i Spółka

Instrumenty finansowe składają się z aktywów i pasywów finansowych. Aktywa finansowe składają się głównie z sald bankowych, należności i inwestycji. Pasywa finansowe składają się głównie ze zobowiązań handlowych, sald faktoringowych, kredytów w rachunku bieżącym i pożyczek. Dyrektorzy uważają, że wartość bilansowa instrumentów finansowych Grupy odpowiada ich wartości godziwej.

##### 3. Zarządzanie ryzykiem kapitałowym

Grupa zarządza swoim kapitałem aby zapewnić że jednostki w Grupie będą w stanie prowadzić ciągłą działalność przy maksymalizacji zysków dla udziałowców poprzez optymalizację zadłużenia i kapitału własnego. Ogólna strategia Grupy pozostała niezmienną od 2008 r.

Struktura kapitałowa Grupy składa się z zadłużenia, na które składają się pożyczki, gotówka i jej ekwiwalenty, oraz kapitał własny przypisany do posiadaczy kapitału własnego podmiotu dominującego, składający się z kapitału wyemitowanego, rezerw i zatrzymanych zysków.

###### Współczynnik dźwigni finansowej

Komitet ds. zarządzania ryzykiem Grupy dokonuje przeglądu struktury kapitału co pół roku. Jako część tego przeglądu, komitet rozważa koszty kapitału i ryzyka z nim związane. Grupa ma docelowy poziom współczynnika dźwigni finansowej na poziomie 30% określonego jako stosunek zadłużenia netto do kapitału własnego. W oparciu o rekomendacje komitetu, Grupa oczekuje utrzymania współczynnika dźwigni finansowej na mniej więcej tym samym poziomie.

Współczynnik dźwigni finansowej na koniec roku był następujący:

	<b>2009 USD</b>	<b>2008 USD</b>
Zadłużenie (i)	64.082.066	71.608.421
Gotówka i gotówka w banku	<u>(52.857.260)</u>	<u>(41.207.621)</u>
Zadłużenie netto	<u>11.224.806</u>	<u>30.400.800</u>
Kapitał własny (ii)	<u>91.351.532</u>	<u>95.013.281</u>
Współczynnik zadłużenia netto do kapitału własnego	12%	32%

- (i) Zadłużenie obejmuje zadłużenie krótko- (zaliczki z tytułu faktoringu, kredyty w rachunku bieżącym, pożyczki krótkoterminowe) i długoterminowe.
- (ii) Kapitał własny obejmuje cały kapitał i rezerwy.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 29. Pozostałe ryzyka

##### *Ryzyko operacyjne*

Ryzyko operacyjne jest ryzykiem, które jest spowodowane przez braki dotyczące technologii informacyjnej i systemów kontroli Grupy/Spółki, jak również ryzyko błędu ludzkiego jak również katastrofy naturalnej. Systemy Grupy/Spółki są w sposób ciągły oceniane, utrzymywane i poprawiane.

##### *Ryzyko braku zgodności*

Ryzyko braku zgodności jest ryzykiem straty finansowej, obejmującej grzywny i inne kary wynikające z braku zgodności z prawem i przepisami państwa. Ryzyko to jest w znacznej mierze ograniczone dzięki nadzorowi sprawowanemu przez Oficera ds. Zgodności, jak również poprzez środki monitoringu stosowane przez grupę/spółkę.

##### *Ryzyko postępowania sądowego*

Ryzyko postępowania sądowego jest ryzykiem straty finansowej, przerwy w działaniach Grupy lub wszelkie inne niepożądane sytuacje wynikające z możliwości braku wykonania lub naruszenia umów prawnych i w konsekwencji postępowania sądowego. Niniejsze ryzyko jest ograniczone poprzez umowy stosowane przez grupę/spółkę dla realizacji jej działań.

