

**RAPORT OKRESOWY  
ZA OKRES TRZECH MIESIĘCY  
ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008**

Limassol, 27 lutego 2009

## SPIS TREŚCI

		<b>Strona</b>
<b>CZĘŚĆ I</b>	<b>INFORMACJE DODATKOWE</b>	<b>4</b>
<b>CZĘŚĆ II</b>	<b>SPRAWOZDANIE FINANSOWE</b>	<b>20</b>

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z artykułem 86 ustęp 1 punkt 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie raportów bieżących i okresowych publikowanych przez emitentów papierów wartościowych.

## **PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH**

Zawarte w niniejszym raporcie odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

### **Dane finansowe i operacyjne**

Niniejszy raport zawiera sprawozdania finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności zawiera okresowe skonsolidowane sprawozdania finansowe za okres trzech miesięcy zakończony 31 grudnia 2008 r. Załączone sprawozdania finansowe zostały sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej ("IFRS") i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną oraz walutą prezentacji naszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu w niektórych z przedstawionych w raporcie tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

### **Prezentacja walut**

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie kwartalnym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce.

Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

## **STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI**

Niniejszy raport zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, wyników finansowych i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie sporządzania niniejszego Sprawozdania.

Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie wydania niniejszego raportu.

## CZĘŚĆ I - INFORMACJE DODATKOWE

### 1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Rosja, Ukraina, Słowacja, Polska, Czechy, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, i kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Arabia Saudyjska, Katar i Kuwejt).

Grupa jest dystrybutorem serwerów, komputerów stacjonarnych i laptopów dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów i sprzedawców detalicznych. Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell i Hitachi. Ponadto, coraz większa część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio i Canyon. Dodatkowo oferujemy produkty "white label", które są produktami dystrybuowanymi przez Grupę i oznaczane są markami należącymi do niektórych spośród naszych największych klientów.

Rozpoczęliśmy działalność w 1992 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez trzy główne centra dystrybucyjne (w Czechach, Finlandii i Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 33 magazynów w 26 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów łącznie w ok. 75 krajach.

Siedziba Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

### 2. Podsumowanie wyników działalności w okresie trzech miesięcy i roku zakończonych 31 grudnia 2008

**Poniższe podsumowanie powinno być czytane w połączeniu z informacją o czynnikach wpływających na działalność firmy w raportowanym okresie (np. kursy wymiany walut). Informacje te można znaleźć w punkcie 13, strona 10 i w innych miejscach tego dokumentu.**

- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 przychody zmniejszyły się o 21,6% do 364.066 USD z 464.221 USD w analogicznym okresie 2007 roku.  
W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 przychody wzrosły o 7,1% do 1.496.124 USD z 1.397.349 USD w analogicznym okresie 2007 roku.
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 zysk brutto zmniejszył się o 42,2% do 14.817 USD z 25.651 USD w analogicznym okresie 2007 roku. Marża zysku brutto zmniejszyła się do 4,1% w porównaniu do 5,5% w analogicznym okresie 2007 roku.  
W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 zysk brutto wzrósł o 14,1% do 77.509 USD z 67.939 USD w analogicznym okresie 2007 roku. Marża zysku brutto wzrosła do 5,2% w porównaniu do analogicznego okresu 2007 roku.
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 EBITDA zmniejszyła się do -1.518 USD z 12.435 USD w analogicznym okresie 2007 roku.  
W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 EBITDA zmniejszyła się o 30,3% do 19.249 USD z 27.636 USD w analogicznym okresie 2007 roku. Marża EBITDA wyniosła 1,29% w porównaniu do 1,98% w analogicznym okresie 2007 roku.
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 Spółka miała 5.427 USD straty w porównaniu do zysku netto w wysokości 9.366 USD w analogicznym okresie 2007 roku.  
W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 zysk netto po opodatkowaniu wyniósł 5.103 USD w porównaniu do zysku netto w wysokości 18.686 USD w analogicznym okresie 2007 roku.

**Tabela: Geograficzna struktura przychodów wg regionów w okresie trzech i dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 roku w porównaniu do analogicznych okresów roku 2007.**

Region	Q4 2008	Q4 2007	2008	2007
Kraje byłego ZSRR	130.812	229.064	649.444	681.730
Europa Środkowa i Wschodnia	148.371	156.380	504.609	452.914
Europa Zachodnia	39.209	35.223	142.057	124.739
Środkowy Wschód i Afryka	40.656	36.077	169.465	111.643
Pozostałe	5.018	7.476	30.550	26.324
<b>RAZEM</b>	<b>364.066</b>	<b>464.221</b>	<b>1.496.124</b>	<b>1.397.349</b>

### 3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz sprawozdaniem finansowym z działalności załączonymi do tego raportu.

Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich odnoszące się do okresu trzech miesięcy zakończonego 31 grudnia 2008 i 2007 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje bilansu – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2007: 1 USD = 2,4350 PLN oraz 1 EUR = 3,5820 PLN i na dzień 31 grudnia 2008: 1 USD = 2,9618 PLN oraz 1 EUR = 4,1724 PLN
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 grudnia 2007: 1 USD = 2,7484 PLN oraz 1 EUR = 3,7768 PLN i dla okresu 1 stycznia do 31 grudnia 2008: 1 USD = 2,4115 PLN oraz 1 EUR = 3,5463 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 października a 31 grudnia 2007: 1 USD = 2,4698 PLN oraz 1 EUR = 3,6131 PLN i dla okresu pomiędzy 1 października a 31 grudnia 2008: 1 USD = 2,9095 PLN oraz 1 EUR = 3,8542 PLN.

	Okres od 1 października do 31 grudnia 2008			Okres od 1 października do 31 grudnia 2007		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
<b>Przychody</b>	<b>364.066</b>	<b>1.059.249</b>	<b>274.830</b>	<b>464.221</b>	<b>1.146.533</b>	<b>317.327</b>
Koszt własny sprzedaży	(349.249)	1.016.139	263.645	(438.570)	(1.083.179)	(299.792)
<b>Zysk brutto na sprzedaży</b>	<b>14.817</b>	<b>43.110</b>	<b>11.185</b>	<b>25.651</b>	<b>63.354</b>	<b>17.534</b>
Koszty sprzedaży	(10.242)	(29.799)	(7.732)	(9.138)	(22.570)	(6.247)
Koszty ogólnego zarządu	(6.875)	(20.004)	(5.190)	(4.573)	(11.294)	(3.126)
<b>Zysk operacyjny</b>	<b>(2.300)</b>	<b>(6.693)</b>	<b>(1.737)</b>	<b>11.940</b>	<b>29.490</b>	<b>8.162</b>
Koszty finansowe	(3.491)	(10.158)	(2.636)	(1.969)	(4.863)	(1.346)
Przychody finansowe	31	90	23	513	1.226	351
Pozostałe przychody	157	457	119	187	461	128
Ujemna wartość firmy i wartość firmy odpisana netto	0	0	0	(223)	(551)	(152)
Zmniejszenie wartości inwestycji	(90)	(262)	(68)	0	0	0
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>(5.694)</b>	<b>(16.566)</b>	<b>(4.298)</b>	<b>10.448</b>	<b>25.804</b>	<b>7.142</b>
Podatek dochodowy	267	776	201	(1.082)	(2.673)	(740)
<b>Zysk netto</b>	<b>(5.427)</b>	<b>(15.790)</b>	<b>(4.097)</b>	<b>9.366</b>	<b>23.131</b>	<b>6.402</b>
Udziały mniejszościowe	(16)	(47)	(12)	0	0	0
<b>Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego</b>	<b>(5.411)</b>	<b>(15.743)</b>	<b>(4.085)</b>	<b>9.366</b>	<b>23.131</b>	<b>6.402</b>
	USD (cents)	PLN (grosz)	EUR (cents)	USD (cents)	PLN (grosz)	EUR (cents)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	(9,75)	(28,37)	(7,36)	17,67	43,64	12,08

	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008			Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
<b>Przychody</b>	<b>1.496.124</b>	<b>3.607.903</b>	<b>1.017.371</b>	<b>1.397.349</b>	<b>3.840.473</b>	<b>1.016.859</b>
Koszt własny sprzedaży	(1.418.615)	(3.420.990)	(964.665)	(1.329.409)	(3.653.749)	(967.419)
<b>Zysk brutto na sprzedaży</b>	<b>77.509</b>	<b>186.913</b>	<b>52.706</b>	<b>67.939</b>	<b>186.724</b>	<b>49.440</b>
Koszty sprzedaży	(34.006)	(82.006)	(23.125)	(25.358)	(69.693)	(18.453)
Koszty ogólnego zarządu	(27.175)	(65.533)	(18.479)	(16.845)	(46.295)	(12.258)
<b>Zysk operacyjny</b>	<b>16.327</b>	<b>39.373</b>	<b>11.103</b>	<b>25.737</b>	<b>70.736</b>	<b>18.729</b>
Koszty finansowe	(8.745)	(21.089)	(5.947)	(5.192)	(14.270)	(3.778)
Przychody finansowe	200	481	136	750	2.062	546
Pozostałe przychody	346	833	235	337	925	245
Ujemna wartość firmy i wartość firmy odpisana netto	90	216	61	(223)	613	162
Zmniejszenie wartości inwestycji	(90)	(217)	(61)	0	0	0
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>8.127</b>	<b>19.598</b>	<b>5.526</b>	<b>21.409</b>	<b>58.840</b>	<b>15.579</b>
Podatek dochodowy	(3.024)	(7.292)	(2.056)	(2.723)	(7.485)	(1.982)
<b>Zysk netto (po opodatkowaniu)</b>	<b>5.103</b>	<b>12.306</b>	<b>3.470</b>	<b>18.686</b>	<b>51.355</b>	<b>13.598</b>
Udziały mniejszościowe	83	199	56	0	0	0
<b>Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego</b>	<b>5.021</b>	<b>12.107</b>	<b>3.414</b>	<b>18.686</b>	<b>51.355</b>	<b>13.598</b>
	USD (cents)	PLN (grosz)	EUR (cents)	USD (cents)	PLN (grosz)	EUR (cents)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	9,05	21,82	6,15	37,94	104,27	27,61

	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008			Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przepływy (wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(623)	(1.502)	(424)	1.075	2.954	782
Przepływy (wydatki) środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(13.654)	(32.927)	(9.285)	(7.612)	(20.920)	(5.539)
Przepływy (wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(2.075)	(5.003)	(1.411)	22.572	62.038	16.426
<b>Zwiększenie (zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>	<b>(16.352)</b>	<b>(39.432)</b>	<b>(11.119)</b>	<b>16.035</b>	<b>44.071</b>	<b>11.669</b>
<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>29.286</b>	<b>70.623</b>	<b>19.914</b>	<b>13.250</b>	<b>36.418</b>	<b>9.642</b>
<b>Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>12.934</b>	<b>31.191</b>	<b>8.795</b>	<b>29.286</b>	<b>80.489</b>	<b>21.311</b>

	Na dzień 31 grudnia 2008			Na dzień 31 grudnia 2007		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	336.126	995.537	238.601	348.367	848.275	236.816
Aktywa trwałe	26.773	79.297	19.005	17.304	42.136	11.763
Aktywa ogółem	362.899	1.074.835	257.606	365.672	890.411	248.579
Pasywa	266.886	790.462	189.450	269.971	657.380	183.523
Kapitał własny	96.013	284.372	68.156	95.700	233.031	65.056

#### 4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia wszystkie spółki wchodzące w skład Grupy:

Spółka	Metoda konsolidacji
<b>ASBISC Enterprises PLC</b>	<b>Spółka holdingowa</b>
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
AS Asbis Baltic (Tallinn, Estonia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubaj, Zjednoczone Emiraty Arabskie)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l s.r.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Europe B.V (Schiphol, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Limited–Group (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ' Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Nordic AB (Jaelfaella, Szwecja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Marocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
Warranty RU Limited (Moskwa, Rosja)	Pełna (99% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Hungary Commercial Limited Liability Co (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRL(formerly ISA Hardware International S.R.L) (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovenia (Lublana, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Europe s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Limited (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Canyon Technology Ltd (Hong Kong, Chiny)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS NL.B.V. (Amsterdam, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istanbul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA "ASBIS LV" (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Megatrend d.o.o. (Sarajewo, Bośnia i Hercegowina)	80% udziałów
PTUE IT-MAX (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
CZAO ASBIS (Mińsk, Białoruś)	66,6% udziałów
ASBIS IT S.R.L." (Rzym, Włochy)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)



## 5. Zmiany w strukturze

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 zarejestrowana została nowa spółka zależna, ASBIS Kazakhstan LLP, z siedzibą w mieście Ałmaty, w Kazachstanie. Jest to podmiot w 100% zależny od Spółki. Według stanu na 31 grudnia 2008 roku Spółka posiada biura i spółki zależne w 26 krajach.

## 6. Stanowisko Grupy odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników finansowych

Nie publikowaliśmy prognoz ani szacunków wyników finansowych.

## 7. Informacja o wypłacie dywidendy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 dywidenda nie była wypłacana.

## 8. Akcjonariusze posiadający, co najmniej 5% akcji ASBISc Enterprises Plc na dzień publikacji raportu

Tabela poniżej przedstawia akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od udziałowców zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd	25.676.361	46,26%	25.676.361	46,26%
Maizuri Enterprises Ltd	4.800.000	8,65%	4.800.000	8,65%
Alpha Ventures S.A.	3.200.000	5,76%	3.200.000	5,76%
Sangita Enterprises Ltd	2.800.000	5,05%	2.800.000	5,05%
Free float	19.023.639	34,28%	19.023.639	34,28%
<b>Razem</b>	<b>55.500.000</b>	<b>100,00%</b>	<b>55.500.000</b>	<b>100,00%</b>

## 9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów Asbis Enterprises Plc

Poniższa tabela prezentuje informację o liczbie akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień publikacji tego raportu. W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 nie nastąpiły żadne zmiany w liczbie akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów.

Informacje zawarte w tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków Rady Dyrektorów, zgodnie z Art. 160 par. 1 Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch	25.676.361	46,26%
John Hirst	84.631	0,15%
Marios Christou	400.000	0,72%
Laurent Journoud	400.000	0,72%
Constantinos Tziamalis	35.000	0,06%
Paul Swigart	15.171	0,03%

## 10. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Asbis Enterprises Plc lub spółek zależnych podlegających konsolidacji

Na dzień 31 grudnia 2008 r. nie toczyły się żadne postępowania sądowe, arbitrażowe lub przed organem administracji dotyczące zobowiązań lub wierzytelności członków Grupy, których wartość przekraczałaby 10% kapitałów własnych emitenta.

## **11. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub jednostki zależne transakcji z podmiotami powiązаныmi**

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 nie zawarliśmy z podmiotami powiązаныmi żadnych transakcji innych niż typowe, których wartość przekroczyła ekwiwalent 500 tysięcy Euro wyrażony w złotych polskich.

## **12. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub spółki Grupy poręczeń kredytów lub pożyczek i udzieleniu gwarancji**

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 Asbis Enterprises Plc, ani żadna ze spółek zależnych nie udzieliła poręczeń kredytów lub pożyczek, także gwarancji innemu podmiotowi, których wartość wynosiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

## **13. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki a także jej wyników finansowych**

### **Główne czynniki wpływające na sytuację finansową i wyniki działalności**

Na wyniki działalności Spółki wpływa i oczekuje się, że nadal będzie wpływać szereg czynników, w tym globalny kryzys finansowy, wahania kursów walut, wahania stóp procentowych, konkurencja i presja cenowa ze strony innych podmiotów, niskie marże zysku brutto, potencjalne starzenie się zapasów i spadek cen, ryzyko kredytowe, rynki rosnące oraz sezonowość działalności. Czynniki te zostały szerzej omówione poniżej.

### ***Światowy kryzys finansowy***

Jak informowaliśmy w poprzednich raportach, światowy kryzys finansowy, który doprowadził globalną gospodarkę do dramatycznego spowolnienia, wpłynął na wyniki Spółki. Ten wpływ utrzymywał się w IV kwartale 2008 roku i spodziewamy się jego kontynuacji, aż do momentu zakończenia kryzysu. Kryzys finansowy wpłynął negatywnie na przychody i zyskowność Spółki.

Tradycyjnie 40-50% rocznych przychodów dystrybutorów IT jest generowanych w ostatnim kwartale roku kalendarzowego (Q4). Kryzys doprowadził do kilku niekorzystnych efektów, wliczając w to niższy popyt w niektórych krajach działalności Spółki, w związku z niższą dostępnością kredytów dla klientów i mniejszą siłą nabywczą konsumentów. Jakkolwiek Spółka była w stanie częściowo zniwelować ten negatywny wpływ, dzięki szerokiej obecności geograficznej, nie była jednak w stanie osiągnąć pożądanego przychodu.

Ponadto Spółka została negatywnie dotknięta ostrą deprecjacją i zmiennością walut lokalnych wobec dolara amerykańskiego, który jest walutą sprawozdawczą Grupy.

Spółka podjęła odpowiednie działania w celu zminimalizowania wpływu globalnego kryzysu finansowego i zmienności walut na swoje wyniki finansowe:

- a) W listopadzie 2008 przeprowadziła istotne działania zmniejszające koszty (włączając w to oszczędności na kosztach ogólnych, głównie w Rosji i Holandii) i kontynuuje te działania w 2009 roku. Rezultaty podjętych starań będą widoczne od I kwartału 2009 roku (oczekiwane oszczędności wyniosą około 1.4 mln USD w I kwartale oraz 1.6 mln USD kwartalnie rozpoczynając od drugiego kwartału 2009 roku)
- b) Zwiększyła udział sprzedaży denominowanej w dolarze amerykańskim, w celu zmniejszenia ryzyka walutowego (w związku z faktem, iż większość zakupów dokonywana jest w dolarze amerykańskim, a sprzedaż prowadzona głównie w walutach lokalnych)
- c) Ulepszyła krótkoterminowe i długoterminowe strategie hedgingowe zwiększając wykorzystanie pożyczek, faktoringu i innych narzędzi hedgingowych przez lokalne spółki zależne
- d) Ulepszyła zarządzanie ryzykiem kredytowym

### ***Wahania kursów walut***

Walutą sprawozdawczą Spółki jest dolar amerykański. Około 40% przychodów Spółki jest denominowanych w dolarach amerykańskich, natomiast pozostała część w Euro i w innych walutach, z których część jest powiązana z Euro. Ponieważ większość naszych zobowiązań z tytułu dostaw i usług (80%) denominowanych jest w dolarach, Spółka ponosiła ryzyko walutowe ze względu na fakt, iż większość przychodów ze sprzedaży denominowana jest w walutach lokalnych. Ponadto negatywnie na wyniki Spółki wpływał fakt, iż w dolarach

amerykańskich denominowana jest także duża część kosztów operacyjnych Spółki. Największy wpływ strat wynikających z przeliczenia kursów walut, który obserwowany był w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 roku związany był z gwałtowną deprecjacją walut lokalnych (rubla rosyjskiego, węgierskiego forinta, czeskiej korony, polskiego złotego itd.) wobec dolara amerykańskiego

Gwałtowna i postępująca deprecjacja wspomnianych walut miała wieloraki wpływ na wyniki Grupy, by wskazać: niższe przychody, niższą zyskowność, niesatylbilność cen oraz straty przy przeliczeniu walut.

Poniższe wykresy prezentują ruchy głównych walut transakcyjnych Grupy wobec dolara amerykańskiego w okresie od października do grudnia 2008 roku.