##### *Ryzyko utraty reputacji*

Ryzyko utraty reputacji wynikające z negatywnej prasy dotyczącej działań Grupy/Spółki (prawdziwe, czy fałszywe) mogące skutkować redukcją jej klienteli, spadkiem przychodów oraz sprawami sądowymi wnoszonymi przeciwko Grupie. Grupa/Spółka stosuje procedury w celu minimalizacji tego ryzyka.

##### *Inne ryzyka*

Generalne środowisko gospodarcze dominujące na Cyprze i na świecie może znacznie wpłynąć na działania Grupy/Spółki. Zjawiska takie jak inflacja, bezrobocie, oraz wzrost produktu krajowego brutto są bezpośrednio powiązane z biegiem wydarzeń ekonomicznych w każdym kraju, a każda ich zmiana w tym zakresie oraz ogólna zmiana otoczenia gospodarczego może wywołać reakcję łańcuchową we wszystkich obszarach, a przez to wpłynąć na grupę/spółkę.

#### 30. Umowy leasingu operacyjnego

Leasing operacyjny dotyczy biur, magazynów oraz finansowania pojazdów z okresem leasingu od 1 do 10 lat.

##### Niepodlegające rozwiązaniu umowy leasingu operacyjnego

	2009		2008	
	Pojazdy USD	Biura i magazyny USD	Pojazdy USD	Biura i magazyny USD
W ciągu 1 roku	565.093	2.188.641	616.651	2.740.386
Pomiędzy 2 a 5 lat	637.212	2.099.601	645.870	2.615.814
Ponad 5 lat	-	178.782	-	215.312
	<u>1.202.305</u>	<u>4.467.024</u>	<u>1.262.521</u>	<u>5.571.512</u>

Kwoty uznane jako koszty w ciągu roku wyniosły 3.729.911 USD (2008: 4.221.858 USD).

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 31. Segmenty operacyjne

##### 1.1. Przyjęcie MSSF 8 Segmenty operacyjne

Grupa przyjęła MSSF 8 Segmenty operacyjne począwszy od 1 stycznia 2009. MSSF 8 wymaga określenia segmentów operacyjnych na baize raportów wewnętrznych o składnikach grupy, które są regularnie przeglądane przez dyrektora generalnego podejmującego decyzje w celu alokacji zasobów do segmentów oraz oceny ich działalności. Dla kontrastu, poprzedni standard (MSR 14 *Sprawozdawczość wg segmentów*) wymagał od jednostki identyfikacji dwóch rodzajów segmentów (biznesowych i geograficznych), wykorzystując ryzyko podejścia zwrotnego, z systemem wewnętrznego raportowania finansowego jednostki do kluczowego kierownictwa służącym jedynie jako początkowy punkt dla identyfikacji takich segmentów. W rezultacie przyjęcia MSSF 8, identyfikacja segmentów sprawozdawczych grupy zmieniła się.

##### 1.2 Segmenty raportowania

Grupa działa głównie w jednym segmencie gospodarki, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty operacyjne grupy oparte są na lokalizacji geograficznej, a miarą zysku segment jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – krajach byłego ZSRR, Europie Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

##### 1.3 Przychody i wyniki według segmentów

Poniżej znajduje się analiza przychodów i wyników grupy z działalności kontynuowanej według raportowanych segmentów:

	Przychody z segmentu		Zysk operacyjny z segmentu	
	2009 USD	2008 USD	2009 USD	2008 USD
Kraje byłego ZSRR	372.573.766	649.443.986	(533.426)	11.018.209
Europa Wschodnia	457.844.333	503.808.484	1.859.348	1.909.701
Europa Zachodnia	110.973.607	142.056.609	134.249	(1.043.112)
Bliski Wschód i Afryka	182.896.942	169.465.077	1.236.813	3.107.111
Pozostałe	38.168.835	30.549.786	192.347	335.354
Ogółem	<u>1.162.457.483</u>	<u>1.495.323.942</u>	<u>2.889.331</u>	<u>15.327.263</u>
Koszty finansowe netto			(6.415.596)	(8.545.452)
Pozostałe zyski i straty			708.835	345.199
(Strata)/zysk przed opodatkowaniem			<u>(2.817.430)</u>	<u>7.127.010</u>