### Dolar amerykański / Rubel rosyjski w IV kwartale 2008



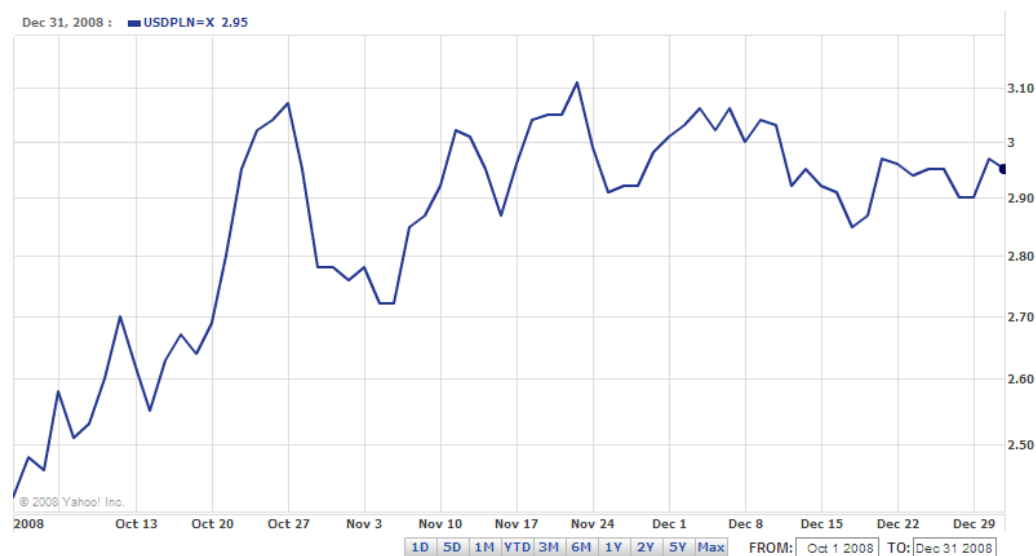
### Dolar amerykański / Forint węgierski w IV kwartale 2008



### Dolar amerykański / Korona czeska w IV kwartale 2008



### Dolar amerykański / Złoty polski w IV kwartale 2008



Przy tak dużej dynamice zmian wyeliminowanie ryzyka walutowego jest trudne, jednak Grupa podejmuje wszelkie możliwe działania zmierzające do jego zmniejszenia. Działania te obejmują:

- Wystawianie niektórym klientom z krajów których waluty tracą na wartości faktur w dolarach amerykańskich lub ekwiwalencie sumy dolarów amerykańskich,
- Zabezpieczenie bilansów spółek zależnych poprzez konwertowanie aktywów i zobowiązań w walutach lokalnych,
- Pokrywanie niektórych niezabezpieczonych pozycji spółek zależnych kontraktami terminowymi (forwardami).

### **Wahania stóp procentowych**

Na dzień 31 grudnia 2008 suma zobowiązań Spółki z tytułu kredytów i pożyczek (z wyłączeniem zobowiązań z tytułu faktoringu) wynosiła 58.832 USD, natomiast poniesione przez Spółkę w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 roku koszty odsetek z tytułu tych zobowiązań sięgnęły 1.256 USD. Większość udzielonych nam kredytów i pożyczek oprocentowanych jest według zmiennej stopy procentowej, obliczanej na podstawie stopy LIBOR dla dolara amerykańskiego, EURIBOR lub lokalnych międzybankowych stóp

procentowych, powiększonych o określoną marżę. Podczas kryzysu, a w szczególności w IV kwartale 2008 roku te lokalne międzybankowe stopy procentowe spadały, podczas gdy rosły marże banków.

### ***Konkurencja i presja cenowa***

Rynek dystrybucji produktów informatycznych jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym na rynku tym obserwuje się presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

- a) dystrybutorów międzynarodowych, takich jak np. Avenet Inc., Tech Data Corp., Ingram Micro Inc. czy Arrow Electronics Inc., z których każdy jest znacznie większy od Spółki, ale ich zasięg geograficzny nie zawsze pokrywa się z naszym lokalnym zasięgiem,
- b) dystrybutorzy regionalni bądź lokalni w rodzaju Elko (obecny głównie w krajach bałtyckich, Rosji, Ukrainie i regionie Adriatyku), Kvazar Micro i Millennium Distribution (na terenie byłego Związku Radzieckiego), AB, ABC Data i Action (w Polsce) oraz ATC i BGS-Levi w Czechach i na Słowacji.

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku mogą spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży. Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wyrzucić istotny, niekorzystny wpływ na osiągane przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w wypadku większości podmiotów obecnych na rynku – stosunkowo niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

### ***Niskie marże zysku brutto***

Notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów – niskie i przewidujemy, że taki stan utrzyma się w przyszłości. Rosnąca konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo niezależna od sprzedaży, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W związku z tym możemy nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć wpływ spadku marży brutto w przyszłości.

W związku z dużymi stratami wynikającymi z kursów walut marża brutto osiągnięta przez Spółkę w IV kwartale 2008 roku zmniejszyła się do 4,1% w porównaniu do 5,5% w analogicznym okresie 2007 roku. Niemniej jednak w całym roku zakończonym 31 grudnia 2008, marża brutto wzrosła do 5,2% w porównaniu do 4,9% w 2007 roku.

### ***Starzenie się zapasów i spadek cen***

Często musimy nabywać komponenty zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swych klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek produktów i komponentów informatycznych charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy szybko się starzeją. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar pewnych komponentów. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów zabezpieczających przyszłe potrzeby klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na szybki spadek cen albo konieczność tworzenia rezerw na niesprzedane zapasy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżyć ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji stosowanych cen. Nasza zdolność do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed erozją cen produktów handlowych jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Część naszych najistotniejszych umów zawartych z naszymi najważniejszymi dostawcami zawierają korzystne postanowienia zapewniające nam ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz przestarzałych zapasów.

### ***Ryzyko kredytowe***

Spółka nabywa komponenty i sprzęt informatyczny od dostawców na własny rachunek i rozprowadza je wśród swoich klientów. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 60 dni, a w niektórych wypadkach – do 90 dni. Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są

zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi z zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdzie umowa pomiędzy nami a dostawcą dotyczy sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyska płatność od swoich klientów za sprzedany im towar, a ponieważ nasze marże brutto są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będzie ona w stanie uzyskać terminowej płatności od swoich klientów, to będzie narażona na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 55% naszych przychodów.

### ***Rynki rosące***

Stopień nasycenia IT na rynkach naszej działalności jest cały czas istotnie niższy niż w przypadku bardziej dojrzałych rynków Europy Zachodniej. W konsekwencji światowego kryzysu finansowego wzrost na wielu rynkach działalności Grupy jest niższy, w związku z faktem iż większość gospodarek weszła w stan recesji i trudno jest w tej chwili przewidzieć kiedy będzie w stanie z niej wyjść.

W okresie sprawozdawczym kończącym się 31 grudnia 2008 kraje Bliskiego Wschodu i Afryki okazały się najmniej dotknięte światowym kryzysem gospodarczym, a popyt na rynkach tych krajów pozostał satysfakcjonujący.

Jakkolwiek na dużych rynkach takich jak Rosja i Ukraina, które ucierpiały w wyniku światowego kryzysu, popyt był niższy od spodziewanego – Spółka spodziewa się, że w średnim i długim okresie rynki te rosnać w dobrym tempie.

### ***Sezonowość działalności***

Rynek dystrybucji produktów i usług informatycznych, na którym działa Spółka, charakteryzuje nasilony popyt w okresie poprzedzającym święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W przypadku dystrybutorów komponentów sprzętu informatycznego, takich jak my, popyt wykazuje tendencję wzrostową w okresie od września do końca roku.

Popyt obserwowany w okresie trzech miesięcy zakończony 31 grudnia 2008 roku w niektórych krajach działalności Spółki był istotnie niższy od oczekiwań – ze względu na światowy kryzys finansowy. W związku ze wspomnianym kryzysem finansowym trendy sezonowości uległy zmianie.

### ***Wyniki działalności***

#### **Porównanie wyników działalności w okresie trzech i dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 z wynikami za analogiczne okresy 2007 roku**

**Przychody:** W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 przychody zmniejszyły się o 21,6% do 364.066 USD z 464.221 USD w analogicznym okresie 2007 roku. W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 przychody wzrosły o 7,1% do 1.496.124 USD z 1.397.349 USD w analogicznym okresie 2007 roku. Zanotowany w ciągu roku wzrost przychodów odzwierciedlał wzrost sprzedaży jednostkowej i większe pokrycie regionu EMEA. To ostatnie było jednak niewystarczające aby całkowicie zniwelować niższy popyt wynikający ze światowego kryzysu finansowego, który wpłynął na wszystkie rynki, w szczególności zaś na kraje byłego ZSRR (Rosja, Ukraina).

**Zysk brutto:** W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 zysk brutto zmniejszył się o 42,2% do 14.817 USD z 25.651 USD w analogicznym okresie 2007 roku. Zysk brutto za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2008 roku wzrósł o 14,1% do 77.509 USD z 67.939 USD w analogicznym okresie 2007 roku.

**Marża zysku brutto (zysk brutto jako procent przychodów):** W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 marża zysku brutto zmniejszyła się do 4,1% w porównaniu do 5,5% w analogicznym okresie 2007 roku. W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 marża zysku brutto wzrosła do 5,2%, w porównaniu do 4,9% w analogicznym okresie 2007 roku. Wzrost ten był związany głównie z ulepszeniem w ciągu roku portfolio produktowego.

**Zysk po opodatkowaniu:** W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 roku Spółka zanotowała stratę w wysokości 5.427 USD w porównaniu do zysku netto w wysokości 9.366 USD w analogicznym okresie 2007 roku. W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 zysk netto po opodatkowaniu wyniósł 5.103 USD w porównaniu do 18.686 USD w analogicznym okresie 2007 roku. Na wyniki finansowe czwartego kwartału 2008 negatywnie wpłynął niższy popyt oraz straty związane z kursami wymiany walut. Strata netto powstała w związku z kursami walut w całym 2008 roku sięgnęła około 10 mln USD.

Przy tak dużej dynamice zmian wyeliminowanie ryzyka walutowego jest trudne, jednak Grupa podejmuje wszelkie możliwe działania zmierzające do jego zmniejszenia. Obejmują one:

- a) Wystawianie niektórym klientom z krajów których waluty tracą na wartości (np. Rosja) faktur w dolarach amerykańskich lub ekwiwalencie sumy dolarów amerykańskich,
- b) Zabezpieczenie bilansów spółek zależnych poprzez konwertowanie aktywów i zobowiązań w walutach lokalnych,
- c) Pokrywanie niektórych niezabezpieczonych pozycji spółek zależnych kontraktami terminowymi (forwardami).

**Zysk przypadający dla akcjonariuszy:** Zysk dla akcjonariuszy osiągnął wartość 5.103 USD w okresie dwunastu miesięcy 2008 roku w porównaniu do 18.686 USD w analogicznym okresie 2007 roku.

**Zysk na akcję:** W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 roku zysk na akcję osiągnął 9,05 centa USD w porównaniu do 37,94 centa USD w analogicznym okresie 2007 roku.

### Sprzedaż wg regionów i krajów

Poniższe tabele prezentują geograficzną strukturę sprzedaży w okresie trzech i dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 i 2007 roku:

#### Sprzedaż w podziale na region w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia

	2008		2007	
	USD (tysiące)	% przychodów ogółem	USD (tysiące)	% przychodów ogółem
<b>Kraje byłego ZSRR</b>	130.812	35,93%	229.064	49,72%
<b>Europa Środkowa i Wschodnia</b>	148.371	40,75%	156.380	33,42%
<b>Europa Zachodnia</b>	39.209	10,77%	35.223	7,58%
<b>Środkowy Wschód i Afryka</b>	40.656	11,17%	36.077	7,86%
<b>Pozostałe</b>	5.018	1,38%	7.476	1,42%
<b>Razem</b>	364.066	100%	464.221	100%

## Sprzedaż w podziale na regiony w okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia

	2008		2007	
	USD (tysiące)	% przychodów ogółem	USD (tysiące)	% przychodów ogółem
<b>Kraje byłego ZSRR</b>	649.444	43,41%	681.730	48,78%
<b>Europa Środkowa i Wschodnia</b>	504.609	33,73%	452.914	32,41%
<b>Europa Zachodnia</b>	142.057	9,50%	124.739	8,93%
<b>Środkowy Wschód i Afryka</b>	169.465	11,33%	111.643	7,99%
<b>Pozostałe</b>	30.550	2,04%	26.324	1,91%
<b>Razem</b>	1.496.124	100%	1.397.349	100%

## Podział przychodów – Top 10 krajów w 2007 i 2008 roku (dane w tysiącach USD)

Poz.	Kraj	Sprzedaż 2007	Sprzedaż 2008	Zmiana (%)	Udział (%)
1.	Rosja	397.738	429.895	+8,1%	28,73%
2.	Słowacja	132.499	164.409	+24,1%	10,99%
3.	Ukraina	222.005	149.604	-32,6%	9,99%
4.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	55.120	79.874	+44,9%	5,34%
5.	Polska	66.847	68.041	+1,8%	4,55%
6.	Czechy	56.475	66.816	+18,3%	4,47%
7.	Białoruś	25.244	47.874	+89,6%	3,20%
8.	Rumunia	60.065	47.745	-20,5%	3,20%
9.	Holandia	37.385	45.221	+20,96%	3,02%
10.	Bulgaria	28.198	40.196	+42,6%	2,69%
11.	Pozostałe	291.607	356.444	+22,2%	23,82%

W 2008 roku, a w szczególności w jego ostatnich trzech miesiącach, na wielkość sprzedaży prezentowaną w tabeli powyżej wpływał światowy kryzys finansowy i wahania kursów walut. Jednocześnie ujemna dynamika sprzedaży w krajach takich jak Ukraina była częściowo równoważona mocnym wzrostem popytu w innych krajach, takich jak Słowacja, która ze wzrostem sprzedaży w ciągu roku rzędu +24,1% stała się naszym drugim największym rynkiem. Środkowy Wschód (+44,9 wzrostu w ciągu roku, korzyści wynikające z mocnego popytu oraz faktu fakturowania klientów w dolarze amerykańskim), Białoruś (+89,6%) i Bułgaria (+42,6%) były liderami pod względem wzrostów sprzedaży osiągniętych w wyniku działalności Grupy.

## Sprzedaż wg linii produktowych

- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 przychody ze sprzedaży procesorów ("CPUs") zmniejszyły się o 34,6% do 91.836 USD z 140.484 USD w analogicznym okresie 2007 roku.  
W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 przychody ze sprzedaży procesorów zmniejszyły się nieznacznie o 1,5% do 396.972 USD z 402.843 USD w analogicznym okresie 2007 roku.
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 roku przychody ze sprzedaży dysków twardych ("HDDs") zmniejszyły się o 41,6% do 46.757 USD z 80.008 USD w analogicznym okresie 2007 roku.



W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 przychody ze sprzedaży dysków twardych zmniejszyły się o 20,6% do 211.062 USD z 265.967 USD w analogicznym okresie 2007 roku. Spadek przychodów ze sprzedaży dysków twardych był spowodowany głównie mniejszą sprzedażą jednostkową w IV kwartale 2008 oraz niższą średnią jednostkową ceną sprzedaży („ASP”).

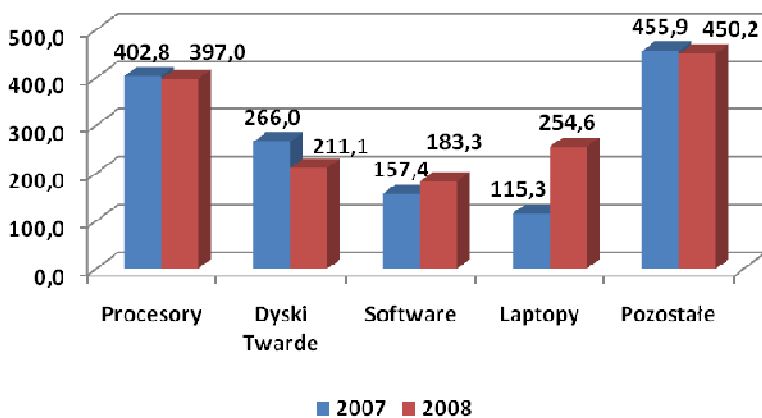
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 przychody ze sprzedaży PC-mobile („laptopy”) wyrosły o 31,97% do 64.420 USD z 48.815 USD w analogicznym okresie 2007 roku. W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 roku przychody ze sprzedaży laptopów wzrosły o 120,8% do 254.579 USD z 115.298 USD w analogicznym okresie 2007 roku. Istotny wzrost przychodów ze sprzedaży laptopów wynikał głównie z większego popytu i sprzedaży laptopów Dell, Lenovo i Toshiba oraz z faktu podpisania umów dystrybucyjnych z ich dostawcami na nowe kraje.
- W okresie trzech miesięcy zakończony 31 grudnia 2008 roku przychody ze sprzedaży oprogramowanie („software”) zmniejszyły się o 36,1% do 38.062 USD z 59.604 USD w analogicznym okresie 2007 roku. W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 roku przychody ze sprzedaży oprogramowania wzrosły o 16,5% do 183.305 USD z 157.381 USD w analogicznym okresie 2007 roku. Wzrost przychodów ze sprzedaży oprogramowania w skali roku był spowodowany głównie wysokim popytem na oprogramowanie Microsoft oraz podpisaniem umów dystrybucyjnych z firmą Microsoft na nowe kraje.
- Peryferia to kolejna kategoria produktowa, na której zanotowaliśmy w 2008 roku istotny wzrost przychodów ze sprzedaży. W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 roku przychody ze sprzedaży peryferiów wzrosły o 51% do 17.714 USD z 11.732 USD w analogicznym okresie 2007 roku. W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2008 roku przychody ze sprzedaży peryferiów wzrosły o 40,4% do 42.487 USD z 30.256 USD w analogicznym okresie 2007 roku.

Spółka rozwija również marki własne Canyon i Prestigio, które pozwalają na osiąganie dobrej, dwucyfrowej marży brutto. Udział sprzedaży marek własnych w sprzedaży ogółem w 2008 roku wyniósł ponad 5%. Zamierzeniem Spółki jest dalszy rozwój sprzedaży marek własnych, tak aby w średnim okresie czasu ich udział w przychodach osiągnął 10-12%.

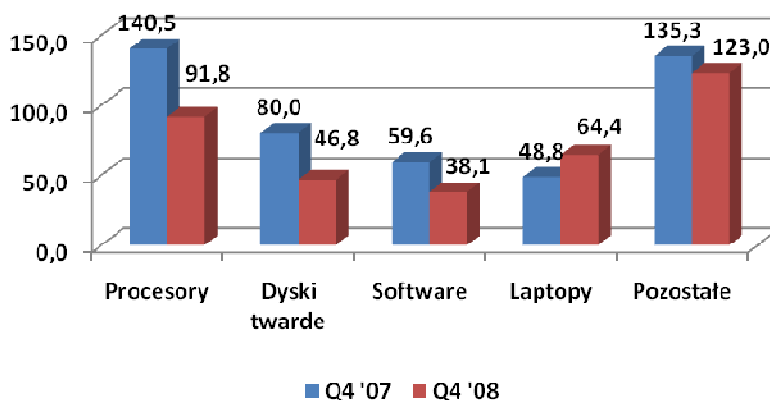
Grupa koncentruje się na zmniejszeniu swojego uzależnienia od segmentu tradycyjnych komponentów komputerowych, poprzez rozszerzanie portfolio produktowego (np. starając się korzystać z dobrej współpracy z firmą Microsoft, podpisując z nią w listopadzie 2008 kontrakt dystrybucyjny na nowe kraje, takie jak Chorwacja) i podpisując więcej umów dystrybucyjnych z producentami gotowego sprzętu. W okresie trzech miesięcy zakończonym w 31 grudnia 2008 r. Spółka podpisała szereg nowych kontraktów dystrybucyjnych z różnymi dostawcami, wśród których największy to Dell, Brightpoint, Microsoft, CNT oraz LG Electronics.