##### 1.4 Przychody pomiędzy segmentami

Segment sprzedaży	Segment zakupów	2009 USD	2008 USD
Bliski Wschód i Afryka	Kraje byłego ZSRR	1.356.685	210.904
Europa Zachodnia	Bliski Wschód i Afryka	991.927	1.084.968

Przychody raportowane powyżej przedstawiają przychody generowane od klientów zewnętrznych (nota 1.3), jak również przychody z transakcji z innymi segmentami w ramach tej samej jednostki (nota 1.4).

Zasady rachunkowości w zakresie segmentów raportowania są identyczne jak zasady rachunkowości grupy opisane w notcie 2. Zysk według segmentów reprezentuje zysk osiągnięty w każdym z segmentów bez alokacji kosztów finansowych, pozostałych przychodów i kosztów podatku dochodowego. Ta wartość raportowana jest do Dyrektora Generalnego w celu podjęcia decyzji w zakresie alokacji zasobów i oceny działalności segmentów.



## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2009 (Dane wyrażone w dolarach amerykańskich)

#### 31. Segmenty operacyjne (ciąg dalszy)

##### 1.5 Wydatki kapitałowe (CAPEX) według segmentów oraz amortyzacja aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych

Poniżej znajduje się analiza wydatków kapitałowych grupy w aktywach trwałych jak i wartościach niematerialnych i prawnych, jak również ich korespondujące odpisy w rachunku zysków i strat:

	CAPEX wg segmentów		Amortyzacja aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych wg segmentów	
	2009 USD	2008 USD	2009 USD	2008 USD
Kraje byłego ZSRR	4.412.332	4.306.651	242.874	277.482
Europa Wschodnia	13.545.517	13.385.769	1.111.535	926.033
Europa Zachodnia	636.818	844.625	242.369	355.106
Bliski Wschód i Afryka	4.164.720	3.974.177	270.513	101.874
Niealokowane	4.508.365	4.111.590	1.028.923	1.171.664
Ogółem	<u>27.267.752</u>	<u>26.622.812</u>	<u>2.896.214</u>	<u>2.832.159</u>

##### 1.6 Aktywa i pasywa według segmentów

Aktywa według segmentów	2009 USD	2008 USD
Kraje byłego ZSRR	129.247.148	138.329.609
Europa Wschodnia	119.860.646	116.293.919
Europa Zachodnia	36.583.229	32.039.614
Bliski Wschód i Afryka	56.681.836	39.406.304
Ogółem	<u>342.372.859</u>	<u>326.069.446</u>
Aktywa alokowane w wydatkach kapitałowych (1.5)	27.267.752	26.622.812
Pozostałe niealokowane aktywa	16.182.338	10.198.515
Skonsolidowane aktywa	<u>385.822.949</u>	<u>362.890.773</u>

Dla celów monitoring funkcjonowania segmentu oraz alokacji zasobów pomiędzy segmentami, do raportowanych segmentów zostały alokowane jedynie aktywa. Ponieważ pasywa grupy są głównie używane wspólnie przez raportowane segment, nie zostały one alokowane do poszczególnych segmentów.

#### 1.7 Informacja geograficzna

Ponieważ segmenty operacyjne grupy opierają się na lokalizacji geograficznej, a informacja w tym zakresie została przedstawiona powyżej (1.3 – 1.6) nie będzie załączana dodatkowa analiza.

#### 1.8. Informacja o głównych klientach

W 2009 roku (podobnie jak w 2008 roku) żaden z klientów grupy nie odpowiadał za więcej niż 3% sprzedaży ogółem; dla grupy brak zależności od pojedynczego klienta ma strategiczne znaczenie.

#### 32. Zdarzenia po dacie bilansu

Po dacie bilansu nie miały miejsca żadne istotne wydarzenia.