Poniższe wykresy prezentują podział przychodów wg linii produktowych w IV kwartale oraz w całym 2008 roku:

**Przychody w podziale na linie produktowe w 2007 i 2008 roku (dane w mln USD)**



### Przychody w podziale na linie produktowe w IV kw. 2007 i IV kw. 2008 (dane w mln USD)



#### Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe (niezbędne m.in. do finansowania bieżących wydatków operacyjnych, nakładów kapitałowych i inwestycji) głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez kredyty i kapitały własne. Spółka zamierza zaspokajać swoje zapotrzebowanie na środki finansowe głównie poprzez wpływy pieniężne z działalności operacyjnej oraz finansowanie długiem.

#### 14. Czynniki, które mogą mieć wpływ na wyniki Grupy w przyszłości

##### Zmienność kursów walut:

Jak wspomniano wcześniej, głównym czynnikiem, który może mieć wpływ na wyniki Spółki w przyszłości jest kontynuacja deprecjacji walut krajów, w których operuje Grupa wobec dolara amerykańskiego. W 2008 roku straty związane z kursami walut były kluczowym czynnikiem wpływającym na wyniki Grupy ASBIS. Poziom stabilności walut lokalnych może w znacznym stopniu wpływać na wyniki Grupy. Niezależnie od wszelkich podjętych kroków (które opisano wcześniej) Grupa nie jest całkowicie odporna na dramatyczne zmiany wartości walut i potrzebuje ciągłego monitoringu i adaptacji do zmieniającego się otoczenia.

##### Globalne spowolnienie gospodarcze:

Globalna gospodarka weszła w stan recesji, a rynki na których działa Spółka nie mogły stanowić pod tym względem wyjątku. W szczególności rosnące rynki regionu EMEA, na których głównie koncentruje się Grupa, były pod negatywnym wpływem kryzysu, który to wpływ trwa do dnia publikacji tego raportu.

Spadł popyt na IT oraz elektronikę użytkową, a analitycy oczekują, że taki stan utrzyma się w ciągu 2009 roku. Grupa ma mocną pozycję na rynkach swojej działalności, a kadra zarządzająca wierzy, że Spółka wyjdzie z obserwowanego spowolnienia gospodarczego istotnie mocniejsza. Niemniej jednak w najbliższej przyszłości, obserwowany niższy popyt na większości rynków działalności Spółki, może wpływać na wzrost jej przychodów.

##### Inwestycje w nowych krajach:

W 2008 roku Grupa zainwestowała w krajach takich jak Turcja, Królestwo Arabii Saudyjskiej, Łotwa, Włochy i Bośnia i Hercegowina (akwizycja). Spółka spodziewa się, że inwestycje te w krótkim okresie czasu przyniosą dobre rezultaty i częściowo zniwelują możliwy negatywny wpływ wywierany na wielość przychodów przez sytuację na rynkach najbardziej dotkniętych przez światowy kryzys finansowy.

##### Zarządzanie kosztami

W związku ze zmniejszonym popytem w 2008 roku, Grupa podjęła szereg działań zmierzających do zmniejszenia wydatków i kosztów ogólnych, i kontynuuje te działania w 2009 roku. W listopadzie 2008 roku rozpoczęta została restrukturyzacja zatrudnienia która jest kontynuowana w pierwszych miesiącach 2009 roku. Wypełniając wszelkie

prawne zobowiązania, Grupa musiała skompensować zwalnianych pracowników, co czasowo może mieć niekorzystny wpływ na poziom kosztów.

Niektóre rynki regionu EMEA stały się mało płynne, a w rezultacie wzrósł koszt długu dla Spółki. Jeśli ta sytuacja utrzyma się, może mieć to negatywny wpływ na wyniki Spółki

#### **15. Informacja na temat istotnych wydarzeń, które wystąpiły po 31 grudniat 2008, a przed datą publikacji niniejszego raportu.**

- 3 lutego 2009 Spółka podpisała z E-Vision Ltd umowę zakupu pełnej własności, wszelkich praw, tytułów i interesów w i do oprogramowania komputerowego znanego jako platforma IT4PROFIT. Całkowita suma transakcji wyniosła USD 1.240.000.

Platforma IT4PROFIT to oprogramowanie komputerowe używane przez Spółkę i jej podmioty zależne do organizacji elektronicznej wymiany danych z partnerami, klientami oraz do sprzedaży online. W związku z tym Rada Dyrektorów uznaje zakup tej platformy i pełnych praw do niej, za zakup istotnych aktywów.

- 4 lutego 2009 Spółka poinformowała o podpisaniu umowy dystrybucyjnej z firmą Western Digital Corporation (WD, oznaczenie na giełdzie w Nowym Jorku: WDC), jednym z pionierów i liderów przemysłu przechowywania danych.

Na podstawie podpisanej umowy Spółka uzyskała autoryzację do sprzedaży szerokiego zakresu produktów firmy WD, włączając w to dyski twarde do komputerów stacjonarnych, przenośnych, urządzeń audio-video oraz aplikacje typu enterprise storage na terenie całej Europy i krajów Wspólnoty Niepodległych Państw (CIS).

Podpisując powyższą umowę Spółka skompletowała swoje port folio dysków twardech, które obejmuje aktualnie produkty wszystkich liderów rynkowych.

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 31 grudnia 2008 a 27 lutego 2008 nie zaistniały żadne inne istotne wydarzenia.

## **Część II      Sprawozdanie finansowe**

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

### **Raport i Niezbadane Sprawozdanie Finansowe za okres zakończony 31 grudnia 2008**

<b>Spis treści</b>	<b>Strona</b>
Niezbadany skonsolidowany rachunek zysków i strat	23
Niezbadany skonsolidowany bilans	24
Niezbadane skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	25
Niezbadany skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	26
Noty objaśniające do niezbadanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	27-36

**ASBISC ENTERPRISES PLC**  
**NIEZBADANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE**  
**ZA OKRES ZAKOŃCZONY**  
**31 GRUDNIA 2008**

**ASBISC ENTERPRISES PLC****RAPORT I NIEZBADANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES  
ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008**

<b>Spis treści</b>	<b>Strona</b>
Niezbadany skonsolidowany rachunek zysków i strat	23
Niezbadany skonsolidowany bilans	24
Niezbadane skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	25
Niezbadany skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	26
Noty objaśniające do niezbadanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	27-36

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZBADANY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT  
 ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008  
 (Dane w USD)**

	Nota	Okres od 1 października do 31 grudnia 2008 USD	Okres od 1 października do 31 grudnia 2007 USD	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008 USD	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 USD
<b>Przychody ze sprzedaży</b>		364.065.747	464.220.786	1.496.123.942	1.397.348.678
Koszt własny sprzedaży		(349.248.696)	(438.569.449)	(1.418.615.063)	(1.329.409.427)
<b>Zysk brutto na sprzedaży</b>		<b>14.817.051</b>	<b>25.651.337</b>	<b>77.508.879</b>	<b>67.939.251</b>
Koszty sprzedaży		(10.242.092)	(9.138.434)	(34.006.367)	(25.357.804)
Koszty ogólnego zarządu		(6.875.353)	(4.572.617)	(27.175.249)	(16.844.488)
<b>Zysk operacyjny</b>		<b>(2.300.394)</b>	<b>11.940.286</b>	<b>16.327.263</b>	<b>25.736.959</b>
Koszty finansowe	5	(3.491.213)	(1.968.974)	(8.745.077)	(5.192.225)
Przychody finansowe	5	30.769	512.683	199.625	750.371
Pozostałe przychody	4	157.099	186.703	345.484	336.659
Odpis wartości firmy	13	-	(222.963)	89.715	(222.963)
Zmniejszenie wartości inwestycji	12	(90.000)	-	(90.000)	-
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	6	<b>(5.693.739)</b>	<b>10.447.735</b>	<b>8.127.010</b>	<b>21.408.801</b>
Podatek dochodowy	7	266.761	(1.082.200)	(3.023.806)	(2.723.275)
<b>Zysk (strata) netto</b>		<b>(5.426.978)</b>	<b>9.365.535</b>	<b>5.103.204</b>	<b>18.685.526</b>
Zysk/(strata) udziałowców mniejszościowych		(16.028)	-	82.504	-
Zysk/(strata) akcjonariuszy podmiotu dominującego		(5.410.950)	9.365.535	5.020.700	18.685.526
		<b>(5.426.978)</b>	<b>9.365.535</b>	<b>5.103.204</b>	<b>18.685.526</b>
Średni ważony i rozwodniony stan akcji		55.500.000	53.000.000	55.500.000	49.250.000
Średni ważony i rozwodniony zysk (strata) na akcję z działalności kontynuowanej, w centach US		(9.75)	17.67	9.05	37.94

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZBADANY SKONSOLIDOWANY BILANS  
WEDŁUG STANU NA 31 GRUDNIA 2008  
(Dane w USD)**

		Dane niezbadane wg stanu na 31 grudnia 2008 USD	Dane niezbadane wg stanu na 31 grudnia 2007 USD
<b>AKTYWA</b>	Nota		
<b>Aktywa obrotowe</b>			
Zapasy		81.282.446	88.279.393
Należności z tytułu dostaw i usług	8	202.704.802	209.740.666
Pozostałe aktywa obrotowe	9	8.267.223	5.150.240
Należności z tytułu zapłaconych podatków	7	2.663.619	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	20	41.207.621	45.197.152
<b>Aktywa obrotowe ogółem</b>		<b>336.125.711</b>	<b>348.367.451</b>
<b>Aktywa trwałe</b>			
Wartość firmy	13	550.517	-
Rzeczowe aktywa trwałe	10	24.470.498	16.190.268
Inwestycje	12	9.580	99.580
Wartości niematerialne i prawne	11	1.601.797	1.014.383
Odroczone należności z tytułu podatków		140.992	-
<b>Aktywa trwałe ogółem</b>		<b>26.773.384</b>	<b>17.304.231</b>
<b>Aktywa ogółem</b>		<b>362.899.095</b>	<b>365.671.682</b>
<b>ZOBOWIĄZANIA I KAPITAŁY WŁASNE</b>			
<b>Zobowiązania</b>			
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		175.569.349	181.850.153
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	14	32.087.655	44.635.126
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	7	-	314.464
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	17	89.648	68.676
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	15	54.165.127	40.767.798
<b>Zobowiązania krótkoterminowe ogółem</b>		<b>261.911.779</b>	<b>267.636.217</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Zobowiązania długoterminowe	16	4.805.689	2.257.497
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	17	168.346	54.878
Rezerwa na podatek odroczony		-	22.595
<b>Zobowiązania długoterminowe ogółem</b>		<b>4.974.035</b>	<b>2.334.970</b>
<b>Zobowiązania ogółem</b>		<b>266.885.814</b>	<b>269.971.187</b>
<b>Kapitały własne</b>			
Kapitał zakładowy	18	11.100.000	11.100.000
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	23.518.243
Kapitały rezerwowe		61.263.989	61.082.252
Udziały mniejszościowe		131.049	-
<b>Kapitały własne ogółem</b>		<b>96.013.281</b>	<b>95.700.495</b>
<b>Pasywa ogółem</b>		<b>362.899.095</b>	<b>365.671.682</b>



**NIEZBADANE SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008  
(Dane w USD)**

Przypisane udziałowcom spółki holdingowej

	Kapitał zakładowy ze sprzedaży akcji powyżej ich	Kapitał zakładowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Zyski zatrzymane USD	Rezerwa walutowa USD	Ogółem USD	Udziały mniejszościowe USD	Kapitały własne ogółem USD
<b>Stan na 1 stycznia 2007</b>	<b>9.600.000</b>	<b>8.138.039</b>	<b>41.082.228</b>	<b>1.332.299</b>	<b>60.152.566</b>	-	<b>60.152.566</b>
Zysk za okres od 1 stycznia 2007 do 31 grudnia 2007	-	-	18.685.526	-	18.685.526	-	18.685.526
Emisja akcji	1.500.000	17.318.761	-	-	18.818.761	-	18.818.761
Koszty związane z emisją akcji	-	(1.938.557)	-	-	(1.938.557)	-	(1.938.557)
Wypłata dywidendy za 2006 rok	-	-	(960.000)	-	(960.000)	-	(960.000)
Różnice kursowe z konsolidacji	-	-	-	942.199	942.199	-	942.199
<b>Stan na 31 grudnia 2007/ 1 stycznia 2008</b>	<b>11.100.000</b>	<b>23.518.243</b>	<b>58.807.754</b>	<b>2.274.498</b>	<b>95.700.495</b>	-	<b>95.700.495</b>
Odsetki udziałowców mniejszościowych na akwizycji spółek zależnych	-	-	-	-	-	45.346	45.346
Zysk za okres od 1 stycznia 2008 do 31 grudnia 2008	-	-	5.020.700	-	5.020.700	82.504	5.103.204
Wypłata dywidendy za 2007 rok	-	-	(3.330.000)	-	(3.330.000)	-	(3.330.000)
Zwiększenie udziału udziałowców mniejszościowych związane z podniesieniem kapitału zakładowego	-	-	-	-	-	8.602	8.602
Różnice kursowe z konsolidacji	-	-	-	(1.508.963)	(1.508.963)	(5.403)	(1.514.366)
<b>Stan na 31 grudnia 2008</b>	<b>11.100.000</b>	<b>23.518.243</b>	<b>60.498.454</b>	<b>765.535</b>	<b>95.882.232</b>	<b>131.049</b>	<b>96.013.281</b>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZBADANY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008  
(Dane w USD)**

	Nota	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 <i>USD</i>
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		8.127.010	21.408.801
Korekty:			
Różnice kursowe z konsolidacji		(1.027.769)	437.215
Prognozowana wartość złych długów i należności do odpisania		1.194.243	1.442.277
Odzyskane złe długi		(11.636)	(98.208)
Amortyzacja środków trwałych	10	1.871.292	1.127.390
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	11	960.867	771.690
Odpis wartości firmy		(89.715)	222.963
Odsetki otrzymane		(199.625)	(415.417)
Odsetki zapłacone		4.365.937	2.777.555
Zmniejszenie wartości inwestycji		90.000	-
Zysk ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		(35.414)	(54.668)
<b>Zysk operacyjny przed zmianą stanu kapitału obrotowego</b>		<b>15.245.190</b>	<b>27.619.598</b>
Zmniejszenie/(zwiększenie) stanu zapasów		10.682.000	(41.553.042)
Zmniejszenie/(zwiększenie) należności z tytułu dostaw i usług		8.757.302	(61.675.350)
(Zwiększenie) stanu pozostałych aktywów obrotowych		(1.650.377)	(406.009)
(Zmniejszenie)/zwiększenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		(11.991.288)	63.083.694
(Zmniejszenie)/zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		(11.080.254)	19.492.783
<b>Wpływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>		<b>9.962.573</b>	<b>6.561.674</b>
Podatki zapłacone netto	7	(6.219.532)	(2.709.394)
Zapłacone odsetki		(4.365.937)	(2.777.555)
<b>(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej</b>		<b>(622.896)</b>	<b>1.074.725</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>			
Odsetki otrzymane		199.625	415.417
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(12.510.984)	(7.550.034)
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	11	(1.525.722)	(567.214)
Płatności za zakupy inwestycji w spółki zależne	13	(660.040)	(49.447)
Środki pieniężne netto uzyskane z zakupu spółek zależnych	13	600.925	(125.217)
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		242.184	264.734
<b>Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej</b>		<b>(13.654.012)</b>	<b>(7.611.761)</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>			
Wypłacona dywidenda	23	(3.330.000)	(960.000)
Wpływy netto z emisji akcji		-	16.880.204
Wpływy z tytułu kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		1.480.422	1.571.602
(Spłaty)/wpływy z tytułu kredytów krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		(225.152)	5.080.515
<b>(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej</b>		<b>(2.074.730)</b>	<b>22.572.321</b>
<b>(Zmniejszenie)/zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>		<b>(16.351.638)</b>	<b>16.035.285</b>
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu</b>	20	<b>29.285.726</b>	<b>13.250.441</b>
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu</b>	20	<b>12.934.088</b>	<b>29.285.726</b>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008  
(Dane w USD)**

**1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności**

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego.

**2. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego**

Niniejsze niezbadane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości (International Accounting Standard 34, Interim Financial Reporting).

**Główne zasady rachunkowości**

Przyjęte zasady rachunkowości są zgodne z zasadami stosowanymi przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2007. Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego.

**3. Sezonowość sprzedaży i kryzys finansowy**

Przychody Grupy Kapitałowej, a co za tym idzie również jej zyski, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Wynika to ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy. Turbulencje w otoczeniu ekonomicznym wpłynęły negatywnie na popyt w drugiej połowie roku. Ponadto, na zyskowność brutto i netto Grupy wpłynęła negatywnie istotna deprecjacja szeregu walut lokalnych (np. Rubel Rosyjski, Korona Czeska, Złoty Polski, itd.) wobec Dolara Amerykańskiego, który jest walutą sprawozdawczą Grupy.

**4. Pozostałe przychody**

	Okres od 1 października do 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Okres od 1 października do 31 grudnia 2007 <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 <i>USD</i>
Zysk ze sprzedaży środków trwałych	19.195	29.492	35.414	54.668
Odzyskane złe dłużni	-	65.554	11.636	98.208
Pozostałe przychody	137.904	91.657	298.434	183.783
	<u>157.099</u>	<u>186.703</u>	<u>345.484</u>	<u>336.659</u>

**5. Przychody/(koszty) finansowe netto**

	Okres od 1 października do 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Okres od 1 października do 31 grudnia 2007 <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 <i>USD</i>
Przychody z tytułu odsetek	30.769	183.166	199.625	415.417
Pozostałe przychody finansowe	-	6.070	-	6.070
Zysk z tytułu różnic kursowych, netto	-	323.447	-	328.884
	<u>30.769</u>	<u>512.683</u>	<u>199.625</u>	<u>750.371</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008  
(Dane w USD)**

**5. Przychody/(koszty) finansowe netto (kontynuacja)**

	Okres od 1 października do 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Okres od 1 października do 31 grudnia 2007 <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 <i>USD</i>
Odsetki na rzecz banków	1.255.545	1.209.858	4.365.937	2.777.555
Oplaty na rzecz banków	401.886	279.287	1.384.123	857.155
Odsetki z tytułu faktoringu	125.383	140.804	763.718	692.965
Oplaty z tytułu faktoringu	170.047	185.553	483.588	560.986
Pozostałe koszty finansowe	28.952	-	74.022	27.168
Pozostałe odsetki	7.393	153.472	110.439	276.396
Straty z tytułu różnic kursowych	1.502.007	-	1.563.250	-
	<u>3.491.213</u>	<u>1.968.974</u>	<u>8.745.077</u>	<u>5.192.225</u>
Przychody/(koszty) finansowe netto	<u>(3.460.444)</u>	<u>(1.456.291)</u>	<u>(8.545.452)</u>	<u>(4.441.854)</u>

**6. Zysk przed opodatkowaniem**

	Okres od 1 października do 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Okres od 1 października do 31 grudnia 2007 <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 <i>USD</i>
Zysk przed opodatkowaniem podawany jest po dodaniu:				
(a) Zysku z tytułu różnic kursowych	-	323.447	-	328.884
i po odliczeniu:				
(b) Amortyzacji	542.375	287.350	1.871.292	1.127.390
(c) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych	330.410	207.144	960.867	771.690
(d) Odsetek i opłat na rzecz banków	1.657.431	1.489.145	5.750.060	3.634.710
(e) Wynagrodzenia biegłych rewidentów	210.047	145.906	743.831	639.066
(f) Wynagrodzenia członków Rady Dyrektorów – wyonawczych	99.694	72.024	704.326	622.707
(g) Wynagrodzenia członków Rady Dyrektorów – niewykonawczych	33.509	32.449	152.854	136.178

**ASBISC ENTERPRISES PLC**  
**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**  
**ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008**  
**(Dane w USD)**

**7. Opodatkowanie**

	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008 USD	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 USD
Stan na 1 stycznia	314.464	278.181
Z akwizycji spółek zależnych	34.043	-
Rezerwa na bieżący okres/rok	3.196.296	2.751.791
(Nadpłata)/niedopłata z lat ubiegłych	11.110	(6.114)
Kwoty zapłacone netto	(6.219.532)	(2.709.394)
Stan na 31 grudnia	(2.663.619)	314.464

Na obciążenie podatkowe spółek Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych. Na skonsolidowany podatek w okresie składają się następujące pozycje:

	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008 USD	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 USD
Podatek dochodowy od osób prawnych za okres	3.196.296	2.751.791
(Nadpłata)/Niedopłata z lat ubiegłych	11.110	(6.114)
Obciążenie podatkiem odroczonym	(183.600)	(22.402)
Rezerwa na okres	3.023.806	2.723.275

**8. Należności z tytułu dostaw i usług**

	Stan na 31 grudnia 2008 USD	Stan na 31 grudnia 2007 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	205.408.098	212.230.205
Rezerwa na należności wątpliwe	(2.703.296)	(2.489.539)
	<u>202.704.802</u>	<u>209.740.666</u>

**9. Pozostałe aktywa obrotowe**

	Stan na 31 grudnia 2008 USD	Stan na 31 grudnia 2007 USD
Pozostałe należności i zaliczki	3.413.687	2.201.394
Należności z tytułu VAT i innych podatków	3.224.715	1.883.234
Pożyczka udzielona spółce będącej pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego	110.000	117.844
Pożyczki udzielone	28.114	39.367
Zaliczki dla dostawców	797.884	58.504
Rozliczenie kwot wypłaconych zaliczkowo pracownikom	280.703	272.046
Depozyty	412.120	577.851
	<u>8.267.223</u>	<u>5.150.240</u>

Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa pozostałych aktywów obrotowych Grupy stanowi dobre przybliżenie ich wartości godziwej.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008

(Dane w USD)

## 10. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Aktywa w budowie USD	Magazyny Maszyny USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Środki transportu USD	Sprzęt Computer. USD	Ogółem USD
<b>Koszty</b>								
Stan na 1 stycznia 2007	5.148.022	-	143.590	962.773	1.230.324	1.764.373	3.224.811	12.473.893
Zwiększenie z tytułu nabycia podmiotu zależnego	-	-	-	8.511	9.604	59.602	21.328	99.045
Zwiększenia	944.549	6.474.166	6.083	184.293	602.649	772.047	748.270	9.732.057
Zmniejszenia	-	-	-	(13.123)	(106.842)	(424.116)	(640.088)	(1.184.169)
Różnica kursowa	356.148	-	15.114	114.481	90.978	155.895	238.963	971.579
Stan na 1 stycznia 2008	6.448.719	6.474.166	164.787	1.256.935	1.826.713	2.327.801	3.593.284	22.092.405
Zwiększenie z tytułu nabycia podmiotu zależnego	-	62.909	-	23.294	24.547	67.211	174.837	352.798
Zwiększenia	2.380.297	3.397.336	71.620	674.280	944.922	1.203.477	1.920.909	10.592.841
Zmniejszenie z tytułu zbycia podmiotu zależnego	-	-	-	(57)	(55)	-	-	(112)
Zmniejszenia	-	-	-	(57.367)	(54.959)	(162.634)	(111.455)	(386.415)
Transfery	4.380.999	(4.380.999)	-	-	-	-	-	-
Różnica kursowa	(294.808)	(1.573)	(13.188)	(207.329)	(68.072)	(164.825)	(183.823)	(933.618)
Stan na 31 grudnia 2008	12.915.207	5.551.839	223.219	1.689.756	2.673.096	3.271.030	5.393.752	31.717.899
<b>Skumulowana amortyzacja</b>								
Stan na 1 stycznia 2007	638.942	-	95.850	426.337	711.260	1.057.581	2.381.994	5.311.964
Odpis za rok	147.561	-	25.404	127.806	145.944	285.066	395.609	1.127.390
Zwiększenie z tytułu nabycia podmiotu zależnego	-	-	-	1.043	1.642	10.960	6.447	20.092
Różnica kursowa wynikająca z przeliczenia	52.708	-	11.899	30.671	80.542	107.169	195.959	478.948
Zmniejszenia	-	-	-	(5.069)	(103.739)	(327.936)	(599.513)	(1.036.257)
Stan na 1 stycznia 2008	839.211	-	133.153	580.788	835.649	1.132.840	2.380.496	5.902.137
Zwiększenie z tytułu nabycia podmiotu zależnego	-	-	-	7.026	13.560	10.697	91.120	122.403
Odpis za rok	262.276	-	25.008	175.561	282.063	475.384	651.000	1.871.292
Zmniejszenie z tytułu zbycia podmiotu zależnego	-	-	-	(57)	(55)	-	-	(112)
Zmniejszenia	-	-	-	(14.775)	(15.931)	(116.636)	(29.960)	(177.302)
Różnica kursowa wynikająca z przeliczenia	(77.977)	-	(11.808)	(85.808)	(32.608)	(118.341)	(144.475)	(471.017)
Stan na 31 grudnia 2008	1.023.510	-	146.353	662.735	1.082.678	1.383.944	2.948.181	7.247.401
<b>Wartość księgową netto</b>								
Stan na 31 grudnia 2008	11.891.697	5.551.839	76.866	1.027.021	1.590.418	1.887.086	2.445.571	24.470.498
Stan na 31 grudnia 2007	5.609.508	6.474.166	31.634	676.147	991.064	1.194.961	1.212.788	16.190.268

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008  
(Dane w USD)**

**11. Wartości niematerialne i prawne**

	Oprogramowanie komputerowe <i>USD</i>	Patenty i licencje <i>USD</i>	Ogółem <i>USD</i>
<b>Koszty</b>			
Stan na 1 stycznia 2007	4.097.683	331.601	4.429.284
Różnica kursowa z przeliczenia	110.709	5.506	116.215
Zwiększenia z tytułu nabycia podmiotu zależnego	1.164	-	1.164
Zwiększenia	340.113	227.101	567.214
Zmniejszenia	(318.683)	(8.745)	(327.428)
<b>Stan na 1 stycznia 2008</b>	<b>4.230.986</b>	<b>555.463</b>	<b>4.786.449</b>
Zwiększenia z tytułu nabycia podmiotu zależnego	26.244	-	26.244
Zwiększenia	1.407.054	118.668	1.525.722
Zmniejszenie z tytułu zbycia podmiotu zależnego	-	(330)	(330)
Zmniejszenia	(9.337)	-	(9.337)
Różnica kursowa z przeliczenia	(150.974)	(1.347)	(152.321)
<b>Stan na 31 grudnia 2008</b>	<b>5.503.973</b>	<b>672.454</b>	<b>6.176.427</b>
<b>Skumulowana amortyzacja</b>			
Stan na 1 stycznia 2007	2.955.641	205.393	3.161.034
Różnica kursowa z przeliczenia	103.057	808	103.865
Odpis za rok	609.479	162.211	771.690
Nabycie podmiotu zależnego	752	-	752
Zmniejszenia	(263.526)	(1.749)	(265.275)
<b>Stan na 1 stycznia 2008</b>	<b>3.405.403</b>	<b>366.663</b>	<b>3.772.066</b>
Zwiększenie z tytułu nabycia podmiotu zależnego	10.647	-	10.647
Odpis za rok	834.705	126.162	960.867
Zmniejszenie z tytułu zbycia podmiotu zależnego	-	(330)	(330)
Zmniejszenia	(8.252)	-	(8.252)
Różnica kursowa z przeliczenia	(157.202)	(3.166)	(160.368)
<b>Stan na 31 grudnia 2008</b>	<b>4.085.301</b>	<b>489.329</b>	<b>4.574.630</b>
<b>Wartość księgowa netto</b>			
Stan na 31 grudnia 2008	1.418.672	183.125	1.601.797
Stan na 31 grudnia 2007	825.583	188.800	1.014.383

**12. Inwestycje**

	Kraj rejestracji	Udział w kapitale zakładowym	Koszt <i>USD</i>	Zmniejszenie <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2007 <i>USD</i>
<b>Inwestycje w podmiotach powiązanych</b>						
E-Vision Limited	Cypr	18%	90.000	(90.000)	-	90.000
<b>Pozostałe inwestycje</b>						
Asekol s.r.o.	Czechy	9,09%	9.580	-	9.580	9.580
			<b>99.580</b>	<b>(90.000)</b>	<b>9.580</b>	<b>99.580</b>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008  
(Dane w USD)**

**13. Przejęcia**

W ciągu roku Spółka przejęła 100% kapitału akcyjnego PTUE IT-MAX, 80% kapitału akcyjnego Megatrend D.O.O. Sarajevo, oraz 66,6% kapitału akcyjnego CZAO Asbis. Z różnicy pomiędzy udziałem Grupy w pozyskanych aktywach netto a kwotą zapłaconą, wynika następująca wartość firmy:

- Skapitalizowana wartość firmy z akwizycji Megatrend D.O.O. Sarajevo w wysokości 550.517 USD;
- Odpis wartości firmy z akwizycji PTUE IT-MAX oraz CZAO Asbis w łącznej wysokości 89.715 USD, która to kwota została ujęta w rachunku zysków i strat;

Wartość księgową netto podstawowych, odrębnie identyfikowanych pozycji aktywów i pasywów przekazanych do Grupy w ciągu roku była następująca:

	Stan na 31 grudnia 2008	Stan na 31 grudnia 2007
Rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne	245.992	79.365
Zapasy	3.685.054	548.547
Należności z tytułu dostaw i usług	2.904.045	619.014
Pozostałe należności	1.466.606	17.874
Zobowiązania krótkoterminowe i długoterminowe	(2.462.585)	-
Zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe	(6.195.452)	(1.313.099)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	600.925	(125.217)
Identyfikowalne aktywa i pasywa netto	<u>244.585</u>	<u>(173.516)</u>
Udział Grupy w aktywach pozyskanych netto	199.238	(173.516)
Wartość firmy	550.517	222.963
Odpis wartości firmy	<u>(89.715)</u>	<u>-</u>
<b>Całkowity koszt nabycia</b>	<u>660.040</u>	<u>49.447</u>
Wyływ gotówkowy wynikający z transferu:		
Całkowity koszt nabycia	(660.040)	(49.447)
Przekazane środki pieniężne i ich ekwiwalenty	<u>600.925</u>	<u>(125.217)</u>
<b>Wyływ gotówki netto</b>	<u>(59.115)</u>	<u>(174.664)</u>



## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008  
(Dane w USD)**

**14. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe**

	Stan na 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2007 <i>USD</i>
Zobowiązania z tytułu faktoringu (Nota a)	12.776.071	13.707.714
Wynagrodzenia i powiązane koszty	1.499.340	1.903.354
VAT	8.678.807	8.886.163
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów – wykonawczym	2.873	38.318
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów – niewykonawczym	112.737	28.411
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	4.910.867	11.544.367
Zobowiązania z tytułu budowy budynków	263.881	2.182.023
Rozliczenia międzyokresowe bierne	3.843.079	6.344.776
	<u>32.087.655</u>	<u>44.635.126</u>

Nota a: Według stanu na 31 grudnia 2008 wartość umów faktoringowych wynosiła 32.254.260 USD (2007: 32.008.699 USD). Rodzaje zabezpieczeń tych umów opisano w nocie 15.

**15. Kredyty w rachunkach bieżących i pożyczki krótkoterminowe**

	Stan na 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2007 <i>USD</i>
Kredyty w rachunkach bieżących (Nota 20)	28.273.533	15.911.426
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	25.159.446	24.577.864
Długoterminowe kredyty w okresie spłaty	732.148	278.508
	<u>54.165.127</u>	<u>40.767.798</u>

Na 31 grudnia 2008 w krajach, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność, Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki:

- kredyty w rachunkach bieżących: 47.376.351 USD (31 grudnia 2007: 25.980.656 USD)
- kredyty krótkoterminowe/kredyty odnawialne: 23.992.062 USD (31 grudnia 2007: 30.134.980 USD)
- gwarancje bankowe 5.569.535 USD (31 grudnia 2007: 6.581.440 USD)
- W okresie zakończonym 31 grudnia 2008 Grupa korzystała z instrumentów kredytowych (kredyty w rachunkach bieżących, kredyty, kredyty odnawialne) i umów faktoringu.
- Średni ważony koszt zadłużenia (uzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) wyniósł w roku 7,8% (2007: 8,6%).
- Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących, kredyty odnawialne i inne kredyty udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:
- Pierwszy, drugi i trzeci zastaw zmienny (First, second and third floating charge) na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdującym się na Cyprze, w Czechach, na Ukrainie, Słowacji i na Białorusi gruncie i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne i – w niektórych przypadkach – gwarancje wzajemne udzielone przez wszystkie podmioty wchodzące w skład Grupy, w zakresie zawartych umów kredytowych
- Cesja praw z umów ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem 764.541 USD (31 grudnia 2007: 2.901.663 USD)

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008  
(Dane w USD)**

**16. Zobowiązania długoterminowe**

	Stan na 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2007 <i>USD</i>
Kredyty bankowe	4.667.223	2.136.096
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	138.466	121.401
	<u>4.805.689</u>	<u>2.257.497</u>

**17. Leasing finansowy**

	Stan na 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2007 <i>USD</i>
Zobowiązanie z tytułu leasingu finansowego	257.994	123.554
Minus: Kwota płatna w ciągu jednego roku	(89.648)	(68.676)
Kwota płatna w latach od 2 do 5 (włącznie)	168.346	54.878

**18. Kapitał zakładowy**

	Stan na 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2007 <i>USD</i>
<b>Kapitał statutowy</b>		
63.000.000 akcji o wartości nominalnej 0.20 USD każda	<u>12.600.000</u>	<u>12.600.000</u>
<b>Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony</b>		
55.500.000 akcji zwykłych o wartości nominalnej 0.20 USD każda	<u>11.100.000</u>	<u>11.100.000</u>

**19. Sprawozdawczość wg segmentów działalności**

Grupa prowadzi działalność w jednym segmencie rynkowym dystrybucji komponentów IT w szeregu regionów geograficznych.

Poniższa tabela przedstawia strukturę geograficzną sprzedaży realizowanej przez Grupę, niezależnie od miejsca pochodzenia towaru.

	Okres od 1 października do 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Okres od 1 października do 31 grudnia 2007 <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008 <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 <i>USD</i>
Kraje byłego Związku Radzieckiego	130.812.379	229.063.512	649.443.986	681.730.050
Europa Wschodnia	148.370.615	156.380.313	504.608.484	452.913.972
Europa Zachodnia	39.208.950	35.223.167	142.056.609	124.738.564
Środkowy Wschód i Afryka	40.656.331	36.077.417	169.465.077	111.642.542
Pozostałe	5.017.472	7.476.377	30.549.786	26.323.550
Przychody ze sprzedaży ogółem	<u>364.065.747</u>	<u>464.220.786</u>	<u>1.496.123.942</u>	<u>1.397.348.678</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008  
(Dane w USD)**
**20. Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne**

	Stan na 31 grudnia 2008 USD	Stan na 31 grudnia 2007 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	41.207.621	45.197.152
Kredyty w rachunkach bieżących - Nota 15	(28.273.533)	(15.911.426)
	<u>12.934.088</u>	<u>29.285.726</u>

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych obejmują kwotę 764.541 USD (31 grudnia 2007: 2.901.663 USD) stanowiącą zabezpieczenie zobowiązań.

**21. Transakcje i salda z podmiotami powiązаныmi**

Transakcje pomiędzy Spółką i jej podmiotami zależnymi podlegały wyłączeniom konsolidacyjnym. W toku zwykłej działalności Grupa zawarła w ciągu roku na warunkach rynkowych następujące transakcje z E-Vision Limited oraz podmiotami zależnymi:

	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008 USD	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 USD
Zakup usług i oprogramowania komputerowego – E-Vision Limited	811.148	575.000
Przychody z tytułu odsetek	4.639	7.844

**Salda z podmiotami powiązаныmi**

	Stan na 31 grudnia 2008 USD	Stan na 31 grudnia 2007 USD
Pożyczka udzielona podmiotowi powiązanemu E-Vision Limited	110.000	117.844

Pożyczka udzielona E-Vision Limited jest niezabezpieczona i oprocentowana wg trzymiesięcznej stopy Libor + marża w wysokości 2% rocznie.

**Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa**

	Okres od 1 października do 31 grudnia 2008 USD	Okres od 1 października do 31 grudnia 2007 USD	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008 USD	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 USD
Wynagrodzenie członków Rady Dyrektorów – wykonawczych	99.694	72.024	704.326	622.707
Wynagrodzenie członków Rady Dyrektorów – niewykonawczych	33.509	32.449	152.854	136.178
	<u>133.203</u>	<u>104.473</u>	<u>857.180</u>	<u>758.885</u>

	Stan na 31 grudnia 2008 USD	Stan na 31 grudnia 2007 USD
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów - wykonawczym	2.873	38.318
- niewykonawczym	112.737	28.411
	<u>115.610</u>	<u>66.729</u>

**ASBISC ENTERPRISES PLC****NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2008  
(Dane w USD)****22. Zobowiązania warunkowe**

Na dzień 31 grudnia 2008 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów o łącznej wartości wg kosztu nabycia wynoszącej 4.701.594 USD (2007: 4.832.250 USD), które to zapasy znajdowały się w drodze na 31 grudnia 2008 i zostały dostarczone w styczniu 2009. Takie zapasy i zobowiązania z ich tytułu wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ – zgodnie z warunkami zakupu – tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Spółkę przed końcem okresu objętego sprawozdaniem.

Na dzień 31 grudnia 2008 Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych na łączną kwotę 5.569.535 USD (2007: 6.581.440 USD) udzielonych głównie na rzecz dostawców.

Na dzień 31 grudnia 2008 Grupa posiadała zobowiązania kapitałowe w wysokości około 1.900.000 USD (2007: 1.570.000 USD).

Na dzień 31 grudnia 2008 Grupa nie miała żadnych innych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

**23. Dywidendy**

Rada Dyrektorów zaproponowała wypłatę dywidendy w wysokości 0.06 USD na akcję za rok zakończony 31 grudnia 2007. Całkowita wartość dywidendy wyniosła 3.330.000 USD. Dywidenda została zatwierdzona 7 maja 2008 roku podczas Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki i wypłacona 11 czerwca 2008.

**24. Zdarzenia po dniu bilansowym**

3 lutego 2009 Spółka podpisała z E-Vision Ltd umowę zakupu pełnej własności, wszelkich praw, tytułów i interesów w i do oprogramowania komputerowego znanego jako platforma IT4PROFIT. Całkowita suma transakcji wyniosła USD 1,240,000. Platforma IT4PROFIT to oprogramowanie komputerowe używane przez Grupę do organizacji elektronicznej wymiany danych z partnerami, klientami oraz do sprzedaży online.